

Р245

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ УЗБЕКИСТАНА
ИМЕНИ МИРЗО УЛУГБЕКА

На правах рукописи
УДК: 382.6(575.11)

Расулова Прода Анваровна

**ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКСПОРТНОГО
ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**
(на примере промышленности Ташкентской области)

08.00.12 – «Региональная экономика»

АВТОРЕФЕРАТ

диссертации на соискание ученой степени
кандидата экономических наук

ТАШКЕНТ – 2008

3511 07.03.11 (043.3)
P 245

Работа выполнена в Ташкентском Государственном экономическом университете.

Научный руководитель: доктор экономических наук, профессор
Абиркулов Кулмамат Нуржанович

Официальные оппоненты: доктор географических наук
Каюмов Абдухаким Абдухамидович

кандидат экономических наук
Абдувосиков Абдуазиз Абдулазизович

Ведущая организация: Институт экономики Академии наук
Республики Узбекистан.

Защита состоится «11» ноября 2008г. в «16»⁰⁰ часов на заседании Специализированного совета Д.067.02.15 по защите диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук при Национальном университете Узбекистана имени Мирза Улугбека по адресу: 100174, г.Ташкент, ВУЗ городок, Национальный университет Узбекистана, Экономический факультет, комн.603.

С диссертацией можно ознакомиться в библиотеке Национального университета Узбекистана.

Автореферат разослан «10» октября 2008г.

Ученый секретарь
Специализированного совета,
кандидат экономических наук,
доцент



Хашимов П.З.

1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ДИССЕРТАЦИИ

Актуальность работы. В условиях либерализации экономики и углубления рыночных реформ в Узбекистане существенно возрастает роль обеспечения конкурентоспособности индустриального комплекса регионов в целом и в частности сегментов его составляющих. За последние годы произошло динамичное развитие промышленности регионов на базе сложившейся отраслевой структуры и существующего набора технологий. Однако неустойчивость темпов роста, их зависимость от конъюнктуры на мировом рынке сырья убеждают в том, как ненадежны могут быть достижения в экономике без глубинных преобразований в промышленности.

Основными приоритетами современного этапа рыночных реформ являются стимулирование экспорта и увеличение экспортного потенциала регионов за счет роста продукции при переработке местного минерального и сельскохозяйственного сырья. Рыночные отношения создают конкурентную среду и возможности для функционирования всех отраслей экономики региона, среди которых важная роль отводится промышленности, ориентированной, прежде всего на производство экспортных товаров из местного сырья. Как подчеркивал, Президент Республики Узбекистан И.А.Каримов: «Исключительно важное значение имеет проведение глубоких структурных преобразований в экономике, основой которых является опережающий рост индустриальных отраслей на основе переработки местного сырья и выпуска готовой конкурентоспособной на мировом рынке продукции, ускоренное развитие сферы услуг. Достаточно отметить, что доля промышленности в структуре ВВП за годы независимости выросла с 11% до 25%, а сферы услуг - с 18% до 42%, или более чем в 2 раза...».¹

На сегодняшний день наиболее развитым индустриальным районом республики является Ташкентская область, где сосредоточены основные промышленные предприятия страны – цветной и черной металлургии, машиностроения, электроэнергетики, химической, легкой, пищевой и других отраслей промышленности. Данная область даёт значительную часть экспортируемых товаров, среди которых основными являются продукции из хлопка-волокна (трикотажные и швейные изделия), продукция цветной и черной металлургии (медь, свинец, цинк, золото, стальной прокат и др.), продукция химической промышленности (минеральные удобрения, фосфогипс и др.). Последовательное проведение в исследуемом регионе политики развития экспортного потенциала и создания импортозамещающих производств, стимулирует эффективное использование ресурсов и способствует привлечению иностранных инвестиций и прогрессивных инноваций. Однако в производстве

¹ Каримов И.А. Узбекистан: 16 лет независимого развития.// Ташкент.-«Народное слово». 31 августа 2007г.

отдельных товаров на экспорт, в промышленности региона, еще наблюдается некоторое отставание, что связано с затянувшейся необходимостью в модернизации и реконструкции промышленных предприятий с целью увеличения производства импортозамещающих товаров и экспортоориентированной продукции.

Вопросы, связанные с разработкой стратегии и реализации процесса обеспечения развития промышленности и путей повышения экспортного потенциала Ташкентской области имеют довольно сложный характер. Их решения обуславливают необходимость разработки научно-методических и практических рекомендаций по совершенствованию механизма повышения экспортного потенциала промышленности Ташкентской области на основе использования инструментария стимулирования экспорта. Именно эти обстоятельства подчеркивают актуальность выбранной темы, её научную и практическую значимость.

Степень изученности проблемы. За последние годы претерпели значительные преобразования теория и практика обоснования и создания конкурентоспособной экономической системы. При этом наиболее актуальными являются работы ведущих зарубежных ученых-исследователей, прежде всего в области факторов экономического роста. Среди ученых-экономистов хотелось бы отметить работы У.Изарда, Д.Рикардо, А.Смита, А.Леша, Дж.Сакса, Ф.Ларрена, Р.Дэвида, У.Шарпа, Г.Александера, Дж. Бейли.² Теоретическим вопросом экспортного потенциала регионов посвящены работы большого числа ученых стран СНГ: Л.Абалкина, Е.Арынова, В.Батуриной, А.Иголкина, Т.Койчуева, В.Мотылева, С.Никитина, Б.Пичугина, С.Ситаряна, В.Соколова, В.Супруна, А.Гранберга, Н.Ларина, В.Лексина, А.Швецова, Т.Морозовой, В.Бутова, В.Игнатова, Н.Кетовой, Ю.Шишкова, Б.Штульберга, А.Эльянова и др.³

Широкий спектр теоретических и практических проблем развития регионов и эффективного использования экспортного потенциала промышленности Узбекистана исследованы в трудах ученых нашей республики М.Абдусалымова, К.Абиркулова, А.Алимова, Ш.Арифханова, Т.Ахмедова, А.Исаджанова, И.Искандерова, Э.Набиева, А.Каюмова, А.Кадилова, Т.Махмудова, Э.Махмудова, Х.Мурадовой, А.Расулева, А.Салиева, А.Садикова, Н.Сирождидинова, Э.Грушина, Б.Ходжаева,

² Изард У. Методы регионального анализа: введение в науку о регионах -М.: Прогресс,1966; Рикардо Д. «Начало политической экономики и налообложения». М.: 1995; Смит А. «Исследование о природе и причинах богатства народов». М.:1962; Леш А. Географическое размещение хозяйства. М.: Прогресс,1959.

³ Бутов В., Игнатов В., Кетова Н. «Основы региональной экономики».М.Ростов на-Дону. Издательский центр «Март» 2001; Лексин В., Швецов А. «Государство и регионы».М.УРСС.,2000; Гранберг А. «Основы региональной экономики».М. ГУВШЭ 2003; Батурина В. «Структурные сдвиги в развитии промышленности Узбекистана».Т.,2004; Морозова Т. «Региональная экономика».М.: ЮНИТИ, 2000; Штульберг Б. «Регулирование территориального развития в условиях рыночной экономики».М.: Наука,1993.

Ф.Эгамбердиева⁴ и др.

Однако, при наличии определенных разработок, посвященных экономическому потенциалу и территориальной организации производительных сил, проблемы повышения экспортного потенциала промышленности региона с целью усиления его конкурентоспособности остаются недостаточно исследованными, и представляют большой научно - практический интерес. Сложность и многоплановость исследуемой проблемы, наличие в ней ряда нерешенных и дискуссионных вопросов, объективная необходимость их научного осмысления предопределили выбор данной темы диссертационной работы.

