

БАКАЛАВР. АКАДЕМИЧЕСКИЙ КУРС

Под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьяновича

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Часть 1

УЧЕБНИК

4-е издание



УМО рекомендует

УМО ВО
РЕКОМЕНДУЕТ

Юрайт
библио-онлайн
biblio-online.ru

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Часть 1

УЧЕБНИК ДЛЯ АКАДЕМИЧЕСКОГО БАКАЛАВРИАТА

Под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьяновича

4-е издание, переработанное и дополненное

*Рекомендовано Учебно-методическим отделом высшего образования
в качестве учебника для студентов высших учебных заведений,
обучающихся по экономическим направлениям*

*Рекомендовано УМО по образованию в области финансов, учета
и мировой экономики в качестве учебника для студентов, обучающихся
по специальностям «Финансы и кредит», «Мировая экономика»,
«Налоги и налогообложение», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»*

**Книга доступна в электронной библиотечной системе
biblio-online.ru**



Москва • Юрайт • 2019

УДК 33(075.8)
ББК 65.5я73
М63

Ответственные редакторы:

Смитиенко Борис Михайлович — доктор экономических наук, профессор, в 2009–2011 гг. — заведующий кафедрой мировой экономики и международного бизнеса Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, в 1994–2011 гг. — председатель учебно-методического совета УМО вузов по специальности «Мировая экономика», заслуженный работник высшей школы Российской Федерации, академик РАЕН, лауреат премии Правительства Российской Федерации в области образования 2010 г., кавалер ордена Почета.

Лукиянович Николай Васильевич — профессор, доктор политических наук, профессор Департамента мировой экономики и мировых финансов Финансового университета при Правительстве Российской Федерации.

Рецензенты:

Паньков В. С. — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой международных экономических отношений Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики».

Сорокин Д. Е. — член-корреспондент РАН, доктор экономических наук, профессор, первый заместитель директора Института экономики РАН.

Толмачев П. И. — доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой мировой экономики Дипломатической академии МИД России.

М63

Мировая экономика. В 2 ч. Часть 1 — учебник для академического бакалавриата / под ред. Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукияновича — 4-й изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019. — 216 с. — (Серия: Бакалавр. Академический курс).

ISBN 978-5-534-04809-4 (ч. 1)

ISBN 978-5-534-04810-0

В учебнике рассматриваются современное состояние и основные тенденции развития мирового хозяйства начала XXI в.

При этом выделены и раскрыты основные тематические блоки курса мировой экономики: мировое хозяйство начала XXI в. и его основные субъекты: ресурсы современного мирового хозяйства; отраслевые аспекты развития современной мировой экономики страны; регионы, международные корпорации и транснациональные банки в современной мировой экономике; международные экономические организации и их роль в мировом хозяйстве.

Соответствует актуальным требованиям Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования.

Для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Национальная экономика», «Экономика труда», «Финансы и кредит», «Налоги и налогообложение», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Маркетинг», «Математические методы в экономике», «Коммерция (торговое дело)», «Экономика и управление на предприятии (по отраслям)», «Менеджмент организации», «Статистика», «Таможенное дело», «Коммерция (бакалавриат, магистратура)», «Менеджмент (бакалавриат, магистратура)», «Статистика (бакалавриат, магистратура)», «Экономика (бакалавриат, магистратура)», а также для аспирантов и преподавателей.

УДК 33(075.8)
ББК 65.5я73



Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав. Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая компания «Дельфи».

ISBN 978-5-534-04809-4 (ч. 1)
ISBN 978-5-534-04810-0

© Коллектив авторов, 2011
© Коллектив авторов, 2017, с изменениями
© ООО «Издательство Юрайт», 2019

Оглавление

Введение.....	6
---------------	---

Раздел I

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО НАЧАЛА XXI ВЕКА, ЕГО ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ РАЗВИТИЯ

Глава 1. Современное мировое хозяйство, его основные субъекты ...	13
1.1. Понятие современного мирового хозяйства	13
1.2. Субъекты мирового хозяйства начала XXI века	15
1.3. Система международных экономических отношений современного мирового хозяйства	23
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	25
Глава 2. Международное разделение труда — материальная основа развития мирового хозяйства начала XXI века	27
2.1. Сущность международного разделения труда	27
2.2. Формы международного разделения труда и тенденции его развития на современном этапе	30
2.3. Роль НТР в развитии современного международного разделения труда	36
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	41
Глава 3. Международная конкурентоспособность и методы ее оценки	43
3.1. Понятие международной конкурентоспособности	43
3.2. Теория конкурентных преимуществ М. Портера	45
3.3. Современные методы оценки международной конкурентоспособности	50
3.4. Конкурентоспособность России в мировой экономике	56
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	56
Глава 4. Глобализация экономики, содержание и основные формы проявления	58
4.1. Содержание процесса глобализации экономики	58
4.2. Противоречия процесса глобализации экономики	61
4.3. Глобализация, антиглобализм и альтерглобализм	65
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	67
Глава 5. Основные школы и теоретические направления развития мирового хозяйства и международного разделения труда	69
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	80

Глава 6. Основные направления теорий глобализации мирового хозяйства	82
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	92

Раздел II

РЕСУРСЫ СОВРЕМЕННОГО МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Глава 7. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства	95
7.1. Природные ресурсы и их роль в мировой экономике	95
7.2. Минеральные и энергетические ресурсы в различных странах и регионах мира	100
7.3. Сельскохозяйственные, лесные и водные ресурсы в мировой экономике	108
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	115

Глава 8. Человеческие ресурсы мирового хозяйства начала XXI века	116
8.1. Демографические проблемы современной мировой экономики.....	116
8.2. Экономические аспекты динамики и структуры населения в мировой экономике	122
8.3. Процессы урбанизации в мировой экономике	125
8.4. Международная миграция рабочей силы.....	126
8.5. Россия в процессах международной миграции рабочей силы.....	129
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	135

Глава 9. Научно-технические ресурсы мирового хозяйства начала XXI века	137
9.1. Значение научно-технических ресурсов в мировой экономике.....	137
9.2. Влияние научно-технических ресурсов на экономическое развитие.....	140
9.3. Концентрация мировых научно-технических ресурсов в различных странах и регионах	143
9.4. Научно-технические ресурсы России	147
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	152

Раздел III

ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Глава 10. Отрасли промышленности в мировой экономике начала XXI века	155
10.1. Понятие отраслевой структуры мировой экономики	155
10.2. Структура промышленности в современной мировой экономике	159
10.3. Проблемы инновационного развития промышленности России.....	168
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	171

Глава 11. Топливно-энергетический комплекс мирового хозяйства	172
11.1. Динамика энергопотребления в современной мировой экономике.....	172
11.2. Направления и перспективы развития мирового ТЭК.....	175
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	185

Глава 12. Транспортный комплекс в современной мировой экономике	186
12.1. Понятие мировой транспортной системы и ее роль в мировой экономике	186
12.2. Основные виды транспорта в мировой транспортной системе и проблемы их развития.....	190
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	204
Глава 13. Агропромышленный комплекс мирового хозяйства	205
13.1. Роль и место агропромышленного комплекса в мировой экономике...	205
13.2. Структура агропромышленного комплекса	210
<i>Контрольные вопросы и задания</i>	216

Введение

Уважаемые читатели!

Перед вами учебник «Мировая экономика», посвященный раскрытию тех закономерностей, тенденций и противоречий, которые присущи мировому хозяйству начала XXI в. Перешагнув черту не только двух столетий, но и двух тысячелетий, человечество вступило не просто в очередной этап интернационализации хозяйственной жизни. Речь идет о принципиально качественно новой стадии развития мирового хозяйства, когда оно все больше образует единую экономическую целостность, и в рамках этой целостности не просто видоизменяются «старые» тенденции в развитии мирового хозяйства, а становятся характерными принципиально новые явления, кардинально изменяющие общую картину развития мировой экономики.

Исследователи современного мирового хозяйства определяют эту качественно новую стадию интернационализации хозяйственной жизни как глобализацию экономики. Действительно, глобализация кардинальным образом изменяет содержательные характеристики мирового хозяйства, происходят существенные изменения в его структуре, расстановке сил между ведущими «игроками» мировой экономики. В настоящее время, в начале XXI в. мы наблюдаем стремительное изменение «старых» и появление новых мирохозяйственных тенденций, динамичное развитие целого ряда новых отраслей и сфер мирового хозяйства (информационные технологии, нанотехнологии и др.), которые способны кардинальным образом изменить уже через двадцать-тридцать лет его картину. Это будет новая мировая экономика, качественно отличающаяся от мировой экономики конца XX в.

Уже в настоящее время очевидно, что это будет мировая экономика, основанная на знаниях, где научно-технический фактор будет органичной составляющей экономического развития. Это будет информационная экономика, а общество в целом станет «информационным обществом», в котором информационные технологии не просто станут определяющим фактором развития, а новой производительной силой, задающей мощные стимулы для развития всех остальных сфер экономики. Конечно, XXI в. принесет и другие новые (вероятно, все более синтетические) тенденции в развитии мирового хозяйства, о которых сегодня мы можем говорить лишь в предположительном плане. Всемирно известный физик Эрнест Резерфорд писал о «трех стадиях научной истины: первая — «это абсурд», вторая — «в этом что-то есть», третья — «это общеизвестно». Исследуя мировую экономику начала XXI в., мы также можем увидеть «общеизвестные» явления, явления, в которых «что-то есть», и явления, которые пока

еще не вписываются в наши традиционные подходы и понимание мировой экономики. С учетом нарастающего динамизма в развитии мирового хозяйства что-то из того, что нам сегодня представляется «абсурдным» или «аномальным», через тридцать-пятьдесят лет может стать «общеизвестным» фактом его развития. Однако в целом ясно, что в новом столетии человечество будет жить в совершенно новой «системе координат» экономической жизни. Авторы настоящего учебника, анализируя содержательные характеристики, структуру мирового хозяйства и тенденции его развития, попытались «увидеть» те новые явления в мировом хозяйстве, которые уже есть или входят в нашу жизнь сегодня и которые войдут в нее завтра. Насколько это получилось, судить нашему читателю.

В результате изучения дисциплины студент должен:

знать

- закономерности и этапы развития мирового хозяйства;
- основные характеристики природно-ресурсного и демографического потенциала мирового хозяйства;
- отраслевую структуру мирового хозяйства и тенденции ее изменения;
- основные характеристики крупнейших национальных экономик, особенности экономической политики государств и их объединений на разных этапах экономического развития, содержание и направления их внешнеэкономической деятельности;
- роль и место ТНК в современном мировом хозяйстве;

уметь

- осуществлять поиск информации в официальных сайтах международных экономических организаций, крупнейших ТНК и ТНБ, проводить ее анализ и обобщение для решения поставленных экономических и информационных задач;
- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики по направлениям развития мировой экономики, выявлять тенденции изменения экономических показателей;
- анализировать проблемы развития современной мировой экономики в условиях мирового финансово-экономического кризиса;

владеть

- методами сбора, обработки и анализа экономических данных международных экономических организаций;
- навыками сбора информационных и статистических данных о состоянии национальных экономик; инструментами, позволяющими понять и сопоставить различные этапы их развития;
- методами и приемами анализа кризисных явлений в мировой экономике;
- навыками самостоятельной работы, самоорганизации и организации при проведении исследований по проблемам современной мировой экономики.

Первый раздел настоящего учебника посвящен закономерностям развития мирового хозяйства, его основным субъектам («игрокам») и той роли, которую они играют в мировом хозяйстве при изменяющейся расстановке

сил. Действительно, уже сейчас становится ясным, что, если современные тенденции экономического развития сохранятся, то через двадцать лет в число лидеров мировой экономики войдут Китай и Индия, приблизятся к ним Бразилия и некоторые другие развивающиеся страны. США останутся лидерами мировой экономики по основным качественным показателям, но по абсолютным показателям (прежде всего стоимостным масштабам ВВП) лидирующие позиции будут постепенно утрачиваться. Европейский союз, несмотря на включение в его состав новых стран, будет постепенно вытесняться из числа лидеров мировой экономики. Судя по всему, центр мировой экономической активности будет и дальше перемещаться в Азиатско-Тихоокеанский регион, где идут процессы динамичного экономического развития. Ясно, что перед нашей страной указанные процессы ставят новые серьезные задачи. Россия должна использовать все факторы экономического роста для того, чтобы также стать одним из ведущих «игроков» на мировой экономической и политической арене.

В связи с этим в разделе анализируются современные проблемы международной конкурентоспособности, которая в условиях глобализации и изменяющегося международного разделения труда приобретает новые черты и особенности. Рассматриваются также современные теоретические взгляды зарубежных экономистов на проблемы развития мирового хозяйства в целом и глобализации, в частности.

Второй раздел учебника посвящен проблемам места и роли, а также форм и эффективности использования ресурсов в современном мировом хозяйстве. В их числе минеральные и энергетические, сельскохозяйственные, лесные и водные ресурсы в мировой экономике. Можно вполне определенно полагать, что уже рубеж XX—XXI вв. стал началом нового этапа «борьбы за ресурсы» в мировой экономике и политике. При этом США и некоторые другие страны мира стремятся использовать все средства для того, чтобы иметь возможность если не обладать, то распоряжаться и использовать прежде всего минерально-сырьевые и энергетические ресурсы в своих интересах. Военные события в Ираке и в Сирии, за которыми стоят интересы определенной части корпоративного бизнеса США, в полной мере это подтверждают.

Не менее серьезные проблемы возникают и в области использования человеческих ресурсов мирового хозяйства. Именно «человеческий капитал» становится решающим фактором развития мировой экономики начала XXI в. Вместе с тем все более активная трансграничная миграция рабочей силы, в частности в Европейский союз, порождает и весьма непростые проблемы межнациональных конфликтов, все большее значение приобретает фактор места и роли национальных диаспор (например, китайской диаспоры) в мировом экономическом развитии.

Наконец, все большее значение в мировом экономическом развитии приобретают научно-технические, интеллектуальные и образовательные ресурсы. Для России, все в большей степени включающейся в общемировое образовательное пространство, это имеет существенное значение.

В третьем разделе учебника излагаются отраслевые аспекты развития современной мировой экономики. Особое место занимает анализ инно-

вационных аспектов развития отраслевой структуры мировой экономики. Рассматриваются проблемы развития промышленности, энергетического, транспортного и аграрно-промышленного комплексов.

Аналізу проблем места и роли отдельных стран и регионов в системе современного мирового хозяйства посвящен четвертый раздел учебника. Исследуются место и роль в мировой экономике США, Европейского союза, Японии, Китая, Индии, других развивающихся стран. На этом фоне рассматриваются современное геополитическое и геоэкономическое положения и перспективы места и роли в мировом хозяйстве Российской Федерации, ее конкурентные возможности и слабости, преодолевая которые Россия должна занять достойное место в мировой экономике и политике начала XXI в.

Большое внимание уделено проблемам национальной экономической безопасности, которые в современной глобализирующейся мировой экономике приобретают новый смысл и особое значение, особенно в условиях мирового финансово-экономического кризиса.

Все более весомой в масштабе в мировой экономики становится деятельность транснациональных корпораций и транснациональных банков. Растут масштабы транснациональной деятельности и российских корпораций и банков, что для укрепления позиций нашей страны в мировой экономике имеет большое значение. Учитывая это, специальный — пятый раздел учебника посвящен рассмотрению данной проблематики.

Завершает учебник анализ деятельности международных экономических организаций, которая имеет огромное значение (особенно организаций системы ООН) в формировании мирового экономического порядка XXI в. Для того чтобы укреплять свое положение в мировой экономике и политике, невзирая на антироссийские санкции со стороны развитых стран, Россия должна играть все более активную роль в их работе, принимать участие в создании новых международных экономических организаций.

Хочется надеяться на то, что в мировом сообществе в целом и в экономической подсистеме этого сообщества будет реализован потенциал созидания и творческого сотрудничества, а не потенциал обострения противоречий и разрушения.

Предлагаемый вниманию читателей учебник подготовлен в соответствии с действующим Федеральным государственным образовательным стандартом высшего профессионального образования для студентов академического бакалавриата и магистратуры по профилю «Мировая экономика». Однако жизнь объективно вносит свои коррективы как в саму систему международных экономических отношений, составляющих предмет настоящего учебника, так и в систему высшего образования в нашей стране, которая после присоединения России к Болонскому процессу изменяется, перестраивается для того, чтобы соответствовать новым требованиям современного высшего образования по самым высоким мировым стандартам.

Как уже отмечалось, авторы стремились отразить в учебнике все новые тенденции и явления в развитии мировой экономики начала XXI в. Поэ-

тому помимо вопросов, отражающих действующий Федеральный государственный образовательный стандарт по профилю «Мировая экономика», в него были включены новые проблемы, отражающие реалии развития мировой экономики сегодняшнего дня, а также проблемы, с которыми столкнется мировая экономика в будущем. В четвертом издании учебника отражены современные тенденции развития мирового хозяйства на 2010-е гг., показано экономическое положение его субъектов на 2015—2017 гг. и ближайшую перспективу. Авторы надеются, что в какой-то степени поставленные ими перед собой задачи в этой области им удалось решить. Судить об этом читателям учебника.

Работа подготовлена коллективом профессоров и преподавателей кафедры мировой экономики и международных валютно-кредитных отношений ФГОУ ВПО «Финансовая академия при Правительстве Российской Федерации» под руководством и редакцией д-ра экон. наук, проф. Б. М. Смитиенко в составе: канд. экон. наук, доц. А. А. Абалкиной (глава 22), канд. экон. наук А. А. Галазовой (глава 7), канд. экон. наук, доц. О. Н. Кабановой (глава 21), д-ра экон. наук, проф. Н. Н. Котлярова (глава 17), д-ра полит. наук, проф. Н. В. Лукьяновича (главы 3, 9, 10, 11, 12, 13, 14, 20), канд. экон. наук, доц. В. Н. Мироновой (глава 16), д-ра экон. наук, проф. В. К. Поспелова (главы 23, 24), канд. экон. наук, доц. С. М. Романова (главы 2, 7, 8), д-ра экон. наук, проф. Б. М. Смитиенко (введение, главы 1, 4, 5, 6, 8, 9, 15, 19, 23, 24, заключение), канд. геогр. наук, проф. Б. П. Супруновича (глава 18), д-ра экон. наук, проф. М. А. Эскиндарова (глава 1).

Настоящее издание учебника посвящается 70-летию со дня рождения безвременно ушедшего из жизни профессора Смитиенко Бориса Михайловича (1947—2011).

Раздел I

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО НАЧАЛА XXI ВЕКА, ЕГО ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ РАЗВИТИЯ

В разделе рассматриваются как теоретические подходы к понятию современного мирового хозяйства и его развитию в условиях глобализации, так и основные этапы его становления и эволюции. В разделе отмечено, что формирование современного мирового хозяйства проходило под воздействием международного разделения труда, научно-технической революции и ряда других факторов, которые в своем развитии вышли за границы национальных экономик. Современный этап его развития характеризуется тем, что экономическое взаимодействие национальных экономик в рамках мирового хозяйства связано со многими трудностями и противоречиями, в том числе геополитическими и геоэкономическими, проявлением которых стал мировой финансово-экономический кризис. Поэтому особое внимание в разделе уделяется проблемам интеграции России в современное мировое хозяйство и повышению международной конкурентоспособности ее экономики.

В результате изучения данного раздела студенты должны **знать**

• теоретико-методологические подходы и направления развития мирового хозяйства, его закономерности и этапы;

уметь

- анализировать проблемы развития современной мировой экономики в условиях мирового финансово-экономического кризиса, основываясь на трудах отечественных и зарубежных ученых;

владеть

- культурой мышления, способностью к обобщению, анализу, восприятию информации по проблемам развития мировой экономики.

Глава 1

СОВРЕМЕННОЕ МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО, ЕГО ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ

В главе рассматриваются сущность, общие черты, основные характеристики и тенденции развития мирового хозяйства начала XXI в. Проанализированы формы проявления интернационализации хозяйственной жизни в целом, а также специально — содержание, специфика и формы проявления ее современной качественно новой стадии — глобализации экономики. Рассматриваются основные субъекты современного мирового хозяйства. Показана неравномерность социально-экономического развития различных стран мира в условиях глобализации и их дифференциация, получившая свое отражение в действующих в настоящее время международных классификациях. Рассматриваются прогнозные оценки расстановки сил между ведущими странами мира к 2020 г. Анализируются основные формы системы современных международных экономических отношений, их усиливающаяся взаимосвязанность и целостность в условиях глобализации.

1.1. Понятие современного мирового хозяйства

На протяжении второй половины XX в. мировое хозяйство кардинальным образом изменилось, в его структуре и тенденциях развития появились новые черты и особенности, которые будут проанализированы в первых главах учебника. Одной из главных особенностей современного мирового хозяйства является то, что к началу XXI в. его содержание, структура, основные субъекты и тенденции развития отражают черты реализующегося в настоящее время принципиально нового процесса — *глобализации экономики* и других сторон общественной жизни (политической, социальной, культурной, духовной).

Проводя анализ содержания мирового хозяйства, следует исходить из того, что в процессе своего развития рыночное хозяйство объективно вырастает за национальные границы и приобретает формы *интернационализации хозяйственной жизни*, выражающейся в постоянном возрастании международной взаимосвязи и взаимозависимости различных стран и регионов мира, хозяйствующих субъектов различного уровня — от малых предприятий до крупнейших международных корпораций. Практика показала, что попытки замкнутого, автаркического развития отдельных государств к успехам в экономической области (а также в других областях общественной жизни) не привели. В результате к началу XXI в.

в мире практически не было стран, искусственно изолирующих себя от мирохозяйственных отношений. Бесспорным фактом современного развития становится нарастание экономической целостности мира, глобализация экономики.

Однако интернационализация хозяйственной жизни протекает в сложных и противоречивых формах — тенденции усиления взаимосвязи хозяйствующих субъектов в ходе экономического развития сопровождаются и противоположно направленными тенденциями распада не только союзов государств, их экономических и политических группировок, но и самих национальных государств, тенденциями сокращения и даже разрыва взаимных экономических связей между государствами (нередко по чисто политическим причинам).

Каковы же основные формы проявления интернационализации хозяйственной жизни?

Прежде всего это выход собственно экономических проблем развития за рамки отдельных государств, когда их решение становится возможным либо на региональном уровне, либо в нем должно принимать участие все мировое сообщество. В общей совокупности таких проблем выделяются фундаментальные, крупномасштабные проблемы, решение которых имеет общее значение для всего человечества, — **глобальные проблемы современности** (в их числе — экологическая, топливно-сырьевая и энергетическая, демографическая, продовольственная (проблема нищеты)). В последнее время в качестве глобальных проблем вполне обоснованно рассматривают также долговые проблемы, проблемы «теневой» экономики и связанные с ней проблемы «отмывания» «грязных» денег (доходов, полученных преступным путем).

В течение длительного периода сформировались, достигли огромных масштабов и продолжают развиваться трансграничные потоки *международной торговли товарами и услугами*.

Значительные масштабы приобрела *международная миграция рабочей силы*, сформировались ее региональные рынки, развивается *мировой рынок рабочей силы*.

По мере углубления международного разделения труда в производственной и научно-технической сферах начинают формироваться и функционировать *системы международного производства, международной специализации и кооперации производства, международного научно-технического сотрудничества*, в рамках которых взаимодействуют на постоянной основе производственные предприятия, научно-технические, внедренческие, сбытовые организации различных стран. Определяющими факторами развития становятся инновационные факторы, основанные на формировании в ведущих странах мира экономики знания (*knowledge economy*).

Все более развитой и целостной становится транспортная *инфраструктура и инфраструктура связи* (коммуникационная инфраструктура) мирового хозяйства. Именно она прежде всего связывает субъекты мирового хозяйства в единое целое. К концу XX в. сформировались элементы *единого мирового информационного пространства*, все более тесно связывающего между собой все страны мира.

Проявляются *тенденции целостности финансовой системы* современного мира, происходит *сближение в валютно-кредитной области* и развитие интеграционных процессов в данной сфере на региональном уровне.

В результате разворачивания процесса интернационализации хозяйственной жизни формируется и развивается **мировое хозяйство**. К настоящему времени оно представляет собой систему национальных хозяйств (национально-государственных экономических структур) и транснациональных структур, многоукладное и многомерное экономическое пространство, в рамках которого на основе объективных экономических закономерностей интернационализации хозяйственной жизни осуществляется взаимодействие различных хозяйствующих субъектов.

Исходя из данного определения можно выделить следующие **основные черты мирового хозяйства**.

1. В основе его становления и развития лежат объективные закономерности интернационализации рыночного хозяйства, выходящего за национальные рамки.

2. Оно является многоукладным и многомерным (многоуровневым) хозяйством, в рамках которого взаимодействуют между собой хозяйствующие субъекты различного уровня (от физических лиц (индивидуалов) и малого бизнеса до транснациональных корпораций глобального масштаба деятельности и глобальных стратегий).

3. Для него характерно состояние постоянного увеличения количества субъектов и их растущее взаимодействие на основе собственных экономических интересов.

В итоге постоянного стремления субъектов мирового хозяйства реализовать свои экономические интересы в мировом хозяйстве на практике сосуществуют две противоречивые тенденции:

- к гармоничному взаимодействию государств и других субъектов мирового хозяйства;
- обострению конкурентной борьбы между хозяйствующими субъектами.

Размышляем самостоятельно

Можно ли сказать, что современное мировое хозяйство — это просто совокупность национальных экономик отдельных стран или это более сложное явление, своего рода «кубик Рубика», в котором взаимодействует широкий круг самых разных субъектов (или «игроков»)?

1.2. Субъекты мирового хозяйства начала XXI века

Как уже отмечалось, в мировом хозяйстве взаимодействует широкий круг разнообразных субъектов («игроков»). При этом к **основным субъектам мирового хозяйства** относятся:

- государства (среди которых различаются развитые страны с рыночной экономикой, развивающиеся страны с рыночной экономикой, страны с переходной экономикой);

- международные организации различного уровня и международные финансовые центры;
- национальные предприятия (компании) различного уровня — от предприятий малого бизнеса до наиболее крупных;
- транснациональные корпорации (ТНК) и транснациональные банки (ТНБ), капитал которых инвестирован (вложен) во многих странах мира и которые оперируют на экономическом пространстве различных государств, целых регионов и в мировом хозяйстве в целом;
- физические лица (индивидуалы), деятельность которых нередко оказывает значительное воздействие на те или иные процессы, протекающие в мировом хозяйстве.

Остановимся более подробно на отдельных видах субъектов современного мирового хозяйства.

Государства — субъекты мирового хозяйства.

В соответствии с типологией стран мира, которая дается Организацией Объединенных Наций (ООН), все государства мира подразделяются на следующие основные группы:

- 1) развитые (developed) страны с рыночной экономикой;
- 2) развивающиеся (developing) страны и территории с рыночной экономикой;
- 3) страны с переходной экономикой (intransition).

В качестве показателя, на основе которого страны относятся к той или иной группе, рассматривается характер ее экономики (является ли она рыночной или переходной), а также уровень социально-экономического развития (который определяется, прежде всего, величиной валового внутреннего продукта — ВВП (gross domestic product — GDP) на душу населения, отраслевой структурой ВВП, уровнем и качеством жизни населения страны).

При этом одним из важнейших показателей является критерий ВВП на душу населения.

4. Однако для того чтобы данные по различным странам по нему были сопоставимы, необходимо из национальных валют переводить ВВП в единую валюту, используя для этого не реальные, изменяющиеся обменные курсы, а так называемый паритет покупательной способности — ППС. Он представляет собой соотношение между национальными валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом различий в ценах в странах на одни и те же, выбранные для сравнения, товары и услуги. Проблема состоит в том, что когда устанавливаются обменные курсы, то берется соотношение спроса и предложения на ту или иную национальную валюту, складывающееся в ходе экспорта и импорта тех или иных товаров, услуг. Однако на практике страны мира довольно существенно различаются по структуре своих внешнеэкономических операций, лишь часть производимых в них товаров и услуг (часть ВВП) экспортируется в другие страны (или резко различаются масштабы этого экспорта), другая же часть товаров и услуг реализуется внутри самих стран (т.е. с точки зрения международной торговли они выступают как неторгуемые товары и услуги). При определении же ППС используются как торгуемые, так

и неторгуемые товары и услуги. На практике в рамках Программы международных сопоставлений ООН берут набор («корзину») из 3200 основных потребительских товаров и услуг, 236 основных инвестиционных товаров и 16 типичных строительных объектов, определяют его стоимость в национальной валюте исследуемой страны и в долларах США и на этой основе устанавливают ППС между национальной валютой и долларом. Понятно, что по указанным причинам реально существующий обменный курс и ППС не совпадают.

Цифры и факты

ВВП Китая по ППС в 2016 г., по данным МВФ, составил 20,9 трлн долл. (1-е место в мире), а ВВП по обменному курсу 11,4 трлн долл. (2-е место в мире после США). Это связано с тем, что цены и тарифы по большинству товаров и услуг в Китае значительно ниже, чем в США.

Однако рассмотренные показатели сравнения стран и классификации их по различным группам не всегда применяются достаточно последовательно. Поэтому, например, в первую группу — *развитых стран с рыночной экономикой* в разных источниках включается неодинаковое число стран.

Как правило, к этой группе относят США и Канаду, страны Европейского союза — ЕС (European Union — EU) (в составе которого в 2007 г. было уже 27 государств), а также Японию, Израиль, Австралию и Новую Зеландию. В публикациях Международного валютного фонда — МВФ (International Monetary Fund — IMF), например в World Economic Outlook, в эту группу также включаются Исландия, Кипр, Норвегия, Швейцария и так называемые «новые индустриальные страны Азии» — Республика Корея, Сингапур, Гонконг и Тайвань. (Однако Гонконг с 1998 г. интегрируется в политическую систему КНР, а Тайвань рассматривается руководством КНР как ее составная часть.)

В публикациях Конференции ООН по торговле и развитию — ЮНКТАД (United Nations Conference on Trade & Development — UNCTAD) группа стран с развитой рыночной экономикой дается в расширенном формате: к ней, помимо стран Организации экономического сотрудничества и развития — ОЭСР (кроме Мексики, Республики Корея и Турции) отнесены Андорра, Израиль, Кипр, Латвия, Литва, Лихтенштейн, Мальта, Монако, Сан-Марино, Словения, Эстония, а новые индустриальные страны Азии включены в группу развивающихся стран и территорий. Увеличение числа стран Европейского союза в мае 2004 г. до 25, в январе 2007 г. до 27, в январе 2013 г. до 28 привело к корректировке состава и численности группы развитых стран с рыночной экономикой.

Развитые страны с рыночной экономикой являются ведущей группой государств в современном мировом хозяйстве и определяют основные тенденции, направления и механизм его развития. Главную роль при этом играют семь экономически наиболее мощных и политически наиболее влиятельных стран — «большая семерка» (Group of Seven — G-7) — США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада, Италия.

Эти страны играют определяющую роль в ведущих интеграционных объединениях мира (в ЕС — Германия, Франция, Великобритания, Италия; в Северо-Американском соглашении о свободной торговле — НАФТА (North American Free Trade Agreement — NAFTA) — США, Канада (а также Мексика).

В последние годы более весомую роль в мировой экономике начала играть «большая двадцатка» (The Group of Twenty — G-20). Ее участниками являются 20 крупнейших национальных экономик: Австралия, Аргентина, Бразилия, Великобритания, Германия, Индия, Индонезия, Италия, Канада, Китай, Мексика, Россия, Саудовская Аравия, США, Турция, Франция, Южная Корея, ЮАР, Япония и Европейский союз. Таким образом, в данную группу входят не только развитые, но и развивающиеся страны, что говорит о постепенном повышении их роли в мировом хозяйстве.

Наиболее представительной является вторая группа стран, объединяющая более 130 государств — *развивающиеся страны и территории* с рыночной экономикой (из 184 стран — членов МВФ к развивающимся относят 123). В ее состав в 2017 г. входили большинство стран Азии, Африки, Океании, Латинской Америки, а также часть республик бывшей федеративной Югославии. Здесь проживает основная часть населения мира (60%), при этом на них приходится около 25% мирового ВВП (по ППС). По своей структуре эта группа весьма неоднородна. В ее состав входят как относительно экономически развитые страны (в том числе так называемые *новые индустриальные страны* или *страны догоняющего развития*), так и страны со средним (для данной группы) уровнем экономического развития, а также так называемые *наименее развитые страны* (less developed countries — LDCs), которые вместе взятые нередко определяют как периферию современного мирового хозяйства. К этой последней подгруппе в 2016 г. относили 48 стран, в которых проживает около 500 млн человек. Часть из них выступают в качестве бедных стран с большим уровнем задолженности (heavily indebted poor countries), которые нередко определяют как страны четвертого мира.

Внутри группы развивающихся стран и территорий идет постоянный процесс дифференциации. Глобализация экономики охватила все страны современного мира, однако при этом не только не сняла проблемы социально-экономического неравенства между ними, но и в определенной степени их обострила. Некоторые из новых индустриальных стран, например, Мексика и Республика Корея, достигли такого высокого уровня развития, что дало основания для принятия их в состав ОЭСР, которая объединяет все ведущие развитые страны с рыночной экономикой, тем самым формально изменился и статус этих двух государств. Республика Словения вошла в состав Европейского союза и даже (в 2007 г.) в состав так называемой зоны евро (Экономический и валютный союз в рамках ЕС) (см. гл. 13).

В подгруппе наименее развитых стран происходит усиление отставания некоторых из ее участников даже от средних показателей для группы развивающихся стран в целом.

Кроме того, в связи с большим разнообразием развивающихся стран в современном мировом хозяйстве принято различать их по географическим (по регионам мира) и другим аналитическим принципам: например, по основному экспортному товару (страны — экспортеры топлива и страны — экспортеры нетопливных товаров), по финансовым критериям (например, страны — чистые кредиторы (Кувейт, Ливия, Оман, Катар, Саудовская Аравия, Объединенные Арабские Эмираты) и страны — чистые должники (более 120 стран)).

Третья группа — *страны с переходной экономикой*. К ней традиционно относили страны Центральной и Восточной Европы, бывшие республики СССР (в том числе и Россия). Из этой группы некоторые государства в последние годы были приняты в состав ОЭСР (Чехия, Польша, Венгрия, Словакия, Эстония, Латвия), тем самым изменился их статус, и они переместились в группу развитых стран с рыночной экономикой.

На практике, учитывая то обстоятельство, что многие развивающиеся страны и страны с переходной экономикой ставят перед собой задачи построения рыночной экономики, их объединяют в одну группу — страны с формирующимися рынками (*emerging-market economies, emerging economies*).

Помимо рассмотренной классификации проводится и классификация по уровню доходов. Это деление является существенным, поскольку в зависимости от отнесения страны к той или иной группе она может (или не может) получить доступ к льготному финансированию, получению безвозмездной помощи от развитых стран, льготных кредитов от международных организаций.

По классификации Международного банка реконструкции и развития — МБРР (*International Bank for Reconstruction and Development — IBRD*) выделяются следующие группы стран по уровню доходов:

- 1) страны с низким уровнем доходов;
- 2) страны с доходами ниже среднего уровня;
- 3) страны с доходами выше среднего уровня;
- 4) страны с высоким уровнем доходов.

В последние годы при оценке процессов, протекающих в мировом хозяйстве, и соответственно места и роли в них отдельных государств с учетом динамики экономического развития и относительной схожести решаемых проблем выделяют такую специфическую группу стран, как страны БРИКС (*BRICS — Brasil, Russia, India, China, South Africa — Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика*).

Сложившиеся к настоящему времени методологические подходы к классификации различных стран современного мира не вполне точно и комплексно отражают динамичные изменения, происходящие в расстановке сил между ведущими игроками и аутсайдерами мирового хозяйства. Так, по имеющимся оценкам большинства аналитиков, уже к 2020 г. центр деловой активности мировой экономики переместится в Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР). К этому времени должно измениться соотношение сил между странами, имеющими влияние на мировой экономической арене. Принципиально существенным будет то, что в тройку

ведущих стран мира по общему размеру ВВП, исчисленного по ППС, войдут крупнейшие в настоящее время развивающиеся страны — Китай и Индия. Позиции ЕС (несмотря на его возможное дальнейшее расширение) будут относительно ослабевать. США, несмотря на определенное уменьшение своего удельного веса в совокупном мировом ВВП, по прогнозным оценкам, сохраняют лидирующее положение в производительности труда, конкурентоспособности и передовых направлениях научно-технического прогресса (НТП). России в этой ситуации необходимо предпринять значительные усилия для того, чтобы не только сохранить, но и укрепить позиции и расширить сферу влияния в мировом хозяйстве.

Размышляем самостоятельно

Как должна измениться классификация стран мира к 2020 г., если в ней произойдут указанные изменения?

Второй группой субъектов современного мирового хозяйства являются *международные организации и международные финансовые центры*. К ним можно отнести прежде всего международные организации глобального уровня — ООН и ее институты, МВФ и группу Всемирного банка (Международного банка реконструкции и развития — МБРР), Всемирную торговую организацию — ВТО (World Trade Organization — WTO), контролировавшую к началу 2017 г. около 97% международной торговли товарами, региональные международные организации, например, ЕС, НАФТА, действующее на территории бывшего СССР Содружество Независимых Государств — СНГ (Commonwealth of Independent States — CIS), Европейский банк реконструкции и развития — ЕБРР (European Bank for Reconstruction and Development — EBRD) и др.

Значительной по масштабам является деятельность международных финансовых центров (или альянсов). В последние два десятилетия XX в. межстрановые (трансграничные) финансовые потоки возрастали в 4 раза быстрее международной торговли товарами. По оценкам МВФ, в конце XX в. 5—6 спекулятивных финансовых фондов были способны мобилизовать до 900 млрд долл., что позволяло разрушить валютно-финансовую систему той или иной страны.

Субъектами мирового хозяйства являются и *национальные предприятия* (компании) различного уровня — от предприятий малого бизнеса до самых крупных предприятий, работающих в сфере внешнеэкономических связей. При этом формы их участия в международных экономических отношениях могут быть самыми разными, от традиционной международной торговли до комплексных форм инвестиционного, информационного, научно-технического, производственного сотрудничества.

Огромную роль в современном мировом хозяйстве играют транснациональные корпорации (ТНК). Под ТНК при этом понимаются корпорации, имеющие свои прямые инвестиции за рубежом, что отличает их от обычных корпораций. По данным ЮНКТАД, в настоящее время в мире насчитывается около 82 000 ТНК, имеющих около 810 000 филиалов в различных странах. В целом совокупная выручка 500 крупнейших компаний

мира в 2015 г. (по данным Fortune Global 500) составила 27,6 трлн долл., а общая прибыль — 1,5 трлн долл. На их предприятиях работает 67 млн человек в 33 государствах мира¹.

Размышляем самостоятельно

Учитывая то, что критерием отнесения корпораций к транснациональным является обладание ими прямыми инвестициями за рубежом, можно ли полагать, что все крупные корпорации по определению являются транснациональными и, напротив, все малые и средние предприятия не могут быть транснациональными?

Субъектами мирового хозяйства, роль которых часто не замечается, являются *физические лица (индивидуалы)*. Между тем есть немало примеров внешнеэкономической деятельности индивидуалов, когда масштабы совершаемых ими операций в итоге оказываются огромными. Например, достаточно распространенной для развивающихся стран и стран с переходной экономикой является внешнеторговая деятельность так называемых «челноков», масштабы экспортно-импортных операций которых нередко занимают весьма внушительную долю во внешней торговле. Весьма существенной оказывается роль в международном бизнесе таких индивидуалов, как, например, Джордж Сорос, активно играющий на мировых валютных рынках, есть многочисленные примеры деятельности так называемых хакеров, успешно оперирующих в международном компьютерном и банковском бизнесе и т.д.

В целом же современное мировое хозяйство представляет собой очень сложную, мозаичную картину. Политическая карта современного мира выглядит иначе, если мы посмотрим на нее с позиций охвата мирового хозяйства ведущими ТНК, особенно корпорациями глобального масштаба, становясь картой ТНК.

Некоторые современные ученые предлагают рассматривать мировое хозяйство и с национально-этнических позиций. Тогда, например, мы увидим такое явление, как «большая китайская экономика», представленная не только Китайской Народной Республикой, но и интегрирующимся в нее Гонконгом, Макао, а также Тайванем и многочисленной китайской диаспорой за рубежом (так называемые китайцы-хуацяо).

Учет национально-этнического фактора в современном мировом хозяйстве позволил известному американскому ученому Сэмюэлю Хантингтону в монографии «The Clash of Civilizations and the Remaking of World Order» (1996 г.) (вышла в России под названием «Столкновение цивилизаций»²) сформулировать положения о том, что в современном мире существуют восемь различных цивилизаций:

- синская, или конфуцианская, цивилизация (С. Хантингтон связывает ее с общей культурой Китая и китайских сообществ в Юго-Восточ-

¹ Доклад о мировых инвестициях. 2016. «Гражданство» инвесторов: вызовы политики. Основные тенденции и общий обзор. Конференция Организации Объединенных Наций по торговле и развитию. ООН, Нью-Йорк ; Женева, 2016. С. 9—10.

² Хантингтон С. Столкновение цивилизаций. М. : АСТ, 2003.

ной Азии и везде вне Китая, кроме этого он добавляет в эту группу также родственные культуры Вьетнама и Кореи);

- японская цивилизация;
- индуистская цивилизация (которая не ограничивается только рамками современной Индии);
- исламская цивилизация (при этом внутри самого ислама существует множество отдельных культур и субцивилизаций, включая арабскую, тюркскую, персидскую и малайскую);
- православная цивилизация;
- западная цивилизация;
- латиноамериканская цивилизация;
- африканская цивилизация.

Некоторые ученые подразделяют западную цивилизацию на три основных составляющих — Европа, Северная Америка и Латинская Америка, но С. Хантингтон выделяет *латиноамериканскую цивилизацию* как отдельную цивилизацию.

В качестве главного конфликта, который имеет место во взаимоотношениях между цивилизациями, Хантингтон рассматривает конфликт между западной и остальными цивилизациями, критикуя при этом подход, в соответствии с которым она рассматривается как универсальная (общемировая), и выступая против ее навязывания всему остальному миру.

Можно не во всем соглашаться с положениями Хантингтона, но национально-этнический фактор действительно играет существенную роль в современном мире, в том числе и в современной мировой экономике. При этом само понятие цивилизация претерпевает вполне определенные изменения. По существу происходит переход от формулы «кровь и почва» к формуле «язык и культура». Важно то, что изменяются границы структурирования человеческой цивилизации, эти границы теперь уже проходят по ареалам распространения языков и соответствующих образов жизни.

Размышляем самостоятельно

Надо обязательно прочитать книгу Сэмюэля Хантингтона «Столкновение цивилизаций» и поразмышлять над тем, какую разумную и взвешенную внутреннюю и внешнюю политику должна проводить Россия как многоконфессиональная страна с учетом фактора возможных межцивилизационных конфликтов.

Все эти обстоятельства необходимо в полной мере иметь в виду, рассматривая в начале XXI в. такое сложное и противоречивое явление, как современное мировое хозяйство.

Сам процесс интернационализации экономической жизни, снятия административных и экономических барьеров, либерализации внешне-экономических связей и экономического сближения стран предполагает поиск путей гармонизации современного мирового хозяйства, направлений и форм гармоничного взаимодействия субъектов мирового хозяйства на основе взаимного учета интересов.

Однако реальная практика развития мирового хозяйства свидетельствует о том, что процесс интернационализации экономической жизни протекает в очень сложных и противоречивых формах и сопровождается обострением конкурентной борьбы между хозяйствующими субъектами — странами современного мира и их группировками, национальным бизнесом — от малых предприятий до наиболее крупных корпораций, транснациональными корпорациями и банками. Данное явление вполне объяснимо, поскольку все субъекты мирового хозяйства руководствуются прежде всего своими собственными экономическими интересами.

1.3. Система международных экономических отношений современного мирового хозяйства

В процессе своей деятельности на мировой экономической арене субъекты мирового хозяйства вступают в определенные экономические отношения — *международные экономические отношения* — МЭО, которые представляют собой в широком смысле систему хозяйственных связей между национальными экономистами отдельных стран, представленными различными хозяйствующими субъектами, а также международными экономическими организациями и финансовыми центрами.

Эти отношения составляют предмет специального учебного курса — «Международные экономические отношения». Поэтому в этом учебнике мы кратко рассмотрим их в аспекте структуры современного мирового хозяйства.

Развитие международных экономических отношений зависит от целого ряда факторов:

а) *естественных* (природно-климатических, демографических и др.). Например, чтобы стать крупным экспортером нефти или природного газа, страна должна располагать соответствующими запасами данных видов природных ресурсов. Несмотря на все научно-технические достижения последних десятилетий, в основе высокопроизводительного сельского хозяйства в различных странах и соответственно динамичного экспорта сельскохозяйственной продукции тем не менее лежат благоприятные природно-климатические условия. Нельзя не учитывать и ту существенную роль, которую в мировой экономике играют демографические факторы;

б) *приобретенных* (производственных, научно-технических, политических, социальных, национально-этнических, религиозных). Очевидна огромная роль общеполитических факторов развития международных экономических отношений, когда, например, происходит «потепление» во взаимоотношениях стран мира или, напротив, резкое обострение (вплоть до военных конфликтов). Научно-технический и производственный факторы играют определяющую роль в развитии практически всех форм современных международных экономических отношений. Чрезвычайно велика и роль социальных, национально-этнических и даже религиозных факторов (например, межконфессиональных отношений как во взаимодействии различных стран, так и внутри отдельных государств и т.д.).

В начале XXI в. к основным *формам международных экономических отношений* относились:

- международная торговля товарами;
- международная торговля услугами;
- международная специализация и кооперация производства — МСКИ;
- международное научно-техническое сотрудничество — МНТС и обмен научно-техническими результатами;
- международное движение капитала, международные валютно-кредитные и финансовые отношения;
- международное движение рабочей силы;
- международный информационный обмен;
- деятельность международных экономических организаций и сотрудничество в решении глобальных проблем.

Одной из традиционных форм международных экономических отношений является международная торговля товарами, зародившаяся и получившая свое развитие много столетий назад, в древних цивилизациях и государствах мира.

С течением времени международная торговля дополняется другими формами МЭО, многие из которых получили свое развитие уже в XX — начале XXI в.

Иногда к формам международных экономических отношений относят еще и *международную экономическую интеграцию* (см. ч. 2, гл. 15). Авторы не разделяют подобную точку зрения, полагая, что международная экономическая интеграция — это синтетический процесс, включающий в себя практически все существующие в настоящее время формы международных экономических отношений (от международной торговли товарами и услугами до международного информационного обмена).

В современных условиях различные формы МЭО тесно взаимосвязаны и активно взаимодействуют между собой. Эта растущая взаимосвязанность и интенсивное взаимопроникновение позволяют рассматривать МЭО как формирующуюся и развивающуюся *систему международных экономических отношений*.

Размышляем самостоятельно

В каких формах МЭО системность современных международных отношений проявляется наиболее отчетливо, а в каких — менее отчетливо? Почему это происходит?

Современная мировая экономика — это рыночная экономика. Поэтому встает вопрос о том, как реализуются ее основные положения в системе современного мирового хозяйства. В классической схеме рыночной экономики к ним относятся: субъекты складывающихся при этом отношений (продавцов и покупателей); определяющее воздействие на развитие рыночных отношений со стороны спроса и предложения; развитие конкуренции.

Все эти общие положения рыночной экономики имеют место и в системе современной мировой экономики, однако при этом проявляется ее определенная (в отдельных случаях — весьма существенная)

специфика. Так, в сфере мировой экономики резко возрастает множественность участвующих в рыночных отношениях субъектов, при этом существенно расширяется свобода (инвариантность) выбора и партнеров (стран и их союзов (группировок), международных организаций, корпоративного бизнеса, физических лиц), и форм реализуемых при этом экономических отношений. Такая же закономерность проявляется и в действии спроса и предложения в мировой экономике. Наконец, значительно расширяется и сфера конкурентной борьбы, а сама международная конкуренция становится более интенсивной и жесткой по сравнению с конкурентной борьбой в рамках национальной экономики.

Однако реальности современной мировой экономики таковы, что здесь проявляется и значительно более высокая монополизация (олигополизация) экономических отношений. При этом можно увидеть немного примеров свободной (чистой) конкуренции, поскольку правила игры в мировой экономике начала XXI в. определяют наиболее сильные игроки — ведущие страны мира, крупнейшие транснациональные корпорации и банки с глобальными масштабами деятельности, наиболее авторитетные международные организации. В сфере мировой экономики по сравнению с национальными экономикami отдельных стран более значительное воздействие оказывают политические факторы. Роль государств, их институтов и союзов в мировой экономике, несмотря на определенную либерализацию экономических отношений в последние годы, остается весьма существенной. Поэтому в последующих разделах настоящего учебника большое внимание будет уделено месту и роли отдельных ведущих стран, их группировок и союзов в современной мировой экономике.

Контрольные вопросы и задания

1. Что представляет собой мировое хозяйство?

2. Укажите верные суждения.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) объединяет в своем составе:

- наименее развитые страны;
- страны с переходной экономикой;
- ведущие страны с развитой рыночной экономикой;
- развивающиеся страны.

3. Укажите верные суждения.

В соответствии с данными доклада ЮНКТАД 2016 г. о мировых инвестициях в 2015 г. в мировой экономике:

- прямые иностранные инвестиции увеличились в обрабатывающую промышленность;
- прямые иностранные инвестиции увеличились в добывающую промышленность;
- остались на уровне 2013—2014 гг.

4. Укажите верные суждения.

В соответствии с данными доклада ЮНКТАД 2016 г. о мировых инвестициях в мировой экономике тенденции инвестиционной политики были направлены:

- на либерализацию и поощрение инвестиций;
- на создание административных барьеров в движении инвестиций;
- на усиление международного регулирования инвестиционных потоков.

5. Отметьте страны, входящие в ОЭСР:

- Бангладеш;
- Эфиопия;
- Франция;
- Украина;
- Италия;
- Белоруссия;
- Казахстан.

6. Отметьте в следующем списке региональные экономические организации:

- ЕС;
- НАТО;
- ОБСЕ;
- НАФТА;
- ЭКОСОС.

7. Отметьте в следующем списке основные глобальные проблемы современности:

- проблема либерализации современной международной торговли;
- экологическая проблема;
- проблема функционирования международных организаций системы ООН;
- демографическая проблема;
- проблема развития современного мирового рынка услуг.

8. Укажите в следующем списке основных субъектов современного мирового хозяйства:

- ТНК;
- благотворительные организации с международными масштабами деятельности;
- конфессиональные организации различных стран;
- международные экономические организации.

Глава 2

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА — МАТЕРИАЛЬНАЯ ОСНОВА РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА НАЧАЛА XXI ВЕКА

В главе рассматриваются основные характеристики международного разделения труда — МРТ, его виды. Анализируются основные формы международного разделения труда и тенденции его развития на современном этапе. Показано растущее воздействие на изменения в направлениях и формах развития международного разделения труда в условиях глобализации со стороны крупнейших ТНК и сформированных ими транснациональных воспроизводственных комплексов — ТВК, работающих в едином режиме, заданном транснациональными технологическими системами. Раскрывается определяющая роль в процессах развития МРТ формирования глобальной (общемировой) информационной системы.

2.1. Сущность международного разделения труда

Международное разделение труда представляет собой объективную материальную основу международного обмена товарами и услугами, технологиями и знаниями, базу развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между странами мира независимо от их экономической развитости и положения в мировой экономике.

Сущность МРТ проявляется в единстве двух процессов — расчленения процесса производства и последующего его объединения, в специализации различных видов трудовой деятельности в отдельных странах и в дальнейшем их взаимодействии и взаимодополнении.

МРТ является средством экономии затрат общественного труда, основой рационализации мировых и национальных производительных сил, обеспечивает формирование оптимальных международных воспроизводственных пропорций на отраслевом и территориально-страновом уровне.

Исторически и логически МРТ — элемент системы общественного разделения труда в целом, продолжение его развития внутри отдельных стран, оно активно воздействует на развитие производительных сил и производственных отношений, оказывает существенное воздействие на внутринациональные формы разделения труда.

В мировом хозяйстве выделяются *три вида разделения труда*:

- *общее* — по сферам производства и отраслям народного хозяйства (отраслевая специализация). Отсюда вытекает ранее сложившееся в мировом хозяйстве традиционное деление экспортеров на индустриальные, сырьевые, аграрные и т.п.;
- *частное* — базирующееся на производстве отдельных видов конечной продукции и услуг (предметная специализация);
- *единичное* — основанное на специализации производителей на изготовлении отдельных деталей, узлов, компонентов конечной продукции (поузловая и поддетальная специализация) и на отдельных стадиях (в их взаимосвязи) технологического процесса (технологическая специализация).

С прогрессом производства частное и единичное разделения труда в значительной степени переплетаются и дополняют друг друга, становятся все более многообразными и дробными. На основе производства отдельных узлов и деталей нередко возникают предпосылки производства новых видов продукции и даже отпочкования от сложившихся уже отраслей новых отраслей производства.

Получение экономических выгод является одним из мотивов участия в МРТ стран мирового сообщества. На практике это выглядит следующим образом: на мировой рынок поступают те товары, услуги, технологии и т.п. данной страны, национальные издержки производства которых ниже мировых, а вывозятся те результаты производства, национальные издержки на которые выше мировых.

Подобные взаимоотношения рассматривались основоположниками классической буржуазной политической экономии — английскими экономистами А. Смитом и Д. Рикардо. Обосновывая взаимовыгодность международной торговли, Смит писал: «Если какая-либо чужая страна может снабжать нас каким-нибудь товаром по более низкой цене, чем мы сами в состоянии изготовлять его, гораздо лучше покупать его у нее на некоторую часть продукта нашего современного промышленного труда, прилагаемого в той области, в которой мы обладаем некоторым преимуществом»¹. Доказывая необходимость введения свободной торговли между государствами, английский экономист Рикардо сформулировал положение о том, что каждая страна извлекает выгоду от развития внешней торговли на различиях в издержках по производству товаров. При этом Рикардо дополнил теорию Смита положением об относительном преимуществе в издержках. Суть этого положения состоит в целесообразности специализации стран на производстве той продукции, по которой они имеют наибольшие преимущества в издержках².

Действительно, стране выгодно продавать те товары, национальные издержки производства которых относительно меньше, чем по другим товарам, и импортировать товары, издержки производства которых в данной стране относительно выше.

¹ Смит А. Исследования о природе и причинах богатства народов. М., 1962. С. 333.

² Рикардо Д. Начало политической экономии и налогового обложения. Том I. М., 1955. С. 116—117.

Все товары, поступающие на мировой рынок, независимо от национальной принадлежности участвуют в формировании мировых цен и обмениваются в пропорциях, подчиняющихся законам мирового рынка. В ходе международного обмена товарами и услугами в любой стране, участвующей в МРТ, обеспечивается получение разницы (выгоды) между интернациональной и национальной стоимостью экспортируемых и импортируемых товаров и услуг, а также экономия национальных затрат на отказе от внутреннего производства товаров и услуг за счет их относительно дешевого импорта.

МРТ, являясь функцией развития производительных сил и международных экономических отношений, создает объективные условия для усиления взаимосвязи и взаимозависимости воспроизводственных процессов стран мира, порождает стимулы к взаимовыгодному экономическому сотрудничеству, расширяет пределы интернационализации производства до общемировых масштабов. Таким образом, в основе процесса глобализации экономики лежит качественно новый уровень международного разделения труда.

Своеобразие современного этапа МРТ состоит в том, что в ходе своего развития все страны (ведущие индустриально развитые и страны догоняющего развития) стремятся на основе максимального использования имеющихся у них возможностей в ходе конкурентной борьбы встроить национальную экономику или ее элементы в мировой воспроизводительный процесс и отстаивать, а, по возможности, и расширять свою нишу (сегмент) в МРТ.

Размышляем самостоятельно

В каких сегментах системы международного разделения труда активно участвует в настоящее время Россия и в каких сегментах МРТ она могла бы участвовать в перспективе? Что необходимо для этого сделать в экономическом развитии страны?

Исторически выход воспроизводственного процесса за пределы национального хозяйственного пространства постепенно становится необходимостью экономического развития. Национальные хозяйства оказываются все более связанными с внешним миром, все более открытыми по отношению к нему. Становление открытой экономики — объективная тенденция мирового развития.

Открытая экономика предполагает включенность в мировое хозяйство при сохранении целостности национальной экономики. Открытая экономика — это эффективное использование принципа сравнительных преимуществ в МРТ при изменяющихся мирохозяйственных условиях, активное использование различных форм совместного бизнеса.

Таким образом, *открытая экономика* — это национальная экономика с высокой степенью включенности в международное разделение труда.

Важнейшим критерием открытости национальной экономики является благоприятный инвестиционный климат страны, стимулирующий приток капиталовложений, новых технологий, информации. Открытая

экономика предполагает разумную доступность внутреннего рынка для притока иностранного капитала, товаров, услуг, информации, рабочей силы.

Открытая экономика способствует:

- углублению международной специализации и кооперированию производства;
- распространению и восприятию мирового опыта развития международных экономических отношений;
- росту конкуренции и сотрудничества между национальными и зарубежными субъектами предпринимательства на мировом рынке.

Под воздействием МРТ в условиях роста открытости национальных экономик в мировом хозяйстве возникает как бы дополнительная сила, результаты действия которой, складываясь с материально-вещественными и личностными факторами производства, присваиваются все возрастающим числом субъектов мирового сообщества.

2.2. Формы международного разделения труда и тенденции его развития на современном этапе

В последнее время в мире произошли масштабные экономические, политические и социальные изменения, которые оказали существенное воздействие на мировое хозяйство в целом и международное разделение труда, в частности.

Процесс разделения труда бесконечен, но конкретные формы его проявления со временем могут изменяться, утрачивать или наращивать внутренние импульсы своего развития. Старые формы разделения труда при этом могут сохраняться, но утрачивают свою доминирующую роль (подобно тому, как элементы мануфактурного разделения труда продолжали существовать и после утверждения машинного производства).

Характер взаимодействия между общим, частным и единичным разделением труда в общей системе международного разделения труда в последние годы существенно меняется. С одной стороны, МРТ продолжает традиционно выражать процесс стихийного распределения производственных функций между странами как субъектами мировой хозяйственной системы. С другой — производственные функции, планомерно распределяясь внутри ТНК и не выходя за их рамки, «перешагивают» национальные границы.

В условиях глобализации мирового хозяйства растущее воздействие на изменения в направлениях и формах развития международного разделения труда оказывают крупнейшие ТНК и сформированные ими транснациональные воспроизводственные комплексы — ТВК, работающие в едином режиме, заданном транснациональными технологическими системами. При этом технологическое единство предприятий различных стран, входящих в состав таких ТВК, в ряде случаев дополняется финансовым и организационным единством.

Международное разделение труда реализуется в своих основных формах — международной специализации и кооперации производства.

Под *международной специализацией производства* понимается такая форма международного разделения труда, когда отрасли, подотрасли, отдельные технологические процессы предприятий национальных хозяйств ориентируются на выпуск однородной продукции сверх внутренних потребностей. Классифицируя различные виды международной специализации производства, можно выделить прежде всего межотраслевую и внутриотраслевую специализацию.

Межотраслевая специализация производства предполагает сосредоточение в отдельных странах определенных отраслей производства при отсутствии в них целого ряда других отраслей. Раньше международная специализация развивалась почти исключительно как межотраслевая, примером чего является специализация многих стран Азии, Африки и Латинской Америки на производстве минерального и сельскохозяйственного сырья, а также некоторых видов продовольствия, т.е. в области добывающей промышленности и сельского хозяйства. Такой вид международной специализации связан с недостаточным развитием производительных сил во многих странах, поэтому их место в международном разделении труда определялось наличием тех или иных природных ресурсов — минерального или сельскохозяйственного сырья, возможностью выращивания определенных продовольственных культур.

Межотраслевая специализация становится характерной и для развитых стран, особенно относительно небольших по размеру территории и величине населения. Хотя их специализация отчасти также связана с географической средой и природными условиями, она более прогрессивна и характеризуется производством промышленных продуктов и полуфабрикатов. Например, Норвегия в довоенный период специализировалась на производстве алюминия, Бельгия — чугуна и стали, Финляндия — лесоматериалов и продукции деревообработки, Голландия и Дания — на сельскохозяйственной продукции, главным образом на мясомолочной.

Россия участвует в международном разделении труда на межотраслевой основе как поставщик энергетических ресурсов (нефть, нефтепродукты, природный газ), черных и цветных металлов, удобрений, лесобумажной продукции. В этих отраслях производства зависимость от внешнего рынка достаточно высока.

Показатели степени вовлеченности отдельных отраслей производства в международную специализацию могут быть определены двумя путями.

Во-первых, путем вычисления степени участия данной отрасли в международной специализации по сравнению с другими отраслями национальной экономики. Этот показатель может быть рассчитан на основе сопоставления экспортных квот (отношение экспорта к объему производства) отдельных отраслей.

Во-вторых, путем выявления роли отрасли данной страны в мировом экспорте соответствующей продукции. В этом случае *коэффициент относительной экспортной специализации* — КОЭС может быть определен как отношение удельного веса товара (совокупности товаров отрасли) в экспорте страны к удельному весу товара (товаров-аналогов) в мировом экспорте.

Естественно, что чем выше КОЭС, тем большую роль играет страна в мировом экспорте, производя конкурентоспособную продукцию для внутреннего и внешнего рынков. Роль отдельных стран в международной специализации не остается постоянной, она изменяется под воздействием целого ряда факторов. Например, под влиянием успехов в развитии технологии производства и улучшении качества изделий в других странах данная страна может быть вытеснена с занимаемых позиций.

Для экономики страны существенное значение имеет набор отраслей, в которых она специализируется в мировом хозяйстве. Более эффективной для страны является специализация в передовых (наукоемких) отраслях обрабатывающей промышленности, продукция которых более высоко оценивается и менее подвержена конъюнктурным колебаниям.

С начала научно-технической революции — НТР развивается новый вид специализации, соответствующий следующему этапу в международном разделении труда — *внутриотраслевая специализация производства*. Она связана с отраслями, основанными не столько на использовании естественных ресурсов, сколько на результатах научно-технической деятельности, и охватывает преимущественно промышленно развитые страны, хотя ТНК втягивают в эту специализацию и развивающиеся страны.

Развитые страны, как крупные, так и малые, имеют более или менее одинаковую отраслевую структуру производства, если под отраслями понимать достаточно крупные производственные подразделения. При этом углубление международной специализации идет по линии внутриотраслевой специализации и является необходимым условием развития новейших отраслей в условиях научно-технического прогресса. Кроме того, возможность страны занять определенное место в международной специализации путем выпуска новейшей продукции определяется уровнем затрат на отраслевые научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки — НИОКР. Быстрый рост затрат в новых отраслях связан также с усилением конкурентной борьбы между странами, имеющими сходную отраслевую структуру, особенно в электронике, авиаракетостроении, других отраслях машиностроения, а также химии, где наблюдается высокий темп роста затрат на НИОКР.

Одним из направлений международной внутриотраслевой специализации производства является предметная специализация, заключающаяся в сосредоточении выпуска определенных видов продукции данной отрасли в той или иной стране. В ряде отраслей складывается международная специализация на производстве изделий определенных типоразмеров. Так, тракторостроение в США специализируется на производстве наиболее мощных колесных и гусеничных тракторов, в Англии — колесных тракторов средней мощности, в ФРГ — таких же тракторов малой мощности.

Международная внутриотраслевая специализация производства развита и в автомобильной промышленности, которая в значительной степени работает на экспорт. Так, западноевропейские страны специализировались в основном на мало- и микролитражных автомобилях, которые вывозили даже в США, являющиеся одним из крупнейших производителей

лей автомобилей в мире. Ныне положение крупнейшего экспортера автомобилей завоевала Япония.

Более тесные связи между производителями разных стран возникают на базе поддетальной специализации, представляющей собой сосредоточение на заводах отдельной страны выпуска комплектующих изделий, узлов или деталей. При этом они не имеют самостоятельного применения, а используются в качестве частей конечного продукта. Такого рода международная специализация получила развитие при производстве продукции массовых видов — автомобилей, тракторов, радио-телеаппаратуры и др., и часто распространяется на выпуск двигателей, электрооборудования, коробок передач, насосов, подшипников, различных приборов и т.д.

Получает развитие, хотя и не очень значительное в международных масштабах, технологическая специализация, заключающаяся в выполнении на предприятиях определенных видов работ. К этому виду специализации может быть отнесено изготовление не только на внутренний, но и на внешний рынок поковок, литья, штамповок, заготовок и т.п.

Следует отметить, что поддетальная и технологическая специализации носят, как правило, внутриотраслевой характер. Но иногда фирмы специализируются на производстве некоторых деталей или полупродуктов, получающих межотраслевое применение. В этом смысле поддетальная и технологическая специализации могут иметь форму межотраслевой специализации.

Размышляем самостоятельно

В каких отраслях и сферах производства Россия могла бы в настоящее время и в перспективе участвовать в программах международной специализации и кооперации производства?

Развитие международной специализации производства сопровождается развитием *международной кооперации производства*. Когда речь идет о межотраслевой и предметной внутриотраслевой специализациях, то, как правило, производитель в состоянии самостоятельно организовать процесс изготовления продукции и реализовать ее на рынке, в том числе мировом. Если же специализация принимает характер поддетальной или технологической, неизбежно установление прямого контакта между производителями деталей, узлов или полупродуктов (в химической промышленности) с их потребителями — производителями готовой продукции. Очень часто детали будущей готовой продукции предназначены для конкретных моделей автомобилей, самолетов, электронной продукции и т.д. Поэтому кооперация предполагает сознательное сотрудничество различных фирм в производстве готовой продукции.

К важнейшим особенностям международной кооперации производства относятся:

- согласование участниками в договорном порядке или путем внутрифирменного регулирования условий совместной деятельности, как на предварительной стадии, так и в процессе выпуска изделий на основе кооперации;

- участие в качестве непосредственных субъектов производственного кооперирования промышленных предприятий (фирм) разных стран;
- распределение между участниками кооперации в рамках согласованной программы заданий по выпуску деталей, узлов и готовой продукции: при этом возможен выпуск готового изделия на одном предприятии-кооперанте, которому остальные поставляют детали и узлы, или на двух-трех предприятиях. В таком случае между этими предприятиями возможны встречные поставки деталей и узлов готового изделия;
- построение экономических отношений между предприятиями-кооперантами на основе не обычных договоров купли-продажи, а долгосрочных контрактов, в которых устанавливается порядок определения объемов поставки кооперируемой продукции, цен на нее и т.д. Важным элементом договоров является обеспечение ритмичности поставок, установление санкций за нарушение их сроков.

Кооперирование между фирмами разных стран развивается не только в сфере производства, но и в области научных исследований и опытно-конструкторских разработок, проектирования и сооружения объектов, в сфере сбыта, оказания услуг и др.

По формам организации необходимо выделить *подрядное кооперирование*, которое предполагает, что одна из сторон соглашения дает другой или другим участникам заказ на выполнение определенной работы на основе обусловленных требований, включая объемы и сроки поставок, их качество и т.д. Например, такие крупные американские и западноевропейские автомобильные концерны, как «Форд», «Дженерал Моторс», «Крайслер», «Рено», «Фиат», закупают 40—45% комплектующих изделий и материалов у фирм — субпоставщиков. Закупки у субпоставщиков японских концернов «Тойота» и «Ниссан» достигают 60—65% общей стоимости автомобиля.

Подрядное кооперирование может охватывать сотрудничество не только в производстве уже известного продукта, но и подряд на проектирование и создание нового продукта. К подрядному кооперированию могут быть отнесены и реализация готовой продукции торговыми фирмами по контракту с фирмой-производителем, техническое обслуживание и др.

Другая форма организации кооперирования — *совместное производство*, когда две-три или более фирм на основе соглашения совместно выпускают готовую продукцию, осуществляя между собой специализацию на выполнении отдельных видов работ. Например, авиационные фирмы Великобритании, Франции, ФРГ, а также Испании кооперируются в производстве пассажирских самолетов «Аэробус», а также ряда военных самолетов. Совместное производство может включать в себя сотрудничество фирм в широком диапазоне — начиная с создания нового продукта, его изготовления и кончая совместной его реализацией.

В ряде случаев сотрудничество фирм в организации совместного производства продукта получает более глубокий характер, и они создают *совместное предприятие* (joint venture). Оно является самостоятельной компанией для совместного осуществления какого-либо проекта.

Фирмы — учредители совместного предприятия на паритетных началах вкладывают в его создание или финансовые ресурсы (капиталы), или новую технологию, или производственные мощности. Как правило, совместное предприятие создается для осуществления одного проекта. Для сотрудничества по многим проектам фирмы — кооперанты могут создавать партнерства (товарищества).

Формой производственного кооперирования является и *договорная специализация*, которая предполагает разграничение программ участников соглашения. Такие соглашения обычно направлены не только на устранение дублирования производства, что, естественно, устраняет конкуренцию между участниками на рынках соответствующих товаров, но и предполагает сотрудничество в производстве другой продукции, взаимные или односторонние субподрядные поставки, совместные научные исследования и разработки.

Межфирменные кооперационные соглашения могут включать сотрудничество в обучении персонала и налаживании производства; лицензионные соглашения; субконтракты на производство, сборку и последующую закупку продукции; контракты на управление и маркетинг; сотрудничество в геологоразведке и научных исследованиях.

Стратегическим альянсом (стратегическим партнерством) обычно называется межфирменное кооперационное соглашение, которое помимо других областей сотрудничества включает совместное производство товаров и услуг, обычно в виде принадлежащего участникам альянса совместного предприятия.

Значение соглашений о специализации и кооперировании производства состоит в том, что, ограничивая конкуренцию между отдельными предприятиями, они позволяют им использовать прежде всего выгоды крупносерийного специализированного производства.

Другой международной формой специализации и кооперирования между предприятиями разных стран является развитие деятельности ТНК. Вполне естественно, что между предприятиями, расположенными в разных странах, но принадлежащих одной компании, развиваются специализация и кооперирование в самых разнообразных и наиболее удобных формах. Ввиду того, что эти предприятия управляются из одного центра, отношения между ними более стабильные, а связи — более глубокие и долгосрочные. Но даже в пределах одной транснациональной компании международная специализация предприятий таит в себе некоторые элементы неустойчивости: возможны перебои с поставкой деталей в связи с забастовками и т.д. Поэтому ТНК часто создают на своих предприятиях в разных странах дублирующие производства.

Тем не менее процессы углубления международной специализации и кооперирования развиваются в основных отраслях промышленности, и особенно в отраслях машиностроения, что объясняется конструктивными, качественными и технологическими особенностями выпускаемой в этих отраслях продукции. В силу указанных особенностей здесь возможна организация массового специализированного производства отдельных деталей, узлов, агрегатов и готовых изделий на десятках сот-

нях и большем количестве взаимосвязанных между собой предприятий различных стран мира. В результате реализации указанных направлений деятельности ТНК в ряде случаев формируются и функционируют транснациональные воспроизводственные комплексы (ТВК). Факторами эффективного развития международной специализации и кооперации производства в рамках транснациональных воспроизводственных комплексов являются:

- технологический прогресс, позволяющий углублять расчленение производственного процесса в обрабатывающей промышленности;
- развитие транспортных систем ТВК, позволяющее снижать транспортные издержки;
- развитие управленческих технологий, позволяющее оперативно и эффективно контролировать деятельность географически удаленных друг от друга производственных единиц ТВК;
- развитие информационных технологий, которое дает возможность максимально упростить и удешевить передачу больших объемов информации и таким образом не только контролировать территориально разединенные производственные цепочки, но и оперативно приспособлять производство к требованиям конкретного рынка. Считая последнее обстоятельство особенно важным, эксперты ЮНКТАД полагают, что революция в области информационных технологий позволяет ТНК выйти за рамки эффекта масштаба и воспользоваться эффектом простора действий. Иными словами, ТНК в этом случае могут комбинировать крупномасштабное производство со специализированным производством (в том числе и малыми сериями), ориентирующимся на потребности конкретного рынка.