Связь диссертационной работы с тематическими планами НИР. Диссертационная работа входит в план научно-исследовательских работ Ташкентского Государственного экономического университета.

Цель исследования. Целью диссертационного исследования является разработка научно-обоснованных рекомендаций по обеспечению устойчивого роста экспортного потенциала промышленности Ташкентской области в условиях углубления рыночных преобразований и модернизации экономики.

Задачи исследования. Для достижения поставленной цели в работе поставлены следующие задачи:

- дать теоретическое и сущностное понятие экспортного потенциала;
- разработать методологические основы экспортного потенциала;
- осуществить анализ природно-экономического потенциала и конкурентных преимуществ Ташкентской области;
- определить стратегические направления развития экспортного потенциала промышленности Ташкентской области;
- разработать предложения по совершенствованию механизма налогообложения и стимулирования экспортного потенциала;
- выявить пути повышения экспортного промышленного потенциала Ташкентской области.

Объект исследования. Объектом исследования являются субъекты хозяйствования различных форм собственности, функционирующие в промышленности Ташкентской области.

Предмет исследования. Предметом исследования является совокупность закономерностей и тенденций развития экспортного потенциала промышленности области.

Метод исследования. В работе были использованы современные методы научного познания, в том числе системного анализа и сравнения, статистических группировок, экономического анализа, теоретического и

⁴ Ахмедов Т. «Проблемы территориальной организации и размещения производительных сил Узбекистана» Т.:Фан 1996; Саидов А «Основы регионального развития: теория, методология, практика». Т. «IQTISOD- MOLLYA»,2005; Салиев А.«Минтакавий иқтисодийёт».Т.Университет,2003; Набиев Э., Каюмов А.«Узбекистоннинг иқтисодий салоҳияти».Т.Академия-Университет,2000 и др.

научного обобщения и прогнозирования.

Основные положения, выносимые на защиту:

-на основе проведенных анализов дано сущностное определение экспортного потенциала региона.

-выявлены проблемы повышения конкурентоспособности экономики Ташкентской области, его макроэкономические аспекты в рамках анализа особенностей и факторов формирования экспортного потенциала региона.

-обоснована необходимость разработки экспортноориентированной инновационной стратегии территориального развития промышленности Ташкентской области, которая предусматривает анализ различных сценариев;

-разработаны научно обоснованные рекомендации по повышению экспортного потенциала промышленности Ташкентской области.

Научная новизна. Научная новизна диссертации связана прежде всего с научным обоснованием изменений в развитии экспортного потенциала промышленности Ташкентской области.

Научная новизна настоящей диссертации проявляется также в том, что в ней:

- уточнено и систематизировано понятие «экспортный потенциал региона» в целом, а также применительно к специфике промышленного производства, включая сущностный, понятийный и инструментальный аппарат;

- разработаны методические подходы к оценке экспортного потенциала промышленности в условиях трансформации региональной хозяйственной системы;

– проведен анализ показателей развития промышленности Ташкентской области;

– дана оценка природно-экономического потенциала и конкурентных преимуществ Ташкентской области;

– выявлены основные стратегические направления в развитии экспортного потенциала исследуемой области;

– разработаны предложения по совершенствованию механизма налогообложения и стимулирования экспортного потенциала;

– обоснованы пути повышения экспортного потенциала промышленности Ташкентской области в условиях интеграции в мировое хозяйство;

– разработаны практические предложения и рекомендации по повышению экспортного потенциала исследуемой области.

Научная и практическая значимость результатов исследования. Содержащиеся в работе материалы по исследованию экспортного потенциала региона представляют научное и практическое значение и могут быть использованы в практической деятельности региональных государственных органов и организаций, регулирующих развитие экспортноориентированных производств различных форм собственности,

при разработке перспектив развития экспортного потенциала региона и соответственно повышения конкурентоспособности в условиях интеграции в мирохозяйственную систему.

Рекомендации практического характера могут быть использованы при разработке Государственной программы по формированию единой комплексной стратегии территориального развития Узбекистана на 2007-2011 годы. Отдельные теоретические положения и разработки могут быть использованы в процессе преподавания в высших учебных заведениях курсов «Региональная экономика», «Инновационная стратегия», «Проблемы развития малого бизнеса и частого предпринимательства».

Реализация результатов исследования. Результаты исследования использованы: при разработке проекта «Программы единой комплексной стратегии территориального развития на 2007-2011гг.» (справка № 15-02-1/53 от 02.02.2007г.). Основные результаты исследования докладывались на международных и республиканских научно-практических конференциях: «Построение правового государства в Республике Казахстан: проблемы, опыт, перспективы» (справка № 07/01-289/06, от 26.05.06г.); «Демократизация казахстанского общества: состояние, проблемы, перспективы» (справка № 01/01-226/07 от 26.04.07г.). Также использованы в учебном процессе Ташкентского Государственного экономического университета, при подготовке и издании учебных пособий «Малый бизнес и частное предпринимательство» (ТГЭУ, 2006., 15,5 п.л.) и «Инновацион стратегия» (ТГЭУ, 2007., 18,8 п.л.).

Апробация работы. Основные положения диссертации доложены и обсуждены на следующих международных и республиканских научно-практических конференциях: «Проблемы социальной защиты населения» (Москва,1999), Семнадцатые международные Плехановские чтения (Москва,2004), «Ўтиш иқтисодиёти шароитида Ўзбекистон иқтисодиёти ва ташки иқтисодий алоқаларни эркинлаштириш хусусиятлари» (Ташкент,2004), «Миллий иқтисодиёт соҳаларида халқаро тажрибани ўрганиш ва уни кичик бизнес, хусусий тадбиркорликни ривожлантиришда тадбиқ этиш» (Ташкент,2004), «Минтақа табиий ресурсларидан фойдаланишнинг бозор механизми ва уни такомиллаштириш муаммолари» (Ташкент,2005), «Олима аёлларнинг фан-техника тараққиётида тутган ўрни» (Ташкент,2006), «Построение правового государства в республике Казахстан: проблемы, опыт, перспективы» (Чимкент,2006), «Экономический потенциал Узбекистана: современное состояние и перспективы его использования» (Ташкент,2006), «Иқтисодиётни модернизация қилиш шароитида Ўзбекистонда иқтисодий ўсишнинг барқарор суръатларини таъминлаш муаммолари» (Ташкент,2006), «Актуальные проблемы политико-правовых и общественно-гуманитарных наук в условиях модернизации казахстанского общества» (Чимкент,2007), «Проблемы развития рыночной инфраструктуры региона в условиях модернизации национальной экономики» (Ташкент,2008).

Опубликованность результатов. По теме диссертационного исследования опубликованы 1 монография, 2 учебных пособий, 19 научных статей (в том числе - три в журналах) и тезисов научных докладов, общим объёмом 46,1 п.л.

Структура и объём диссертации. Диссертация состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованной литературы и приложений. Общий объём диссертации составляет 132 страниц, в диссертации приведены 11 таблиц и 3 рисунка.

2. ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ ДИССЕРТАЦИИ

В условиях переходной экономики, понятие «экспортный потенциал» прочно вошло в научный оборот и стало широко применяться в исследованиях, посвященных формированию эффективной структуры экономики регионов республики Узбекистан, внешнеэкономической деятельности региональной и национальной экономики. Это связано в первую очередь с начавшейся реформой народнохозяйственного комплекса страны и её социально-экономической системы в целом. В работах экономистов, периода 90-х годов, понятие «экспортный потенциал» в значительной мере использовалось в качестве синонима возможностей развития внешнеэкономической деятельности, либо экспортного производства в условиях формирования экономики открытого типа и включения Узбекистана в систему мирохозяйственных связей.

«Экспортный потенциал» - способность национальной экономики производить продукцию, конкурентоспособную на мировых рынках и экспортировать её в достаточных объёмах по мировым ценам.⁵

На наш взгляд, рассмотрение экспортного потенциала лишь в качестве возможности развития является слишком узким и односторонним подходом к определению данной категории, поскольку не учитывает его действительной (реальной) формы. Хотя в самой этимологии слова «потенциал» (от латинского *potential* – возможность, мощьность, сила) заложено основание для применения его при оценке возможностей определенной системы или объекта понятий. «Потенциал» значительно шире понятия «возможность». Последнее, на наш взгляд можно рассматривать в качестве структурного элемента или даже формы функционального «потенциала» в процессе движения и развития.

Отмечая, что соотношение экспортного потенциала и экспортного производства представляет собой соотношения целого и части, и как более широкое понятие экспортный потенциал включает в свою структуру экспортное производство. В.Супрун подчеркивает интегративное значение экспортного потенциала, его связь со структурными элементами экономического потенциала хозяйственного комплекса страны: «... чем большими потенциалами располагает экономика, тем больше ее

⁵ Экономический словарь. Под ред. А.И.Архипова.-М.: ПБОЮЛ. М.А.Захаров. 2001.-С.605.

экспортный потенциал»⁶. Степенью реализации экспортного потенциала является экспортное производство, как основа международного разделения труда в той мере, в которой оно функционирует в системе мирохозяйственных связей. Сущность понятия экономического потенциала получила глубокое фундаментальное исследование в трудах многих отечественных экономистов. Не вдаваясь в подробный анализ, отметим, что концептуальная общность их взглядов заключается в определении экономического потенциала в качестве аккумулирующей мощи государства, способной обеспечить неуклонное повышение эффективности общественного производства на расширенной основе. В качестве категории, равной степени общности, выделяется уровень экономического развития. Данная категориальная пара характеризует количественную и качественную сторону развития экономической системы. То есть, экономический потенциал региона выражает уровень развития производительных сил с позиции количественной оценки, в то время как уровень экономического развития определяет качественные факторы.

Структурообразующими элементами и в то же время показателями уровня развития экономического потенциала страны являются, прежде всего:

- объем производительных сил региона;
- объем общественного продукта и национального дохода;
- объем продукции промышленности (особенно экспортоориентированной);
- абсолютные приросты общественного продукта;
- соотношение объемов промышленной и сельскохозяйственной продукции.

На наш взгляд, недостаточно констатировать определяющую роль экономического потенциала региона национальной хозяйственной системы по отношению к формированию, развитию и использованию экспортного потенциала производственного комплекса региона. В настоящее время модель формирования и использования экономического потенциала будет неполной, если не учесть внешнеэкономический фактор, влияние которого в условиях интернационализации хозяйственной жизни становится для Узбекистана определяющим. Анализируя структуру и специфику функционирования экономического потенциала, следует констатировать тот факт, что все основные элементы экономического потенциала в той или иной мере связаны с мотивацией промышленных предприятий к выпуску качественной и экспортоориентированной продукции, которая на наш взгляд включает в себя:

-существенные изменения в основных каналах снабжения и сбыта. Кроме прямых связей во многих случаях должны быть использованы возможности товарных бирж (рост доли продукции, реализуемой таким

⁶ Супрун В. Экспортное производство СССР в системе социалистической экономической интеграции. - Киев. Наука, 1990.

образом), а также добровольных объединений (ассоциаций), услугами которых при снабжении и сбыте пользуются многие предприятия – обычно, используют личные связи руководителей этих объединений.

-пересмотр мотивации предприятий в области ценообразования. Принципы ценообразования должны быть едиными как для новых, так и для традиционных поставщиков и потребителей – розничные цены с учетом оптовых, транспортных и т.п. скидок.

-сохранение оптимальной занятости и рациональная политика оплаты труда. Недопущение массовой безработицы должно остаться одной из главных задач. Надо отдавать отчет в том, что в течение довольно длительного времени может сохраняться скрытая безработица – низкая зарплата, которая не полностью индексируется предприятием по мере инфляции (постепенное, хотя и медленное сокращение реальной зарплаты). Это объясняется тем, что работники предприятий готовы мириться с низкими доходами, так как ориентированы на сохранение любой ценой своих рабочих мест. Политика сокращения численности занятых должна проводиться очень осторожно и ее необходимо «растягивать», как можно на более длительный срок;

-постепенное изменение отношений собственности. В перспективе структура собственности предприятия должна существенно измениться. Главное направление приватизации предприятий – постепенное перераспределение акций (долей), которое должно идти в направлении от трудовых коллективов и государства, к так называемым институциональным инвесторам. Последние включают в себя банки, инвестиционные фонды, иностранные стратегические и портфельные инвесторы.

-изменение внутренней структуры предприятия. Во многих случаях необходимо уменьшить размер предприятия (численность занятых, основной капитал). Наиболее целесообразный способ – создание филиалов с правами самостоятельного юридического лица, при сохранении жесткого финансового контроля над их деятельностью.

-повышение управляемости. Должностной статус руководителя предприятия и степень «экономической свободы» должны быть существенно повышены.

-изменение источников финансирования. Необходимо постепенно изменять источники финансирования предприятия – переходить от финансирования главным образом за счет собственных средств (в основном, прибыли и амортизационных отчислений) к банковским кредитам по рыночной ставке и средствам от реализации ценных бумаг.

-улучшение структуры расходов. По каждому из основных направлений распределения финансовых ресурсов – зарплата, производство, социальная сфера – должна быть подготовлена программа повышения эффективности соответствующих затрат.

-переоформление задолженности в ценные бумаги. Необходимо

переоформить просроченную кредиторскую задолженность предприятий по поставкам топлива, сырья и электроэнергии путем выпуска целевых товарных векселей.

-приватизация. Суть оценки первого этапа приватизации состоит в том, что констатируется факт состоявшейся «номенклатурной» приватизации: экономическая власть сейчас у тех, у кого она была и раньше – у прежней управленческой элиты. Вторым принципиальным моментом оценки прошедшей приватизации является депрессивная структура собственности на предприятиях, т.е. отсутствие у собственника желания или возможностей реально менять положение дел на предприятии, проводить решительную реорганизацию и модернизацию. В этой связи, мы считаем необходимым радикально изменить подход к приватизации, превращая ее из пакета чрезвычайных мероприятий в набор обычных управленческих решений. Это позволило бы во многих пунктах снять излишнюю политизацию процесса приватизации и др. Мы предлагаем в дальнейшем двигаться двумя «параллельными» курсами: совершенствование законодательства и подготовка реальной и конкретной программы действий исполнительной власти. Ныне действующее законодательство, с нашей точки зрения, в целом приемлемо, его лишь необходимо уточнить:

- дополнить программу приватизации новыми способами приватизации (контракты с управляющими, банкротство и др.);

- предусмотреть реальные начальные для продажи объекты государственной собственности на аукционе и по конкурсу.