Размышляем самостоятельно

В каких сегментах современно мирового хозяйства российские корпорации, часть из которых фактически являются транснациональными, могли бы не просто активно действовать, но и осуществлять свою экспансию за рубежом?

2.3. Роль НТР в развитии современного международного разделения труда

К основным факторам, которые привели к коренным изменениям в формах и направлениях МРТ во второй половине XX в., относятся, во-первых, научно-техническая революция и связанные с ней изменения в мировом хозяйстве и, во-вторых, крушение колониальной системы.

Научно-техническая революция привела прежде всего к относительному снижению роли для промышленно развитых стран сырья и продовольствия, поставлявшихся из менее развитых стран. НТР способствовала более экономному расходованию природного сырья, расширению производства синтетического сырья в самих развитых странах, а также увеличению в последних производства некоторых видов натурального сырья. НТР в сельском хозяйстве привела к росту самообеспеченности развитых стран, особенно

в Западной Европе, продовольствием и сельскохозяйственным сырьем. Все это в известной мере подорвало ту основу, на которой базировалось международное разделение труда с начала XX в. Оно не могло дальше развиваться по линии углубления специализации стран Азии, Африки и Латинской Америки только на производстве сырья и продовольствия.

Вместе с тем под влиянием научно-технической революции интенсифицировались процессы МРТ между промышленно развитыми странами. Тенденция к развитию массового автоматизированного производства с течением времени приходит в противоречие с тенденцией к дальнейшему его усложнению и увеличению многообразия продукции, в результате чего стали неизбежными специализация промышленно развитых стран на выпуске отдельных видов продукции и приобретение другой продукции в зарубежных странах. Конкурентная борьба в послевоенные годы обусловила довольно интенсивный процесс специализации отдельных промышленно развитых стран на выпуске определенных видов продукции.

Важную роль в изменении МРТ сыграл крах колониальной системы. После достижения политической самостоятельности молодые национальные государства оказались перед необходимостью повышения уровня своего экономического развития, что потребовало создания национального многоотраслевого хозяйства и изменения его роли в системе МРТ. Развитие новых отраслей производства, прежде всего обрабатывающей промышленности, становится для молодых государств необходимым, поскольку под воздействием научно-технической революции спрос на мировом рынке на сырье и продовольствие относительно сокращается.

В целях становления национальной экономики развивающиеся страны встали на путь взаимного сотрудничества. Одной из его важных форм стало создание региональных торгово-экономических союзов, интеграционных группировок развивающихся стран, в рамках которых отменяются торговые и валютные ограничения, заключаются соглашения о сотрудничестве в области промышленности, транспорта и др. Несмотря на значительные трудности и противоречия, возникающие в этих группировках, они способствуют развитию новых направлений хозяйственных связей развивающихся стран, разделению труда между ними.

Изменяется и отношение ТНК промышленно развитых стран к деятельности в развивающихся странах. В частности, учитывая современные сдвиги на мировом рынке, которые обуславливают относительное уменьшение спроса на сырье и продовольствие, ТНК взяли курс на участие в создании отраслей обрабатывающей промышленности, новых и даже новейших производств в развивающихся странах, используя в своих целях низкую стоимость рабочей силы в этих странах. При этом речь идет о создании предприятий обрабатывающей промышленности, как правило, специализирующихся на изготовлении отдельных деталей или узлов продуктов, сборка которых осуществляется в развитых странах.

С учетом отмеченных обстоятельств международная кооперация производства — МКП может быть классифицирована следующим образом (табл. 2.1).

Классификация международной кооперации

Принципы классификации	Характер кооперации
По видам	Производственная, научно-техническая, в области проектирования и строительства объектов, в сферах сбыта, оказания услуг и др.
По стадиям	Предпроизводственная, производственная, коммерческая
По структуре связей между участниками	Межфирменная и внутрифирменная
По числу участников	Двух- и многосторонняя
По формам организации	Подрядная, совместное производство, совместные предприятия, договорная
По территориальному охвату	Между двумя и более странами, региональная, межрегиональная и всемирная

Следует отметить, что Россия пока еще мало участвует в различных формах международной кооперации. Хотя отдельные отечественные предприятия и компании имеют соглашения с западными фирмами о поставках деталей и узлов, такая кооперация охватывает очень небольшой круг производств, о чем свидетельствует незначительная роль кооперационных поставок в российской внешней торговле. Поэтому в данной области международного сотрудничества для России в целом и отечественного бизнеса, в частности, имеются очень большие возможности.

В современных условиях формируется новая структура глобального производства. Падает значение традиционных отраслей материального производства и возрастает роль новых наукоемких производств, сферы информации, индустрии знаний, сферы услуг. Происходит все большее онаучивание производства, превращение науки в непосредственную производительную силу, возрастание роли интеллекта как главного производственного ресурса. На это указывают резкие изменения в структуре издержек производства. Так, если по многим традиционным промышленным товарам наибольшую часть издержек еще составляют затраты на сырье и рабочую силу, то в производстве микросхем они составляют соответственно 1 и 12%, а затраты на НИОКР здесь доходят до 70%. В 2000-х гг. получила распространение концепция глобальных цепочек добавленной стоимости, в которые входят компании из различных отраслей мировой экономики и различных стран. Они включают в себя деятельность по созданию стоимости, начиная с разработки концепции продукта и заканчивая доставкой конечному потребителю и послепродажным сервисным обслуживанием. Глобальные цепочки добавленной стоимости представляют собой новый этап развития международного разделения труда.

Конкурентоспособность высокотехнологичных отраслей и производств в этих условиях рассматривается не как способность производить максимальный объем продукции в единицу времени или на единицу какого-

либо материального ресурса. Теперь это зачастую не умение производить много уже освоенных видов продукции, а способность производить быстрее своих конкурентов принципиально новую продукцию, удовлетворяющую постоянно меняющиеся потребности мирового рынка.

Показателями конкурентоспособности в этих условиях служат такие, как количество новых товаров в единицу времени, время, затрачиваемое на выход нового товара на рынок и т.п. Косвенной мерой оценки конкурентоспособности в этом случае может служить рыночное положение (например, динамика удельного веса продаваемой продукции) фирмы, отрасли, страны в целом.

В условиях НТР происходит слияние международного промышленного капитала с международными банковскими группами в виде транснациональных или многонациональных корпораций. Это придает новые черты таким традиционным явлениям, как вывоз капитала за рубеж. Кроме прежних мотивов получения прибыли появились и новые мотивы, связанные с возможностью перенесения научно-технических преимуществ, достигнутых в одной стране, в другие государства и регионы мира с целью закрепиться в них и одновременно усилить конкурентные позиции в собственной стране.

Переход к преимущественно интенсивному типу развития производства предопределил качественный сдвиг в производительных силах, технологический переворот во многих отраслях производства и областях непроизводственной сферы. Все более непосредственное и органичное соединение научно-технической революции с производством позволяет сделать вывод о ее постепенном перерастании в новое качественное состояние, которое можно характеризовать как глобальный *информационно-технологический переворот*.

Этот переворот проявляется в следующих формах:

- ускоренное развитие электронно-вычислительной техники, широкое использование микропроцессоров;
- переход на ресурсо- и энергосберегающие технологии, повышение роли нетрадиционных источников энергии; переход к новым конструкционным материалам и резкое улучшение качественных характеристик традиционных материалов;
- индустриальное использование новейших достижений традиционной и нетрадиционной биологии.

Определяющую роль в этих процессах играет формирование глобальной (общемировой) информационной системы. При этом происходит стирание границ между различными технологиями связи и компьютерными технологиями, они все больше срастаются в единую и целостную информационную систему.

С мирохозяйственной точки зрения информационная сфера ускоряет распространение сведений о преимуществах новых технических решений и в значительной степени устраняет возможность монополизации технического прогресса. В этих условиях резко расширяется число стран, потенциально способных включиться в процесс производственного применения новейших технологических решений. Тем самым складываются

новые предпосылки для модернизации МРТ и дальнейшего совершенствования конкретных форм его проявления.

Центр тяжести МРТ смещается в направлении обмена научно-техническими достижениями, производственным опытом и другими видами ноу-хау. Овеществленным носителем такого обмена становятся комплекты программ для различного рода управляющих производством систем. Происходит определенная дематериализация товарных потоков, которая выражается в замещении торговли товарами торговлей информацией, инженерными и управленческими услугами. Конечно, при этом за импортом передового опыта может последовать и товарный импорт (например, оргтехники и т.д.).

Размышляем самостоятельно

Как в этих новых направлениях международного разделения труда участвует Россия, и как она могла бы в них участвовать?

Естественно, и в этом случае остается место для международного разделения труда в его старых формах (поставки минеральных ресурсов, обмен сельскохозяйственной продукцией). Вместе с тем их относительное значение падает. При широком использовании возобновляемых источников энергии, развитии системы многократного использования исходного сырья и т.д., ресурсная зависимость производства от импортного сырья неизбежно уменьшается. Такое же положение может сложиться и с косвенным импортом труда, лежащим в основе международного разделения труда на базе различной напряженности балансов трудовых ресурсов или неодинаковой цены труда в различных странах.

Новые технологии приводят в действие хозяйственные связи нового качества: они нацелены на экономию ресурсов, индивидуализацию и специализацию производства и потребления. Совокупный результат от новых форм международного разделения труда проходит не столько по цепочке затрат, сколько по направлению нарастающего эффекта от их применения. Следствием этого процесса является сбережение всех видов ресурсов.

Характерной чертой НТР является ее глобальный характер, исключаящий локальное воздействие фронтального технологического переворота на ограниченный круг стран, ушедших в силу конкретных исторических причин в своего рода технологический отрыв от остальных стран мира. Это связано с широким использованием в процессе технического переворота достижений фундаментальной науки, распространение которых не поддается жесткому контролю. Отмеченные обстоятельства не означают, конечно, что научно-техническая революция нивелирует условия и конкретные формы МРТ во всех регионах и странах мира.

Научно-технический разрыв, существующий между странами, с течением времени должен постепенно преодолеваться. В основе такого процесса лежит многоступенчатая форма имитационного заимствования технологий, которая играет исключительную роль на первых этапах развития национального научно-технического потенциала.

Суть вопроса заключается в том, что высокие технологии, как правило, обращаются преимущественно между промышленно развитыми странами. Средние и низкие технологии, не представляющие значительной ценности для развитых стран, реализуются на рынках развивающихся стран, для которых эти технологии являются новыми технологиями. Проводниками такой политики часто выступают ТНК.

Принципиальная особенность такого обмена — включение менее развитых стран в общемировой процесс научно-технического прогресса. Под воздействием НТР создаются условия для преодоления противоречий между развитыми и развивающимися странами как в области экономических, так и научно-технических взаимоотношений.

Здесь находит свое проявление закономерность распространения теории так называемых больших циклов или больших волн конъюнктуры (в основе которых лежат фундаментальные научные открытия, сопровождающиеся созданием принципиально новых продуктов — товаров и принципиально новых технологий) на мировое хозяйство и способность ядра промышленно развитых стран индуцировать экономическую активность в других странах и в мировой экономике в целом. Переход к открытой рыночной экономике бывших социалистических и многонаселенных развивающихся стран повышает их адаптивную способность к восприятию данной закономерности.

НТР как определяющий фактор развития международного разделения труда привела к тому, что мировое хозяйство все явственнее становится глобальной экономической средой. В этой среде постепенно складывается определенный комплекс научно-технологических, хозяйственно-производственных, организационно-информационных отношений на уровне государств, международных организаций, транснациональных и национальных компаний и фирм, населения стран и регионов, выступающих как интернациональные производители и потребители.

Контрольные вопросы и задания

1. Как соотносятся между собой процессы развития разделения труда внутри отдельных стран и международного разделения труда?
2. Охарактеризуйте основные типы разделения труда.
3. Отметьте основные функциональные виды международного разделения труда:
 - общее;
 - вертикальное;
 - частное;
 - горизонтальное;
 - единичное.
4. Охарактеризуйте основные факторы, ведущие к углублению международного разделения труда.
5. Какие изменения происходят в развитии международного разделения труда в начале XXI в.?

6. Охарактеризуйте связь между специализацией и кооперированием производства.

7. Назовите основные формы международной кооперации производства.

8. Какое воздействие могут оказывать современные ТНК на международное разделение труда?

9. Охарактеризуйте роль НТР как определяющего фактора развития международного разделения труда в современных условиях.

10. Что такое «глобальные цепочки добавленной стоимости»?

Глава 3

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И МЕТОДЫ ЕЕ ОЦЕНКИ

В данной главе рассматриваются теоретические основы международной конкурентоспособности и современные методы ее оценки, вопрос о роли государства в решении проблем повышения международной конкурентоспособности. Анализируются проблемы конкурентоспособности экономики России.

3.1. Понятие международной конкурентоспособности

Конкурентоспособность — одна из сложных экономических категорий, которую необходимо рассматривать на нескольких уровнях:

- конкурентоспособность товара;
- конкурентоспособность товаропроизводителя (корпорации или фирмы);
- отраслевая конкурентоспособность;
- конкурентоспособность стран.

Между всеми этими уровнями конкурентоспособности существует определенная зависимость, которая заключается в том, что страновая и отраслевая конкурентоспособность в конечном итоге определяются способностью конкретного товаропроизводителя выпускать конкурентоспособный товар. Под **конкурентоспособностью товара** понимается комплекс потребительских, ценовых и качественных характеристик товара, определяющих его успех как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Конкурентоспособность товара можно определить только в сравнении с товарами-аналогами.

Товарная конкурентоспособность находится в прямой зависимости от таких факторов, как издержки производства, производительность и интенсивность труда и т.д., которые непосредственно влияют на цену и качество изделий.

Развитие международного разделения труда привело к определенной специализации стран на мировой арене в зависимости от степени конкурентоспособности той или иной отрасли. В частности, в США наиболее конкурентоспособными отраслями являются авиационная и аэрокосмическая, уникальное машиностроение, автомобилестроение, производство суперкомпьютеров и разработка программного обеспечения. Синтетиче-

ским показателем, который объединяет конкурентоспособность товара, товаропроизводителя, отраслевую конкурентоспособность и характеризует положение страны на мировом рынке, является показатель конкурентоспособности стран.

В самом общем виде *страновую конкурентоспособность* можно определить как способность страны в условиях свободной конкуренции производить товары и услуги, соответствующие требованиям мирового рынка, реализация которых увеличивает благосостояние страны по сравнению с другими странами.

Общепринятого определения страновой конкурентоспособности нет. В Докладе о глобальной конкуренции Всемирного экономического форума «конкурентоспособность экономики определяется ее возможностью достигать высоких темпов роста на устойчивой основе». В США в официальном Докладе по вопросам конкурентоспособности Генерального ревизионного управления конкурентоспособность «на национальном уровне предполагает возможность нации достигать предельных уровней производительности, позволяющих поддерживать растущие стандарты жизни в комплексном мировом хозяйстве». Эксперты Международного института развития менеджмента определяют конкурентоспособность как «способность страны в условиях честных и свободных рыночных отношений производить товары и услуги, удовлетворяющие требованиям международных рынков, в то же время, поддерживая и повышая реальные доходы своих граждан в долгосрочной перспективе».

Для анализа проблем международной конкурентоспособности применяются два подхода. Первый из них, основанный на теории сравнительных преимуществ Д. Рикардо, предполагает, что торговля между странами приводит к увеличению доходов каждой из них. Второй подход, выдвинутый в 1992 г. американским экономистом Л. Туроу, основывается на утверждении, что в современной мировой экономике существует острая конкуренция, и экономический успех одной страны оборачивается потерями для другой, что неизбежно приводит к экономическим войнам.

Размышляем самостоятельно

Американский государственный деятель и ученый Зб. Бжезинский заметил: «В эру глобализации "война" лишь уступает место неформальному не знающему территориальных границ и часто анонимному противоборству». Означает ли это утверждение, что обострение международной конкуренции и экономические войны являются неизбежными в условиях глобализации?

Спорным является также и вопрос о роли государства в обеспечении национальной конкурентоспособности, однако бесспорно, что усиление роли государства в регулировании экономических процессов является заметной тенденцией в экономике как развитых, так и развивающихся стран. Так, в США в 1988 г. был принят Федеральный закон «О конкурентоспособности и торговле». После принятия этого закона в США был создан ряд структур по различным проблемам конкурентоспособности, свыше 100 представительств в 70 странах, разработаны долгосрочные

(до 2015 г.) стратегии и программы обеспечения национальной конкурентоспособности.

На протяжении всего XX в. многие ученые внесли свой вклад в изучение понятия конкурентоспособности. И. Шумпетер особо отмечал роль предпринимательства как двигателя экономического развития (позднее П. Друкер применил ту же теорию к менеджменту).

Таким образом, современное понимание конкурентоспособности напрямую связано с развитием мировой экономики и международных рынков в условиях углубления процессов глобализации. Учитывая растущую взаимозависимость стран в современной мировой экономике различают конкурентоспособность страны на мировом рынке, конкурентоспособность страны на внутреннем и национальном рынках, конкурентоспособность страны на микроуровне (на уровне предприятий и фирм).

Размышляем самостоятельно

Конкуренция составляет основу развития индустриального общества и основана на использовании сравнительных преимуществ национальных экономик. В каких формах осуществляется и будет осуществляться конкуренция в формирующемся постиндустриальном обществе?

3.2. Теория конкурентных преимуществ М. Портера

В 1990 г. была разработана теория конкурентных преимуществ профессора Гарвардского университета М. Портера. К факторам, обусловившим появление теории конкурентных преимуществ, он относит следующие:

- реальные изменения в мировой экономике и международной конкуренции в условиях глобализации, в силу чего прежняя классическая теория не способна была охарактеризовать конкурентные преимущества;
- революционные изменения в технологиях;
- появление новых индустриальных стран;
- расширение интернационализация производства (фирмы стали использовать преимущества не только той страны, в которой они базируются, но и тех стран, где находятся их финансы).

В своей книге «Международная конкуренция» Портер утверждал, что пока «не существует общепринятого определения конкурентоспособности. Для фирм конкурентоспособность означала возможность конкурировать на мировом рынке при глобальной стратегии. Для многих конгрессменов конкурентоспособность означала положительный внешнеторговый баланс. Для некоторых экономистов конкурентоспособность подразумевала низкие производственные издержки на единицу продукции, приведенные к обменному курсу. Единственное, на чем может основываться концепция конкурентоспособности на уровне страны — это продуктивность использования ресурсов». Вместе с тем он отмечает, «корпорации, не нации, находятся на переднем крае международной конкуренции... конкурентное преимущество компаний напрямую связано с местом,

которое они называют своей нацией или страной происхождения... формирование корпорации в "неправильной" нации должно вызывать фундаментальную стратегическую озабоченность... Корпорация получает важное преимущество от наличия в своей нации таких компаний-поставщиков и компаний-покупателей ее продукции, которые занимают ведущие позиции на мировом рынке, т.е. компаний мирового класса... Наиболее требовательные покупатели и поставщики подталкивают корпорацию-производителя к улучшению качества и конкурентоспособности ее продукции...»

Таким образом, конкурентоспособность, с его точки зрения, определяет успех или неуспех в конкретных отраслях производства и то место, которое страна занимает в системе мирового хозяйства, а национальная конкурентоспособность определяется способностью промышленности постоянно развиваться и производить инновации. Первоначально национальные компании добиваются конкурентного преимущества, изменяя основу, на которой они конкурируют. Удержать же преимущество им позволяет постоянное совершенствование товара, способа производства и других факторов, причем оперативно, чтобы конкуренты не смогли их догнать и перегнать.

Конкуренция — это не равновесие, а постоянные перемены. Поэтому в основе объяснения конкурентного преимущества лежит роль страны стимулирования обновлений и совершенствований (т.е. в стимулировании производства инноваций). Таким образом оказывается, что процесс создания и поддержания конкурентоспособности чрезвычайно локализован. Различия в экономике стран, в их культуре, населении, инфраструктуре, управлении, национальных ценностях и даже в истории — все это в той или иной степени влияет на конкурентоспособность национальных компаний и определяется набором факторов, зависящих от конкретных, локальных условий.

В основе его теории лежат четыре наиболее существенных фактора, которые можно представить в виде ромба (национального ромба, как называл его автор) и которые являются детерминантами конкурентных преимуществ. Страна располагает конкурентным преимуществом только тогда, когда обладает не одним, а всеми элементами ромба. К основным **детерминантам конкурентных преимуществ** относятся следующие.

Факторные условия — наделенность страны (фирмы) следующими факторами производства:

- человеческие ресурсы — количество, квалификация и стоимость рабочей силы, норма рабочего времени, трудовая этика;
- физические ресурсы — количество и качество полезных ископаемых, воды, земельных участков, лесных ресурсов, ресурсов гидроэнергетики и т.д., географическое положение и климатические условия страны;
- инфраструктура — транспортная система, система связи, почтовая связь, система коммуникаций, здравоохранения и т.д.;
- ресурс знаний — ресурсы, которые концентрируются в институтах и университетах, а также в научно-исследовательских институтах, банках данных;

- денежные ресурсы — капитал, который может быть направлен в производство.

Факторы можно в свою очередь разделить по степени развитости и специализации. По степени развитости факторы делятся:

- на основные — это некая данность, которая не имеет существенного значения для завоевания конкурентного преимущества, они создают конкурентные преимущества низкого ранга (например, природные ресурсы, климатические условия, географическое положение, неквалифицированный и полуквалифицированный труд, дебетовый капитал и т.д.);

- развитые — это факторы, которые создают устойчивые конкурентные преимущества высокого ранга (например, современная инфраструктура, обмен информацией, высококвалифицированные кадры, исследовательские отделы учреждений и т.д.).

По степени специализации факторы делятся:

- на общие — универсальные факторы (например, система транспортных коммуникаций, персонал с высшим образованием, дебетовый капитал и т.д.);

- специализированные — узкоквалифицированный персонал, инфраструктура специализированных отраслей, базы данных узкой специализации. Развитые факторы могут эволюционировать в специализированные.

Условия спроса представлены тремя составляющими:

а) структура внутреннего спроса;

б) величина и характер роста внутреннего спроса;

в) интернационализация спроса.

На структуру внутреннего спроса в свою очередь воздействуют следующие факторы:

- сегментная структура рынка — структура населения по возрастному, половому признаку, месту проживания, удельному доходу и т.д.;

- требовательность и разборчивость потребителей — чем более требователен потребитель, тем более развита товарная структура;

- предполагаемые потребности покупателей — если в одной стране потребность в каком-нибудь товаре опережает потребность в этом же товаре в другой стране, то эта страна будет располагать конкурентным преимуществом, поскольку фирма должна уловить потребность в этом новом товаре.

Влияние величины и характера роста внутреннего спроса определяется по следующим показателям:

- емкий рынок позволяет использовать эффект масштаба;

- расширение рынка дает возможность для развития технологий;

- насыщение рынка подвигает фирмы на экспорт, стимулирует обновление товара.

Интернационализация спроса является важным фактором при завоевании конкурентного преимущества, поскольку покупатели — граждане данной страны, посещающие многие страны мира, требуют тех же стандартов, услуг и товаров, которые присущи внутреннему рынку их государства. Развитие ТНК ведет за собой интернационализацию торговли, заставляет фирмы выходить на внешний рынок, а также дает воз-

возможность использовать мировой опыт. Влияние фирмы на запросы таких покупателей способствует тому, что зарубежные потребители, живущие продолжительный период времени в данной стране, тянут за собой спрос на те товары, к которым они привыкли на родине.

Важное значение имеет и так называемый эффект демонстрации — фирмы других стран стараются перенять у страны (фирмы), имеющей конкурентное преимущество, опыт производства, особенности менеджмента, маркетинга и т.д., чему способствуют многочисленные выставки, ярмарки, распространение буклетов, каталогов.

В теории М. Портера рассматриваются родственные и поддерживающие отрасли.

Поддерживающие отрасли — это отрасли-поставщики, имеющие связи с производителями при поставке комплектующих изделий, полуфабрикатов и т.д. Следовательно, если поставщики будут также динамичны, как и потребители их товаров, если они будут вести исследования, стремиться к прогрессивному изменению структуры производства, выпуску современной продукции, то это будет давать результаты и для фирмы-потребителя. Соответственно, это оказывает положительное воздействие на конкурентные преимущества фирмы-производителя.

Родственные отрасли — это отрасли, в которых фирмы могут осуществлять взаимодействие между собой в процессе формирования цепочки ценностей, а также отрасли, имеющие дело с взаимодополняющими технологиями (например, производство фотоаппаратов и пленок, производство компьютеров и программного обеспечения).

Стратегия фирмы, ее структура и конкуренты подразумевают наличие мотивации и эффективной структуры, делает возможным создание и удержание конкурентного преимущества.

Стратегия фирмы оживляет, реализует все предшествующие компоненты. Насколько рационально управление фирмой, настолько структура фирмы соответствует национальному менталитету.

На определение стратегии фирмы и удержания конкурентного преимущества влияют следующие факторы:

- цели, к которым стремятся люди и управленцы — если в стране эти цели совпадают с источниками конкурентного преимущества, то эффект значителен;

- структура собственности — естественно, что у крупной компании одни интересы, у мелкой — другие;

- индивидуальные цели — важную роль имеет система вознаграждений, поощрений, мотивов, социальные ценности, ориентация на труд, отношение в обществе к богатству;

- влияние национального престижа и национальных приоритетов — некоторые отрасли благодаря сложившейся конъюнктуре рынка могут быть негласно объявлены национальными отраслями, соответственно сюда будет стремиться попасть более квалифицированная часть населения (национальный престиж);

- конкуренция на внутреннем рынке — ни одна фирма, завоевавшая лидерство на мировом рынке, не достигла его, не побеждая прежде

всего на внутреннем рынке. Если существует конкуренция внутри и данная фирма является лидером, то, естественно, на внешнем рынке она также стремится к лидерству. Следовательно, внутренняя конкуренция обеспечивает фирме будущее конкурентное преимущество на внешнем рынке.

К особым детерминантам конкурентных преимуществ относятся случай или случайные события и государственная политика, благодаря которым может произойти изменение в конкурентном преимуществе (усиление или утрата).

При этом, как правило, ни фирма, ни национальное правительство не могут избежать определенных ситуаций, таких как результаты изобретательства; крупные технологические сдвиги; революционное производство; резкое изменение цен на ресурсы; значительные изменения на мировых финансовых рынках (на валютные курсы); всплеск мирового или местного спроса; политические решения зарубежных правительств; войны и т.д.

Государство при помощи своей политики может оказывать влияние на все четыре компонента национального ромба, но это влияние может быть как положительным, так и отрицательным. Поэтому чрезвычайно важно четко сформулировать приоритеты государственной политики. Общими рекомендациями являются: поощрение всяческого развития, усиление конкуренции на внутреннем рынке, стимулирование производства инноваций. В комплекс правительственных мер по поддержанию и повышению конкурентоспособности страны должны входить:

а) воздействие правительства на факторные условия:

- акцент на создании факторов (инфраструктуры, квалифицированной рабочей силы, научно-конструкторских разработок и т.д.),
- грамотные политические решения в отношении рынков факторов и валютных рынков (налоговая и денежная политика, регулирование рынка энергоносителей и регламентирование процесса заключения коллективных договоров);

б) воздействие правительства на условия спроса:

- государственные закупки (стимулирование спроса на раннем этапе, внутренней конкуренции, производства инноваций),
- регламентация изделий и процессов (создание четкой системы технических и технологических стандартов для вытеснения с рынка некачественной продукции),
- воздействие на структуру отраслей, выступающих в роли покупателей (политика правительства в отношении государственной собственности),
- стимулирование раннего или усложненного спроса (использование лизинговых механизмов и других форм непрямого кредитования),
- предоставление полной и качественной информации покупателям,
- введение технических стандартов (для обеспечения совместимости различных типов устройств),
- зарубежная помощь и политические связи (например схема взаимодействия «колония — метрополия»);

в) воздействие правительства на родственные и поддерживающие отрасли:

- политика правительства в отношении СМИ,
- образование кластеров (в трактовке Портера — создание вертикально-интегрированных структур, объединяющих в себе различных членов технологической цепи, от поставщиков сырья до производителей готовой продукции),
- региональная политика (стимулирование развития отстающих районов),
- воздействие правительства на стратегию, структуру и соперничество фирм: интернационализация (поощрение международной ориентации и экспорта); воздействие на цели как конкретных предпринимателей, так и целых фирм; регламентация соперничества внутри страны (анти-трестовские законы, протекционизм и т.д.); образование новых фирм; внешнеторговая политика; привлечение зарубежных инвестиций.

Детерминанты образуют комплексную систему (взаимосвязанные отношения, находящиеся в процессе постоянного развития). Действуя друг на друга, они усиливают эффект друг друга, следовательно, усиливаются конкурентные преимущества.

В других работах М. Портер продолжил исследования по конкретным проблемам международной конкурентоспособности. В частности, в работе «Конкурентная стратегия: методика анализа отраслей и конкурентов» он анализирует конкурентные стратегии в различных отраслях экономики от глобальных до новых отраслей. Идеи Портера заложили основу методики оценки страновой конкурентоспособности.

Исторический экскурс

До Второй мировой войны продукция японских предприятий отличалась достаточно низким качеством по сравнению с аналогичной европейской или североамериканской. В настоящее время Япония является одним из лидеров мировой экономики и обладает высокой конкурентоспособностью. «Задача заключалась (и все еще заключается) в том, — писал японский экономист К. Кобаяси, — чтобы обеспечить импорт природных ресурсов из наиболее удобных и дешевых источников, переработать их с максимальным эффектом в конкурентоспособную высококачественную продукцию и сбывать ее с прибылью на наиболее емких и выгодных рынках».

3.3. Современные методы оценки международной конкурентоспособности

Одними из наиболее известных являются методики сравнительной оценки конкурентоспособности стран Всемирного экономического форума — ВЭФ в Давосе¹ и Международного института развития менеджмента — МИМР в Лозанне.

Методика оценки конкурентоспособности ВЭФ строится на анализе 114 основных показателей, которые включают как статистические дан-

¹ В некоторых источниках он именуется Мировым экономическим форумом (МЭФ).

ные, так и результаты опроса менеджеров из различных стран (до 2/3 оценок показателей). Число опрашиваемых менеджеров постоянно растет: в 2005 г. — 8,7 тыс., в 2006 г. более 11 тыс., в 2015 г. — более 14 тыс. Эти показатели затем сводятся в индексы. В 2015 г. измерялись 12 факторных индексов («Институты», «Инфраструктура», «Макроэкономическая стабильность», «Здоровье и начальное образование», «Высшее образование и обучение», «Эффективность товарных рынков», «Эффективность рынка труда», «Развитость финансового рынка», «Технологическая подготовленность», «Размер рынка», «Зрелость бизнеса», «Инновации»), а затем определялся сводный индекс конкурентоспособности, в соответствии со значениями которого проводилось ранжирование стран. До 2000 г. группа экспертов ВЭФ под руководством Дж. Сакса рассчитывала лишь один рейтинг, который назывался «Индекс конкурентоспособности» (CI) и измерял «способность национальной экономики достичь устойчивого экономического роста в среднесрочной перспективе (ближайшие пять лет), принимая во внимание текущий уровень экономического развития». В 2000 г. индекс конкурентоспособности был назван «Индекс конкурентоспособности для роста» (GCI), а затем был переименован в «Индекс глобальной конкуренции». Факторы, участвующие в формировании данного индекса, объединяются в три группы: качество макроэкономической среды, эффективность общественных институтов и технологический уровень.

В 2000 г. появился еще один рейтинг группы экспертов под руководством М. Портера — «Индекс текущей конкурентоспособности» (CCI), который с 2001 г. стал называться «Индекс конкурентоспособности для бизнеса». Он оценивает микроэкономические факторы, определяющие текущий уровень производительности национальной экономики. По мнению руководителей ВЭФ, данные индексы хорошо дополняют друг друга и служат источниками для определения национальной конкурентоспособности.

По методике и результатам исследований глобальной конкурентоспособности ВЭФ ученые Российской академии наук сделали следующие основные критические замечания:

а) несмотря на огромные фактологические и статистические материалы, собранные по странам, ВЭФ не удалось измерить уровень конкурентоспособности страны как синтетический экономический показатель; индекс конкурентоспособности отражает по сути качество национальных конкурентных преимуществ по сравнению со средним качеством конкурентной среды охваченных обследованием стран;

б) рассчитанные индексы общей конкурентоспособности, определяющие ранги (место) стран, находятся в весьма узком диапазоне значений и изменение буквально на десятые доли процента пункта индекса конкурентоспособности может передвинуть страну на несколько рангов в ту или иную сторону, что трудно представить в реальной экономике. К тому же периодическая перегруппировка индексов затрудняет анализ конкурентоспособности страны в динамике;

г) признавая в целом правильность выбранных ВЭФ главных факторов конкурентоспособности (за исключением того, что не дана оценка при-

родных ресурсов), вряд ли можно согласиться с тем, что веса этих факторов в экономическом развитии и формировании конкурентоспособности страны играют столь разную роль (например, роль управления и общественных институтов в три раза менее важна, чем открытость рынков и качество труда);

д) в оценках глобальной конкурентоспособности весьма велика роль субъективного фактора. По мнению российских ученых, есть накопленные, потенциальные факторы конкурентоспособности, которые слабо учитываются в методике ВЭФ, хотя в ней справедливо утверждается, что кратковременные кризисные явления, финансовые коллапсы, девальвации валют и т.п. не могут оказывать решающего воздействия на ранги конкурентоспособности.

Кроме этого не учитывается то обстоятельство, что ВЭФ является в известной степени инструментом развитых стран, отстаивающим их интересы в мировой экономике, поэтому к его оценкам следует относиться с осторожностью. После мирового экономического кризиса 1997—1998 гг. практически всякое заседание ВЭФ стало сопровождаться акциями протеста антиглобалистов, ассоциирующих форум с негативными проявлениями глобализма. Еще в 1993 г. возникло объединение ученых и общественных деятелей по всему миру под названием Лиссабонская группа — некое подобие Римского клуба, занимающаяся мониторингом и критическим анализом идеологических центров неолиберализма. В 2001 г. был впервые проведен масштабный социальный форум — «антипод» в бразильском городе Порту-Алегри. Другой форум под названием «Общественный взгляд на Давос» (Public Eye on Davos) проводится с 2000 г. одновременно с ВЭФ для информированной критики Давоса со стороны неправительственных организаций.

Международный институт менеджмента и развития — МИРМ публикует свои ежегодные доклады начиная с 1989 г. Известно, что МИРМ стоял у истоков работы по конкурентоспособности для ВЭФ и продолжает ежегодно публиковать собственный доклад «World Competitiveness Yearbook». Оценки строятся на основе обратного соотношения по сравнению с ВЭФ: примерно 1/3 — оценки экспертов и 2/3 — официальная статистика.