На практике прослеживается прямо пропорциональная зависимость между степенью развитости экспортного потенциала и эффективным функционированием всего хозяйственного комплекса. Как правило, уровень развития внутренней экономики тем выше, чем более мощным экспортным потенциалом обладает страна. Как показывает мировой опыт, наиболее действенной и эффективной стратегией интеграции экономической системы в мировую экономику является сочетание структурной перестройки национальной экономики с ее ориентацией на активный рост экспорта. В таких государствах как Российская Федерация и КНР основой повышения экономического развития служит область внешнеэкономической деятельности. Экономическое развитие Китая, осуществляясь в рамках стратегии «опоры на собственные силы», сопровождалось быстрым расширением внешнеэкономических связей. В современной трактовке эта концепция подразумевает активное использование передовой зарубежной технологии, опыта управления, финансовых средств в целях укрепления экономического потенциала и повышения технического уровня национального хозяйства. КНР стала одной из ведущих сил в мировой торговле. На ее долю приходится 6% мирового экспорта товаров и услуг. Китайский экспорт превосходит соответствующие показатели всех стран, уступая только США и

Германии. Преобладает экспорт товаров, в экспорте услуг доля Китая составляет 0,3% мирового объема. На этапе перехода к рынку, роль государственного регулирования более значима, чем в сложившемся рыночном хозяйстве. Это связано с двумя основными причинами. Во-первых, на переходном этапе рынок находится в стадии становления и его регулирующие возможности недостаточно высоки, что обуславливает необходимость более интенсивного вмешательства государства в экономические процессы. Во-вторых, переход от планового хозяйства к рыночному происходит автоматически, стихийно. Государство призвано регулировать процесс перехода, стимулировать создание инфраструктуры рынка, условий для его нормального функционирования.

Переход от плановой экономики к рыночной, объективно сопровождается резким увеличением дифференциации доходов населения. Причем в начале перехода этот процесс происходит – на фоне экономического спада и высоких темпов инфляции, которые обостряют проблему неравенства, вызывая значительное снижение уровня жизни основной массы населения. В этих условиях, чтобы сгладить остроту социально-экономических противоречий и не допустить обнищания отдельных социальных слоев, государство вынуждено более интенсивно участвовать в перераспределении доходов. Основными каналами перераспределения доходов населения является прогрессивное налогообложение личных доходов и система трансфертных платежей. Причем главная роль в уменьшении неравенства принадлежит трансфертным платежам. Дело в том, что возможности увеличения налоговой прогрессии весьма ограничены.

Социальная ориентированность налогообложения личных доходов усиливается посредством системы налоговых льгот и преференций социально-незащищенным слоям населения, в том числе населения Ташкентской области.

Выгодное экономико-географическое положение, высокая концентрация населения, сосредоточение магистральных путей сообщения, историческое развитие Ташкентского оазиса сделала его крупнейшим в республике индустриальным центром, важным сельскохозяйственным районом. По развитию промышленности область занимает ведущее место среди остальных областей республики.

Ведущей отраслью Ташкентской области является горнометаллургическая промышленность. Одним из крупнейших металлургических предприятий Центральноазиатского региона является Алмалыкский горно-металлургический комбинат (АГМК). АГМК-это промышленный комплекс, объединяющий пять горнодобывающих предприятий, четыре обогатительные фабрики, два металлургических заводов с сернокислотным производством, ремонтно-механический и известковый заводы, автотранспортное управление с шестью автобазами, управление железнодорожного транспорта, а также 22 вспомогательных

цехов и предприятий. Свинцово-цинковое производство состоит из рудника УЧ-Кулач, свинцово-цинковой обогатительной фабрики и цинкового завода с сернокислотными объектами. Медно-золото-молибденовое производство представлено действующими карьерами «Кальмакыр», «Сары-Чеку», резервным месторождением «Дальнее», Чадакским и Ангренским рудоуправлениями, рудником «Калькуды», медной обогатительной фабрикой и медеплавильным заводом с сернокислотным комплексом.

Вторым крупным экспортером Ташкентской области является АПО «Узметкомбинат» (г. Бекабад) - это предприятие с полным технологическим циклом с проектной мощностью до 4000 тонн в год полосы в рулонах различного технического назначения. Этот комбинат является единственным, в республике производителем стали, стального проката и других изделий из черных металлов. Производство оснащено самым современным оборудованием ведущих европейских фирм (Италия, Австрия, Швейцария, Германия).

Узбекский комбинат по производству тугоплавких и жаростойких металлов (УЗКТЖМ) в г. Чирчике является лидером по производству вольфрама и молибдена.

ОАО «Тойтепинский завод металлоконструкций» обеспечивает Центрально-азиатский регион строительными металлоконструкциями. Мощность завода составляет 55 тысяч тонн металлоконструкций в год.

Широко развита химическая промышленность в Ташкентской области. Химические заводы, такие как Чирчикское производственное объединение «Электрохимпром», Алмалыкский химический завод «Аммофос», являются ведущими предприятиями химической промышленности республики и выпускают различные виды экспортноориентированной продукции как аммиачная селитра, карбамид, аммиак, аммофос, моноаммоний фосфат и сульфат аммония.

Сельскохозяйственное машиностроение представляет «Чирчиксельмаш» выпускающий хлопкоуборочные машины, тракторы хлопковой модификации, хлопковые сеялки, подборщики и др.

Промышленность строительных материалов также получила большое развитие в области благодаря широкому размаху жилищного и промышленного строительства. В городах Бекабад и Ахангаран действуют цементные и шиферные заводы, в г. Ангрене действуют керамический комбинат и заводы кирпичных и железобетонных конструкций, в г. Газалкенте – стекольный и камнеобрабатывающий заводы. Значительных успехов в увеличении объемов экспорта достигнуто на АО «Ахангаранцемент» - вторым по величине цементном заводе Узбекистана, как по мощности, так и по объему производства после АО «Жызылкумцемент».

В легкой промышленности выделяется хлопкоочистительное производство и хлопкопереработка. Как результат привлечения

иностранных капиталов стал запуск 22 совместных предприятий по переработке хлопка. Если в 1994-1996 гг. на экспорт поставлялись только суровые ткани и хлопчатобумажная пряжа, то в настоящее время этот ассортимент пополнился новыми видами продукции: махровые полотенца, трикотажное полотно, ковры и ковровые изделия, швейно-трикотажные изделия, вага, полушерстяные ткани, новые швейные изделия. Необходимо отметить, что политика увеличения экспортного потенциала легкой промышленности с высокой добавленной стоимостью дала ощутимые результаты:

- объем переработки хлопка-волокна в республике увеличился с 3% в 1999 г. до 28% в 2004 г., а в 2008 г. этот показатель достигнет – 51%;
- на экспортноориентированных предприятиях появилось много рабочих мест, работа на них становится престижной.

Пищевая промышленность базируется главным образом на переработке местного сырья, в которой наиболее развита мясомолочная, маслосебно-жировая, мукомольно-крупяная, кондитерская, табачная и др. отрасли. Вместе с тем, в пищевой промышленности недостаточно эффективно используется экспортный потенциал отрасли, особенно в промышленности по переработке овощей и фруктов.

Энергетический сектор экономики Ташкентской области, является основой развития экономики. Доступность, в том числе ценовая, и эффективность использования энергии определяют ее конкурентоспособность, как хозяйствующих субъектов, так и экономики в целом.

Наличие собственных запасов энергоресурсов позволило области за годы независимости не только достигнуть энергетической независимости и увеличить экспорт энергоносителей, но и посредством относительно низких цен на них поддерживать предприятия неэнергетического сектора, решать многие социальные задачи.