Эксперты института анализировали в 2016 г. конкурентоспособность 61 страны с развитыми и развивающимися рынками. Методология исследования МИРМ базировалась на следующих принципах: первичная информация анализируется по 333 критериям (они ежегодно пересматриваются), объединяемым в четыре главные группы факторов, формирующих конкурентоспособность страны. Эти четыре группы факторов («Экономическая эффективность», «Эффективность государства», «Эффективность бизнеса», «Инфраструктура») в свою очередь включают пять субфакторов (всего 20). Каждый субфактор конкурентоспособности, независимо от количества критериев, которые он содержит, имеет одинаковый вес при формировании конечного результата, т.е. 5%. При этом первичные критерии, основанные как на статистических, так и на опросных данных, имеют одинаковый удельный вес.

Классификация факторов конкурентоспособности Международного института развития менеджмента

Экономическая эффективность	Эффективность правительства	Эффективность бизнеса	Инфраструктура
Внутренняя экономика	Государственные финансы	Производительность	Базовая инфраструктура
Международная торговля	Фискальная политика	Рынок труда	Технологическая инфраструктура
Иностранные инвестиции	Институциональное устройство	Финансы	Научная инфраструктура
Занятость	Хозяйственное законодательство	Практика управления	Здоровье и окружающая среда
Цены	Общественное устройство	Отношения и ценности	Образование

Источник: IMD World Competitiveness Yearbook: 2016. Lausanne : International Institute for Management Development, 2016.

В 2016 г. мировым лидером по конкурентоспособности стал Гонконг (Особый административный район Китая). Далее идут Швейцария и США — на втором и третьем местах соответственно. В первую десятку самых конкурентоспособных экономик также вошли: Сингапур, Швеция, Канада, Дания, Норвегия, Нидерланды, Ирландия.

С точки зрения экспертов института, для того чтобы стать конкурентоспособным либо сохранить конкурентоспособность, страны должны:

- создавать стабильное и предсказуемое законодательство;
- работать над гибкостью и «эластичностью» экономики;
- инвестировать в традиционную и технологическую инфраструктуру;
- стимулировать частные сбережения и внутренние инвестиции;
- проявлять агрессивность на международных рынках, а также повышать привлекательность для прямых иностранных инвестиций;
- сосредоточиться на качестве, оперативности и прозрачности деятельности правительства и администрации;
- поддерживать паритет между уровнем заработной платы, производительности и налогообложения;
- сохранять социальное равновесие, уменьшая неравенство заработной платы и усиливая средний класс;
- делать крупные инвестиции в образование, особенно среднее, а также в непрерывное повышение квалификации рабочей силы;
- обеспечивать баланс между национальными особенностями и глобализацией экономики для гарантирования существенного роста богатства при сохранении системы ценностей и предпочтений граждан.

Вместе с тем оценкам МИРМ также присущ ряд недостатков. Так, например, оценка конкурентоспособности носит во многом качественный характер, а не качественно-количественный; недостаточное внима-

ние уделяется социальным факторам; мало внимания уделяется микроэкономическим параметрам конкурентоспособности и т.д.

М. Портер при расчете индекса конкурентоспособности бизнеса разделил все страны в зависимости от ВВП по ППС на душу населения, по аналогии с классификацией Всемирного банка, на три группы: с низким уровнем доходов, со средним уровнем доходов и с высоким уровнем доходов. По его мнению, стадии развития страны в зависимости от преобладания основных факторов экономического роста могут быть следующими: природные факторы, управление инвестициями, управление инновациями и управление благосостоянием. В низкодоходных странах конкурентоспособность обеспечивается в основном за счет природных ресурсов, перерабатывающей промышленности и дешевого труда. Среднедоходные страны, к которым относится Россия, находятся на стадии инвестиций. Существенное значение на этой стадии начинают приобретать такие факторы, как повышение качества бизнес-среды, улучшение научного потенциала, развитие финансовых рынков и т.д. В высокодоходных странах развитие переходит в стадию управления инновациями — управления благосостоянием. Различие между данными странами концентрируется в следующих сферах: качество научных институтов, уровень развития венчурного капитала, интенсивность местной конкуренции, состояние НИР и НИОКР и др.

В настоящее время на первый план в мировой конкурентоспособности выходят неценовые факторы, из которых важнейшее значение приобретают: качество товара, его новизна, наукоемкость и интеллектоемкость изделий. Поэтому большинство стран мира обеспечивают повышение своей товарной конкурентоспособности за счет использования инноваций, разработки высокотехнологичных продуктов, создание которых невозможно без развития научно-технического потенциала.

Вопросы практики

Известная американская компания Harley-Davidson, производящая мотоциклы, в 1970-х гг. столкнулась с обострением конкуренции с японскими компаниями: Honda, Yamaha, Suzuki и Kawasaki. Большинство ранее стабильных компаний в этой отрасли обанкротились. Четыре японские компании могли поставлять свои мотоциклы практически в любую точку мира с более высоким качеством и по более низкой цене, чем у конкурентов. В 1978 г. Harley-Davidson пыталась доказать в суде, что японские компании продают мотоциклы по демпинговым ценам, т.е. ниже их себестоимости. Но во время судебных слушаний выяснилось, что операционные издержки у японских компаний на 30% ниже, чем у Harley-Davidson. Одной из основных причин такого положения дел было использование ими инновационной концепции JIT (точно в срок).

Уже в Докладе о глобальной конкурентоспособности в 2000 г. (The Global Competitiveness Report-2000) эксперты ВЭФ окончательно сделали выбор в пользу инновационной экономики как главного фактора роста конкурентоспособности страны, использования конкурентных, построенных на инновациях, преимуществ. При этом все страны были разделены на инновационно активные (24 страны) и инновационно пассивные, куда

была отнесена и Россия. Данная методология начала применяться в официальных документах Министерства экономического развития и торговли РФ. Как уже указывалось выше, построение индекса глобальной конкурентоспособности основано на трех субиндексах: уровне технологии, качестве общественных институтов, макроэкономических условиях для экономического роста. Причем если для инновационно активных стран вес технологического субиндекса составляет $1/2$, а субиндексов общественных институтов и макроэкономической среды — $1/4$, то для прочих стран всем субиндексам придан одинаковый вес в размере $1/3$. Таким образом, эксперты ВЭФ лишь констатировали давно существующую экономическую реальность: уровень развития той или иной страны определяется в первую очередь ее научно-техническим потенциалом, так как по мере увеличения массы используемого капитала норма прибыли понижается, ее устойчивый рост возможен только за счет внедрения новых технологий.

Классификация ВЭФ достаточно условна, поскольку в разных странах, в частности в России, существовала другая система получения авторских свидетельств и не было средств для их оформления в качестве патентов. Поэтому инновационный потенциал российской экономики значительно выше, чем это вытекает из статистики патентов. Это подтверждается и таким фактом, что по данным экспертов из Роспатента, в США запатентованы российские разработки в области электронной, лазерной, волоконно-оптической техники, технологий переработки нефти и газа, органической химии, медицинской и экологической техники.

В последние годы важное значение в обеспечении международной конкурентоспособности товаров приобретает экологический фактор. Более жесткие экологические стандарты, возрастающие требования к качеству товара и одновременно более острая конкуренция на мировом рынке заставляют компании при разработке новых изделий использовать принципы предупреждения загрязнений в комплексе с экологическим самоконтролем. В связи с этим важной задачей является совершенствование рыночных механизмов таким образом, чтобы экологические издержки включались в себестоимость выпускаемой продукции. Цены на товары и услуги должны учитывать экологический фактор их производства, а также использования, дальнейшей утилизации, удаления отходов и рециркуляции.

Существенно повысился интерес к проблемам международной конкурентоспособности в период мирового финансово-экономического кризиса. Клаус Шваб, основатель и исполнительный директор ВЭФ, комментируя доклад ВЭФ 2009 г., заметил: «Сильная взаимозависимость в мировой экономике делает текущий кризис действительно глобальным экономическим кризисом во всех смыслах. Лидеры государств сейчас пытаются справиться с новыми экономическими вызовами, готовя свои экономики к функционированию в будущем экономическом ландшафте, который будет характеризоваться растущей неопределенностью. В сложной глобальной экономической среде более важным, чем когда-либо, будет заложить прочные основы, поддерживающие экономический рост и развитие».

3.4. Конкурентоспособность России в мировой экономике

Национальную конкурентоспособность нельзя исследовать в отрыве от характера и тенденций развития мировой экономики и международных рынков. По методике ВЭФ Россия за последние 11 лет имела следующие рейтинги конкурентоспособности: в 2000 г. — 55-е место среди 59 стран; в 2002 г. — 64-е среди 80 стран; в 2003 г. — 65-е среди 80; в 2005 г. — 75-е среди 117; в 2006 г. — 62-е среди 125; в 2008 г. — 51-е среди 134; в 2009 г. — 63-е среди 133, в 2011 г. — 66-е среди 142 стран, в 2016 г. — 43-е место среди 138 стран. Россия в рейтинге глобальной конкурентоспособности проигрывает не только Швейцарии (1-е место), но и Эстонии (30-е), Китаю (28-е), Индии (39-е) и даже Малайзии (25-е).

По данным экспертов ВЭФ, в России достаточно высокий уровень макроэкономической стабильности, здравоохранения и начального образования, а также значительный объем рынка. Наибольшие проблемы в экономике России, по мнению экспертов ВЭФ, вызваны коррупцией, сложным доступом предприятий к финансированию, низкими гарантиями защиты прав собственности и налоговым регулированием.

По рейтингу конкурентоспособности МИРМ Россия в 2009 г. занимала 49-е место из 57 возможных, а в 2016 г. заняла 48-е место из 59. Таким образом, показатели международной конкурентоспособности России, по оценкам международных организаций, достаточно низкие.

Вместе с тем необходимо отметить, что данные оценки носят достаточно субъективный характер и вызваны жесткой позицией российского государства в отстаивании национальных экономических интересов, особенно в вопросах поставок энергоносителей, его активной политикой на международных рынках. Не стоит забывать и о том, что на внутреннем рынке в условиях мирового экономического кризиса в последние годы обострилась конкуренция между российскими фирмами, а также между российскими и зарубежными производителями.

Размышляем самостоятельно

Директор Центра мировой конкурентоспособности МИРМ профессор Стефан Гарелли (Stephane Garelli), комментируя результаты исследования МИРМ 2012 г., отметил: «Экономический кризис сделал мировую экономику более фрагментированной и разнообразной. Мы видим, что развивающиеся экономики пытаются оградить себя от экономического кризиса, опираясь на внутренний спрос и национальный бизнес, в то время как развитые страны прибегают к реиндустриализации. В обоих случаях мир конкурентоспособных экономик характеризуется усилением экономического национализма и протекционизма». В какой степени данное утверждение относится к России? Ответ аргументируйте.

Контрольные вопросы и задания

1. Что такое международная конкурентоспособность? Дайте наиболее точное и полное определение.
2. Перечислите и охарактеризуйте основные детерминанты конкурентных преимуществ в соответствии с теорией М. Портера.

3. Какова роль государства в обеспечении международной конкурентоспособности национальной экономики?

4. Охарактеризуйте методику определения страновой конкурентоспособности ВЭФ.

5. Перечислите основные факторы конкурентоспособности по методике Международного института развития менеджмента.

6. Каковы основные недостатки современных методик определения конкурентоспособности ВЭФ и МИРМ?

7. Какие страны в современной мировой экономике обладают наибольшими конкурентными преимуществами?

8. Как изменились конкурентные позиции России в условиях мирового финансово-экономического кризиса?

9. Укажите основные направления повышения конкурентоспособности экономики России.

Глава 4

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ, СОДЕРЖАНИЕ И ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ ПРОЯВЛЕНИЯ

В главе рассматриваются вопросы, связанные с раскрытием содержания процесса глобализации экономики, его основные характеристики и формы проявления. Показаны исторические предпосылки перехода к глобализации экономики, сформировавшиеся на предшествующих этапах интернационализации хозяйственной жизни. Раскрыта взаимосвязь процесса глобализации экономики с решением глобальных проблем современности. Раскрывается содержание глобализации как универсального, комплексного, многоаспектного процесса, показаны объективный и субъективный аспекты глобализации экономики. Специальный параграф посвящен противоречиям процесса глобализации экономики.

4.1. Содержание процесса глобализации экономики

Как уже отмечалось в первой главе учебника, в мировом хозяйстве в начале XXI в. проявляется фактор усиления его системности и целостности. В этот период мировая экономика вступила в свою наиболее высокую и качественно новую фазу развития, которую определяют как глобализацию экономики. Здесь происходит своего рода переход количества в качество, когда накопление количественных изменений в международной торговле товарами и услугами, международном движении капитала, международном научно-техническом сотрудничестве и информационном обмене действительно ведет к переходу мировой экономики в новое качество — все более целостной и единой глобальной экономической системы. Одновременно с этим растет и масштабность тех связей, которые реализуются системой международных экономических отношений, они выходят сначала на региональный (в масштабах нескольких стран), а затем общемировой глобальный уровень. Грань между внутринациональными и международными экономическими отношениями становится все более условной и подвижной.

Фактом становится усиление взаимозависимости хозяйствующих субъектов мирового хозяйства, чему способствует либерализация внешнеэкономических связей стран современного мира, уменьшение или снятие различного рода экономических и административных барьеров между странами, существенное повышение степени открытости национальных

экономик. В мировом хозяйстве остается все меньше стран, не включенных в эту все более целостную и органичную систему. В основе подобных процессов лежат объективные, закономерные тенденции интернационализации экономической жизни.

Эксперты МВФ определяют **глобализацию** как «растущую экономическую взаимозависимость стран всего мира в результате возрастающего объема и разнообразия международных сделок с товарами, услугами и мировых потоков капитала, а также благодаря все более быстрой и широкой диффузии технологий». В докладе бывшего Генерального секретаря ООН Кофи Аннана на юбилейной сессии ООН было отмечено, что глобализация означает все более сложный комплекс трансграничных взаимодействий между физическими лицами, предприятиями, институтами и рынками.

Исторической предпосылкой глобализации экономики явились распад мировой социалистической системы хозяйства и, как следствие, ликвидация раскола мира на две системы — капиталистическую и социалистическую. В мировой экономике в целом утвердилась и стала общей практически для всех стран рыночная экономика. Глобализация экономики тесно связана с либерализацией внешнеэкономических связей, когда все более свободной становится международная миграция, перелив из страны в страну товаров, услуг, рабочей силы и капиталов. Постепенно исчезают административные, юридические, экономические, технические барьеры, большинство стран мира «стягиваются» в единое экономическое целое в планетарном масштабе. Таким образом, накопление количественных изменений в международной торговле товарами и услугами, международном движении капитала, рабочей силы, международном научно-техническом сотрудничестве и информационном обмене ведет к переходу мировой экономики в новое качество все более целостной и единой — глобальной экономической системы.

Определяющую роль в этих процессах играет формирование *глобальной (общемировой) информационной системы*. При этом происходит конвергенция средств информации — стирание границ между различными технологиями связи и компьютерными технологиями.

Глобализация экономики связана и с необходимостью решения ряда выявившихся в последней трети XX в. общемировых политических, социально-экономических и научно-технических проблем — *глобальных проблем современности*. К ним относятся проблемы войны и мира, экологическая, топливно-сырьевая и энергетическая, демографическая, продовольственная (проблема нищеты), проблемы нарастающего внешнего долга многих стран (долговая проблема), а также приобретающей глобальные масштабы теневой экономики. Действительно, совокупная внешняя задолженность 50 крупнейших государств превысила в 2016 г. 70 трлн долл. Согласно прогнозам МВФ объем государственной задолженности будет продолжать расти. Лидерство по этому показателю сохраняют за собой США — 20 трлн долл., ЕС будет занимать второе место — более 13 трлн долл. Современная же теневая экономика в настоящее время по своим масштабам превосходит ВВП крупнейшей по экономическим параметрам страны современного мира — США — более 22 трлн долл.

Взятые вместе процессы нарастания масштабности связей, реализуемых международными экономическими отношениями, усиления системности международных экономических отношений и взаимозависимости их основных субъектов во взаимоотношенности с решением глобальных проблем человечества образуют явление, которое можно определить как *глобализацию экономики*. Можно полагать, что к началу XXI в. уже сформировались определенные элементы *глобальной экономики* (хотя разные регионы, страны и разные сегменты мировой экономики «вовлечены» в нее в разной степени).

В принципе понятие «глобализация» носит широкий и во многом универсальный характер, что отражает универсальность самого процесса глобализации. Прежде всего глобализация универсальна по самому своему определению. Кроме того, универсальность состоит в том, что процессы глобализации протекают одновременно в различных сферах жизни мирового сообщества (экономической, научно-технической, социальной, культурной, политической и др.), соприкасаясь и взаимно проникая друг в друга.

Размышляем самостоятельно

Какие страны современного мира вовлечены в процесс глобализации экономики в большей, а какие — в меньшей степени? Найдите примеры такого рода. Что вы думаете по поводу степени включенности в процессы глобализации (экономической, политической, информационной, культурной и т.д.) современной России? Какие при этом она получает выгоды и какие потери несет?

В этом смысле глобализация в целом представляет собой сложный комплекс связанных между собой глобализационных процессов, развивающихся в указанных областях. Поэтому ее различные аспекты являются объектом изучения многих наук, а глобализация в широком смысле представляет собой междисциплинарный объект исследования. Например, представители технических наук рассматривают такое понятие, как «техноглобализм», проявляющийся в слиянии возникающих в отдельных странах нововведений и новых технологий в единый общемировой комплекс технических знаний. Они анализируют возникновение по существу глобальных «технологических макросистем» в сферах энергетики, связи, телекоммуникаций, транспорта, ряда отраслей промышленного производства и т.д. Социологи и философы связывают понятие глобализации с тенденциями сближения образа жизни людей разных стран и регионов в результате универсализации культуры и человеческих ценностей. Это весьма неоднозначно оценивается в различных странах — например, во многих странах процесс глобализации связывают с растущей американизацией общественной жизни. Процессы глобализации протекают и в области политики (в том числе и в военно-политической области), что по-новому ставит вопрос о месте и роли наиболее авторитетных международных институтов в урегулировании возникающих в ходе глобализации проблем.

Но наиболее динамично процесс глобализации протекает в экономической области. При этом выделяются *объективный и субъективный аспекты глобализации экономики*. Действительно, с одной стороны, глобализация

экономики представляет собой закономерный, объективно обусловленный процесс движения к единой мировой экономической целостности, качественно новую, наиболее высокую стадию интернационализации экономической жизни (и в этом проявляется объективный аспект глобализации). С другой стороны, глобализация экономики выступает как *форма вполне определенной экономической политики*, осуществляемой ведущими странами мира (прежде всего США), крупнейшими транснациональными корпорациями и транснациональными банками, мировыми финансовыми центрами в своих собственных интересах (субъективный аспект глобализации). Не случайно некоторыми исследователями проблем глобализации в настоящее время используется термин не «глобализирующаяся», а «глобализируемая» мировая экономика. Как пишет по этому поводу Нобелевский лауреат по экономике, бывший глава Совета экономических консультантов при президенте США Клинтоне и бывший вице-президент Всемирного банка Джозеф Стиглиц, «к сожалению, у нас нет мирового правительства, ответственного за народы всех стран, чтобы контролировать процесс глобализации способами, сопоставимыми с теми, которыми национальные правительства направляли процессы образования наций. Вместо этого у нас есть система, которую можно назвать *глобальным управлением без глобального правительства*, такая, в которой кучка институтов — Всемирный банк, МВФ, ВТО — и кучка игроков — министерства финансов, внутренней и внешней торговли, тесно связанные с финансовыми и коммерческими интересами, — доминируют на сцене, но при этом огромное большинство, затрагиваемое их решениями, остается почти безгласным».

Разумеется, в рамках процесса глобализации экономики хотели бы реализовать свои интересы и другие субъекты международных экономических отношений, менее сильные в экономическом отношении страны и их союзы, корпоративный бизнес и т.д. Поэтому процесс глобализации экономики неизбежно сопровождается острыми противоречиями.

Размышляем самостоятельно

В какой степени и в каком смысле Россия является объектом и субъектом глобализации экономики и что нужно сделать для того, чтобы роль нашей страны в процессах глобализации в целом стала существенно более активной?

4.2. Противоречия процесса глобализации экономики

Развитие глобализации экономики как закономерного, объективно обусловленного, но внутренне противоречивого процесса, в котором участвует множество разнообразных субъектов со своими собственными экономическими интересами, находит свое проявление в широком круге противоречий собственно глобализации экономики. К их числу можно отнести следующие противоречия.

1. Противоречия между странами и (или) группами стран.

Прежде всего это относится к противоречиям между группой ведущих развитых стран с рыночной экономикой (стран так называемого

золотого миллиарда), которые получают максимальный экономический эффект от глобализации (глобальный выигрыш), и остальными странами, прежде всего наименее развитыми. Следует, вместе с тем, отметить, что углубление разрыва в уровнях социально-экономического развития между «богатым Севером» (группой ведущих развитых стран с рыночной экономикой) и «бедным Югом» (основная масса развивающихся стран) началось еще до перехода к этапу глобализации мировой экономики. По имеющимся оценкам, с 1820 г. по 2000 г. средний объем ВВП на душу населения в странах современного богатого Севера возрос более чем в 19 раз, а в остальных регионах мира — лишь в 5,5 раза.

Глобализация в широком смысле (в том виде, в котором она осуществляется в настоящее время) сохраняет и воспроизводит кардинальные различия в уровнях социально-экономического и политического развития (дополняемые различиями в образе жизни, в отношении к основным проблемам бытия, в системе жизненных ценностей). К началу XXI в. ведущие индустриально развитые страны мира, на которые приходилось 15% населения Земли, контролируют более 70% мировых ресурсов, производства, торговли, потребления. При этом некоторые из них открыто игнорируют интересы других стран и человечества в целом — как, например, США, потребляющие львиную долю мировых топливно-сырьевых и энергетических ресурсов и вышедшие при этом из Киотского соглашения о сотрудничестве в охране окружающей среды. В последние годы события в Ираке, Афганистане, Ливии, Сирии показали, что в борьбе за мировые ресурсы США и их союзники считают вполне возможным использовать и военную силу. Эти обстоятельства должна учитывать и наша страна в своей внешней и внутренней политике.

Фактически развитыми странами с рыночной экономикой в рамках процесса глобализации реализуется политика так называемых двойных стандартов, когда эти страны, взяв на себя роль флагманов глобализации и ответственность за развитие мирового сообщества в целом, стремятся проводить политику глобализации в своих собственных интересах, ущемляя при этом национальные интересы основной массы развивающихся стран и, в значительной мере, стран с переходной экономикой. Реализация глобализации в ее современной модели может привести к формированию нового мирового порядка, основанного на асимметричной взаимозависимости, когда основными субъектами этого процесса являются ведущие страны мира, а объектами (в значительной мере) — все остальные страны мира.

Размышляем самостоятельно

Испытывает ли Россия в настоящее время на себе воздействие политики так называемых двойных стандартов? В чем конкретно это проявляется?

К этой же группе противоречий относятся и противоречия внутри самой группы ведущих стран мира, возможное появление в перспективе в ней новых государств (например, Китая, Индии, доля которых в мировом ВВП, промышленном производстве, инвестициях, международной торговле товарами и услугами и т.д. неуклонно растет).

2. *Противоречия между странами (или группами стран) и соответствующими международными институтами* (например, МВФ, Всемирным банком, ВТО).

Деятельность этих международных институтов по координации политики ведущих стран мира оказывает определенное позитивное воздействие на мировое экономическое развитие, и в принципе реализуемая в результате их деятельности большая свобода трансграничного движения факторов производства, товаров, услуг, прав интеллектуальной собственности может оцениваться положительно. Однако возникают новые угрозы дестабилизации мировой экономики в связи с либерализацией внешнеэкономических связей, снятием барьеров для трансграничного движения товаров, услуг, рабочей силы и капиталов, которые требуют принятия соответствующих, согласованных странами мира (а не только узкой группой ведущих стран) решений. Особую остроту (как показали кризисные явления второй половины 90-х гг. XX в. в Юго-Восточной Азии, Бразилии, Аргентине) приобретают противоречия, связанные с крупномасштабными неконтролируемыми потоками спекулятивных капиталов.

3. *Противоречия между отдельными странами, с одной стороны, и ТНК, ТНБ и мировыми финансовыми центрами — МФЦ — с другой.*

Одной из характерных тенденций в развитии современной теории глобализации (так называемое гиперглобалистское направление) является принижение роли государства и, соответственно, национально-государственных интересов. Сторонники гиперглобализма в современной экономической теории считают, что карта современного мира — это в большей степени «карта транснациональных корпораций», чем традиционная политическая карта мира, представленная государствами. Действительно, ТНК и ТНБ в настоящее время превратились в главную движущую силу процесса глобализации экономики, потеснившую в некоторых регионах мира национальные государства и деформировавшую социально-экономические системы этих стран. Противоречия между ТНК, ТНБ, мировыми финансовыми центрами, с одной стороны, и государствами современного мира, с другой, составляют одно из главных противоречий процесса глобализации мировой экономики.

Одной из попыток сглаживания противоречий между ТНК и теми странами, в которые они инвестируют свой капитал, явилось создание в 1997 г. Всемирного делового совета по устойчивому развитию (World Business Council for Sustainable Development), объединяющему 175 ведущих транснациональных корпораций из 35 стран базирования. Эти ТНК взяли на себя обязательства содействовать экономическому росту, поддержанию экологического равновесия и социальному прогрессу тех стран, где действуют их филиалы. Кроме указанного Всемирного делового совета, созданы и действуют 50 национальных и региональных советов деловых кругов, включающих около тысячи лидеров бизнеса, ориентированных на поддержание устойчивого развития.

Очевидно, что в этих новых условиях должны произойти и существенные изменения в механизмах и инструментарии экономической и правовой деятельности государств современного мира. При этом количе-

ство государственного участия в экономике должно смениться его «качеством», когда государства используют более современные и эффективные методы управления в условиях нарастающей открытости национальной экономики. Государства уделяют все больше внимания внешнеэкономическим аспектам макроэкономического регулирования (валютному курсу, платежному балансу, таможенной политике и др.). Кроме этого, идет процесс интернационализации в таких традиционно «внутренних» сферах регулирования, как налогообложение, страхование, социальная политика в целом, трудовое законодательство, образование и профессиональная подготовка и переподготовка кадров. При этом правительствам приходится учитывать, какие процессы в данных сферах происходят у стран-конкурентов. На практике конкуренция корпораций дополняется конкуренцией национальных правительств, а государственное регулирование становится все более конкурентным, состязательным процессом.

4. Противоречия между самыми крупными ТНК, ТНБ и МФЦ.

Эти противоречия проявляются практически во всех формах международных экономических отношений — от международной торговли товарами и услугами до международного информационного обмена. Во многих случаях они выступают как противоречия, связанные с монополистической и олигополистической глобальной конкуренцией.

Таким образом, конкурентная борьба выходит на качественно новый — глобальный уровень. Правила игры в этой формирующейся глобальной экономике определяются в результате взаимодействия трех основных сил:

- глобализирующегося капитала (ТНК + МФЦ);
- ведущих стран современного мира и их группировок (ЕС, НАФТА, АТЭС);
- наиболее авторитетных международных экономических организаций (МВФ, Всемирный банк, ВТО и др.).

Размышляем самостоятельно

С учетом отмеченных тенденций и противоречий процесса глобализации экономики как можно применять к этому процессу основные положения теории конкурентных преимуществ М. Портера?

С учетом вышесказанного видно, что глобализация экономики означает в значительной степени крушение прежних представлений о рынке, который в условиях «свободной игры рыночных сил» сам автоматически регулировал все процессы экономического развития и давал всем рыночным игрокам в одинаковой мере «место под солнцем». В этом смысле надежды на потенциал и возможности процесса глобализации экономики со стороны многих развивающихся и постсоциалистических стран не оправдались. Последствия глобализации экономики для этих стран оказываются далеко не однозначными.

Размышляем самостоятельно

Известный финансист и, одновременно, валютный спекулянт Дж. Сорос писал, что глобализация «открыла людям новые возможности для новаторства и пред-

принимательства, ускорила глобальный экономический рост», но и принесла целый ряд негативных проявлений. «Во-первых, она предрасположена к кризисам; во-вторых, она усиливает неравенство между богатыми и бедными как внутри стран, так и между ними; она вызывает неправильное распределение ресурсов между частными и государственными интересами». Следует отметить, что негативные последствия глобализации испытал на себе и сам Дж. Сорос, когда в результате кризисных явлений на американском фондовом рынке он понес значительные потери.

4.3. Глобализация, антиглобализм и альтерглобализм

Неоднозначность и противоречивость процесса глобализации отражается и во взглядах ученых, политиков, представителей общественных организаций различных стран, анализирующих этот процесс. Так, в рамках некоторых современных теоретических концепций глобализации экономики, основанных на идеях экономического неолиберализма, достаточно отчетливо проявляется принижение роли современных государств и, соответственно, национально-государственных интересов в связи с тем, что мировое сообщество по мере либерализации внешнеэкономических связей и все большего снятия административных, экономических, правовых и других барьеров для трансграничного движения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы развивается в направлении формирования единой целостной экономической системы.

В частности, теоретическим основанием соответствующих направлений политики глобализации экономики, ориентированной на все большую открытость национальных экономик, является так называемое гиперглобалистское направление современной экономической мысли (см. гл. 6).

Действительно, если учесть ту огромную роль, которую играют в современной мировой экономике и современном мире в целом крупнейшие ТНК и ТНБ, то, как уже отмечалось, карту современного мира можно представить не как традиционную политическую карту, представленную государствами, а как карту ТНК, и, соответственно, мировую экономику — как мировую экономику ТНК.

Однако основанному на идеях экономического неолиберализма гиперглобалистскому течению экономической мысли противостоят в настоящее время другие экономические школы, представители которых, на наш взгляд, дают более объективную оценку процессов, происходящих в связи с глобализацией мировой экономики (их представителей нередко объединяют в так называемое пессимистическое и трансформационное направления теории глобализации). Они показывают не только сохранение, но и по некоторым вопросам — усиление роли государств в современном мире.

Достаточно определенно на этот счет высказывался президент Всемирного банка (с 1995 по 2005 г.) Джеймс Вулфенсон, который в докладе «Государство в меняющемся мире» отмечал: «история настойчиво повторяет, что хорошее правительство — это не роскошь, а жизненная необхо-

димось. Без эффективного государства устойчивое развитие, и экономическое, и социальное невозможно»¹. При этом он, впрочем, подчеркивает, что центральной проблемой в современных условиях становится не размер государственного сектора, а его качество, эффективность государственного участия в экономическом развитии. Действительно, даже в таких мощных группировках государств, как, например, Европейский союз, где процесс международной экономической интеграции (движения к единой экономической целостности на региональном уровне) зашел уже очень далеко, и страны фактически передали наднациональным органам значительную часть своего суверенитета в экономической области, роль государств остается весьма значительной.

Реакцией на реализуемую в настоящее время ведущими странами мира (и прежде всего США) неолиберальную модель глобализации экономики является как политика конкретных стран и их группировок, вытесняемых на периферию мирового хозяйства, так и более широкое и массовое движение *антиглобализма*. Нередко антиглобализм рассматривают как чисто маргинальное направление (движение левацких партий, акции, предпринимаемые партиями «зеленых» (партии экологической направленности) и другими партиями и движениями). Однако практика показывает, что это упрощенный подход к сути антиглобализма, поскольку, как уже отмечалось, сам процесс глобализации экономики и связанные с ним противоречия имеют объективную основу. Не случайно изъяны формирующегося нового мирового порядка подвергаются критике таких авторитетных фигур, как Папа Римский Иоанн Павел II, Генеральный секретарь ООН Кофи Аннан, президент Всемирного банка Джеймс Вулфенсон, бывший главный экономист и вице-президент Всемирного банка, Нобелевский лауреат по экономике Джозеф Стиглиц, известный гарвардский экономист Джеффри Сакс, бывший президент США У. Клинтон. Аналогичные заявления делались Всемирным советом церквей, Русской православной церковью, Социалистическим интернационалом и другими лидерами и общественными организациями.

В противовес Давосскому Всемирному экономическому форуму начиная с 2000 г. проводятся всемирные антиглобалистские форумы. Первыми из них были Всемирные социальные форумы с ярко выраженной антиглобалистской ориентацией 2000 г. и 2001 г. в Бразилии (г. Порту-Алегри). При этом второй бразильский форум, в котором участвовали около 50 тыс. делегатов (в том числе и видных политических деятелей) прошел под девизом «Иной мир возможен». Суть этого девиза состоит в возможности осуществления альтернативной — иной, чем неолиберальная, модели глобализации — социально ориентированной и контролируемой глобализации («глобализации с человеческим лицом»). А это, в свою очередь, требует реформирования деятельности ведущих международных экономических и финансовых организаций, более эффективного международного контроля за деятельностью транснациональных корпораций и банков, повышения роли ООН. Работа антиглобалистских форумов продолжается и в настоящее время.

¹ The State in Changing World. Washington, 1997. P. 1.

Как представляется, более точным определением (чем антиглобализм) для данного направления общественной мысли и соответствующих движений было бы определение «альтерглобализм», т.е. альтернативный, иной глобализм, чем та неолиберальная модель глобализации экономики, которая предлагается миру в настоящее время ведущими странами с рыночной экономикой и некоторыми международными институтами в качестве единственной и безальтернативной. Реализация такой модели могла бы способствовать разрешению или смягчению современных противоречий глобализации, сокращению того огромного разрыва, который существует в настоящее время между уровнями социально-экономического развития ведущих стран с рыночной экономикой и основной массой развивающихся стран, а также стран с переходной экономикой.

Обращая внимание на противоречивость современной модели глобализации, В. В. Путин, будучи еще Президентом РФ, на одном из саммитов «восьмерки» («семерка» + Россия) предложил формулу социально ответственной глобализации. Эту же мысль он повторил в приветствии участникам, организаторам и гостям проходившего в Нью-Йорке «Форума — 2000»: «На рубеже веков человечество нуждается в серьезном осмыслении мощных глобальных тенденций — проявляющихся в экономике, в сфере культуры и информации. Будущее за теми, кто научится управлять этими процессами, заставит их работать на благо людей. Мы должны позаботиться о том, чтобы глобализация стала социально ориентированной, чтобы народы мира в равной мере могли пользоваться плодами научно-технического и интеллектуального прогресса».

Таким образом, добиваясь перехода от современной неолиберальной к социально ориентированной модели глобализации (в ее универсальном смысле) и исходя из национальных интересов России, мы должны стремиться к тому, чтобы наша страна играла все более активную и существенную роль в мировой экономике и политике начала XXI в. Тем самым из объектов глобализации Россия должна превратиться в ее наиболее активного субъекта, оказывающего нарастающее воздействие на всю систему современных международных экономических и политических отношений.

Контрольные вопросы и задания

1. Укажите верные суждения.

Глобализация мировой экономики — это:

- решение глобальных проблем современности;
- управление национальными экономическими, социальными, научно-техническими проблемами общемирового масштаба;
- высшая стадия процесса интернационализации экономической жизни, связанная с формированием все более единого и целостного мирового хозяйства;
- более широкий и универсальный взгляд на экономическую политику.

2. Укажите верные суждения.

К противоречиям процесса глобализации мировой экономики относятся:

- противоречие между централизованно планируемой экономикой и рыночной экономикой;

- противоречия между странами (или группами стран) и ведущими международными институтами (ВТО, МВФ, МБРР);
- противоречия между группой ведущих стран мира и наименее развитыми странами;
- противоречия между крупнейшими ТНК, ТНБ и мировыми финансовыми центрами;
- противоречия становления рыночной экономики в странах с переходной экономикой.

3. Укажите верные суждения

«Золотой миллиард» — это:

- определенная сумма денег, позволяющая контролировать контрольные пакеты акций ведущих корпораций мира;
- количество населения в Китае и Индии, благодаря которому они являются странами мира с наиболее многочисленным населением;
- группа ведущих стран мира, фактически определяющих тенденции мирового экономического развития и получающих решающую часть мирового дохода;
- наиболее образованная часть населения современного мира.

4. Покажите принципиальные различия во взглядах представителей «гиперглобалистского» и «скептического» направлений теории глобализации мировой экономики.

5. В чем состоит суть концепции так называемой альтернативной глобализации? Чем она отличается от традиционных антиглобалистских подходов?

Глава 5

ОСНОВНЫЕ ШКОЛЫ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА И МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

В главе рассматриваются основные положения теорий мирового хозяйства и международного разделения труда:

- теории развития, ориентированного на внешние связи;
- теории технологического разрыва;
- цикла жизни продукта;
- теоретических исследований, посвященных проблемам международной внутриотраслевой специализации и, соответственно, международной внутриотраслевой торговли;
- направления, которое авторы определяют как синтез теорий сравнительных преимуществ;
- теории экономии за счет масштабов производства;
- теории интернализации;
- теория конкурентных преимуществ американского экономиста М. Портера;
- теории нового протекционизма;
- теории стратегической или управляемой торговой политики.

При раскрытии основных положений указанных теоретических направлений и школ показывается их связь с реальной практикой развития мирового хозяйства и международного разделения труда.

С начала 70-х гг. XX в., когда произошло, с одной стороны, определенное «потепление» международных политических отношений и начали развиваться процессы индустриализации в целом ряде развивающихся стран, а с другой стороны мировой топливно-энергетической и сырьевой кризис 1973—1974 гг. очень остро поставил проблемы структурных изменений в мировом хозяйстве, произошли определенные изменения и в теоретических оценках основных тенденций и направлений развития мирового хозяйства в целом и международной торговли, в частности. Объективно встали проблемы формирования нового международного разделения труда, его теоретического обоснования, и развития на этой основе международной торговли.

Рядом экономистов (Д. Пау, Т. Сцитовски, Б. Беласса, Гарри Г. Джонсон (США), Я. Литл, М. Скотт (Великобритания) и другие учеными) были сформулированы концептуальные положения *теории развития, ориенти-*

рованного на внешние связи. Они исходили из недостаточности политики развития промышленности, ориентированного на внутренний рынок и импортозамещение в развивающихся странах, и необходимости формирования в них промышленности, ориентированной на экспорт. Указанные авторы брали за основу необходимость индустриализации развивающихся стран, но, следуя положениям теории Э. Хекшера — Б. Олина, полагали, что эти страны должны развивать прежде всего трудоемкие отрасли промышленности, основанные на использовании дешевой рабочей силы и ориентированные на экспорт. Как правило, развивающимся странам предлагалось заниматься производством простых промышленных изделий, не требующим использования высококвалифицированного труда, развивать трудоемкие производства на основе использования дешевой и избыточной рабочей силы, а также развивать отрасли производства, в которых указанные страны конкурентоспособны по причинам обладания соответствующими природными ресурсами. Кроме того развивающимся странам предлагалось фактически снять барьеры для иностранных инвестиций, которые могли бы стать фактором динамичного экономического развития.

Хотя основные положения данной теории в целом вполне обоснованы и базируются на реальной оценке ситуации в развивающихся странах и в мировом хозяйстве в целом, однако реализация только этого направления развития недостаточна, поскольку актуальной для развивающихся стран является и задача формирования в национальной экономике комплексов взаимосвязанных отраслей, способных удовлетворять и собственные потребности внутреннего рынка этих стран.

Учитывая резкое возрастание с начала 1970-х гг. воздействия НТР на всю систему мирохозяйственных отношений получили свое развитие и соответствующие новые трактовки теории Э. Хекшера — Б. Олина, отражающие существенное возрастание роли технологических факторов в производстве и, как следствие, неравномерности технологического развития. Эти трактовки можно объединить общим названием *теории технологического разрыва*.

Основу развития данной теории заложили работы английского экономиста М. Познера, в которых он исходил из того обстоятельства, что своеобразный толчок для развития торговли между странами задают технические сдвиги, происходящие в какой-либо отрасли торгующих между собой стран. Уменьшая издержки, они создают ей сравнительные преимущества. Как полагал Познер, осуществление таких технических сдвигов и создание на их основе качественно нового товара предоставляет данной стране квазимонополию, которая позволяет ей получать добавочную прибыль, подталкивающую, в свою очередь, к расширению экспорта этого нового товара.

Эти сравнительные преимущества сохраняются до тех пор, пока другим странам не удастся сократить, а затем и преодолеть технологический разрыв, образовавшийся в данной отрасли. Преодоление разрыва, по Познеру, делает неактуальным дальнейшее развитие торговли соответствующим товаром. Поскольку такие явления постоянно возникают в раз-

ных странах и отраслях и представляют собой непрерывный процесс, связанный с изменением положения отдельных стран и отраслей, то Познер использует понятие «поток нововведений».

Идеи Познера получили свое развитие в работах других ученых, в частности таких, как Р. Вернон, Э. Мэнсфилд, Р. Финдли, Д. Хафбауэр. Они при этом обращали внимание на временный характер технологического разрыва со стороны одной страны и полагали, что идеи Познера дают основания для заключения о том, что от технических нововведений, происходящих в одной стране, выигрывает не только она сама (за счет добавочной прибыли или технологической ренты), но и торгующие с ней страны, поскольку они получают более совершенную в техническом отношении продукцию и сами не расходуют никаких средств на ее разработку, внедрение и освоение в производстве. С течением времени складывается ситуация, когда страна-импортер данной продукции продолжает получать экономические выгоды от ее приобретения и использования, а страна-экспортер постепенно утрачивает свои экономические преимущества.

Фактически целым теоретическим направлением, в определенной мере вытекающим из теории технологического разрыва, явилась теория американского экономиста *Р. Вернона*, получившая наименование цикла жизни продукта. Однако принципиальным отличием теории цикла жизни продукта от теории технологического разрыва является тот факт, что основные положения М. Познера вытекали из теории Э. Хекшера — Б. Олина, а Р. Верноном идеи этой теории по существу отвергались.

Суть принципиальных положений теории Вернона состоит в следующем. Каждый новый продукт проходит несколько стадий своего цикла жизни: введение, расширение, зрелость и старение. На первой стадии расходы на внедрение и выпуск продукта в стране-инноваторе оказываются достаточно большими. Поэтому велики и цены на данный продукт, а спрос на него ограничен потребителями с высокими доходами. На этой стадии масштабы экспорта продукта будут незначительными. На второй стадии (расширения или роста) производство данного продукта приобретает крупномасштабный (часто серийный) характер, издержки, а вслед за ними и цены начинают снижаться, что стимулирует рост спроса, как в своей собственной стране, так и за рубежом. В других странах этот спрос сначала удовлетворяется за счет экспорта из страны, инициировавшей производство данного продукта, а затем и за счет постепенного развёртывания своего собственного производства этого продукта.

На третьей стадии (стадии зрелости) на внутреннем рынке уже достигается ситуация насыщения внутреннего спроса на данный продукт. Технологии его производства широко освоены, растет число фирм-производителей продукта как внутри страны-инноватора, так и за рубежом. Объем производства данного продукта достигает своего максимума. Одновременно у фирм-производителей уже возникают проблемы снижения издержек производства и поиска возможностей привлечения более дешевых факторов производства. В качестве выхода из создавшейся ситуации фирмами-производителями нередко используется перемещение производства данного товара в страны с более низкими издержками производ-

ства (обычно — в развивающиеся страны с более дешевой рабочей силой, низкими экологическими стандартами, низкими налогами и т.д.). При этом достаточно часто на третьей стадии цикла жизни продукта экспорт товара из страны-инноватора сменяется его ввозом из страны-имитатора. Как правило, в современных условиях одновременно с отказом от производства морально устаревающего продукта и перемещением его производства за рубеж в стране-инноваторе уже начинают появляться первые образцы новой модели продукта, для которой наступает первая стадия жизненного цикла. При этом нередко новый продукт уже начинает позиционироваться в средствах массовой информации еще до того, как начинается его массовое производство.

Четвертая стадия (старения) характеризуется тем, что данный продукт как бы исчерпывает свой исторический (жизненный) ресурс, устаревает. Цены на него снижаются, но одновременно с этим снижается и спрос на него, а вслед за этим снижаются и масштабы его производства.

Следует отметить, что Вернон в качестве страны-инноватора рассматривал главным образом США, для чего, естественно, есть основания, связанные с тем, что именно в США сконцентрирован основной мировой научно-технический потенциал и имеются значительные финансовые, материальные, кадровые, интеллектуальные предпосылки для создания новых поколений товаров. Это действительно соответствует реальному положению вещей. Однако последующая практика показала, что возможности для создания товаров новых поколений имеются и в Западной Европе и в Японии. Есть примеры проведения все более активной инновационной политики и в таких странах, как Китай, Индия, Республика Корея, Бразилия. Несмотря на тяжелые последствия экономического спада 1990-х гг., в России также сохраняется научно-технический, кадровый, интеллектуальный потенциал для создания новых поколений товаров, сложности при этом часто связаны прежде всего с финансовой поддержкой реализуемых проектов. Переход к инновационной модели развития экономики страны рассматривается руководством России как одна из центральных задач в экономической области.

Размышляем самостоятельно

В каких отраслях и по каким видам продукции Россия, следуя положениям теории «цикл жизни продуктов», могла бы уже в ближайшее время стать страной-инноватором?

Еще одним направлением экономической теории, развиваемым с начала 1970-х гг. XX в., явились работы, посвященные проблемам международной внутриотраслевой специализации и, соответственно, международной внутриотраслевой торговли. Дело в том, что теория факторов производства Э. Хекшера — Б. Олина не давала ответов на вопросы, связанные с развитием международной внутриотраслевой торговли между странами, имеющими примерно одинаковый уровень развития и примерно в равной степени наделенными факторами производства.

Попыткой решения указанных проблем стала разработка положений о внутриотраслевых сравнительных преимуществах. Английский экономист *П. Таракан* при этом исходил из положения о том, что в тех отраслях, где имеется значительная потребность в соответствующих производственных факторах (капиталоемкие или трудоемкие отрасли), значительной будет и дифференциация издержек производства. Эти различия в издержках производства и создают предпосылки для развития международной межотраслевой торговли. В тех же отраслях, где дифференциация в издержках производства существенно меньше, складываются предпосылки для развития внутриотраслевой специализации и соответственно торговли.

Существенное значение при этом приобретает дифференциация продукта, в основе которой находятся различия в предпочтениях покупателей. Следует отметить, что в анализе проблем внутриотраслевой торговли Таракан и другие западные экономисты рассматривали ее в аспекте обмена продуктами конечного потребления, различающихся по сорту, номенклатуре и ассортименту, в то время как в стороне от внимания оказывались проблемы внутриотраслевой подетальной, поузловой и технологической специализаций.

Шведским ученым *С. Линдером* в теорию внутриотраслевой торговли были внесены существенные коррективы, связанные с тем, что он предложил рассматривать ее не с позиций предложения (и, соответственно, дифференциации в издержках производства), а с позиций спроса населения, который он связывал с величиной национального дохода на душу населения.

По мнению Линдера, если страны имеют примерно одинаковый или близкий по своей величине уровень национального дохода на душу населения, то и потребители в этих странах имеют примерно одинаковые потребности, которые могут удовлетворяться поставками продукции из различных стран. Внешняя торговля здесь выступает как существенный фактор расширения многообразия предоставляемых для потребителей товаров (с точки зрения разнообразия качества, стилей, дизайна и т.д.). Отмеченные обстоятельства в первую очередь относятся к потребительским товарам — одежде, обуви, бытовой технике, электронике, спектр которых неуклонно расширяется. По Линдеру, чем более близки между собой страны по уровню национального дохода на душу населения и чем ближе их структуры потребления, тем больше предпосылки для развития между ними внутриотраслевого обмена товарами (международной внутриотраслевой специализации производства и соответственно международной внутриотраслевой торговли) и тем более динамично развивается этот обмен.

Размышляем самостоятельно

Возможно ли более активное развитие международной внутриотраслевой специализации производства и соответственно международной внутриотраслевой торговли в рамках СНГ по мере углубления между ними интеграционного сотрудничества?

Критики положений теории Линдера отмечают, что развиваемые им положения далеко не всегда подтверждаются реальной практикой. Это касается, например, развивающихся стран, которые имеют примерно одинаковые показатели национального дохода на душу населения, но стремящихся развивать не взаимную торговлю (как это должно было быть в соответствии с теорией Линдера), а торговать с ведущими развитыми странами. Линдер полагал, что основные положения его теории относятся и к товарам производственного назначения. Однако практика показывает, что международная торговля такого рода продукцией проистекает не из стремления разнообразить применяемое в них производственное оборудование (по аналогии с потребительскими товарами), а основывается на реальной специализации производства в соответствующих отраслях (где создается продукция производственного назначения) — в том числе и международной внутриотраслевой специализации производства. Вместе с тем, нельзя не согласиться с Линдером в том, что расширение внутриотраслевого многообразия в производстве потребительских товаров является существенным фактором развития международной торговли, роль которого возрастает особенно в связи с очень динамичным нарастанием международного информационного обмена.

К числу направлений развития теорий международного разделения труда и международной торговли можно отнести и направление, которое рассматривается как *синтез теорий сравнительных преимуществ*. Появление этого направления экономической мысли было связано с тем, что фактически ни одна из основных теорий международной торговли, базирующихся на принципах сравнительных преимуществ, не дала полного, системного объяснения всего комплекса причин развития международной торговли. Попыткой решения указанных проблем стала гипотеза С. Хирша о том, что страны специализируются на производстве (и соответственно экспорте) либо материалоемких товаров (которые Хирш определяет как товары Рикардо), либо капиталоемких или трудоемких товаров (товары Хекшера — Олина), либо наукоемких товаров.

Он показывает, что применительно к производству материалоемких товаров действуют идеи Д. Рикардо о сравнительных преимуществах, в соответствии с которыми природные и иные аналогичные условия существенным образом влияют на производительность труда в соответствующих отраслях и, как результат, на международную специализацию стран (это так называемые товары Рикардо). Действительно, даже в условиях мировой экономики начала XXI в., несмотря на огромную роль современных достижений НТР, сохраняют свое существенное значение факторы, связанные с обладанием странами теми или иными видами полезных ископаемых, топливно-энергетических и сырьевых ресурсов, климатическими условиями, позволяющими выращивать те или иные виды сельскохозяйственной продукции и т.д.

Факторы труда и капитала, по Хиршу, действуют применительно к промышленной продукции (это товары Хекшера — Олина). При таком подходе страны с избытком трудовых ресурсов (на практике — это развивающиеся страны) могут специализироваться не только на добыче полезных иско-

паемых или производстве сельскохозяйственной продукции, но и на производстве ряда видов промышленной продукции — технически относительно несложных машин и оборудования, текстильной продукции, одежды, обуви, металлов, химикатов (в том числе экологически грязной продукции). Капиталоемкое производство в рамках системы товаров Хекшера — Олина должно развиваться в развитых странах с рыночной экономикой. Вместе с тем, историческая практика показывает, что ситуация в различных странах и их место в системе международного разделения труда может изменяться. Примером такого рода являются некоторые так называемые новые индустриальные страны или страны с развивающимися рынками (*new emerging markets*), которые ранее ощущали явный недостаток капитала, однако сумели реализовать активную инвестиционную политику как за счет привлечения иностранных инвестиций, так и затем путем экспансии отечественного капитала.

Третий (по Хиршу) сегмент международной торговли, связанный с производством и экспортом наукоемкой продукции, связан с внутриотраслевым обменом между промышленно развитыми странами. Как уже отмечалось в данной главе, теории технологического разрыва, цикла жизни продуктов основываются на подходах теорий сравнительных преимуществ и факторов производства с учетом обладания научно-техническим потенциалом и развития на этой базе инновационной деятельности.

Еще одним направлением экономической мысли, получившим свое развитие в последнюю четверть XX в., является **теория экономики за счет масштабов производства**. Эта теория базируется на положении о том, что существенным фактором снижения издержек производства и, соответственно, снижения издержек производства и роста международной конкурентоспособности является рост масштабов производства в обрабатывающей промышленности.

Крупномасштабное автоматизированное производство неизбежно вырастает за национальные рамки. Обострение связанной с этим процессом международной конкуренции ведет к усилению специализации отдельных стран на выпуске определенных видов продукции (с учетом расширения номенклатуры выпускаемой промышленной продукции, ее усложнения и растущих требований к качеству продукции и ее научно-техническому уровню).

Значительное место в теории экономики за счет масштабов производства занимают работы американских экономистов *Д. Кисинга* и *Д. Хафбауэра*. Они исходят из положения о том, что экономия за счет масштабов производства лежит в основе международной специализации производства, однако показывают, что этот фактор влияет на национальную экономику отдельных стран в разной мере и сам зависит от масштабов внутреннего рынка. Как полагает, в частности, Кисинг, результатами экономики за счет масштабов производства могут воспользоваться только крупные страны, малые же страны не могут получить сравнительных преимуществ при производстве большинства видов готовой продукции. Эта точка зрения представляется сомнительной и опровергается практикой развитых в экономическом отношении небольших стран, примерами

которых являются современные Нидерланды, Бельгия, некоторые другие западноевропейские страны. Экспортные квоты в ВВП этих стран существенно выше, чем, например, у США (и зависимость от внешнего рынка у них, соответственно, больше), и они очень активно участвуют в процессах международной специализации производства на основе развития прежде всего современных наукоемких отраслей.

Положения теории экономии за счет масштабов производства получили свое развитие в широко используемом во многих странах мира (в том числе и в России) учебнике американских экономистов *П. Кругмана* и *М. Обстфельда* «Международная экономика. Теория и политика» (первое издание в России было осуществлено в 1997 г.). По мнению авторов этого учебника, страны мира различаются по ресурсам и технологиям и специализируются на тех товарах, которые они делают лучше всего, а во-вторых, причиной торговли является экономия (или возрастающая доходность), делающая выгодной специализацию страны на относительно узком круге продуктов. При этом Кругман и Обстфельд в международной специализации фирм выделяют внешнюю и внутреннюю экономию. С внешней экономией они связывают ситуацию, когда та или иная страна либо в силу исторически сложившихся условий, либо на основе реализации достижений НТР достигает положения основного производителя (и, соответственно, экспортера) соответствующего вида продукции. Это дает фирмам данной страны необходимые преимущества и выступает как внешний фактор наращивания производства и экспорта продукции, что, в свою очередь, способствует снижению затрат на единицу продукции. Внутренняя экономия основывается на расширении выпуска продукции данной фирмой на базе увеличения ее экспорта, что также создает предпосылки снижения затрат на выпуск единицы продукции.

Как полагают Кругман и Обстфельд, внешняя экономия в большей степени характерна для отраслей, в которых действует значительное число небольших фирм, и экономическая ситуация близка к совершенной конкуренции. Внутренняя экономия, напротив, свидетельствует о преимуществах крупного производства и ведет к формированию рынка несовершенной конкуренции и появлению монополий и (или) олигополий (как, например, на европейском автомобильном рынке).

Они показывают, что развертывание экономической деятельности фирм за национально-государственные рамки дает им возможность наращивать объемы производства продукции и снижать его издержки, поскольку постоянные издержки распределяются на растущие объемы (количество единиц) выпускаемой продукции. С учетом фактора международной специализации производства, количество фирм, участвующих в монополистической (или олигополистической) конкуренции на мировом рынке, оказывается, как правило, больше, чем на внутреннем рынке каждой страны. Это становится фактором снижения цен. Если даже та или иная фирма становится на данном сегменте мирового рынка чистым монополистом, то и в этом случае, в связи с ограниченностью спроса на мировом рынке, ей приходится для увеличения объемов производства снижать цены. Зарубежные фирмы, которые специализируются на миро-

вом рынке в выпуске другой продукции, имеют возможность снижения издержек производства. При этом, преследуя цели наращивания выпуска продукции и участвуя одновременно в монополистической (или олигополистической) конкуренции, они также идут по пути снижения цен.

Экономия за счет масштабов производства тесным образом связана с международной внутриотраслевой специализацией производства и соответственно международным внутриотраслевым обменом, что в наибольшей степени проявляется у стран, примерно в одинаковой степени наделенных факторами производства и имеющих примерно одинаковые издержки. НТР ведет к усложнению и все большей дифференциации выпускаемой продукции, что становится фактором усиления международной внутриотраслевой специализации и наращивания международного внутриотраслевого обмена.

Размышляем самостоятельно

В какой мере в перспективном плане положения теории экономии за счет масштабов производства могут быть на практике реализованы в России?

В развитии теории международного разделения труда и международной торговли объективно существенное место занимают проблемы, связанные с той значительной ролью, которую в современной мировой экономике играют ТНК. Применительно к их деятельности получило свое развитие направление экономической мысли, которое определяют как *теорию интернализации*. К числу представителей этого направления относят канадского экономиста *А. Рагмена* и английского экономиста *Р. Коуза*, лауреата Нобелевской премии по экономике 1991 г., присужденной за открытие и определение роли трансакционных издержек и прав собственности в базовых структурах функционирования экономики.

Суть этой теории состоит в том, что в ходе своего развития для устранения негативного воздействия внешнего рынка ведущие ТНК фактически создают свои собственные внутренние, интернальные (internal — внутренний) рынки, в которых участвуют головные (материнские) фирмы и дочерние фирмы, разбросанные по различным странам мира. Это позволяет ТНК осуществлять торговлю на основе внутренних контрактных соглашений по так называемым «трансфертным ценам», нередко существенно отличающимся от общих цен мировой торговли, уходить от налогообложения, использовать факторы дешевой рабочей силы и дешевых сырьевых ресурсов, а также низкие экологические стандарты и т.д.

Размышляем самостоятельно

Какие примеры создания собственных «интернальных» рынков транснациональными корпорациями можно было привести? Есть ли подобные рынки у ведущих российских ТНК?

Значительное место в общей совокупности современных теорий международного разделения труда и международной торговли занимает *тео-*

рия конкурентных преимуществ американского экономиста М. Портера, которая рассмотрена в гл. 3.

По существу новое направление теорий международной торговли представляют работы, посвященные проблемам так называемого *нового протекционизма*. К началу XXI в. достаточно ясным стал тот факт, что новыми возможностями, которые действительно создает глобализация, по мере нарастания открытости национальных экономик в наибольшей степени пользуются прежде всего наиболее развитые в экономическом отношении страны (хотя и между ними не только сохраняются старые, но и возникают новые противоречия в экономической сфере). Поэтому, хотя в мировой экономике объективно протекает процесс либерализации торговых режимов взаимодействующих стран, не только воспроизводится старая почва для протекционизма, но и создается новая почва для соответствующего новым реалиям нового протекционизма.

Характерно при этом, что новый протекционизм реализуется во внешнеэкономической политике все более широкого круга стран — развитых, развивающихся, стран с переходной экономикой.

Как отмечает профессор Колумбийского университета, специальный советник по вопросам глобализации при ООН Джагдиш Бхагвати, «судя по реакции неправительственных организаций (НПО), выступающих против торговли, и даже по заявлениям лидеров бедных стран на Всемирном экономическом форуме в Давосе (Швейцария), тенденция руководства некоторых международных учреждений (например, Всемирного банка) публично говорить о протекционизме богатых стран и не упоминать при этом о протекционизме бедных стран привела к распространению заблуждений, представляющих опасность для проведения надлежащей политики в бедных странах». Развивая эту мысль, Дж. Бхагвати называет три существующих в данной области заблуждения, «распространяемых в результате однобокой риторики».

1. Уровень защиты в богатых странах выше, чем в бедных. Как показывает Дж. Бхагвати, средние тарифные ставки в бедных странах по-прежнему выше, чем в богатых странах, и это справедливо для большинства секторов современной торговли. Кроме того, число антидемпинговых мероприятий, проводимых бедными странами, начинает превышать число таких же мероприятий, проводимых богатыми странами.

2. Неправильно было бы требовать от бедных стран снижения торговых барьеров, при том что такие барьеры существуют в богатых странах. Критикуя эту позицию, Дж. Бхагвати ссылается на положения одного из наиболее известных экономистов XX в., Джоан Робинсон о том, что «если ваш торговый партнер бросает камни в свою гавань, то нет никаких причин для того, чтобы и вы начали бросать в свою».

3. Экспорт из бедных стран не увеличивается ввиду защиты рынков богатых стран. Частично соглашаясь с такой точкой зрения, Дж. Бхагвати при этом пишет, что хотя мы осуждаем протекционизм богатых стран, однако причиной низких показателей экспорта и экономического развития в целом бедных стран нередко являются их собственные меры торговой политики. В качестве позитивного примера для подражания

Дж. Бхагвати при этом приводит опыт экспортной деятельности таких стран, как Гонконг и Сингапур, которые придерживаются практики свободной торговли, или Республики Корея, использующей экспортные субсидии, в сравнении с невысокими показателями экспортной деятельности Индии за последние соржк лет.

Совместно с А. Панагария, профессором Мэрилендского университета и главным экономистом Азиатского банка развития, Дж. Бхагвати в 2001 г. выступил с предложением об организации движения «Юбилей — 2010», согласно которому 2010 г. должен был стать годом окончательного отказа от протекционизма богатых стран. Это предложение предусматривало отказ от защиты рынков от трудоемкой продукции (поступающей главным образом из развивающихся стран) на основе режима наибольшего благоприятствования. При этом он сравнивает эту инициативу с инициативой 2001 г. ЕС, который предложил группе из 49 наименее развитых стран возможность свободного доступа «ко всем рынкам ЕС, кроме оружия» (иными словами, ЕС предусматривается отказ от защиты на преференциальных условиях для этой группы стран).

В инициативе ЕС была фактически предусмотрена граница между бедными странами, получающими преференции, и бедными странами, *их не получающими*. В случае реализации этой инициативы она может повредить бедным странам, находящимся непосредственно над чертой бедности, за счет переориентации их экспорта в целях оказания помощи странам, находящимся ниже черты бедности. Таким образом, по мнению Дж. Бхагвати, «преференции дают наименее развитым странам неправильную идею о том, что они могут участвовать в конкуренции только с помощью искусственной поддержки, что не соответствует внушительному опыту стран Дальнего Востока с сопоставимой экономикой, приобретенному несколько десятилетий назад. Несомненно, вместо этого лучше полностью демонтировать защиту от трудоемкой продукции и ориентировать специальную и щедрую помощь и программы технического содействия на наименее развитые страны».

Общая картина протекционизма в XXI в. (нового протекционизма), как представляется, выглядит более сложной, поскольку она не сводится лишь к взаимоотношениям развитых стран с развивающимися. Она относится и к взаимоотношениям между самими развитыми странами, между ними и странами с переходной (транзитивной) экономикой, к взаимоотношениям внутри групп развивающихся стран и государств с переходной экономикой.

Данные взаимоотношения имеют множество проблем, связанных с возникновением и развитием мирового финансово-экономического кризиса. Многие ученые и эксперты утверждают, что мировой финансовый кризис 2008 г. стал началом глобального мирового кризиса с непредсказуемыми последствиями.

Размышляем самостоятельно

Что необходимо сделать для того, чтобы Россия не просто более основательно учитывала основные проявления и инструменты так называемого нового протек-

ционизма, а и более активно использовала их в своей практике регулирования внешней торговли?

Отмеченные процессы не могли не получить своего отражения и в экономической теории. В частности, в теории современной международной торговли на смену концепциям свободной торговли и совершенной конкуренции пришли теории стратегической или управляемой торговой политики, под которыми понимается взаимосвязанная совокупность правительственных мер, направленных на создание, укрепление и расширение конкурентных преимуществ данной страны и ее отечественного бизнеса (эти меры не сводятся только к традиционным экономическим инструментам внешнеэкономической политики, но и подкрепляются целым рядом мер политического (а иногда и военно-политического) характера (нередко фактически мер «силового давления»)).

Контрольные вопросы и задания

1. Раскройте основные положения теории развития, ориентированного на внешние связи.
2. Покажите новизну положений, развиваемых в рамках теории технологического разрыва.
3. Укажите верные суждения.
Суть теории жизненного цикла продукта Р. Вернона состоит в следующем:
 - длительность использования данного продукта зависит от средней продолжительности жизни населения данной страны;
 - новый продукт проходит специфический цикл, состоящий из стадий внедрения на рынок, динамичного роста его производства и продаж, замедления и заката;
 - жизненный цикл продукта является функцией возрастной структуры населения стран современного мира.
4. В работах каких экономистов развиваются положения о внутриотраслевых сравнительных преимуществах?
5. В чем состоит суть синтеза теорий сравнительных преимуществ?
6. Раскройте основные положения теории экономии за счет масштабов производства, назовите основных представителей этого теоретического направления.
7. Раскройте основные положения по проблемам международного разделения труда и международной торговли, развиваемые П. Кругманом и М. Обстфельдом.
8. Укажите верные суждения.
Суть теории интернализации (А. Райзен и Р. Коуз) состоит в том, что:
 - в условиях глобализации формируется новый — глобальный мировой рынок;
 - внутри крупных корпораций действует особый внутренний (для данной корпорации) рынок;
 - значительная часть формально международных экономических операций являются фактически внутрифирменными операциями больших хозяйственных комплексов (ТНК);

□ развитие процесса международной экономической интеграции ведет к образованию единого для всех стран экономического союза интеграционного рынка.

9. Охарактеризуйте основные положения и противоречия теорий нового протекционизма.

Глава 6

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ТЕОРИЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

В главе рассматриваются основные положения теорий глобализации мирового хозяйства. При этом авторы выделяют следующие направления теорий глобализации мирового хозяйства: гиперглобалистское, скептическое, трансформационное направление, а также такие направления общественной мысли и соответственно такие общественные движения, как антиглобализм и альтерглобализм.

При раскрытии основных положений указанных теорий показывается их связь с процессами, реально происходящими в рамках сложного и противоречивого процесса глобализации мирового хозяйства. В критическом плане рассматривается роль США, пытающихся по существу реализовать «однополярную» модель глобализации, а также анализируются проблемы, которые в связи с этим встают перед Россией.

В современных условиях одним из основных направлений, определяющих и одновременно синтезирующих развитие всех форм международных экономических отношений, является процесс глобализации экономики. В целом этот процесс носит универсальный характер и охватывает не только сферу экономики, но и практически все остальные сферы общественной жизни: политику, социальную сферу, систему информации, образование и культуру и т.д. Это накладывает свой отпечаток на комплекс международных экономических отношений, не только изменяя их формы, но и внося новые черты.

Очевидно, что все эти процессы должны были получить свое отражение в развитии теорий мирового хозяйства, где теории глобализации экономики заняли особое место.

Оценивая сформировавшиеся в последние годы теоретические воззрения по проблемам глобализации экономики, можно условно выделить три основных направления различных подходов экономистов и политологов:

- 1) гиперглобалистское;
- 2) скептическое;
- 3) трансформационное.

В последние годы критический анализ той модели глобализации, которая по существу реализуется в современном мире, привел к формированию таких направлений общественной мысли и соответственно таких общественных движений, как антиглобализм и альтерглобализм.

Первое из трех указанных направлений — *гиперглобалистское* — связано с абсолютизацией процесса стирания национальных границ и исчез-

новения культурных различий между странами. Определяющим здесь становится свободное движение капитала, товаров и информации в рамках единого глобального рынка, процесс формирования которого идет еще с 70-х гг. XX в. В этих новых условиях, по мнению представителей данного направления, национальный эгоизм становится бессмысленным. К числу наиболее ярких его представителей можно отнести К. Омаи (K. Ohmae), Ф. Фукуяма (F. Fukuyama) и Р. Райх (R. Reich).

Одним из первых авторов и популяризаторов термина «глобализация» является К. Омаи, который посвятил этой проблематике несколько своих работ («Мир без границ» — «The Boardless World». — Harper Business, 1990; «Конец национального государства» — «The End of Nation State». — Free Press, 1995; «Мысля глобально» — «Putting Global Logic First». — HBR, 1995, ряд других). В своих работах он развивает положения о том, что «традиционные национальные государства превратились в неестественные, даже невозможные, с точки зрения бизнеса, единицы в глобальной экономике», а «прежняя карта мира... стала не более чем иллюзией».

Как полагает К. Омаи, современные национальные государства становятся локальными единицами власти в формирующейся глобальной системе, в которой определяющую роль играют финансовые рынки и ТНК. «В сегодняшнем мире без границ, — пишет К. Омаи, — «невидимая рука» имеет радиус действия и силу, о которой Адам Смит мог только мечтать», — а затем добавляет, что «национальное государство и «невидимая рука» могут параллельно и одновременно сосуществовать только в том случае, если первое может контролировать и регулировать второе», чего в современных условиях не наблюдается.

К. Омаи определяет государства как «добровольные задолжники прошлого», которые превратились в «неестественные» единицы глобальной экономики. На смену традиционным национальным государствам приходят, по мнению К. Омаи, так называемые региональные государства, естественные экономические зоны, естественность и масштабы которых формируются потребностями глобальной экономики.

Положения гиперглобализма развиваются и в работах такого известного футуролога, как Ф. Фукуяма. В своей монографии «Конец истории и последний человек» (1992 г.) Фукуяма с позиций гиперглобализма рассматривает происходящие в мире процессы глобализации. По его мнению, к настоящему времени уже по существу всеми развитыми странами созданы либерально-демократические политические институты, другими странами осуществляется реформирование в направлении рыночной экономики и более интенсивного включения в глобальную экономическую систему. Современная техника, воздействуя на национальные экономики отдельных стран, связывает их в единую глобальную экономическую систему, что создает предпосылки для всеобщей культивации либерального режима, который, в свою очередь, основывается на принципе всеобщего равноправия как высшей цели борьбы за человеческое достоинство.

Более оригинальную концепцию развивает Ф. Фукуяма в своей монографии «Доверие. Социальные добродетели и созидание благосостояния» (1995 г.). Считая ошибочной точку зрения о том, что экономика представ-

ляет собой сферу общественной жизни, имеющую собственные законы и существующую отдельно от остальных сфер общественной жизни, Ф. Фукуяма полагает, что «экономическая деятельность представляет собой важнейшую часть социальной жизни и скрепляется разнообразными нормами, правилами, нравственными обязательствами и другими обычаями, которые в совокупности и формируют общество», а «благополучие науки, как и ее способность к конкуренции, обусловлено единственной всепроникающей культурной характеристикой — уровнем доверия, присущим данному обществу».

Можно сказать, что понятие «доверие» (trust) выступает в качестве центрального понятия в общей концепции Ф. Фукуямы. Оно возникает на основе общих ценностей, существующих в данном обществе, и имеет принципиально важное экономическое значение и ценность.

Особое внимание Ф. Фукуяма обращает на культурную составляющую интеграционных процессов, протекающих в мировой экономике. Он рассматривает доверие как уверенность в том, что члены формирующегося интеграционного сообщества будут осуществлять свою деятельность в соответствии с существующими институтами, нормами и правилами, и с этой точки зрения их поведение вполне предсказуемо. Таким образом, в основе активного разворачивания глобализационных процессов, по Фукуяме, лежит активное распространение либерально-демократических ценностей практически по всему миру.

Размышляем самостоятельно

Можно ли в условиях современной глобализирующейся экономики, для которой характерно обострение всего комплекса противоречий мировой экономики на основе очевидных различий в экономических интересах «игроков» мирового хозяйства, сводить проблему только к культурной составляющей глобализационных процессов (хотя ее роль несомненна)?

Очевидно, что представители гиперглобализма по существу предсказывают полную культурную диффузию, сопровождающуюся потерей государствами своих основных функций, а в перспективе и отмиранием национальных государств вообще. Можно вполне определенно говорить о том, что гиперглобализм представляет собой крайнюю полюсную позицию, в рамках которой абсолютизируются некоторые реально осуществляемые аспекты современного развития общества. Не случайно позиции гиперглобалистов подвергаются активной критике. Так, как отмечает, например, Дж. Грей, «свободный от границ мир, управляемый не имеющими родины транснациональными корпорациями, есть корпоративная Утопия, а не описание сегодняшней действительности или будущей реальности».