В настоящее время Ташкентская область превратилась в один из самых высокоразвитых промышленных регионов страны, где производится 11,5% промышленной продукции республики, 45% - электроэнергии, 98% - угля, 43% - цемента, 100% - стали и металлопроката, основная часть цветных металлов и др. (Табл. 1).

«Рассуждая о потенциале и возможностях Ташкентской области, можно убедиться, что этот район имеет важное значение в обеспечении развития страны, в ее сегодняшнем и завтрашнем дне».⁷ Развитая инфраструктура, а также большой экономический потенциал способствуют стабильному привлечению иностранного капитала в экономику области.

⁷ «Рациональное использование имеющихся потенциала и ресурсов – фактор прогресса». Выступление Ислама Каримова на внеочередной сессии Ташкентского областного Кенгаша народных депутатов и производителей. // «Ташкентская правда», 11 февраля 2005 года.

Так объем инвестиций в основной капитал Ташкентской области в 2007 году составил 350000,0 млн.сума, темп роста -125,0%. Необходимо подчеркнуть, что положительным фактором роста экспорта в исследуемом периоде оставались благоприятные конъюнктуры цен на основные экспортные товары. Так на протяжении 2007 года продолжался дальнейший рост мировых цен на хлопковое волокно, который был обусловлен сокращением мирового объема производства хлопка и увеличением его потребления (Рис. 1).

Таблица 1
Структура экспорта и импорта Ташкентской области за 2000-2007 гг.⁸

	2000		2005		2007	
	тыс.долл.	%	тыс.долл.	%	тыс.долл.	%
Экспорт, из них:	379151	100,0	653802	100,0	1533064,2	100,0
Хлопковое волокно	51011	13,5	71548	13,2	94095,6	6,1
Продтовары	19906	5,3	27729	2,7	175085,9	11,4
Химическая продукция	19606	5,2	46648	4,4	76259,5	5,0
Черная и цветная металлургия	206903	54,6	442715	55,7	988692,4	64,5
Машиностроение	7488,3	2,0	6456,8	0,7	13801,5	0,9
Энергетические ресурсы	8,7	0,0	2809,3	0,2	11165,2	0,7
Услуги	884,5	0,2	2907,9	0,3	6772,6	0,4
прочие	73344	19,3	52988	14,9	167191,5	10,9
Импорт, из них:	388005	100,0	516295	100,0	665492,7	100,0
Хлопковое волокно			171,4	0,1		
Продтовары	26405	6,8	58310	6,6	64049,7	15,4
Химическая продукция	44720	11,5	44972	9,4	72655,1	17,4
Черная и цветная металлургия	53746	13,9	53515	14,2	99717,3	23,9
Машиностроение	116477	30,0	136283	28,0	176244,4	42,3
Энергетические ресурсы	5373,9	1,4	2070,3	0,7	3599,6	0,9
Услуги	350,9	0,1	80,9	0,0	452,3	0,1
прочие	140933	36,3	220893	41,0	248774,3	59,7

В исследуемой области имеются ещё значительные резервы для увеличения объемов производства на экспорт. Здесь существуют огромные возможности организации совместных экспортоориентированных производств (СП). В Ташкентской области за 2007 год в результате реализации Программы локализации производства готовой продукции и комплектующих изделий и материалов на базе местного сырья производятся первичный свинец, ферромарганец, аммоний сульфат, фосфат, специальный измельченный глиеж, бытовые котлы и много других продуктов. Предприятиями, включенными в Программу локализации в 2006 г. было произведено продукции на сумму 35,5 млрд. сум. и сэкономлено валютных средств в размере 23,7 млн. долларов США.

⁸ Составлена автором на основе данных Государственного комитета по статистике Республики Узбекистан.

Экспортная динамика Ташкентской области за 2000-2007 гг. (в тыс. долл.)⁹

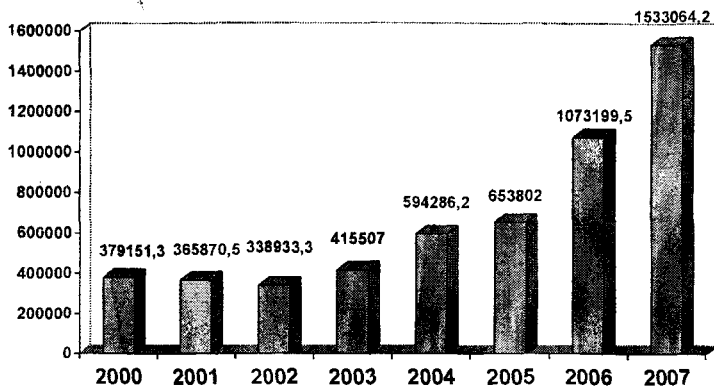


Рис. 1.

Из этих произведенных за 2007 г. товаров на сумму 23,9 млн. долл. США было реализовано на внешнем рынке. В области по объёму экспорта в 2007г. резко выделяются города Алмалык (671,3 млн.долл.), Бекабад (117,1 млн.долл.) и Чирчик (60,0 млн.долл.), среди сельских районов Уртачирчикский (25,7 млн.долл.), Чиназский (12,7 млн.долл.), Куйичирчикский (10,3 млн.долл.). Наиболее крупными предприятиями (с иностранными инвестициями) по объёму экспорта являются «Кабул-Узбек», «Ганжбайжан», «Конмит», «Конвин», «Паллада-Восток» и др. Экспортноориентированный рост экономики Ташкентской области предполагает, что его основой является ускоренное развитие экспортных отраслей, а это обуславливает проведения соответствующей внешнеэкономической политики. Структурные преобразования, происходящие исходя из национальной модели экономических реформ в Узбекистане, в Ташкентской области должны быть, решены по ряду следующих задач:

- достижение экономической независимости за счет сокращения ввоза из зарубежных стран важнейших видов сырьевых ресурсов (технических и продовольственных), комплектующих изделий и готовых продуктов питания на основе развития отечественных импортозамещающих производств;

-обеспечение внутригосударственных потребностей в жизненно важных видах продуктов питания и товарах народного потребления за счет организации их собственного производства;

⁹ Составлена автором на основе данных Государственного комитета по статистике Республики Узбекистан.

– организация углубленной переработки богатейших собственных ресурсов (минерально-сырьевых и сельскохозяйственных), повышение степени готовности и конкурентоспособности производимой продукции;

– значительное расширение экспортного потенциала страны, увеличение ее золотовалютных резервов. В настоящее время многие виды отечественной продукции не соответствуют требованиям мирового рынка по условиям качества. Для обеспечения роста качества отечественной продукции региональная политика должна формироваться на основе следующих основных направлений:

– осознание широкими слоями населения, руководителями и работниками всех уровней промышленных предприятий Ташкентской области роли качества в решении экономических, социальных и иных проблем;

– овладение методами менеджмента качество руководителей и специалистов всех уровней;

– создание общих правовых, экономических, социальных и организационно-технических условий, обеспечивающих предприятия и организации Ташкентской области возможностью успешно решать задачи в области качества;

– реформирование регулирования, обеспечивающего защиту потребителей от недоброкачественной продукции и свободное перемещение товаров.

В основе развития экспортного потенциала и создания импортозамещающих производств лежат следующие принципы:

– расширение экспортоориентированных производств на базе конкурентных преимуществ отдельных отраслей;

– преимущественное развитие и размещение в исследуемом регионе предприятий малого бизнеса и частного предпринимательства, занимающихся переработкой местного сырья и производящих конкурентоспособную продукцию;

– повышение инвестиционной активности Ташкентской области для потенциальных, прежде всего иностранных инвесторов.

В работе, выдвигается главная задача - разработать на основе прогноза дальнейшего развития, конкретные пути, посредством реализации которых, будет обеспечено устойчивое развитие экспортного потенциала области.

На первом этапе развития (2008-2011 гг.) основные предпосылки повышения экспортного потенциала промышленности Ташкентской области можно увидеть из материалов, приведенных в таблице 2. Внедрение инновационных программ в наращивании производства промышленности Ташкентской области может позволить региону выйти на внутренний и внешний рынки с наукоемкой и высокотехнологической продукцией мирового уровня.

На втором этапе (до 2015 года) основными направлениями должны стать:

Таблица 2

Стратегические направления развития экспортного потенциала промышленности Ташкентской области¹⁰

№	Отрасли промышленности	Факторы и предпосылки развития экспортной продукции
1.	Горнодобывающая	Добыча цветных и редкоземельных элементов
2.	Цветная металлургия	На базе местного сырья медь, свинец, цинк, золото (АГМК), производство цветных металлов в рулонах различного технического назначения (Узметкомбинат), вольфрамовой и молибденовой проволоки, молибденового плоского проката, тугоплавких металлов и монокристаллов вольфрама(УзКТЖМ) и др.
3.	Черная металлургия	На основе переработки металлолома и освоения месторождения железных руд Сюрената и Тебинбулака, а также переработки металлосодержащих «хвостов» АГМК.
4.	Угольная	Реализация инвестиционных проектов позволяющих расширить объемы производства каолина на базе Ангренского месторождения.
5.	Электроэнергетика	Производство на базе гидро- и тепловой энергии и энергии солнца.
6.	Машиностроение	Производство различных видов сельскохозяйственного оборудования для отечественных нужд и на экспорт.
7.	Химическая	Реконструкция действующих химических производств и расширение видов производимой продукции.
8.	Промышленность строительных материалов	Цементное и кровельное производство, производство сантехнических изделий, огнеупоров, стекла, обогащение каолина, производство нерудных материалов.
9.	Текстильная	Создание мощностей по глубокой переработке хлопка-волокна, модернизация действующих и создание новых производств.
10.	Целлюлозно-бумажная	Переработка местного сырья.
11.	Пищевая	На базе переработки плодов-овощей и бахчевых культур.
12.	Промышленное птицеводство	Интенсивное развитие птицеводства

— создание производств, реализующих новейшие достижения НТП и выходящие на внутренний и внешний рынки с конкурентоспособной продукцией;

— формирование экономических и институциональных основ

¹⁰ Составлена автором на основе данных Государственного комитета по статистике Республики Узбекистан.

перехода к инновационной стадии развития;

- укрепление научно-технического потенциала;
- улучшение условий для развития малого бизнеса и частного предпринимательства;
- стимулирование инвестиций в наиболее передовые и специализированные производства;
- внедрение требований к качеству продукции и защите окружающей среды, принятых в мировой практике.

На третьем, долгосрочном инновационном этапе (до 2020 года) при сохранении и закреплении позитивных тенденций в промышленности будут созданы научно-технические и производственные предпосылки для кардинального технологического перевооружения основных экономически значимых секторов промышленного производства Ташкентской области и увеличения доли современной конкурентоспособной продукции отечественного производства, что позволит обеспечить инновационное обновление основных фондов, высокие темпы экономического роста и социального развития исследуемой области.

Основными инструментами по стимулированию экспорта промышленных предприятий области могут выступать: экспортные субсидии и кредиты; налоговые и таможенные льготы; предоставление грантов и льготных кредитов; установление и контроль валютного курса; создание специальных фондов; организаций в стране и зарубежных государствах по продвижению экспорта.

Реформы в области поддержки развития предприятий-экспортеров, малого бизнеса и частного предпринимательства, в том числе снижение налоговой нагрузки, способствуют развитию благоприятных условий для динамичного и эффективного развития экспорта. По сравнению с прошлым годом внешнеторговый оборот увеличился на 19,0%, в том числе экспорт – 10,0%, а импорт – 3,7%. Этому способствовали экспортные субсидии, которые особенно широко используются при экспорте сельскохозяйственной продукции, ряда готовых товаров, включая капиталоемкие продукции.

Реализация следующих мер могли бы существенно стимулировать развитие экспорта отечественных и региональных фирм:

- освобождение от уплаты налога на добавленную стоимость всего экспорта, а не только той части, которая совершается за свободно конвертируемую валюту;
- отмена широко применяемой практики 100% предоплаты на экспортируемые товары, что значительно ограничивает возможности экспорта предприятий;
- для повышения доверия к национальной валюте в процессе либерализации внешнеторговой политики следует пересмотреть положения, разрешающие принимать иностранную валюту в оплату товаров и услуг на территории республики, а также принять меры по

расширению экспортно-импортных операций за национальную валюту;

– продолжение работы по сокращению административного распределения материально-технических ресурсов и созданию свободного их рынка.

На наш взгляд, необходимо расширить перечень экспортной продукции облагаемой налогом на сверхприбыль. Исходя из благоприятной конъюнктуры мировых цен, т.е. перераспределения части прибыли по некоторым товарам от производителя в бюджет. Изменение должно касаться производимой из природных ресурсов высоколиквидной и сверхрентабельной продукции. А именно цемента и полиэтиленовых гранул.

Оценка уровня развития экспортоориентированной структуры экономики, получение максимальных выгод и минимизация рисков от процесса интеграции области в мировую экономику, путем создания и развития конкурентоспособных производств, адаптированных к структуре спроса на внешнем и внутреннем рынках, свидетельствуют о необходимости поэтапного осуществления перехода от преобладания в экспорте сырьевой номенклатуры товаров к продукции глубокой переработки, что, в конечном счете, обеспечит повышение эффективности и устойчивое развитие экономики Ташкентской области и рост благосостояния населения. Так в целях постепенного перехода от экспорта сырья к экспорту готовой продукции принимается ряд конкретных мер по реализации инвестиционных проектов, в рамках которых осуществляются поставки различных видов современного оборудования по переработке цветных и редких металлов, каолина, цементного сырья, лома, сельскохозяйственного сырья и др.

3. ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проведенные исследования позволили сделать следующие выводы и предложить ряд рекомендаций, направленных на повышение экспортного потенциала промышленности Ташкентской области на перспективу:

1. Несмотря на складывающиеся позитивные тенденции в развитии промышленности имеются ряд проблем, которые влияют на устойчивую динамику роста промышленного производства Ташкентской области: производственное и техническое состояние многих крупных предприятий области не отвечает современным требованиям, не все виды продукции конкурентоспособны по цене, ввиду высокой себестоимости и низкого качества; недостаточно налажена работа маркетинговой службы на предприятиях, поэтому произведенная продукция накапливается на складах, платежная дисциплина и взаиморасчеты на недостаточно высоком уровне; на развитие промышленности большое влияние оказывают внешние факторы, которые в меньшей степени зависят от деятельности предприятий области. Это-конъюнктура внешнего рынка, условия сбыта продукции, зависимость ряда отраслей промышленности от импорта сырья,

материалов и оборудования (металлургическая, химическая, машиностроительная отрасли).