Критика гиперглобализма в значительной мере осуществляется в рамках работ представителей так называемого *скептического направления*. К числу его активных сторонников можно отнести С. Хантингтона (S. Huntington), П. Хирста (P. Hirst), Г. Томпсона (G. Thompson), С. Краснера (S. Krasner). Обобщая позиции указанных авторов, можно их свести к следующим основным тезисам:

• достижение общей культурной конвергенции в конечном итоге невозможно;

• происходящее в современных условиях транснациональное движение товаров, рабочей силы, капитала имеет свою историю и знало в этой истории и свои взлеты, и падения, прогресс и регресс;

• хотя в истории и проявляется определенное ограничение роли государств, угрозы нациям и национальным государствам, тем не менее, не существует.

Как отмечает Хантингтон, процессы, идущие в современном мире, способствуют больше размежеванию и конфликту, чем культурной гомогенизации мира. В одной из своих основных работ — «Столкновение цивилизаций и преобразование мирового порядка» («The Clash of Civilizations and the Remaking of the World Order». — N.Y., 1996) он, по существу, впервые сформулировал оценку ситуации именно таким образом.

После того как фактически прекратила свое существование мировая социалистическая система хозяйства, в том новом мире, который пришел на смену двухполюсному (биполярному) миру, основные различия между людьми и народами стали, по Хантингтону, носить не политический и не идеологический, а культурный характер.

Как полагает Хантингтон, в современном мире «региональная политика осуществляется на уровне этнических отношений, а глобальная — на уровне отношений между цивилизациями. Соперничество супердержав уступает место столкновению цивилизаций». По его мнению, столкновение цивилизаций может реализовать себя как межродовой конфликт глобального масштаба в двух формах — на микроуровне и макроуровне. В первом случае речь идет о конфликтах между соседними государствами, которые представляют разные цивилизации, или между группами, представляющими различные цивилизации в рамках одного государства. Во втором случае конфликты происходят между ведущими государствами, представляющими разные цивилизации.

К числу возможных причин подобных конфликтов Хантингтон относит целый ряд проблем современной международной политики:

• усиление влияния на формирование глобальной политики и на деятельность таких международных организаций, как ООН, МВФ, Всемирный банк;

• соперничество в военной сфере;

• изменения в соотношениях экономических потенциалов стран, что находит свое проявление в усилении разногласий по вопросам международной торговли, иностранных инвестиций и т.д.;

• межэтнические конфликты (проявляющиеся, в частности, в попытках государств, представляющих одну цивилизацию, защитить родственное ему население в странах, относящихся к иной цивилизации);

• проблемы ценностей и культуры (конфликты по поводу которых возникают тогда, когда государство пытается искусственно навязывать свои ценности и культуру народу, относящемуся к иной цивилизации);

• возникающие в некоторых случаях территориальные проблемы, в которые оказываются вовлечены и ведущие страны мира.

Хантингтон рассматривает восемь цивилизаций современного мира: западную, конфуцианскую, японскую, мусульманскую, индийскую, славянско-православную, латиноамериканскую и африканскую. При этом главной линией международных конфликтов, по его мнению, в перспективе будет конфликт между западной и остальными цивилизациями.

В своей работе «Столкновение цивилизаций» он показывает, что попытки Запада разными методами и с использованием различных международных институтов навязать всему остальному миру свои «правила игры», нормы, стандарты и моральные ценности встречают отпор со стороны других цивилизаций (в том числе и в виде религиозного фундаментализма, принимающего весьма опасные формы).

Размышляем самостоятельно

С. Хантингтон, видимо, прав, акцентируя внимание на опасности навязывания Западом своих «правил игры» всему остальному миру в рамках глобализирующейся экономики. Однако возникает вопрос: что можно реально противопоставить такой опасной политике?

При этом международные отношения, которые ранее фактически представляли собой игру, происходящую в рамках западной цивилизации, начинают девестернизироваться, что придает все больше незападным цивилизациям статус действующих субъектов, а не пассивных объектов международных отношений.

В целом Хантингтон по существу отвергает присущую представителям гиперглобализма возможность глобальной культурной диффузии и гомогенизации, в качестве антипода противопоставляя ей процесс культурной регионализации. Он придает существенное значение роли национальных государств, связывая ее, однако, с рамками той цивилизации, к которой они принадлежат.

С начала 1990-х гг. был опубликован еще целый ряд работ, в которых критиковались положения гиперглобализма. В их числе работы таких авторов, как П. Хирст, Г. Томпсон, С. Краснер¹.

П. Хирст и Г. Томпсон полагают, что, несмотря на достигнутый к концу 90-х гг. XX в. высокий уровень интернационализации экономической жизни, мировая экономика не стала еще полностью глобализированной. В качестве аргументов для обоснования данной позиции приводятся следующие: количество ведущих, подлинно транснациональных корпораций еще относительно невелико и большинство из них продолжают оставаться национально базированными; международные потоки товаров, услуг и капитала все больше концентрируются внутри самой группы ведущих развитых стран с рыночной экономикой (речь по существу идет о триаде США — Западная Европа — Япония).

¹ См. в частности: *Hirst P., Thompson G. Globalization and the Future of Nation State // Economy and Society. 1995. Vol. 24. № 3; Hirst P., Thompson G. The Problems of Globalization: International Economic Relations, National Economic Management and the Formation of Trading Blocks // Economy and Society. 1992. Vol. 21. № 4; Hirst P., Thompson G. Globalization in Question. Cambridge : Polity Press, 1996; Krasner S. Globalization and Sovereignty // States and Sovereignty in the Global Economy / ed. by D. Smith, D. Solinger, S. Topik. L. : N.Y., 1999.*

По мнению П. Хирста и Г. Томпсона, в современных условиях изменяются формы и методы управления экономикой — политика в этой сфере становится полицентричной, при этом национальные государства превращаются в один из уровней сложной системы параллельно действующих и конкурирующих органов управления. Для того, чтобы управление было эффективным, полагают они, необходимо переплести органы управления на международном и национальном уровнях в единую, достаточно хорошо интегрированную систему. Но центральное место в этих процессах должно занимать национальное государство.

П. Хирст и Г. Томпсон определяют следующие формы взаимодействия органов управления на трех указанных уровнях:

- управление с помощью заключения договоров между ведущими странами мира (особенно в рамках «триады» США — Западная Европа — Япония), при этом могут решаться, например, задачи стабилизации валютных курсов или ограничения краткосрочных спекулятивных финансовых операций;

- эффективное управление путем создания большинством стран мира международных органов регулирования определенных направлений экономической деятельности (например, система ГАТТ/ВТО);

- управление крупными экономическими пространствами на основе создания торговых блоков (например, ЕС, который уже далеко ушел от задач собственно «Общего рынка»), такие группировки могут успешно противостоять глобальному экономическому давлению;

- национальные государства в этих условиях проводят политику, уравнивающую конкуренцию между частными и общественными интересами, в результате формируется полудобровольная (квазидобровольная) система экономической кооперации и содействия с целью регулирования, например, сферы финансов и т.д.;

- на региональном уровне могут решаться задачи поддержки индустриальных регионов с целью защиты их от внешних шоков и повышения их конкурентоспособности.

Во взглядах Хирста и Томпсона наиболее существенным положением, таким образом, является то, что они считают национальные государства центральным элементом и субъектом современного мирового хозяйства.

К позициям Хирста и Томпсона во многом близки положения, развиваемые С. Краснером, который считает, что, несмотря на то, что глобализация делает более сложным контроль со стороны государств над протекающими в его экономическом пространстве процессами, способность государства на такой контроль сохраняется. Процесс глобализации, полагает он, протекает параллельно с процессом усиления государственной активности.

По мнению Краснера, в условиях глобализации особое значение приобретает международно-признанный суверенитет. Поскольку в современном мире уже ни одно государство не может в одностороннем порядке осуществлять полный контроль над процессами, протекающими как за рубежом, так и на собственной территории, то возникает необходимость совместных действий, заключения международных соглашений

и создания международных организаций. При этом особую значимость приобретает принцип взаимного признания, соблюдение которого облегчает заключение международных соглашений, устанавливающих единые правила для всех государств. В связи с этим Краснер делает вывод, что заключения ряда исследователей о том, что глобализация подрывает основы национального государства, необоснованны.

Характерно, что в последние годы усиливается критическая оценка негативных аспектов глобализации экономики, активизируется анализ противоречий этого процесса и со стороны западных ученых, а также политиков-практиков, занимавших важные посты в правительствах своих стран и в авторитетных международных организациях. Ярким примером такого рода являются работы Дж. Ю. Стиглица, лауреата Нобелевской премии по экономике 2001 г. за исследование рынков с асимметричной информацией. Он является, по существу, основателем новой отрасли экономической науки — информационной экономики. Стиглицем были разработаны концепции нежелательного отбора и морального риска. Используя математические методы, он обосновал невозможность достижения общего рыночного равновесия в условиях неполной, неточной и асимметричной информированности рыночных агентов и несовершенной конкуренции.

Будучи последователем Дж. М. Кейнса и нового курса Ф. Д. Рузвельта, сторонником активной роли государства в экономике, Дж. Ю. Стиглиц полагает, что современный капитализм может и должен быть усовершенствован. В 1993 г. он возглавлял Совет экономических консультантов при Президенте США У. Клинтоне, с 1997 по 2001 г. был главным экономистом и вице-президентом Всемирного банка, что позволяло ему быть хорошо ознакомленным с деятельностью Международного валютного фонда и видеть во многих случаях ее контрпродуктивность.

Реально оценивая процесс глобализации экономики, Дж. Ю. Стиглиц в своей монографии «Глобализация: тревожные тенденции» (Globalization and Its Discontents) пишет: «Я продолжаю верить в то, что глобализация, т.е. устранение барьеров на пути свободной торговли и более тесная интеграция национальных экономик может быть доброй силой, и в то, что в ней заложен такой потенциал развития, который способен улучшить жизнь всех жителей Земли, в том числе и тех, кто сейчас беден. Но я также уверен, что для осуществления этой задачи необходимо радикально пересмотреть механизмы управления глобализацией как в сфере международных торговых отношений, играющих столь важную роль в устранении торговых барьеров, так и в области политики по отношению к развивающимся странам... Источником негативной реакции на глобализацию является осознание не только ущерба, который наносит развивающимся странам политика, ведомая идеологией, но и несправедливости, присущие глобальной торговой системе. Сегодня стало очевидным лицемерие развитых стран, которые под предлогом помощи вынуждают развивающиеся страны открыть рынки для своих товаров, при этом оставляя свои собственные рынки закрытыми. В настоящее время эту лицемерную политику оправдывают только те, чьи узкоэгоистические монопольные инте-

рессы связаны с закрытостью рынков развитых стран. Большинству же становится все яснее, что такая политика обогащает богатых и еще глубже опускает бедных в пучину нищеты, вызывая растущее озлобление».

Значительной спецификой по сравнению с положениями сторонников гиперглобализма или скептиков обладают позиции представителей так называемого *трансформационного направления*, среди которых можно выделить таких авторов, как Дж. Розенау (J. Rosenau), Д. Хелд (D. Held), А. Мак-Гру (A. Mc-Grew). Они выступают против одностороннего и упрощенного понимания глобализации, полагая, что это сложный и многосторонний процесс, протекающий во всех сферах общественной жизни. Как пишет, в частности, Д. Хелд, глобализация — это «не единое состояние и не линейный процесс», а «многоплановый феномен, охватывающий разные сферы деятельности и взаимодействия», при этом «порождающий в каждой из них разнообразные формы связей». Он обоснованно отмечает неравномерность и многовариантность процессов глобализации, существенные различия в воздействии этих процессов (и по степени, и по характеру) на различные страны, регионы и социальные группы населения отдельных государств. «Теорию глобализации, — подчеркивает Д. Хелд, — необходимо строить на понимании происходящего в каждой из этих сфер».

Размышляем самостоятельно

Д. Хелд, видимо, прав в своих положениях о возможной многовариантности процессов глобализации. Но что можно реально сделать для того, чтобы преодолеть современную модель глобализации экономики, фактически реализуемую прежде всего США, а также рядом других ведущих развитых стран с рыночной экономикой и их группировками и союзами, и трансформировать ее в систему международных отношений, в большей степени учитывающую национальные интересы других стран?

Представители так называемого трансформационного направления полагают, что глобализация «переустройства и реорганизуется силу, функции и власть национальных правительств». При этом, несмотря на то, что в пределах своих территорий национальным государствам принадлежит «высшая законная компетенция», «на эту компетенцию накладываются ... растущая юрисдикция институтов внутреннего управления и ограничения и обязательства, вытекающие из международного права»¹.

Вполне понятной реакцией на противоречия и негативные проявления фактически реализуемой в последние годы неолиберальной модели глобализации является развитие таких течений общественной мысли (и, соответственно, общественных движений), как антиглобализм и альтерглобализм. При этом в качестве главного объекта критики со стороны антиглобалистов и альтерглобалистов выступает, прежде всего, руководство Соединенных Штатов Америки. Подобного рода позиция руководства

¹ Mc-Grew A. Globalization: Conceptualizing a Moving Target // Understanding Globalization, the Nation-state, Democracy and Economic Policies in the New Epoch. Stockholm, 1998. P. 15.

США имеет свои глубокие исторические корни. Еще в 1947 г. президент США Гарри Трумэн подчеркивал: «Мир должен перенять американскую систему... Сама американская система может выжить в Америке, лишь став системой всего мира». Подлинный смысл этого высказывания трудно переоценить, поскольку в нем по существу сконцентрирована вся суть современной мировой политики руководства США.

За прошедшие шестьдесят лет позиция США в данной области в принципиальном плане не изменилась. В последние годы руководством США подчеркивается особая роль этой страны в мировой экономике и политике, которую США сами взяли на себя в качестве локомотива процесса глобализации, лидера цивилизации, оплота свободы и демократии.

На определенную опасность такого рода позиции (в том числе и для самих США) обращают внимание как зарубежные аналитики, так и ведущие американские экономисты и политологи. Так, подчеркивает известный американский политолог Зб. Бжезинский, в своей книге «Выбор. Глобальное господство или глобальное лидерство»: «Америка должна более тонко чувствовать риск того, что ее отождествление с несправедливой моделью глобализации может вызвать мировую реакцию, ведущую к появлению нового антиамериканского кредо». В данном случае обращает на себя внимание не только то, что возникают риски, результатом которых становится «появление нового антиамериканского кредо», но и то, что Зб. Бжезинский фактически «проговаривается», когда пишет о «несправедливой модели глобализации», которую реализуют прежде всего США.

При этом нельзя разрывать политические и собственно экономические аспекты глобализаторства США.

Фактически в период с начала 1990-х гг. до начала 2000-х гг. глобалистский курс США колебался между двумя траекториями. Первая из них была задана администрацией Б. Клинтона, определившей в конце 1990-х гг. стратегию и задачи «программирующего лидерства» по отношению к миру и, прежде всего, к его наиболее развитой части — союзникам США. Не выстраивание собственной империи (против чего предупреждали в США многие, от П. Кеннеди и Р. Никсона до Зб. Бжезинского), но мягкий по форме (хотя и жесткий по сути) дирижизм, основанный на изучении негативного опыта истории Рима и уроков его трансформации из республики в империю с последующим падением. При этом предусматривались опора на союзников и государства-партнеры США (включая Российскую Федерацию), предпочтение неформальных методов формальным — но по возможности с опорой на институты и процедуры демократии (и на те компоненты мировой политики, которые могут быть признаны таковыми хотя бы внешне). С политологической точки зрения, этот был подход ближе всего к траектории, объективно ведущей к становлению олигархического миропорядка: хотя такая цель администрацией Б. Клинтона не ставилась, и до появления какого-либо мирового порядка было далеко.

В последующем эту линию сменил курс на односторонние, притом военно-силовые, действия США и их союзников (прямые или косвенные)

в Ираке, Афганистане, Ливии и Сирии. Характерно стремление формировать закрепление неформального глобального лидерства этой страны как миропорядка де-факто. Пока эта попытка удалась не полностью, но стала существенным шагом в направлении создания такого порядка. Возврат США к сотрудничеству с ООН по решению вопросов в отношении Сирии в 2014—2016 гг. был призван закрепить ранее достигнутые результаты и не свидетельствует о принципиальной ревизии курса. Представляется естественным, что США в любой ситуации хотели бы гарантировать себе согласие хотя бы с основными союзниками, совместные с ними действия, но и возможность осуществления при необходимости односторонних акций, формально поддерживаемых глобальным демосом, с последующим подтягиванием к ним всех союзников, главных партнеров и ООН.

К настоящему времени вполне определенно (при всех нюансах) просматривается однополярная природа той модели глобализации, из которой исходит руководство США. В иной формулировке можно говорить о глобализирующемся «американоцентричном» мире. В настоящее время существует целый спектр различных оценок места и роли США в глобализационном процессе — более мягких, умеренных (взвешенных) и жестких оценок. В жестких оценках речь идет об однополюсной природе глобализации, в рамках которой США (вместе с избранными союзниками) выступают против остального мира, и речь фактически уже идет об американском неоимпериализме.

При всей кажущейся чрезмерной категоричности данного подхода в нем присутствует достаточно верная оценка происходящих в мировой экономике и политике событий. Это в определенной степени подтверждается положениями, которые развивают весьма авторитетные политики и экономисты США.

Так, в прессе США приводилось весьма красноречивое высказывание одного высокопоставленного чиновника: «Если Америка хочет, чтобы функционировал глобализм, она не должна стесняться вести себя на мировой арене в качестве всемогущей сверхдержавы, каковой она на самом деле и является. Невидимая рука рынка никогда не действует без невидимого кулака. Макдональдс не может расцветать без Макдональд-Дуглас, производителя F-15. И невидимый кулак, который поддерживает безопасность технологий Силиконовой долины, называется армия, флот, ВВС США».

Не менее цинично и определенно выглядит высказывание бывшего госсекретаря США Г. Кисинджера о том, что глобализация — просто иное название продвижения интересов США в мире. Таким образом, здесь снимается глобалистский камуфляж и становится ясной принципиальная направленность политики глобализации со стороны США.

Неудивительным в этой связи представляется тот факт, что многие исследователи проблем глобализации, прежде всего из развивающихся стран, связывают понятие глобализации с понятием американизации многих сторон общественной жизни стран современного мира. И совершенно неудивительным представляется факт развития таких течений общественной мысли, как антиглобализм и альтерглобализм.

Анализ указанных направлений экономической науки (гиперглобализма, скептицизма, трансформационного направления, антиглобализма и альтерглобализма) лишний раз показывает, насколько сложным, неоднозначным и противоречивым явлением выступает процесс глобализации мировой экономики. Он имеет свою логику и диалектику развития. Дальнейшее развитие процесса глобализации будет зависеть от того, насколько всестороннее и последовательно не только ведущие страны мира, но и развивающиеся страны и страны с переходной экономикой будут отстаивать свои национальные интересы, а наиболее авторитетные международные организации (прежде всего системы ООН) будут на практике стремиться к формированию системы действительно справедливых международных отношений.

Контрольные вопросы и задания

1. Раскройте основные положения представителей гиперглобалистского направления современных теорий глобализации.
2. Каковы основные научные аргументы представителей скептического направления современных теорий глобализации?
3. Какие проблемы и противоречия процесса глобализации отмечает Дж. Стиглиц в работе «Глобализация: тревожные тенденции»?
4. Покажите специфику теоретических положений представителей трансформационного направления по сравнению с гиперглобалистским и скептическим направлениями современных теорий глобализации.
5. Раскройте соотношение основных положений антиглобализма и альтерглобализма. В чем эти положения совпадают и в чем они принципиально расходятся?

Раздел II

РЕСУРСЫ

СОВРЕМЕННОГО

МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Развитие мирового хозяйства в условиях глобализации характеризуется все возрастающими масштабами потребления природных ресурсов, и поэтому одной из основных глобальных проблем современности является проблема обеспечения населения мира, отдельных стран и регионов необходимыми природными ресурсами. В условиях мирового финансово-экономического кризиса эта проблема имеет особую актуальность, так как возникает фундаментальное противоречие, связанное с ростом потребления природных ресурсов, с одной стороны, и истощением многих их видов — с другой. Поэтому в ряде регионов планеты и в отдельных странах резко обозначились энергетические, продовольственные, сырьевые кризисные явления, преодоление которых требует согласованных усилий как отдельных стран и их объединений, так и всего мирового сообщества. Отдельно рассматриваются проблемы народонаселения мира, в частности международная миграция рабочей силы, роль и место России в данном процессе. В разделе отмечается, что решение многих вопросов развития мировой экономики связано с научно-техническим прогрессом, рассмотрению которого посвящена отдельная глава.

В результате изучения раздела студенты должны:

знать

- основные понятия и категории, относящиеся к природно-ресурсному потенциалу мирового хозяйства;

уметь

- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики по запасам и масштабам использования природных ресурсов;

- выявлять тенденции изменения экономических показателей;
владеть
- методами сбора, обработки и анализа экономических данных международных экономических организаций, национальных статистических органов и международных корпораций.

Глава 7

ПРИРОДНО-РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СОВРЕМЕННОГО МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Глава посвящена месту и роли природных ресурсов в развитии мировой экономики начала XXI в. Проводится классификация природных ресурсов по различным критериям и дается их экономическая оценка.

Специально рассматриваются вопросы обеспеченности и использования минеральных и энергетических ресурсов в различных странах и регионах мира. При этом показана особая и все более возрастающая роль энергетических ресурсов в экономическом развитии стран современного мира.

Отдельный параграф главы посвящен месту и роли в мировой экономике сельскохозяйственных, лесных и водных ресурсов.

7.1. Природные ресурсы и их роль в мировой экономике

Развитие мирового хозяйства базируется на значительных запасах природных ресурсов, которыми располагает человечество (несмотря на все более интенсивное их использование).

Специфика преобладающей части промышленного сырья и топлива минерального происхождения связана с его ограниченностью и невозобновляемостью (невоспроизводимостью), что в условиях роста населения мира и постоянного расширения промышленного производства ставит задачи поиска и освоения новых источников топливно-сырьевых ресурсов и экономного их расходования.

Полезные ископаемые — это природные минеральные образования в земной коре неорганического или органического происхождения, которые при данном уровне развития науки и техники могут быть использованы в народном хозяйстве в естественном виде как сырье или после соответствующей переработки.

Природные ресурсы *классифицируются* в зависимости от критерия:

- по принадлежности к природной среде;
- исчерпаемости;
- направлению использования;
- физическому состоянию.

По принадлежности к природной среде ресурсы делятся:

- на ресурсы литосферы (полезные ископаемые земельные и почвенные ресурсы);
- ресурсы гидросферы (ледники, воды суши и мирового океана);

- ресурсы атмосферы (ветра, климатические и рекреационные);
- ресурсы биосферы (флора и фауна).

Ресурсы делятся на *исчерпаемые* и *неисчерпаемые*. К последним относятся: солнечная энергия, энергия ветра, текущих вод, приливов и отливов. Почти все остальные природные ресурсы являются исчерпаемыми, которые, в свою очередь, подразделяются на возобновляемые и невозобновляемые.

К возобновляемым (воспроизводимым) ресурсам относят:

- биотопливо;
- продовольственные и сырьевые ресурсы;
- воздух, воду; ряд видов энергии — солнечную, ветровую, океаническую и геотермальную;
- из полезных ископаемых — торф, соли, осаждающиеся в озерах и морских лагунах, и др.

Однако в современных условиях ситуация с возобновляемостью природных ресурсов меняется: обмеление рек и озер, эрозия и истощение почв, вырубка лесов, загрязнение воздуха и Мирового океана, негативные изменения климата нарушают установившееся в природе равновесие и отрицательным образом влияют на процессы возобновляемости ресурсов. Остальные виды ресурсов практически невозобновляемы.

Возобновляемы ресурсы биосферы, но и они могут стать (при неразумном использовании) невозобновляемыми (например, безвозвратно исчезают некоторые виды животного и растительного мира). Руды и все другие полезные ископаемые можно отнести к практически невозобновляемым ресурсам.

По физическому состоянию они бывают твердыми, жидкими и газообразными, а *по образованию* — магматическими, осадочными и метаморфическими (т.е. преобразованными).

По составу и особенностям использования обычно различают три основные группы полезных ископаемых: горючие, металлические и неметаллические.

Ресурсы классифицируют также *по направлениям их использования*. По этому признаку выделяют ресурсы топливно-энергетические, для потребностей строительства, черной и цветной металлургии, химической, лесной, деревообрабатывающей и пищевой промышленности и т.д.

Однако все классификации природных ресурсов условны, так как одни и те же полезные ископаемые (или ресурсы) могут использоваться в различных отраслях народного хозяйства. Размещение природных ресурсов, степень их освоенности характеризуется крайней неравномерностью и обуславливается сочетанием влияния природных и общественных факторов.

Природные ресурсы являются необходимым, но не непременным условием развития стран. В последние десятилетия некоторые страны, не обладающие необходимыми для развития промышленности запасами полезных ископаемых (Япония, Республика Корея, Сингапур), демонстрируют высокие темпы роста экономики. Но все же при прочих равных условиях наличие сырьевой базы дает дополнительные преимущества для

развития отраслей производства. Хотя именно в странах с богатой ресурсной базой часто имеет место ресурсная расточительность.

Исторический экскурс

Роль ресурсных факторов в экономическом развитии постоянно изменяется. На начальных этапах развития общества решающую роль играли агроклиматические ресурсы. Плодородие почв, теплый климат, благоприятный для выращивания растений режим атмосферного увлажнения — все это позволило обществам Древнего Китая, Междуречья ранее других перешагнуть барьер простого воспроизводства, привело к углублению разделения труда и формированию ранних государств. Наличие полезных ископаемых стало приобретать решающее значение для экономического развития лишь в Средние века: промышленная революция и индустриализация ввели в экономический оборот многих стран новые виды минеральных ресурсов. Металлургия, заложившая основы для создания массовых производств, и в первую очередь отраслей машиностроения, зародилась там, где месторождения каменного угля и железной руды были размещены компактно. Страны, обладавшие такими ресурсами — Великобритания (район Мидленда), Франция и Германия (Эльзас и Лотарингия, Рур). Россия (Урал) — сформировали в XVII—XVIII вв. базу экономической мощи.

Значение относительных пространственных ресурсов, и в первую очередь выгодность географического положения, также сыграло важнейшую роль в развитии экономики. Так, уникальность и выгодность географического положения были главным фактором усиления политической и экономической роли Москвы. Расположенная в стратегически выгодном регионе, имевшая связи как с Севером, так и с Югом (но не обладавшая ни значительными агроклиматическими, ни минеральными ресурсами), Москва стала собирать вокруг себя русские земли, становясь центром борьбы с внешними врагами, политической и экономической власти, превращаясь в крупнейший город страны.

Экономическая оценка природных ресурсов — установление возможности и целесообразности их вовлечения в производство при современном уровне развития науки и техники — имеет важное значение. Так, применительно к характеристике полезных ископаемых необходимо определить: размеры запасов и концентрацию на единицу площади; качественный состав; долю полезных элементов; условия залегания и эксплуатации; расходы производства (добычи) на единицу продукции. Также необходимо учитывать освоенность и заселенность территории, на которой расположено месторождение, транспортные условия, требования по охране окружающей среды.

Далеко не одинаковы запасы отдельных видов природных ресурсов в разных странах мира. Лишь несколько государств обладают практически всеми известными природными ресурсами — территориальными, минеральными, лесными, водными, земельными и др. Среди них — Россия, США, Китай. Несколько уступают им, но также хорошо обеспечены ресурсами Бразилия, Индия, Австралия.

Многие государства мира обладают запасами мирового значения одного или нескольких видов ресурсов. Например, страны Ближнего и Среднего Востока выделяются значительными запасами нефти и природного газа; Чили, Заир, Замбия — залежами меди; Марокко и Науру славятся фосфоритами и т.д.

Для развития отдельных отраслей промышленности (например, черной металлургии) очень важным оказывается расположение необходимого набора полезных ископаемых в одном месте или недалеко друг от друга (например, близко расположены месторождения железных руд и каменного угля в северо-восточных провинциях Китая, в Приозерье в США, на Урале в России, в штате Бихар на северо-востоке Индии и т.д.).

Ресурсообеспеченность — это соотношение между величиной запасов и масштабами их использования. Причем обеспеченность минеральными ресурсами выражается количеством лет, на которые хватит разведанных запасов, а обеспеченность лесными, земельными и водными ресурсами — на душу населения.

Различают *абсолютные и относительные* запасы полезных ископаемых. Для абсолютных запасов характерна оценка при существующих технологиях добычи и использования, для относительных — их возможное использование по мере развития науки и техники. Внедрение ресурсосберегающих технологий и методов использования вторичного сырья, снижение материалоемкости продукции, использование альтернативных источников энергии (энергии Солнца, геотермальных источников и ветра, приливов и отливов) — привело к изменению господствовавшего ранее мнения о скором исчерпании минеральных ресурсов. Так, исходя из современного уровня добычи, считалось, что железной руды должно хватить мировому сообществу на ближайшие 150 лет, нефти — на 100, угля — на 600, никеля — на 100, алюминия — на 60—70, меди — на 60, промышленных запасов урана — примерно на 50 лет. Однако понятие «запасы» оказалось довольно динамичным. Их размеры изменяются в процессе развития науки и техники, при разведке и разработке новых месторождений. Так, обнаружены крупные запасы железа, марганца, меди, кобальта и других минералов на дне Мирового океана, геологически неизученными остаются труднодоступные районы ряда развивающихся стран.

Кроме разведки полезных ископаемых, существует еще одна реальная возможность улучшения мировой ресурсной ситуации — *повторное использование металлов*, а также возможность замены другими материалами (пластмассами, керамикой) и т.п. Во многих экономически развитых странах запасы вторичного сырья сопоставимы с разведанными геологическими.

Потребности в минеральном сырье, которое является основной базой для производства промышленной продукции, возрастают из года в год. Ежегодно из недр извлекаются более 100 млрд т различного минерального сырья и топлива.

Минеральные ресурсы — это учтенные запасы месторождений полезных ископаемых (рудные, нерудные), отложенные поверхностно и в водах озер, морей (соль, россыпи) и используемые народным хозяйством.

Нерудные полезные ископаемые — это неметаллические и негорючие твердые горные породы и минералы, в том числе строительные материалы (песок, гравий, глина, мел, известняк, мрамор), химическое сырье (сера, апатит, фосфорит, калийные соли), металлургическое сырье

(асбест, кварц, огнеупорные глины), драгоценные и поделочные камни (алмаз, рубин, яшма, малахит, хрусталь и др.).

К рудным полезным ископаемым относятся руды, в состав которых входят металлические полезные компоненты. Различают руды черных металлов (железо, марганец, хром, титан, ванадий), цветных (медь, олово, цинк, вольфрам, молибден, свинец, кобальт, никель), благородных (золото, платина, серебро) и радиоактивных (радий, уран, торий) металлов.

Как правило, рудные месторождения являются комплексными, т.е. в них присутствует несколько минералов. К числу редких относятся свыше 50 металлов (титан, ванадий, вольфрам, бериллий, цезий и др.).

До сих пор и в обозримой перспективе необходимые металлы извлекаются и будут извлекаться из соответствующих рудных месторождений, где они концентрируются в рудных залежах с более высоким содержанием полезного компонента. Однако по мере истощения богатых месторождений в перспективе будут постепенно вовлекаться в разработку менее богатые, бедные и, наконец, очень бедные руды. А уж совсем в отдаленном будущем дело, видимо, может дойти и до вынужденного извлечения необходимых металлов из обычных горных пород, слагающих мантию земной коры, либо даже из морской воды, где они также находятся, хотя и в очень малых концентрациях. Естественно, что в этом случае вопрос об угрозе абсолютного исчерпания природных минеральных ресурсов, в частности, металлов, вообще некорректен в своей постановке в силу их неисчерпаемости. Ключевой проблемой остаются лишь необходимые затраты для их практического извлечения и переработки, т.е. той цены, которую за эти металлы готов платить покупатель-потребитель.

Кроме того, известно, что к настоящему времени в мире за предшествующие сотни лет активного хозяйствования уже накопились огромные залежи пока еще слабо используемых отходов, например, горно-металлургического производства. Содержание в них полезных компонентов, как правило, во много раз превышает не только их кларковые (элементные) значения, но во многих случаях даже достигают минимально допустимого уровня их сегодняшней рентабельной добычи и последующей переработки из природных месторождений. Сегодня это огромный природный потенциал, ожидающий своего более интенсивного использования уже в ближайшей перспективе.

В современной мировой экономике отрасли добывающей промышленности занимают значительное место — их удельный вес в мировом промышленном производстве оценивается в 10—12%, а с учетом энерго- и водоснабжения — примерно в 20%.

Достаточно длительное время хозяйственная психология экономического развития основывалась на том, что минеральные ресурсы практически неисчерпаемы. Подобного рода психология была следствием определенной ограниченности вовлечения минеральных ресурсов в процессы производства в мировой экономике.

В современных условиях ситуация кардинальным образом изменилась. С одной стороны, резко возросла степень вовлеченности мировых мине-

ральных ресурсов в производственный процесс. По имеющимся оценкам, из общего количества всех добытых за последние 300 лет на земном шаре полезных ископаемых примерно 70% были добыты и потреблены в период с начала 50-х гг. XX в.

С другой стороны, характерным становится более системное, многофакторное понимание того факта, что экономическая деятельность представляет собой лишь часть общечеловеческой деятельности и экономическое развитие должно рассматриваться в рамках более широкой концепции общественного развития.

7.2. Минеральные и энергетические ресурсы в различных странах и регионах мира

Энергетические ресурсы включают в себя нефть, природный газ, каменный и бурый уголь, горючие сланцы, торф, уран (ресурсы литосферы, практически невозобновляемые), древесину (ресурсы биосферы, возобновляемые), гидроэнергию (ресурсы гидросферы, неисчерпаемые) и др.

Запасы энергии атомного распада и ядерного синтеза являются физически неисчерпаемыми.

Таблица 7.1

Энергетические ресурсы

Ресурсы	Объем запасов
1. Нефть	Запасы — 270—300 млрд т. Ежегодный расход — свыше 3 млрд т. Перспективны на ближайшие 30—50 лет
2. Природный газ	Запасы — 270 млрд т нефтяного эквивалента — НЭ (145 трлн м ³). Ежегодный расход — 2300 млрд м ³ . Перспективны на 30—60 лет
3. Уголь	Запасы — 10 трлн т НЭ (1,5 трлн т). Ежегодный расход — 5 млрд т. Перспективны на 200 лет и более
4. Сланцы	Запасы значительны (40 трлн т НЭ). Используются слабо. Малоперспективны из-за высокой трудоемкости добычи и значительных отходов
5. Торф	Запасы значительны (150 млрд т по углероду). Малоперспективны из-за высокой зольности торфа и комплекса экологических нарушений во время добычи
6. Гидроэнергия рек	Ограничена. Активно используется, несмотря на экологические проблемы. Все еще перспективна, особенно в развивающихся странах
7. Энергия атомного распада и ядерного синтеза	Запасы физически неисчерпаемы. Экологически этот вид энергии крайне опасен, пока не будут найдены способы надежной безопасности производства и дезактивации отходов
8. Геотермальная энергия	Значительна. Слабо используется. Перспективна

Ресурсы	Объем запасов
9. Энергия морских приливов и отливов, океанские течения	Значительна. Слабо используется. Перспективна
10. Солнечная радиация	Практически неисчерпаема. Использование ограничено естественным оттоком энергии из биосферы. Перспективна
11. Ветровая энергия	Используется давно. Имеет местное значение. В таком качестве перспективна
12. Биотопливо	Практически неисчерпаемо. Слабо используется. Перспективно

Источник: Социально-экономическая география зарубежного мира / под ред. В. В. Вольского. М. : Дрофа, 2003.

Исторический экскурс

Вплоть до начала XX в. основным энергетическим ресурсом была древесина. Затем ее значение пошло на убыль, стал заметен первый «энергетический переход» — к широкому использованию угля. Однако угольное господство сохранялось недолго, так как на смену ему пришли добыча и потребление иных видов топлива — нефти и природного газа. «Эра нефти» дала толчок интенсивному развитию экономики, что потребовало, в свою очередь, увеличения производства и потребления ископаемого топлива. Увеличивается количество потребляемой на планете энергии, причем каждые 13 лет потребность в ней удваивается.

Переход промышленно развитых стран на ресурсосберегающий тип экономического роста был предопределен, прежде всего, закономерностями нового витка научно-технического прогресса (хотя и был ускорен скачком цен на топливно-сырьевые ресурсы). В современных условиях очевидно, что при любой динамике цен на топливно-сырьевые ресурсы прогрессивные структурные сдвиги в экономике промышленно развитых стран (опережающий рост сферы услуг, передовых наукоемких отраслей промышленности, для которых характерна низкая ресурсоемкость) будут продолжаться. На сегодняшний день уже накоплен значительный научно-технический потенциал, реализующийся в производстве, действуют и соответствующие механизмы, обеспечивающие быстрый перелив инвестиций в менее ресурсоемкие отрасли. Потребители в мировом хозяйстве значительно лучше информированы о возможностях энергосбережения и ориентируются на него.

Значительный эффект для мировой экономики может дать широкое распространение уже применяемых в ведущих промышленно развитых странах передовых энергосберегающих технологий (этот процесс реализуется естественным путем — по мере замены устаревающего основного капитала). Перспективные же технологические разработки позволяют, по мнению специалистов, снизить энергозатраты во многих областях на 20—70%.

Однако несмотря на прогрессивные изменения в технологиях, связанных с использованием минерально-сырьевых ресурсов, в мировой экономике проявляется тенденция неуклонного расширения их добычи и потребления. В основе подобной тенденции лежит общее расширение масштабов мирового производства и потребления, особенно в развивающихся странах, где идут процессы индустриализации и модернизации сельского хозяйства (а энерго- и материалоемкость производства существенно выше, чем в промышленно развитых странах).

Эта тенденция хорошо может быть проиллюстрирована на примере нефти и газа, дающих примерно 2/3 потребляемой в мире энергии. В 2011 г. мировой объем добычи нефти составил 3,8 млрд т нефти, в 2015 г. — 4,4 млрд т и 3,6 трлн м³ природного газа. В последней трети XX в. активно развернулась их добыча на шельфах (подводных окраинах континентов).

Структура потребления энергии по группам стран в начале XXI в. выглядела следующим образом: США, ЕС, Япония и другие промышленно развитые страны — более 50%, развивающиеся страны — около 30%, СНГ — около 20%.

С середины XIX в. в мире в целом было добыто примерно 100 млрд т нефти. Суммарное же начальное количество нефти (извлеченной, разведваемой и прогнозируемой) оценивается в 300—350 млрд т. Исходя из сложившейся степени разведанности запасов энергетических ресурсов в мире и представлений об их перспективах, оставшаяся неразведанной часть составляет около 1/3 начальных, т.е. 100—120 млрд т (из них в России — 40—50 млрд т). Разведанные запасы при этом могут увеличиваться за счет Южной Америки, восточных регионов России, ее шельфов (Охотского моря и арктического бассейна), арктического шельфа США и Канады, шельфа Антарктики.

Нефть — горючая маслянистая жидкость черного или темно-коричневого цвета, распространенная в осадочной оболочке Земли. Различают легкую, среднюю и тяжелую нефть. Качество нефти определяется по содержанию серы и вязкости, влияющей, в свою очередь, на качество получаемых из нее нефтепродуктов. Путем перегонки из нефти получают бензин, реактивное топливо, керосин, дизельное топливо, мазут.

Нефть используется: в *нефтехимии* — синтетический каучук, спирты, полипропилен, пластмассы; *моторных топливах* — дизельное, реактивное, бензин, мазут, керосин, масла и смазки; *строительных материалах* — гудрон, битум, асфальт; *белковых препаратах* — пищевые добавки.

Нефть имеет определенные естественные преимущества перед твердым топливом, в том числе ее отличают большая эффективность на единицу объема и веса; свойства текучести, что облегчает механизацию и автоматизацию добычи, транспортировки, погрузки, переработки нефти; относительная дешевизна перевозок на наливных судах большой грузоподъемности. В настоящее время в мире существует два стандарта для измерения количества нефти: *баррели* (barrel — бочка) в США и *тонны* в Европе. В США в прошлом нефть транспортировали в бочках и цистернах, поэтому удобней было измерять ее количество по объему,

а в Европе, где нефть транспортировали в основном по морю, было проще измерять ее вес (водоизмещение). 1 баррель нефти = 159 л = 0,159 м³. Механизм пересчета тонн в баррели основан на относительной плотности нефти в вакууме при 20 °С. В одной тонне в среднем от 6,7 до 7,6 баррелей в зависимости от ее плотности, для российской марки нефти Urals этот показатель составляет примерно 7,16 баррелей на тонну.

Нефть — это биржевой товар, поэтому ее качество необходимо стандартизировать. Всего на мировых рынках торгуется свыше 10 общепризнанных марок нефти, из которых наиболее известными являются WTI (Западно-техасская средняя), котируемая на Нью-Йоркской бирже NYMEX (New York Merchandise Exchange), и Brent, котируемая на Лондонской бирже IPE (International Petroleum Exchange). Обе марки котируются также на Сингапурской бирже SIMEX. Торговля нефтью на бирже происходит как по текущим (спотовым) ценам, так и по фьючерсным контрактам, ориентированным на будущие поставки, при этом торговля фьючерсами составляет основной процент всех сделок по нефти, что отражает меньшую зависимость фьючерсных цен от конкретных условий поставки по сравнению со спотовыми ценами. Дисконт текущей цены на нефть к ближайшему фьючерсу составляет от 0,4 до 0,6 долл. за баррель. Фьючерсы прекращают хождение за месяц до срока поставки, который, как правило, приходится на середину месяца, т.е. февральский фьючерс будет обращаться до середины января.

География добычи нефти. Перед Второй мировой войной подавляющая часть нефти добывалась в США и Венесуэле. В странах развитого капитализма по сравнению с колониальными и слаборазвитыми, зависимыми странами добыча нефти была в 2,5 раза выше. Однако ее география с тех пор сильно изменилась. Быстрый рост добычи нефти на Ближнем и Среднем Востоке, а также в Африке в последующие годы объяснялся не только огромными общими запасами нефти в этих регионах, но и сравнительно низкими удельными капиталовложениями и текущими издержками, а также чрезвычайно высокой производительностью продуктивных скважин. Международное энергетическое агентство отмечает, что потребление нефти в 2006 г. составляло 84,6 млн баррелей в день, а в 2007 г. возрастет до 86 млн баррелей в день.

Велика доля добычи нефти на морских месторождениях (25% разведанных запасов). На морях поисково-разведочные работы ведутся уже на глубинах до 800 м при удалении от берега на 200—500 км. Наиболее крупные морские месторождения нефти разведаны в Персидском заливе и у юго-восточных берегов Аравийского полуострова, в Мексиканском заливе, Северном море (в британском и норвежском секторах), у северного побережья Аляски и берегов Калифорнии в США, у западного побережья Африки и у островов Юго-Восточной Азии. В некоторых странах на шельфовых месторождениях сосредоточена основная часть разведанных запасов нефти, например, в США — более 1/2, Брунее и Катаре — около 2/3, Анголе и Австралии — более 4/5, Бахрейне — 9/10, а в Норвегии и Великобритании — практически около 100%. Прогнозируемые запасы нефти на планете составляют до 500 млрд т.

Основная часть нефти добывается на крупнейших (супергигантских — с запасами от 700 до 7000 млн т и мегагигантских — более 7000 млн т) месторождениях. (Это месторождения Самотлор в Западной Сибири (Россия), Гхавар в Саудовской Аравии, Бурган в Кувейте, Минас в Индонезии).

Ожидается, что при наиболее вероятных в рассматриваемой перспективе темпах роста добычи и потребления нефти порядка 1,5—1,7% в год максимум (пик) ее добычи в мире может наступить, скорее всего, где-то в начале-середине сороковых годов текущего столетия, после чего наиболее вероятна их относительно продолжительная стабилизация с постепенно нарастающей тенденцией к понижению ближе к 2080 г.

К середине текущего века можно ожидать в мире существенного роста производства энергии неорганического происхождения — солнечной, ветровой, приливов и отливов, геотермальной, из биомассы, доли которых в общем балансе потребления как минимум удвоятся. Что касается использования ядерной энергии, то в сложившихся условиях и при известных проблемах безопасности ее роль, скорее всего, может даже сократиться, хотя по своей сущности этот источник энергии остается абсолютно неисчерпаемым.

Роль России — обладателя исключительно высокого уровня природных запасов нефти и крупнейшего в мире ее экспортера, в долгосрочной перспективе будет неуклонно повышаться. По имеющимся сегодня данным, обеспеченность разведанными геологическими запасами нефти основных российских нефтяных компаний крайне велика и в среднем оценивается более 30 лет, а для некоторых компаний — от 49 лет до 71 года.

Природный газ. Природные горючие газы заполняют поры и пустоты горных пород земной коры, образуя крупные скопления: газовые, газоконденсатные и нефтегазовые месторождения. Основным компонентом является метан, составляя 98%. Лидеры в добыче газа — Россия (около 30% мировой добычи), затем США (более 20%), Канада, Голландия, Туркмения, Алжир и Индонезия.

Преимущественными запасами природного газа (ПГ) в мире обладают государства СНГ, в том числе Россия (39,2%). Доля стран Ближнего и Среднего Востока в мировых запасах газа составляет около 30%, Северной Америки — около 5%, западной Европы — 4%. Из зарубежных стран наиболее богаты природным газом Иран, Саудовская Аравия, США, Алжир, ОАЭ, Нидерланды, Норвегия, Канада. В целом доля промышленно развитых стран в мировых запасах природного газа намного меньше, чем развивающихся.

Мировая добыча природного газа ежегодно возрастала и, как указывалось выше, в настоящее время превысила 3,6 трлн м³. Более 2/5 (40%) газа добывается на территории государств СНГ (причем 80% этого количества — в России, далеко опережающей все остальные страны мира) и в США (25% мировой добычи). Затем, существенно отставая от первых двух стран, следуют Канада, Нидерланды, Норвегия, Индонезия, Алжир, которые являются крупнейшими экспортерами природного газа.

Основная часть экспортируемого газа идет по газопроводам и транспортируется в сжиженном виде. Протяженность газопроводов в мировом

масштабе быстро растет и в настоящее время составляет около 900 тыс. км. Крупнейшие межгосударственные газопроводы действуют в Северной Америке (между Канадой и США); в Западной Европе (от крупнейшего голландского месторождения Гронинген в Италию через территорию Германии и Швейцарии; из норвежского сектора Северного моря в Германию, Бельгию и Францию). С 1982 г. действует газопровод из Алжира через Тунис и далее по дну Средиземного моря в Италию.

Ресурсы газа изучены в мировой экономике значительно хуже, чем нефти, поскольку достаточно длительное время газ потреблялся главным образом там же, где и добывался. Первые крупные газопроводы начали строить только в 60-е гг. XX в. Уже в этот период формируется оценка газа как важнейшего элемента энергетического и сырьевого (технологического) баланса мира. Такой подход явился следствием целого ряда факторов:

- открытие (особенно в России) ряда гигантских месторождений газа;
- нарастание общей потребности в природном газе и широкое развитие газохимии;
- относительно высокая экологическая чистота этого вида ресурсов.

Результатом этого явилось стремление к расширению добычи и использования природного газа. В развитие нефтегазового комплекса страны вкладывают в настоящее время огромные средства. В целом, по экспертным оценкам, в мировой экономике на создание запасов и промышленных мощностей для их добычи расходуется 25% цены добытых нефти и газа.

Прогнозы использования природного газа: мировая добыча газа в 2000 г. составила 2,3 трлн м³, по прогнозам Мирового газового союза объем добычи газа в 2030 г. составит от 4 до 5 трлн м³. Доля природного газа в мировом энергетическом балансе также будет возрастать с 23% в 2000 г. до 25—30% в 2020 г. и далее существенно увеличиваться не будет. Темпы роста потребления газа в мире (2,2% в год) выше, чем нефти (1,9%) и угля (1,6%). В Японии в последнее десятилетие потребление газа увеличилось на 24%.

Газ является сегодня наиболее эффективным с экономической точки зрения и, что особенно важно, экологически наиболее чистым энергоносителем. Согласно имеющимся экспертным оценкам, в дальнейшем эта тенденция сохранится. Основными факторами, способствующими дальнейшему росту потребления газа, являются: повсеместное увеличение числа электростанций, работающих на нем, расширение использования газа в жилом секторе, дальнейшее повсеместное обострение экологических проблем.

В отличие от нефти, активная промышленная добыча которой повсеместно ведется уже более ста лет, природный газ — относительно молодой энергоноситель, что уже само по себе позволяет допускать, что его природные запасы еще весьма далеки от исчерпания, поскольку остаются еще огромные территории, где геологические поиски газа еще вовсе не производились.

Морская добыча и транспортировка углеводородов: потребление углеводородов в мире, особенно в индустриально развитых странах, продол-

жает неуклонно возрастать, а ресурсы углеводородного сырья (прежде всего нефти) все меньше обеспечивают потребность в нем. Геологические открытия с 1965 г. свелись в основном к обнаружению небольших нефтегазоносных структур. Число вновь открытых месторождений неуклонно снижается, большая часть добываемой нефти обнаружена десятки лет назад.

Именно поэтому, несмотря на высокие затраты и существенный вред для окружающей среды, ведется масштабная разведка и добыча углеводородного сырья в Мировом океане. Свыше 25% разведанных запасов нефти приходится на морские месторождения и уже сейчас со дна морей и океанов получают около 1/3 всего объема мировой добычи нефти. Велики запасы и природного газа: только в Персидском заливе находится около трети от общемировых запасов природного газа. Поэтому постоянно растет число морских буровых платформ. Впервые подводное бурение было осуществлено на нефтепромыслах Каспийского моря (1924 г.), в 1948 г. сооружена первая буровая платформа в Мексиканском заливе у побережья Луизианы. Бурение на нефть в Северном море проведено в 1965 г., а к 1971 г. там уже было пробурено свыше 400 скважин и в настоящее время добывается примерно 90% нефти и 75% природного газа от их общей добычи в Западной Европе.

Размышляем самостоятельно

В 2009—2014 гг. широко обсуждались события, связанные с увеличением добычи сланцевого газа и именуемые сланцевой революцией. Многие ученые и эксперты считают, что это результат рекламной кампании некоторых энергетических компаний, вложивших значительные средства в проекты по добыче сланцевого газа и нуждающихся в притоке дополнительных инвестиций. Данное утверждение основывается на том, что себестоимость сланцевого газа выше, чем традиционного. Согласны ли вы с этим мнением? Ответ аргументируйте.

Уголь. Ископаемые угли (каменный, бурый, антрациты и некоторые другие) являются твердым горючим полезным ископаемым, образовавшимся в результате преобразования высших и низших растений и содержащим около 50% минеральных примесей и влагу. Залегают угли обычно в виде пластов среди осадочных пород. По степени углефикации различают антрациты (высокая), каменный уголь (средняя) и бурый уголь (низкая, переходная форма от торфа к каменному углю).

Суммарные запасы угля во всем мире определены в 13—14 трлн т (52% приходится на каменный уголь, 48% — на бурый).

Каменноугольные бассейны. Более 9/10 достоверных запасов каменного угля сосредоточено в Китае, США, ЮАР и на территории государств СНГ. Из других промышленно развитых стран можно выделить запасы угля в Германии, Великобритании, Австралии, Польше, Канаде, из развивающихся — в Индии, Индонезии, Ботсване, Зимбабве, Мозамбике, Колумбии и Венесуэле. Крупнейшими угольными бассейнами мира (по общим запасам) являются Тунгусский, Ленский, Канско-Ачинский (буроугольный), Кузнецкий, Печорский — в России, Рурский — в Германии, Западный — в США.

В последние десятилетия традиционная добыча угля в странах Западной Европы значительно сократилась, и основными центрами добычи угля в мире стали Китай, США, и Россия. На их долю приходится почти 60% всей угледобычи мира, которая составляет 4,5 млрд т в год. Далее можно отметить ЮАР, Индию, Германию, Австралию, Великобританию (добыча превышает 100 млн т в год в каждой из этих стран).

Наиболее экономична разработка месторождений каменного угля открытым (карьерным) способом. В Канаде, Мозамбике и Венесуэле этим способом могут добываться до 4/5 всех запасов угля, в Индии — 2/3, в Австралии — около 1/3. Такие месторождения используются наиболее интенсивно.

Существенное значение имеет качественный состав углей, в частности доля коксующихся углей, используемых в качестве сырья для черной металлургии. Наиболее велика их доля в угольных запасах Австралии, Германии, Китая, США, России.

Современные тенденции в развитии угольной промышленности мира. В последние годы во многих экономически развитых странах угольная промышленность стала структурно кризисной. Сокращалась добыча угля в основных старопромышленных районах, например в Рурском в Германии и на севере Франции.

Иными тенденциями развития отличалась угольная промышленность Австралии, ЮАР и Канады, где происходил рост добычи с ориентацией на экспорт. Так, Австралия обогнала крупнейшего экспортера угля — США, что связано со спросом на уголь в Японии и наличием в самой Австралии недалеко от побережья крупных месторождений, пригодных для разработки открытым способом. В ЮАР развитие угольной промышленности обусловлено как наличием крупных запасов угля (в основном энергетических), так и отсутствием собственных ресурсов нефти и газа, а также обеспеченностью крайне дешевой рабочей силой. Крупными экспортёрами становятся также Канада и Колумбия.

Основная часть внешнеторговых перевозок каменного угля осуществляется морским транспортом.

Подавляющая часть разведанных запасов бурого угля и его добычи сосредоточена в промышленно развитых странах. Размерами запасов выделяются США, Германия, Австралия, Россия. Основную часть бурого угля (более 4/5) потребляют тепловые станции, расположенные вблизи его разработок.

Угольная промышленность также остается одной из важнейших отраслей современного мирового хозяйства, однако с быстрым развитием нефтяной и газовой отраслей в последней четверти XX в. она несколько утратила свое значение. Доля угля в мировом энергопотреблении постоянно снижается и уже к 2020 г. по имеющимся прогнозам, сократится примерно до 20% против 24% в 2003/2004 гг. Это в первую очередь связано с активными мерами по сдерживанию широкого использования угля, поскольку он гораздо менее экологичен, чем нефть и газ, а сфера его использования все больше ограничивается топливом для теплоэлектростанций и сырьем в металлургии. По имеющимся оценкам, эта доля останется примерно на этом же уровне вплоть до 2040 г., однако в даль-

нейшем, по мере постепенного истощения ныне действующих нефтяных месторождений в ряде стран и созревания экономических и научно-технических предпосылок для масштабного использования угля в получении синтетического моторного топлива и газа, доля угля в мировом энергетическом балансе может существенно вырасти.

Разведанные мировые геологические запасы угля чрезвычайно велики — более 200 лет, в том числе в нашей стране — более 600 лет, и не вызывают каких-либо опасений по его надежным поставкам, даже на самую отдаленную перспективу. Сегодня они многократно превышают уровень мировой обеспеченности нефтью и природным газом.

По запасам угля лидируют США, Россия и Китай, на которые в сумме приходится почти 53% его мировых запасов. По добыче угля Китай и США уверенно сохраняют свое лидерство, наша же страна занимает пятое место, уступая еще Индии и Австралии.

Еще одним ресурсом твердого топлива являются запасы *торфа и горючих сланцев*, которые в настоящее время используются в крайне ограниченных масштабах. Очевидно, что по мере постепенного истощения в долгосрочной перспективе природных запасов нефти, а позже и природного газа горючие сланцы и торф уже ко второй половине текущего века постепенно станут все более востребованным сырьем не просто как топливо, но в первую очередь для получения из них синтетического моторного топлива и т.д., тем самым будут дополнительным гарантом энергетической обеспеченности планеты на отдаленную перспективу.

За последние 50 лет разведанные запасы возросли: по бокситам — в 100 раз, марганцевой и хромовой рудам — в 50, нефти, природному газу, меди, свинцу и железным рудам — в 5—8 раз. Глубина большинства современных угольных разрезов не превышает 700 м, шахт — 2,5 км, нефтяных скважин — 10 км. Технология использования ресурсов, несмотря на все прогрессивные изменения, еще несовершенна; так, из недр извлекается реально до 40% нефти, а коэффициент полезного действия использования добытых энергоресурсов составляет до 35%; 70% используемой в земледелии воды теряется безвозвратно. Человечество в весьма ограниченных масштабах использует нетрадиционные (для современных условий) источники энергии: энергию ветра, солнечную энергию, энергию морских приливов и др. Кроме того, неразвитость рыночных механизмов хозяйствования в некоторых странах проявляется в слабой экономической заинтересованности в применении новых технологий и консервации старых методов. Однако несмотря на все имеющиеся в данной области трудности, возможность преодоления дефицита ресурсов на основе достижений науки и техники вполне реальна.

7.3. Сельскохозяйственные, лесные и водные ресурсы в мировой экономике

Ряд сложных проблем стоит в настоящее время перед человечеством в связи с использованием сельскохозяйственных и лесных ресурсов. Из 149 млн км² суши на Земле пригодными для сельскохозяйственной

обработки считаются только 45 млн км² (при этом реально обрабатывается менее 1/3 этих земель). Однако по оценкам экономистов и географов, даже при современных методах обработки земли можно обеспечить продовольствием 10 млрд чел.

Земельные ресурсы и почвенный покров — это основа всей живой природы и база для производства человеком продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

Лишь 1/3 земельного фонда планеты — это сельскохозяйственные угодья (4,8 млрд га). Остальная территория суши — это земли под постройками и дорогами, горы, пустыни, ледники, болота, леса и т.д.

Сельскохозяйственные угодья включают в себя пашни (обрабатываемые земли), многолетние насаждения (сады, плантации), естественные луга и пастбища. По странам мира соотношение пашни и пастбищ в сельскохозяйственных угодьях различно. В настоящее время в мире на пашни приходится около 28% всей площади сельскохозяйственных угодий (около 1,4 млрд га) и 70% (3,4 млрд га) используются в животноводстве (это луга и пастбища). И хотя пастбища часто распаиваются с целью производства зерновых и других сельскохозяйственных культур, их потери компенсируют сведением лесов. За истекшие 100 лет было расчищено больше земельных площадей для оседлого земледелия, чем за все предшествующие тысячелетия существования человечества.

Но сейчас в мире иная ситуация. Резервов для сельскохозяйственного освоения практически нет, остаются лишь леса и «экстремальные территории». К тому же во многих странах мира земельные ресурсы быстро уменьшаются: продуктивные земли отторгаются под строительство, горнопромышленные разработки, поглощаются городами и другими населенными пунктами, затопляются при сооружении водохранилищ. Огромные площади возделываемых земель утрачиваются в результате деградации.

И если в развитых странах рост урожайности и продуктивность сельского хозяйства в общем компенсируют убыль земель, то в развивающихся странах картина иная. Быстрый рост населения только за последние 50 лет привел к увеличению мирового спроса на продовольствие в 4 раза. Это создает избыточное «давление» на земельные ресурсы и почвенный покров во многих густонаселенных районах развивающегося мира. До половины пахотных земель в мире используется «на истощение», с превышением разумных нагрузок. Уместно сказать, что за историю развития цивилизации выведено из сельскохозяйственного оборота около 2 млрд га продуктивных земель, это больше, чем современная площадь пахотных земель. Во всем мире усиливается тревога по поводу деградации почв вследствие неправильного землепользования.

Вместе с тем условия и эффективность ведения сельскохозяйственного производства в различных странах существенно отличаются. Так, на практике средний мировой урожай по различным сельскохозяйственным культурам обычно примерно в 3 раза меньше максимального урожая (при этом сами максимальные урожаи могут быть резко увеличены).

Существенным фактором становится истощение почвы. Если за 30 лет осуществления так называемой «зеленой революции» в ряде стран про-

изводство зерна увеличилось в 2,5 раза, то уже с середины 1980-х гг. значительного прироста зерновых не наблюдается. Это связано не только с отсутствием новых технологий для производства зерновых, но и с истощением почвы. Природа формирует 1 см слоя чернозема в течение 300 лет, а человечество способно разрушить этот слой за 3 года, омертвляя его засолением почвы, непродуманными мероприятиями по химизации и т.д.

Основной задачей охраны почвенного покрова является поддержание его плодородия. Около 3/4 всех почв планеты имеют пониженную продуктивность из-за недостаточной обеспеченности теплом и влагой. Около половины почв находится в засушливой и полусушливой зонах. Издавна бедой земледельцев была эрозия почв, а разрушенная почва восстанавливается очень медленно, в естественных условиях на это уходит не одна сотня лет. Подсчитано, что ежегодно в мире вследствие эрозии из сельскохозяйственного оборота выпадает 6—7 млн га земель, а за счет заболачивания, засоления, выщелачивания — еще 1,5 млн га.

Верхний плодородный слой почвенного покрова на планете истощается со скоростью 7% за десятилетие. В большей степени, чем почвы умеренной зоны, подвержен истощению почвенный покров экваториального пояса и районов влажных тропиков из-за состава почв и ливневого характера дождей. А в аридных зонах большой ущерб сельскому хозяйству наносят пыльные бури, которые поднимают в воздух тучи пыли, песка, почвы. Иногда ветер выдувает слой почвы на 15—20 см, перенося ее на огромные расстояния.

Опустынивание — также не новый процесс, но он, как и эрозия, ускорился в новейшее время по вине человека. Общая площадь антропогенных пустынь мира составляет более 9 млн км² (т.е. равна площади США). И еще 19% суши находится на грани опустынивания.

Лесные ресурсы. На нашей планете лесами занято около 4 млрд га земель, что составляет примерно 30% обитаемой суши. Четко прослеживаются два почти равных по площади лесных пояса: северный (с преобладанием хвойных пород деревьев) и южный (на 97% состоящий из широколиственных лесов).

Мировые лесные ресурсы распределены по территории материков и стран далеко не равномерно. По размерам лесной площади среди крупных регионов особенно выделяется Латинская Америка. На уровне отдельных стран крупные лесные массивы имеют Россия, Бразилия, Канада, США, Индонезия, Заир и некоторые другие государства.

По показателю лесистости (доле лесов в территории региона) также самый высокий показатель имеет Латинская Америка, а самый низкий — Австралия. Выделяют сильнолесистые страны (где площадь лесопокрытой поверхности составляет от 50% территории и выше), а также среднелесистые и слаболесистые. Последние располагаются в аридном поясе — это Алжир, Ливия, Египет, Саудовская Аравия, Афганистан, Пакистан и др. Сильнолесистые страны находятся в зоне экваториальных и влажных тропических лесов (Суринам, Гайана, Эквадор, Малайзия, Индонезия, Мьянма, Лаос) и лесных массивов умеренного пояса (Финляндия, Швеция, Россия, Канада и др.).

Леса северного лесного пояса в прошлые века подвергались интенсивному сведению и использованию. Но в настоящее время лесной покров в этих регионах практически стабилизировался (или даже увеличился за счет вторичных посаженных лесов).

Примерно 2/3 всех лесов южного пояса приходится на влажные тропические и экваториальные леса. Эти лесные массивы часто называют «легкими планеты», так велико их значение для восстановления используемого человечеством кислорода в атмосфере. Наиболее значительные площади таких лесов (в зоне экваториального и субэкваториального климата) приходятся на Бразилию (33%), Индонезию (10%), Заир (10%), Колумбию, Перу, Индию и др. Однако в последние десятилетия тропическим лесам нанесен огромный ущерб. Они вырубаются со скоростью 11—12 млн га в год — в 10 раз быстрее, чем происходит их естественное восстановление. С помощью космической съемки корректируются официальные статистические данные. Так, практически сведены леса в Сальвадоре, на Ямайке и Гаити.

В Непале на леса приходится менее 1/4 территории, в то время как в горных районах рекомендуется сохранять под лесами не менее 2/3 площади. Сведение лесов в высокогорных областях, например в Гималаях, Андах, на Восточно-Африканском нагорье и в других районах мира, является одной из очень серьезных проблем.

Сведение лесов (особенно влажнотропических, отличающихся исключительным видовым разнообразием) приводит к уничтожению мест обитания животных и растений. Только за три последних столетия на нашей планете исчезло около 120 видов животных (в ближайшие 30 лет такая же участь ожидает еще около 100 видов). Несмотря на то, что лесные ресурсы воспроизводимы, в результате вырубки лесов они неуклонно сокращаются. С середины XX в. Земля потеряла почти 1/5 своего верхнего почвенного слоя и 1/5 своих тропических лесов (при этом совокупный ВВП вырос более чем в 5 раз).

В результате того, что каждый год в Южной Америке и Африке вырубается от 100 до 200 тыс. км² тропических лесов, через 40—50 лет в этих регионах их практически может не остаться.

В Непале, Гаити, Уганде 9/10 энергетических потребностей удовлетворяется именно за счет древесного топлива. При этом обеспеченность лесными ресурсами в этих странах различна и в целом невелика.

В целом же лесные ресурсы мира сокращаются. Среди основных причин такого сокращения можно отметить следующие:

- леса вырубаются с целью расширения сельскохозяйственных угодий, а также площадей под строительство промышленных объектов, городов, транспортных коммуникаций и др.;
- древесина является высококачественным строительным материалом;
- из различных пород деревьев изготавливают мебель, игрушки, бумагу, карандаши, спички и др.;
- древесина используется как топливо;
- леса сокращаются и деградируют от загрязнения воздушной среды и почв.

На протяжении многих веков сокращение площади лесов на планете практически не препятствовало прогрессу человечества. Однако с недавнего времени этот процесс стал отрицательно сказываться на экономическом и экологическом состоянии многих стран. И хотя около 30% суши планеты Земля еще покрыты древесной растительностью, охрана лесов и лесовосстановительные работы необходимы для дальнейшего существования человечества.

В России запасы леса составляют 82 млрд м³ из 400 в мире, при этом обеспеченность на человека составляет 560 м³ против 70 в среднем в мире в 1998 г; в 2020 г. 550 против 40 в мире.

Размышляем самостоятельно

Можно ли сказать, что проблема сокращения лесных ресурсов (несмотря на их огромные масштабы) актуальна и для современной России? Что нужно сделать, чтобы нормализовать этот процесс в стране?

Водные ресурсы. Вода является необходимым условием существования всех живых организмов. И сама жизнь, и вся хозяйственная деятельность человека связаны с использованием водных ресурсов. Большая часть ресурсов на земном шаре приходится на воды Мирового океана — 96% (по объему), на подземные воды — около 2%, на ледники — тоже около 2% и только 0,02% приходится на поверхностные воды материков (реки, озера, болота). Запасы же пресных вод составляют 0,6% от всего объема воды. Воды сейчас недостаточно там, где ее нет в природе, где ее интенсивно используют или где она стала непригодной для употребления (из-за загрязнения отходами). Все более масштабной становится проблема пресной воды. Ее запасы составляют к настоящему времени лишь 3% от общих водных запасов (при этом 3/4 пресной воды заморожены в Арктике и Антарктиде, 1/5 составляют подземные воды и только 1% ее циркулирует на поверхности земли в реках и озерах). Состояние большинства крупных рек мира в настоящее время таково, что во многих странах воду делают пригодной для питья лишь дорогостоящие технологии. В результате около 1,3 млрд чел. пользуются в быту только загрязненной водой, а 2,3 млрд чел. не имеют элементарных санитарных условий быта, связанных с водой. Четвертая часть человечества ощущает ее недостаток, а свыше 1 млрд жителей страдают от недостатка и плохого качества питьевой воды (что вызывает кишечные заболевания).

Во многих регионах мира до 80% всех болезней в той или иной степени связаны с использованием недоброкачественной воды. Следует подчеркнуть, что подобная проблема актуальна не только для наименее развитых государств, но и для ведущих промышленно развитых стран: например, в США снабжение питьевой водой — одна из сложнейших проблем для Лос-Анджелеса.

Современное потребление в мире этого драгоценного ресурса достигает 3500 км³ в год, т.е. на каждого жителя планеты приходится по 650 м³ воды. Это огромное количество, ведь для удовлетворения лишь физиологических потребностей человека достаточно около 2,5 л в день, но даже

этим мизерным количеством воды многие регионы и страны мира не обеспечены.

Около 60% общей площади суши на Земле приходится на зоны, где нет достаточного количества пресной воды. Пресная вода используется также в промышленности и сельском хозяйстве. Однако большая часть водных ресурсов — это воды Мирового океана, а они непригодны не только для питья, но и для технологических нужд. Несмотря на достижения современной технологии и инженерного искусства, проблема надежного водоснабжения для многих стран мира останется в ближайшие годы неразрешенной.

Ограниченность и неравномерное распределение ресурсов пресных вод по земной поверхности, растущее загрязнение поверхностных и подземных вод являются одной из составляющих глобальной ресурсной проблемы человечества. Основной путь преодоления дефицита воды — рациональное ее использование.

В России обеспечение водными ресурсами составляет около 85 м³ на чел. в сутки против 17 м³ в среднем в мире. В 2020 г. ожидается обеспечение также в размере 85 м³ против 23 м³ в мире.

Освоение ресурсов Мирового океана. Наряду с проблемой водных ресурсов как крупнейшая самостоятельная комплексная проблема встает задача освоения ресурсов Мирового океана. Океан занимает гораздо большую часть поверхности Земли (71%), чем суша. Он обусловил возникновение и эволюцию многих форм жизни: 75% классов и подклассов животных организмов Земли возникли в гидросфере. Биомасса океана включает 150 тыс. видов и подвидов живых организмов. И в настоящее время Мировой океан играет огромную роль в создании необходимых условий для жизни на Земле. Он является поставщиком половины кислорода воздуха и примерно 20% белковой пищи для человечества. Полагают, что именно Мировой океан в будущем «утолит жажду» человечества. Методы опреснения морской воды еще сложны и дорогостоящи, но такую воду уже используют в Кувейте, Алжире, Ливии, на Бермудских и Багамских островах, в некоторых районах США. В СНГ, на полуострове Мангышлак (Казахстан), также работает установка по опреснению морской воды.

Кроме того, все более реальна возможность использовать еще один источник океанских пресных вод: буксировка в дефицитные страны гигантских айсбергов, откалывающихся от северной и южной «ледяных шапок» Земли.

Дальнейшие исследования и освоение Мирового океана способны повлиять на перспективы решения и других глобальных проблем. Перечислим некоторые из них.

Наиболее важной частью ресурсов Мирового океана являются биологические. Ученые полагают, что этих ресурсов хватит, чтобы прокормить 30 млрд чел.

Примеры практики

Росту улова рыбы и других морепродуктов способствовало развитие техники рыболовства: широкое применение получили специальные суда — траулеры, сей-

неры, имеющие гидроакустические приборы для обнаружения скопления рыб, аппаратуру для воздействия на рыб светом, электрическим током. Стали использоваться рыбонасосы, нейлоновые сети, траловый лов, замораживание и консервирование продукции на борту. Уловы, составлявшие в начале XX в. 4 млн т в год, а после Второй мировой войны — менее 20 млн т, затем стали расти примерно на 5—5,5% в год. Вместе с тем произошли изменения к худшему в составе уловов. В общем улове снизился удельный вес сельди (в Северном море ее вылов уменьшился в шесть раз), сардин, анчоусов, трески (в северо-западной Атлантике — втрое), камбалы, палтуса. Повысилась доля тунца, макрели, морских окуней и лещей, а также моллюсков и ракообразных.