2. В области недостаточно используется имеющийся природно-экономический потенциал, так как на территории области размещены крупные запасы угля (97%), цветных металлов (более 90%), золота, каолина и др. Несмотря на это, из имеющихся 87 месторождений - 47,3% не разрабатываются. Также не используются месторождения барита, высокоглиноземистого сырья, полевого шпата, суглинок для рекультивации земель, камня строительного и гипса;

3. В недостаточной степени развита финансовая инфраструктура Ташкентской области, среди которых можно отметить: отсутствие в районах области кредитных союзов, которые являются важнейшим финансовым институтом, финансирующим малый бизнес и население; в районах области не существует ни одной микрофинансовой организации, деятельность которых способствовала бы повышению уровня благосостояния населения; не развито предоставление ипотечного кредитования населению со стороны коммерческих банков; высокая концентрация финансовых ресурсов и институтов (лизинговых компаний, страховых компаний, т.д.) в городе Ташкенте.

4. В настоящее время не в полной мере реализовываются возможности расширения экспорта исследуемой области. Это, прежде всего, невысокий уровень переработки продукции растениеводства (овощей и фруктов, хлопка-волокна), недостаточное использование потенциала экспорта продукции промышленных материалов, легкой промышленности и др. В области не используются потенциальные возможности расширения экспорта путем создания специальных зон приграничной торговли, а также в сфере туризма и рекреации. В работе предлагается углубление экспортоориентированной специализации по приоритетным направлениям и отраслям экономики.

5. В структуре промышленности Ташкентской области отмечается недостаточность развития малых предприятий в электроэнергетике, топливной промышленности, химическом и металлургическом комплексах. Не отвечает имеющемуся потенциалу кооперация малых промышленных предприятий с крупными.

Таким образом, можно сделать вывод, что оценка уровня развития рыночной экспортоориентированной структуры экономики, получение максимальных выгод и минимизация рисков от процесса интеграции страны в мировую экономику путем создания и развития конкурентоспособных производств, адаптированных к структуре спроса на внешнем и внутреннем рынках, свидетельствует о необходимости поэтапного осуществления перехода от преобладания в экспорте сырьевой номенклатуры товаров к продукции глубокой переработки, что, в конечном счете, обеспечит повышение эффективности и устойчивое развитие экономики страны и области и обеспечить рост благосостояния населения.

4. СПИСОК ОПУБЛИКОВАННЫХ РАБОТ

1. Расулова И.А., Ишмухамедов А.Э. Ўтиш даври иктисодиётида ижтимоий хизматлар//Проблемы социальной защиты населения. Тез. докл. международной науч.-прак. конф. - Москва, 1999, С. 154-159.
2. Расулова И.А. Региональные аспекты развития платных услуг в социальной сфере//Тезисы докладов профессорско-преподавательского состава и специалистов-практиков. – Москва, 2004, С. 115-116.
3. Расулова И.А. Худуддаги иктисодий самарадорлик кўрсаткичлари// Миллий иктисодиёт соҳаларида халқаро тажрибани урганиш ва уни кичик бизнес, хусусий тадбиркорликни ривожлантиришда татбиқ этиш. Илмий-амалий анжумани. – Тошкент, 2004, -С. 116-118.
4. Расулова И.А., Якубов И.А. Конкурентоспособность экономики регионов. - Ташкент: «Узбекистан», 2006, -173 с.
5. Расулова И.А., Ишмухамедова Л.А., Абдуллаев А.М. Малый бизнес и частное предпринимательство//Ташкент, ТГЭУ. 2006, - 248 с.
6. Расулова И.А. Стратегия развития экспортного потенциала регионов Узбекистана// Иктисодиёт ва таълим. – Ташкент, 2006,-№ 3, -С. 138-140.
7. Расулова И.А., Шибаршова Л.И., Дудко И.О. Экспорт основа обеспечения устойчивого развития регионов//Построение правового государства в республике Казахстан: проблемы, опыт, перспективы: Межд. науч. теор. конф. – Шымкент, 2006, С. 238-240.
8. Расулова И.А., Шибаршова Л.И., Абдусаттарова Х.М. Структурная динамика экспортной способности региональной экономической системы Ташкентской области//Построение правового государства в республике Казахстан: проблемы, опыт, перспективы: Межд. науч. теор. конф. – Шымкент, 2006, С. 240-243.
9. Расулова И.А., Абиркулов К.Н. Методические основы оценки экспортного потенциала регионов//Построение правового государства в республике Казахстан: проблемы, опыт, перспективы: Межд. науч. теор. конф. – Шымкент, 2006, С. 243-246.
10. Расулова И.А. Пути повышения экспортного потенциала региона/ Экономический потенциал Узбекистана: современное состояние перспективы его использования: Респ. науч. теор. конф.- Ташкент, 2006, С. 112-115.
11. Расулова И.А. Стратегические направления в развитии экспортного потенциала Ташкентской области//Иктисодиётни модернизация қилиш шароитида Ўзбекистонда иктисодий ўсишнинг барқарор суръатларини таъминлаш муаммолари. Республика илмий-амалий анжумани. – Тошкент, 2006, С. 92-95.
12. Расулова И.А., Ишмухамедова Л.А. Минерально-сырьевая база модернизации экономики//Иктисодиётни модернизация қилиш шароитида Ўзбекистонда иктисодий ўсишнинг барқарор суръатларини таъминлаш муаммолари. Респ илмий-амалий анжумани. – Тошкент, 2006, С. 117-123.

13. Расулова И.А., Акабиров Д.Н. Инновационное развитие – основа экспортных возможностей легкой промышленности Республики Узбекистан// Иктисодиётни модернизация қилиш шароитида Ўзбекистонда иктисодий ўсишнинг барқарор суръатларини таъминлаш муаммолари. Республика илмий-амалий анжумани. – Тошкент, 2006, С. 123-125.
14. Расулова И.А. Государственное регулирование экспортного потенциала регионов//Олима аёлларнинг фан-техника тараққиётида тутган ўрни. Респ. илмий-амалий анжумани. – Тошкент, 2006, С. 271-274.
15. Расулова И.А., Акабиров Д.Н. Конкурентоспособность национальной экономики Узбекистана//Олима аёлларнинг фан-техника тараққиётида тутган ўрни. Респ. илмий-амалий анжумани. – Тошкент, 2006, С. 231-233.
16. Расулова И.А. Экономическое развитие Ташкентской области//Рынок, деньги и кредит. – Ташкент, 2007, № 1, С. 41-43.
17. Расулова И.А. Позитивные сдвиги в сельском хозяйстве Узбекистана// Иктисодиёт ва таълим. – Ташкент, 2007, № 1, С. 10-11.
18. Расулова И.А., Абдусаттарова Х.М., Акабиров Д.Н. Инновацион стратегия. – Ташкент: ТГЭУ, 2007, 302 с.
19. Расулова И.А. Приватизация – фактор стратегического развития предприятий Ташкентской области//Проблемы развития рыночной инфраструктуры региона в условиях модернизации национальной экономики. Респ. науч.теор. конф. – Тошкент, 2008, С. 218-220.

РЕЗЮМЕ

диссертации Расуловой Ироды Анваровны на тему: **“Пути повышения экспортного потенциала регионов Республики Узбекистан (на примере промышленности Ташкентской области)”** на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.12.-“Региональная экономика”

Ключевые слова: экспортный потенциал, зарубежный опыт, внешнеторговый оборот, экспорт, импорт, промышленность, природно-экономический потенциал, иностранные инвестиции, конкурентоспособность, стратегия, прогноз.

Объект исследования: субъекты хозяйствования различных форм собственности, функционирующие в промышленности Ташкентской области.

Цель исследования: разработка научно-обоснованных рекомендаций по обеспечению устойчивого роста экспортного потенциала промышленности Ташкентской области в условиях углубления рыночных преобразований и модернизации экономики.

Методы исследования: методы научного познания, в том числе системного анализа и сравнения, статистических группировок, экономического анализа и расчетов, теоретического и научного обобщения и прогнозирования.

Полученные результаты и их новизна: уточнено и систематизировано понятие «экспортный потенциал региона» в целом, а также применительно к специфике промышленного производства, включая сущностный, понятийный и инструментальный аппарат; разработаны методические подходы к оценке экспортного потенциала, промышленности в условиях трансформации региональной хозяйственной системы; проведен анализ показателей промышленности Ташкентской области; дана оценка природно-экономического потенциала и конкурентных преимуществ Ташкентской области; выявлены основные стратегические направления в развитии экспортного потенциала исследуемой области; разработаны предложения по совершенствованию механизма налогообложения и стимулирования экспортного потенциала; обоснованы пути повышения экспортного потенциала промышленности Ташкентской области в условиях интеграции в мировое хозяйство; разработаны практические предложения и рекомендации по повышению экспортного потенциала исследуемой области.

Практическая значимость: разработанные предложения и рекомендации могут быть использованы для повышения экспортного потенциала Ташкентской области, а также при разработке целевых программ и прогнозов на среднесрочный и долгосрочный период.

Степень внедрения и экономическая эффективность: Полученные результаты исследования отражены в виде докладных записок, направленных на разработку проекта «Программы единой комплексной стратегии территориального развития на 2007-2011 гг.».

Область применения: разработка региональной экономической политики, учебные курсы «Региональная экономика», «Национальная экономика».

Иқтисод фанлари номзоди илмий даражасига талабгор Ирода Анваровна
Расулованинг “Ўзбекистон Республикаси минтакаларининг
экспорт салоҳиятини ошириш йўллари
(Тошкент вилояти саноати мисолида)” мавзусидаги 08.00.12-Минтақавий
иқтисодиёт ихтисослиги бўйича диссертациянинг
Р Е З Ю М Е С И

Таянч сўзлар: экспорт салоҳияти, хорижий тажриба, ташқи иқтисодий алоқалар, экспорт, импорт, саноат, табиий-иқтисодий салоҳият, хорижий инвестициялар, рақобатбардошлик, стратегия, прогноз.

Тадқиқот объекти Тошкент вилояти саноатида фаолият юритувчи турли мулк шаклларидаги хўжалик субъектларидир.

Ишнинг мақсади бозор ўзгаришларининг чуқурлашиб бориши ва иқтисодиётни модернизация қилиш шароитида Тошкент вилояти саноати экспорт салоҳиятининг барқарор ўсишини таъминлаш бўйича илмий асосланган тавсияларни ишлаб чиқишдан иборат.

Тадқиқот методлари: илмий билим усуллари, жумладан, тизимли таҳлил ва қиёслаш, иқтисодий таҳлил, статистик гуруҳлаштириш, назарий ва илмий умумлаштириш ва прогнозлаш.

Олинган натижалар ва уларнинг янгилги: Минтақанинг “экспорт салоҳияти” тушунчаси, жумладан, саноат ишлаб чиқариши хусусиятларига татбиқан аниқлаштирилган ва тизимлаштирилган; миллий хўжалик тизимининг ўзгариб бориши шароитида саноат экспорт салоҳиятини баҳолашга услубий ёндашувлар ишлаб чиқилган; Тошкент вилояти саноатига доир кўрсаткичлар таҳлил қилинган; Тошкент вилоятининг табиий-иқтисодий салоҳияти ва рақобат афзалликларига баҳо берилган; ўрганилаётган вилоятнинг экспорт салоҳиятини ривожлантиришнинг асосий стратегик йўналишлари аниқланган; солиқ солиш ва экспорт салоҳиятини рағбатлантириш механизмини такомиллаштириш бўйича таклифлар ишлаб чиқилган; жаҳон хўжалигига интеграциялашув шароитида Тошкент вилояти саноатининг экспорт салоҳиятини ошириш йўллари асослаб берилган; ўрганилаётган вилоятнинг экспорт салоҳиятини ошириш бўйича амалий таклифлар ва тавсиялар ишлаб чиқилган.

Амалий аҳамияти: олинган хулоса, таклиф ва тавсиялардан Тошкент вилоятининг экспорт салоҳиятини оширишда ҳамда мақсадли дастурлар, ўрта ва узоқ муддатга мўлжалланган прогнозларни ишлаб чиқишда фойдаланиш мумкин.

Тадбиқ этиш даражаси ва иқтисодий самардорлиги: Тадқиқот жараёнида олинган натижалардан “2007-2011 йилларда худудий ривожланиш ягона комплекс стратегия Дастури” лойиҳасини ишлаб чиқишда фойдаланиш мумкин.

Қўлланиш соҳаси: минтақавий иқтисодий сиёсатни ишлаб чиқиш, “Минтақавий иқтисодиёт”, “Миллий иқтисодиёт” ўқув курслари.

RESUME

Thesis of Rasulova Iroda Anvarovna on the scientific degree competition of the doctor on the sciences in economy speciality 08.00.12. – “Regional economics” subject “**The ways of raising export potential of the regions of the republic of Uzbekistan (the case of industries at Tashkent region)**”.

Key words: export potential, foreign experience, foreign trade turnover, export, import, industry, natural and economic potential, foreign investments, competitiveness, strategy, prediction.

Subject of the inquiry: the subjects of management of various forms of ownership functioning in the industry of Tashkent region.

Aim of the inquiry: elaboration of scientifically – substantiated recommendations to ensure sustainable growth for export potential of the industries of Tashkent region in the conditions of deepening market transformations and modernization of economy.

Methods of inquiry: methods of scientific cognition, including system analysis and comparison, statistical groupings, economic analysis and calculations, theoretical and scientific generalization and prediction.

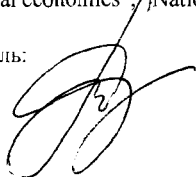
The results achieved and their novelty: the notion “export potential of the region” was defined more precisely and systematized, as a whole, with reference to conditions of commercial production, including essential, conceptual and instrumental techniques; the methodical approaches towards the evaluation of export potential, industry in the conditions of transformation of the regional management system were elaborated; indicator analysis for the industries of Tashkent region was carried out; estimation of the natural and economic potential and competitive benefits of Tashkent region was given; the main strategic trends in the development of the export potential of the region under study were revealed; the suggestions on perfecting the mechanism of taxation and stimulation of export potential were developed; the ways of raising export potential of industries of Tashkent region in the conditions of integration into the world economy were substantiated; practical suggestions and recommendations to raise export potential of the region under study were elaborated.

Practical value: the suggestions and recommendations can be used to improve the export potential of Tashkent region as well as during the development of the purpose-oriented programmes and predictions for mid-term and long-term period.

Degree of embed and economic effectivity: the results of research are provided in the form of reports to be used in practice during the elaboration of the project “The programmes of the unified complex strategy of the territory during 2007-2011”.

Sphere of usage: the development of the regional economic policy, teaching courses “Regional economics” “National economics”.

Соискатель:



Ассистент кафедры «Маркетинг»
М.У. 788.98.29

Подписано к печати 09.10.2008. Объем 1,0 п.л.
Формат 60x84 1/16. Тираж 100 экз. Заказ 190.
Отпечатано в мини типографии экономического факультета
Национального университета Узбекистана им. М.Улугбека.