По некоторым оценкам, в частности ФАО, улов может быть доведен в мире до 450 млн т в год (что представляется маловероятным). В 2015 г. Всемирный фонд дикой природы посчитал стоимость ресурсов Мирового океана, оценив в 24,2 трлн долл., отметив при этом, что данная цифра занижена, поскольку многие ресурсы невозможно перевести в денежный эквивалент.

Вероятно, столь большие уловы возможны за счет использования таких морепродуктов, как, например, криль — мелкие рачки, запасы которых огромны, особенно в южных морях. Криль богат белком и при условии быстрой первичной обработки может успешно использоваться в качестве продовольствия и для других целей. В результате усиленного лова количество рыбы в океанах и морях резко сократилось. Истреблена также значительная часть китов, а некоторые их виды находятся на грани полного исчезновения. Большое количество вылавливаемой рыбы используется не в пищу, а перерабатывается в удобрения или идет на корм скоту (до 30% всей добычи).

Мировой океан является хранилищем огромных ресурсов минерального сырья. С каждым годом все активнее разворачивается реальный процесс эксплуатации этих ресурсов. Со дна морей ныне добывается 1/4 мировой нефти, 12% касситерита (у берегов Индонезии, Малайзии и Таиланда), добываются алмазы из прибрежных песков ЮАР и Намибии, многие миллионы тонн фосфоритных конкреций для удобрений. В 1999 г. к востоку от Новой Гвинеи начато осуществление крупного проекта по добыче со дна океана богатейших комплексных руд железа, цинка, меди, золота и серебра. Огромен энергетический потенциал океана (один приливный цикл Мирового океана способен обеспечить человечество энергией, однако пока это потенциал будущего).

Для развития мирового производства и обмена велико транспортное значение Мирового океана. Океан являетсяместилищем большинства отходов хозяйственной деятельности человечества: химическим и физическим воздействием своих вод и биологическим влиянием живых организмов океан рассеивает и очищает основную часть поступающих в него отходов. Однако превышение человечеством самоочищающих возможностей океана чревато очень тяжелыми последствиями.

Освоение ресурсов Мирового океана и его охрана, несомненно, являются одной из глобальных проблем человечества.

Контрольные вопросы и задания

1. Отметьте наиболее распространенное полезное ископаемое:

- уголь;
- нефть;
- железная руда;
- песок;
- газ.

2. В указанном списке отметьте страны, которые практически полностью удовлетворяют свои потребности в топливно-энергетических ресурсах за счет собственных источников:

- США;
- Монголия;
- Китай;
- Норвегия;
- Англия;
- Канада.

3. Отметьте причины недостаточного использования человечеством альтернативных источников энергии:

- недостаточный уровень развития НТП;
- внедрение новых технологий требует значительных затрат;
- слабая экономическая заинтересованность стран в применении новых технологий.

4. Отметьте в указанном списке возобновляемые (воспроизводимые) виды природных ресурсов:

- воздух;
- вода;
- уголь;
- газ;
- солнечная энергия;
- геотермическая энергия.

5. Отметьте в указанном списке основных импортеров нефти:

- Россия;
- США;
- Япония;
- Китай;
- страны ЕС;
- Канада;
- Мексика.

Глава 8

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА НАЧАЛА XXI ВЕКА

В главе рассматривается широкий круг проблем, связанных с развитием одного из важнейших видов ресурсов современного мирового хозяйства — человеческих ресурсов. Анализ места и роли человеческих ресурсов начинается с анализа демографических проблем мировой экономики. Раскрываются важные аспекты демографии. Показана специфика демографического развития и демографической политики в различных группах стран современного мира. Проводится анализ использования экономически активного населения в различных странах. Специально рассматриваются проблемы безработицы, имеющие значительное своеобразие в различных регионах, группах стран и отдельных странах. Раскрываются основные аспекты международной миграции рабочей силы.

8.1. Демографические проблемы современной мировой экономики

Человеческие ресурсы — важнейший вид ресурсов в мировой экономике. Традиционно человеческими ресурсами и движением народонаселения в целом занимается демография — наука, которая на основе социальных, экономических, биологических и географических факторов исследует закономерности процессов, происходящих в структуре, динамике, а также размещении и перемещении населения.

На этой основе разрабатывается демографическая политика, делаются прогнозные оценки изменений народонаселения страны, региона и в рамках мировой экономики в целом. XX в. явился периодом резкого, ускоренного роста населения Земли. Действительно, в конце неолита (3 тыс. лет до н.э.) численность населения Земли, по оценкам, составляла около 50 млн чел., а к началу нашей эры — 230 млн чел. Численности в 1 млрд чел. население Земли достигло в начале XIX в., 2 млрд — в 1930 г., 3 млрд — в 1961 г., 4 млрд — в 1976 г., 6,6 млрд — в 2007 г., 7 млрд — в 2011 г., 7,3 млрд — в 2016 г.

Среднегодовые темпы прироста населения Земли в целом составляли: в Средние века — 0,3%, во второй половине XIX в. — 0,6%. В десятилетие перед Первой мировой войной они возросли до 1%, а к началу 1970-х гг. уже составляли 2% в год.

Поэтому, чтобы привлечь внимание к проблемам демографии, ООН провозгласила 1974 г. Международным годом народонаселения, а затем ею

были провозглашены: Год ребенка, Год женщины, Год молодежи, Год старых людей, Год семьи. В этот период был проведен целый ряд всемирных конференций ООН по проблемам народонаселения. В результате проведения международных мероприятий и внесения изменений в национальную демографическую политику с 1980-х гг. начался процесс снижения прироста населения (в 1975—1980 гг. — 1,77%, а в 1980—2010 гг. — 1,5%, в 2010—2015 гг. — 1,2%). Это сокращение стало результатом снижения темпов прироста населения прежде всего в Китае (где проживает в настоящее время более 1/5 населения мира), в Индии и Индонезии (однако рост населения в Индии, тем не менее, остается еще достаточно интенсивным, и численность населения в этой стране превысила 1 млрд чел.).

Численность населения Земли будет возрастать все медленнее и в конце XXI в. должна стабилизироваться на уровне примерно 10,5 млрд чел. Хотя темпы прироста населения в мире снижаются, абсолютный его ежегодный прирост составляет в среднем около 80 млн чел. При этом характерной чертой остается тенденция существенного опережения роста абсолютной численности населения в развивающихся странах по отношению к промышленно развитым. В большинстве промышленно развитых стран к настоящему времени уже достигнута фаза демографической зрелости. При этом наблюдается низкая рождаемость и низкая смертность, которые становятся почти равными, и минимальный естественный прирост, стремящийся к нулю. Напротив, во многих развивающихся странах рождаемость еще достаточно высока и, по имеющимся оценкам, приостановка роста населения в этих государствах произойдет лишь в конце XXI в.

Процесс резкого ускорения роста численности населения Земли, характерный для XX в., обычно определяют как демографический взрыв. В чем состоят основные причины этого ускорения?

Прежде всего в этот период удалось резко снизить смертность. При этом рождаемость либо осталась на достаточно высоком уровне (в большинстве развивающихся стран), либо хотя и снизилась, но в меньшей степени, чем смертность.

В демографической статистике используются такие показатели воспроизводства населения, как коэффициенты рождаемости (число родившихся на 1 тыс. граждан страны, измеряемое в промилле), смертности (число умерших на 1 тыс. граждан в промилле), коэффициент естественного движения населения — разница между коэффициентами рождаемости и смертности (табл. 8.1).

При анализе движения народонаселения необходимо учитывать показатели, определяющие естественное воспроизводство населения:

- суммарный коэффициент рождаемости (СКР);
- ожидаемую продолжительность жизни.

СКР — показатель, характеризующий число рождений в среднем на одну женщину в течение ее жизни. В настоящее время его среднее значение в мире составляет величину — 2,9; при этом в развитых странах — 1,6, а в развивающихся — 3,1. Ожидается, что к 2050 г. средний показатель СКР снизится до 2,1, т.е. приблизится к замещающему уровню. Это означает переход к простому типу воспроизводства населения и стабилизации его численности.

Показатели воспроизводства и возрастной состав населения в некоторых странах с разным уровнем экономического развития

Страна	На 1000 жителей			Суммарный коэффициент рождаемости*	Нетто-коэффициент воспроизводства**	Коэффициент младенческой смертности, %	Ожидаемая средняя продолжительность жизни, лет	Процент населения в возрасте	
	рождаемость	смертность	естественный прирост					до 15 лет	65 лет и старше
Весь мир	23	9	14	2,9	1,19	58	66	32	7
Афганистан	43	18	25	6,1	2,21	150	46	41	3
Эфиопия	46	21	25	7,0	2,53	128	42	46	3
Мексика	27	5	22	3,1	1,28	28	72	36	4
Китай	17	7	10	1,8	0,81	31	71	26	6
США	15	9	6	2,0	0,94	7	76	22	13
Япония	10	7	3	1,4	0,71	4	80	15	16
ФРГ	10	11	-1	1,3	0,63	5	77	16	15
Россия	9	14	-5	1,2	0,62	17	67	20	12

* Суммарный коэффициент рождаемости — среднее число детей у одной женщины в фертильном возрасте.

** Нетто-коэффициент воспроизводства — среднее число девочек, рожденных одной женщиной и доживающих до взрослого репродуктивного возраста. Обе эти величины показывают, как меняется численность поколений людей. Если первая из них больше 2,1, а вторая превышает единицу, то это значит, что на смену поколению родителей приходит большее поколение детей. Если же эти показатели ниже указанных величин, то налицо суженное воспроизводство поколений.

Показатель СКР снижается в тех странах, где достигнуты успехи в сокращении детской смертности и в росте уровня образования. Снижению СКР также способствует экономический рост, сдвиги в соотношении городского и сельского населения, повышение женской занятости, появление конкурентных потребностей (спорт, туризм, повышение уровня образования и т.п.).

Важным фактором, влияющим на динамику народонаселения, является *ожидаемая продолжительность жизни* — среднее число лет, которое может прожить человек в тех условиях, при которых он появляется на свет. Этот показатель учитывает как биологические, так и социально-экономические факторы — состояние окружающей среды, качество здравоохранения и медицинских услуг, а также жилищных условий.

В показателях ожидаемой продолжительности жизни так же, как и в других демографических оценках, существуют различия между развитыми и развивающимися странами. В развитых странах она составляет 74,6 года, в то время как в развивающихся странах — 65,3. Однако в беднейших странах (в так называемых странах периферии) разрыв по этому показателю составляет около 50 лет. Например, ожидаемая продолжительность жизни в Ботсване составляет всего 36 лет, а в Мозамбике — 38 лет.

По прогнозам демографов, ожидаемая продолжительность жизни к 2050 г. составит 81 год в развитых странах, 76 лет — в развивающихся и 72 года — в наименее развитых странах.

Фактором, определяющим темп роста населения наряду с СКР и ожидаемой продолжительностью жизни, является тип его воспроизводства. Воспроизводство населения — это смена поколений и постоянное обновление населения на основе естественного движения (рождаемости и смертности) и миграционных процессов.

Естественное воспроизводство населения определяется соотношением рождаемости и смертности, а также возрастной структурой. Рождаемость — это количество новорожденных детей на 1 тыс. чел. в год. Смертность — демографический показатель, характеризующий количество смертей на 1 тыс. чел. в год.

При анализе динамики воспроизводства населения используются относительные показатели: уровень рождаемости, уровень смертности, а также среднегодовой темп естественного прироста населения.

$$\text{Уровень рождаемости} = \frac{\text{Число рождений}}{\text{Численность населения}} \cdot 100\%;$$

$$\text{Уровень смертности} = \frac{\text{Число смертей}}{\text{Численность населения}} \cdot 100\%;$$

$$\begin{aligned} \text{Среднегодовой темп прироста населения} &= \\ &= \text{Уровень рождаемости} - \text{Уровень смертности}. \end{aligned}$$

На основе анализа динамики населения и изучения изменений в указанных показателях демографы выделяют специфические стадии, или популяционные циклы движения населения.

Для первого популяционного цикла характерны:

- высокая рождаемость;
- высокая смертность и, как результат, медленный рост населения.

Такого рода особенности присущи наименее развитым странам (в частности, ряду стран тропической Африки и некоторым странам Юго-Восточной Азии, хотя и в меньшей степени).

Для второго популяционного цикла характерны:

- высокая рождаемость;
- отчетливо снижающаяся смертность и как результат резкое увеличение темпов роста населения («демографический взрыв»).

Это характерно в настоящее время для многих стран Африки, Ближнего Востока, Восточной Азии, для некоторых относительно развитых государств Латинской Америки (таких, например, как Парагвай и Аргентина).

Третьему популяционному циклу присущи:

- снижающаяся смертность и рождаемость. Хотя при этом сохраняется (все более незначительное) превышение рождаемости над смертностью, результатом становится постепенное снижение темпов роста населения (в качестве примера подобного рода выступают современные США).

Для четвертого популяционного цикла характерны:

- низкая рождаемость;
- низкая смертность и как результат относительно стабильное или растущее по минимальной динамике население («демографическая зрелость»).

Примером цикла подобного рода являются в настоящее время многие европейские страны.

У ряда современных промышленно развитых стран можно довольно четко определить периоды прохождения каждого из популяционных циклов. Например, у Финляндии первый популяционный цикл был характерен для XVIII в., второй — для первой трети XIX в., третий — для начала XX в., а четвертый действует, начиная с 70-х гг. прошлого столетия.

Вместе с тем, иногда проявляется еще один, специфический вид популяционного цикла, когда смертность начинает превышать рождаемость, а результатом становится коэффициент естественного движения населения со знаком минус (т.е. происходит естественное сокращение населения страны — *депопуляция* — *демографический кризис*).

Среднегодовой темп роста населения — основной показатель, характеризующий воспроизводство населения. Он рассчитывается как отношение прироста населения за год к численности населения на начало года:

$$\text{Среднегодовой прирост населения} = \frac{\text{Прирост населения за год}}{\text{Численность населения на начало года}} \cdot 100\%$$

Данный показатель может иметь как положительные значения, характеризующие рост населения, так и отрицательные в случае сокращения населения, выступая своего рода сигналом депопуляции.

В конце XX в. в мировой экономике среднегодовой темп прироста населения имел положительное значение и составил 1,5%. В 2016 г. в докладе о мировой демографической ситуации и перспективах ее развития Депар-

таменту по экономическим и социальным вопросам Секретариата ООН отмечено, что в период с 2015 по 2050 г. половина природного прироста населения в мире будет приходиться на девять стран: Индию, Нигерию, Пакистан, Демократическую Республику Конго, Эфиопию, Объединенную Республику Танзания, Индонезию, Афганистан, Уганду. Это страны с самыми высокими показателями рождаемости. Например, согласно прогнозам Департамента, количество жителей Нигерии к 2050 г. превысит население США.

Высокий рост населения в слаборазвитых странах теснейшим образом связан со всем комплексом социально-экономических условий, присущих развивающимся странам. В то же время в развитых обществах рождаемость уже приблизилась к уровню простого воспроизводства, а в некоторых из них наблюдается естественная убыль населения, т.е. начались депопуляционные процессы.

Развитие в последние годы не только поискового, но и нормативного демографического прогнозирования породило понятие «демографический оптимум», под которым понимается такой режим воспроизводства населения, когда демографическая ситуация может стабилизироваться, оказаться в относительно равновесном состоянии и в глобальном, и в региональном масштабах.

Речь идет о разносторонней *демографической политике* — системе различных мер, предпринимаемых тем или иным государством для решения специфических проблем в этой области.

Это могут быть, во-первых, меры экономического стимулирования рождаемости — семейные пособия, разного рода поощрительные выплаты, льготы многодетным семьям и молодоженам при распределении жилья, расширение сети детских дошкольных учреждений.

Во-вторых, административно-правовые меры — изменение возраста при регистрации браков, расширение имущественных прав матери и детей при распаде семьи, запрет прерывания беременности.

В-третьих, совершенствование пропаганды, почетности и важности материнства и отцовства, половое воспитание среди молодежи, расширение производства сравнительно простых в употреблении, дешевых и эффективных контрацептивных средств.

В-четвертых, совершенствование иммиграционной политики, что даст возможность компенсации снижения прироста титульной нации.

Естественно, направленность демографической политики в разных странах зависит от существующих в них демографических проблем. Так, в странах с очень высоким естественным приростом населения она направлена на его уменьшение. Примером страны, более или менее успешно осуществляющей демографическую политику, является КНР. Многие эксперты считают, что благодаря эффективной политике за последние 20 лет XX в. в Китае появилось на свет на 200 млн чел. меньше.

Суть стратегической политики Китая в области демографии: «каждой семье — один ребенок» (за исключением некоторых автономных районов — Тибета, Внутренней Монголии и др.). Кроме того, стимулируются поздние браки, более позднее появление на свет потомства и увеличение

интервалов между родами. Демографическая политика включает практически все вышеперечисленные меры, в первую очередь экономические и административные. Штрафы и поощрения отданы на откуп местной администрации. Единственный ребенок в семье, особенно при позднем браке, дает преимущество при получении жилья, его проще устроить в детский сад, в дальнейшем ему легче будет устроиться на работу.

Не менее насущной остается целенаправленная демографическая политика для Индии, население которой превысило уже показатель в 1 млрд чел. Только в XX в. численность ее населения утроилась, а за годы независимости появилась как бы «вторая Индия». Лозунг здесь в настоящее время: «одна семья — два ребенка».

Политику государственного ограничения рождаемости пытаются проводить Бангладеш, Индонезия, Шри-Ланка, Пакистан и некоторые др. азиатские и латиноамериканские страны. При этом наименьшей эффективностью отличается демографическая политика в слаборазвитых странах Африки, что связано со слабой действенностью как экономических рычагов (отсталость), так и пропагандистских (безграмотность).

Однако в мире есть страны (Франция, ФРГ, Дания, Бельгия, Япония, Россия и др.), где в связи с наметившимися депопуляционными процессами демографическая политика имеет принципиально иную направленность. Меры, используемые правительствами этих государств для стимулирования роста рождаемости, различны и включают денежные выплаты, льготы для семей с двумя детьми и более, запрещение прерывания беременности и др.

Однако некоторые страны в настоящее время устанавливают рекорды старения своих наций. Так, по подсчетам ученых, доля старшей возрастной группы (старше 65 лет) в Японии поднимется с 17% в 2000 г. до 27,3% в 2025 г. Япония станет самой «пожилой» страной мира и хотя еще восемь стран, кроме нее, перейдут в 2025 г. за черту 20% (Швейцария, Германия, Италия, Швеция, Франция и др.), японский «рекорд», по всей вероятности, никому не удастся превзойти.

8.2. Экономические аспекты динамики и структуры населения в мировой экономике

Для формирования и развития человеческих ресурсов мировой экономики весьма существенна возрастная проблема. При этом в сложившейся демографической теории и практике при классификации населения по возрасту пользуются различными критериями:

- а) классификация экономического типа;
- б) классификация биологического типа.

При дифференциации населения по экономическому признаку его подразделяют:

- на дотрудоспособное;
- трудоспособное;
- послетрудоспособное.

Выделение таких групп дает возможность определять степень обеспеченности страны и региона трудовыми ресурсами и масштабы нетрудоспособного населения.

В статистике отдельных стран нижняя и верхняя границы трудоспособного возраста различаются, поскольку устанавливаются они на основе местного трудового законодательства и местных традиций.

При дифференциации населения по биологическому критерию выделяют группы отдельно для мужского и женского населения. Особое значение имеет выделение большой возрастной группы женщин в фертильном возрасте.

В демографических публикациях ООН выделяются следующие возрастные группы: до 15 лет, от 15 до 65 лет и старше 65 лет.

Для современных промышленно развитых стран характерна уже достаточно продолжительная тенденция «старения» населения (роста удельного веса старших возрастных групп). В развивающихся странах пока еще сохраняет свою силу противоположная тенденция, когда высокий уровень естественного прироста населения находит свое проявление в высоком удельном весе (40% населения и выше) населения в трудоспособном возрасте. Доля пожилых людей (старше 65 лет) в развивающихся странах остается невысокой — 5% и меньше.

По оценкам демографов, XXI в. будет веком старения населения. При этом в промышленно развитых странах продолжают тенденции старения, проявившиеся уже в последней четверти XX в. Одновременно с этим тенденции старения начнут проявляться и в нынешних развивающихся странах.

Если учесть, что население развивающихся стран в абсолютном отношении резко преобладает над населением промышленно развитых стран, то становится очевидным, что «старение» населения в этой группе государств создаст новый круг проблем для мирового сообщества в виде массового наплыва трудящихся из этих стран в ведущие промышленно развитые государства.

Оценка человеческих ресурсов в мировой экономике предполагает также их анализ с позиций профессиональной структуры и занятости.

Профессиональная структура человеческих ресурсов любой страны всегда является следствием действия широкого комплекса факторов — экономических, социальных, политических. Она отражает степень развития общества в целом, достигнутую структуру экономики данной страны, общие тенденции в распределении рабочей силы между различными сферами национальной экономики.

В статистике, кроме понятия «профессия» есть также и понятие «занятие», и эти понятия не тождественны. Действительно, лица, имеющие определенную профессиональную подготовку, нередко выполняют другие виды деятельности. В среднем профессионально занятое население составляло в начале XXI в. 41—49% экономически активного населения.

Экономически активное население — ЭАН включает в себя не только участвующих в общественном производстве, но и безработных, а также лиц, работающих неполный рабочий день (неделю), что является по существу формой скрытой безработицы. Этот показатель сильно занижает

истинный трудовой потенциал, особенно в развивающихся странах, где учет безработных, занятых в домашнем хозяйстве, практически отсутствует. По подсчетам МОТ — Международной организации труда, к ЭАН относится около 45% населения мира.

В течение длительного времени основная часть экономически активного населения в промышленно развитых странах была занята в промышленности и строительстве — 35—45% к началу 70-х гг. XX в. Но затем все более отчетливо стала проявляться тенденция сначала относительного, а потом и абсолютного уменьшения числа занятых в этих отраслях.

Одновременно с этим сокращался удельный вес ЭАН, занятого в сельском хозяйстве.

На первых этапах сокращение числа занятых в сельском хозяйстве происходило за счет перелива трудоспособного населения в отрасли промышленности. Затем между числом занятых в промышленности и сельском хозяйстве промышленно развитых стран устанавливается как бы состояние динамического равновесия (когда численность уходящих и приходящих по существу уравнивается).

Одновременно с указанными процессами становится характерным рост ЭАН, занятого на транспорте, и особенно в сфере услуг (при этом само понятие сферы услуг неуклонно расширяется — к традиционным сферам бытового, гостиничного обслуживания, общественного питания добавляются туристические, консалтинговые, информационные, банковские услуги, услуги по страхованию и т.д.). В США уже в начале 1970-х гг. удельный вес занятых в сфере услуг превышал 50%, а в начале текущего столетия составлял около 80%.

Несмотря на то что развивающиеся страны в конечном итоге (хотя и со значительным отставанием во времени) так или иначе повторяют тенденции, ранее проявившиеся в промышленно развитых странах, им присуща значительная специфика.

В настоящее время в этих странах еще высок удельный вес занятых в сельском хозяйстве, хотя он постепенно сокращается. В начале XXI в. в сельском хозяйстве развивающихся стран было занято 50—53% ЭАН. Однако разница между отдельными региональными группами развивающихся стран по этому удельному весу была довольно значительной. Если в латиноамериканских странах этот показатель составлял 32—33%, по странам Среднего Востока — 40—42%, то по остальным развивающимся странам Азии и Африки — 50—55% ЭАН.

Общей проблемой и для промышленно развитых, и для развивающихся государств является безработица. Оценить точно масштабы безработицы в развивающихся странах в современных условиях очень сложно. Это связано и с весьма слабым развитием статистики в большинстве этих государств, и со своеобразием самого характера безработицы в них. Однако по оценкам Международной организации труда (МОТ), в начале XXI в. общая численность безработных в промышленно развитых и развивающихся странах составляла почти 1/10 населения Земли.

Число безработных в мире в условиях мирового финансово-экономического кризиса растет. По этой причине более 200 млн чел. остались без

работы, из них 147 млн — в развивающихся странах. Такой вывод сделала Международная организация труда (МОТ). В 2017 г. по ее оценкам официальный уровень безработицы в мире составит около 6,0% трудоспособного населения планеты. Вместе с тем МОТ настаивает на необходимости включить в число официальных безработных тех людей, которые уже отчаялись найти работу, тогда этот показатель повысится до 6,9%.

В целом примерно треть работоспособного населения мира, или около 1,1 млрд чел., не имеет работы или живет в нищете. Самыми уязвимыми в этом смысле оказываются женщины и подростки. Они обычно работают в экспортоориентированных отраслях, таких как, например, текстильная промышленность, которые наиболее чувствительны к экономическому спаду и вынуждены значительно сокращать рабочие места в попытках остаться конкурентоспособными на мировом рынке. Около 900 млн чел., преимущественно в развивающихся странах, живут за чертой бедности, которую МОТ определяет как 2 долл. в сутки. При этом половина людей из этой группы вынуждена выживать менее чем на 1,25 долл. в сутки — уровень крайней нищеты, по определению организации.

8.3. Процессы урбанизации в мировой экономике

Перемещение сельского населения в города неизбежно ведет к росту числа крупных городов и увеличению численности их населения, к урбанизации жизни населения мира.

В 2009 г. впервые за всю историю человечества численность городского населения сравнялась с численностью сельского, составив 3,4 млрд чел., а в 2016 г. превысила половину и составила по данным ООН 54,5% от общего количества населения земли. И далее ожидается, что все большая часть мирового населения будет представлена горожанами (т.е. городское население продолжит расти быстрее, чем население мира в целом).

В XIX в. самой урбанизированной страной мира была Великобритания, однако во второй его половине процесс урбанизации охватил все промышленно развитые (в тот период) страны Европы и Северной Америки. Крупнейшими городами мира становятся Лондон, Нью-Йорк, Чикаго. С 1910 г. самый крупный город мира к тому времени — Нью-Йорк. XX век явился веком всеобщей урбанизации мирового хозяйства. Существенные сдвиги в этой области происходили и в последней четверти прошлого столетия. Если в 1974 г. городское население мира составляло 38% от населения мира в целом, то к началу XXI в. этот показатель составил около 50%. При этом в промышленно развитых странах городское население составило примерно 80%, а в развивающихся странах — более 40% населения. В XXI в. процессы урбанизации продолжатся и к 2025 г. в городах мира будут проживать до 2/3 населения (в промышленно развитых странах — 87%, а в развивающихся странах — 61%). Отчетливо проявится тенденция резкого роста населения городов в Юго-Восточной и Южной Азии, где будут проживать примерно 30% городского населения мира. Однако

в целом наиболее урбанизированным регионом мира останется Западная Европа, а наименее урбанизированным — Африка.

Вместе с тем в последнюю четверть XX в. во многих ведущих промышленно развитых странах мира темпы роста численности городского населения сокращались, и процесс урбанизации замедлялся. Но в развивающихся странах, напротив, продолжался бурный рост городов. Характерно, что уже в 1975 г. впервые в современной истории городское население развивающихся стран составило большинство (свыше половины) городского населения мира.

Процесс урбанизации противоречив — он несет в себе как позитивные, так и негативные тенденции. С одной стороны, он отражает прогрессивное развитие производства, науки и техники, а с другой — ведет (особенно в развивающихся странах) к разрыву между городом и селом в области экономики, в уровне развития культуры, образования, социального обеспечения, здравоохранения.

Все более существенное значение в современной мировой экономике приобретает проблема наиболее крупных городов — мегаполисов. В 1950 г. в мире было только два города с населением свыше 10 млн чел.: Нью-Йорк (вместе с Северо-Восточным Нью-Джерси) и Лондон. К 1980 г. в мире появился новый лидер — Токио-Иокогама (20 млн чел.). В 2015 г. крупнейшими городами мира являлись: Шанхай (24,2 млн), Карачи (21,4 млн), Пекин (21,2 млн чел.).

Весьма характерной становится тенденция роста числа мегаполисов в развивающихся странах. Если в 1980 г. их было только 3, то уже в 2000 г. — 17. К 2025 г. наиболее крупными мегаполисами мира будут мегаполисы развивающихся стран: Мехико-Сити (36,7 млн чел.), Сан-Паулу (29,6), Большой Бомбей (27), Калькутта (26,4), Джакарта (23,6), Дакка (23,6) и только на седьмом месте окажется Токио-Иокогама (20,7), Далее следуют Мадрас (20,6), Карачи (20,2), Бангкок (19,8), Каир (19,6), Лагос (19,6 млн чел.).

В промышленно развитых странах с течением времени все больше проявляется обратная тенденция — замедление темпов роста и даже сокращение численности населения мегаполисов. Все более характерной становится миграция населения из больших городов.

Для мировой экономики одной из весьма острых становится проблема, которую определяют как кризис городов. Она связана с широким кругом экономических, а также социальных, экологических, транспортных проблем, проблем преступности, проявляющихся в развитии наиболее крупных городов.

8.4. Международная миграция рабочей силы

В прошлом международные миграции населения проявлялись главным образом в таких формах, как кочевничество, военные и колонизационные переселения.

В современных условиях международным миграциям присущи новые характерные особенности. Они проявляются, прежде всего, в том, что все

большую роль в этом процессе играет трудовая миграция. Это подтверждает тот факт, что наряду с другими — политическими, религиозными, этническими, экологическими причинами все более определяющую роль играют именно экономические причины.

В ряде промышленно развитых стран целые отрасли экономики в своем развитии зависят от иностранной рабочей силы: во Франции — автомобилестроение (на 1/3), строительство (на 1/4); в Бельгии — горнодобывающая промышленность (1/2); в Швейцарии — строительство (на 40%) и т.д.

Характерным становится неуклонный рост масштабов международной миграции. Многомиллионная миграция в настоящее время превратилась в постоянно действующую составляющую мирового хозяйства. В конце XX в. в мире насчитывалось более 25 млн трудящихся-мигрантов, а с учетом членов их семей, мигрантов-сезонников, так называемых рабочих-фронтальеров (ежедневно пересекающих границу), нелегальных иммигрантов общая численность международных мигрантов оказывается в 4—5 раз больше. При этом около 80% международных мигрантов — выходцы из развивающихся стран и примерно 2/3 из них выезжают в промышленно развитые страны. Возрастает перелив рабочей силы между самими развивающимися странами, она нередко перемещается из более развитых в менее развитые страны. В 2010 г. по данным ООН во всем мире насчитывалось более 214 млн мигрантов, в 2015 г. — 243,7 млн, 6 из 10 мигрантов находятся в развитых странах. В развитых странах количество мигрантов является самым высоким за всю историю.

Вместе с тем появляются и новые центры притяжения иностранных рабочих. Такими новыми центрами притяжения становятся страны Ближнего и Среднего Востока (Саудовская Аравия, Кувейт, Бахрейн, Ливия, Ирак и др.), ряд латиноамериканских государств (Аргентина, Венесуэла, Бразилия), страны Юго-Восточной Азии (Сингапур, Гонконг), Южно-Африканская Республика. Особенно бурно в последние годы росла иммиграция в страны Ближнего Востока. В результате в среднем иммигранты составляют здесь около 65% населения (в 1950 г. аналогичный показатель составлял менее 5%). Еще выше эта доля среди работающего населения: в Катаре — 85%, в Объединенных Арабских Эмиратах — 90%. Свообразным центром притяжения иммигрантов стал Израиль, население которого на 2/3 растет за счет иммигрантов. Характерной особенностью международной иммиграции в современных условиях является также значительный рост нелегальной миграции.

В целом реальность такова, что для ряда стран (прежде всего развивающихся) эмиграция (и последующая реэмиграция) позволяет сбалансировать процессы воспроизводства рабочей силы, при этом количество мигрантов к 2050 г. может достичь 405 млн чел.

Таким образом, в процессе становления национальной рыночной экономики в большинстве стран мира уже достаточно давно сформировались и получили развитие национальные рынки рабочей силы. В России национальный рынок рабочей силы еще находится в стадии формирования. В стране продолжают действовать различного рода административные,

правовые и экономические ограничения, препятствующие свободной внутренней миграции рабочей силы: наличие института регистрации, отсутствие реального рынка жилья при его огромном дефиците, сохраняющееся преобладание государственной собственности, неразвитость механизмов государственного регулирования и социальной поддержки в сфере занятости. Рынок труда в России в настоящее время несбалансирован в региональном, профессиональном, квалификационном, отраслевом, демографическом аспектах. Существуют как трудоизбыточные регионы (юг России, Северный Кавказ, ряд крупнейших городов), так и регионы трудонедостаточные (север России, Дальний Восток и др.). Во многих отраслях, несмотря на общую для страны безработицу, ощущается острая нехватка рабочих и специалистов (см. параграф 8.5).

На базе национальных рынков рабочей силы с течением времени по мере интернационализации хозяйственной жизни возникают региональные рынки рабочей силы, а затем и принципиально новое образование — *международный рынок рабочей силы*. Он представляет собой не просто сумму национальных рынков, а качественно новое, по существу наднациональное образование, основанное на неуклонном росте спроса и предложения иностранной рабочей силы, которая может соединяться с капиталом двояким образом — путем перемещения самой рабочей силы в места повышенного спроса на нее из одной страны в другие страны и путем перемещения капитала в районы избыточного предложения рабочей силы. При этом данное предложение должно отвечать соответствующим требованиям капитала — дешевизна рабочей силы, ее образовательный и квалификационный уровень и т.д. Это — открытые, явные формы проявления международного рынка труда. Но есть также и неявные, более скрытые формы: временная работа по контрактам за рубежом, работа в совместных с зарубежными фирмами организациях и предприятиях, на импортном оборудовании и по программам, представляющим интерес для зарубежного капитала, и др.

Огромную роль в формировании и развитии международного рынка труда играют ТНК, в рамках которых действуют специфические формы перемещения квалифицированных кадров. ТНК оказывают воздействие на развитие международного рынка труда различными способами и прежде всего путем переноса производства и капитала из страны в страну. Кроме того, своей производственной, технико-экономической политикой они способствуют изменению отраслевой и квалификационной структур рабочей силы национальных рынков труда. Огромный финансовый и производственный потенциал ТНК позволяет им отбирать на международном рынке труда самую высококвалифицированную рабочую силу и, более того, формировать ее в соответствии со своими целями и специфическими требованиями.

Интернационализируя производство, ТНК ведут к выравниванию в международном масштабе размеров оплаты и условий труда различных категорий квалифицированных специалистов. ТНК так или иначе втягивают в систему современных международных производственных, технологических структур рабочую силу стран, которые не достигли еще

высокого уровня развития. Тем самым они способствуют процессу освоения рабочими и специалистами этих стран современной технологии, передовых навыков труда. Эти страны все теснее включаются в мирохозяйственные связи, что неизбежно отражается на формировании занятости, обмене знаниями, подготовке и обмене квалифицированной рабочей силой во всех важнейших аспектах ее воспроизводства.

Транснациональные корпорации, по существу, формируют свои собственные внутренние (так называемые интернальные) рынки. В соответствии с докладом ЮНКТАД о мировых инвестициях 2007 г. за период с 1990 г. по 2006 г. численность занятых в зарубежных филиалах ТНК возросла почти в 3 раза — с 25,1 млн до 72,6 млн чел. Самое большое число работников имели в начале XXI в. зарубежные филиалы в Китае: по данным министерства торговли этой страны, их насчитывалось 24 млн чел.

8.5. Россия в процессах международной миграции рабочей силы

На протяжении большей части XX в. международный рынок труда формировался без участия России. В период, когда складывались основные потоки международной миграции, Советский Союз (как и другие социалистические страны) проводил политику жесткого контроля за всеми формами движения трудовых ресурсов. Международная трудовая миграция рассматривалась при этом как порождение и необходимое условие господства капитала. При этом для СССР была характерна внутренняя миграция населения, включая ее межрегиональное перемещение вследствие процессов индустриализации, структурных преобразований в экономике, урбанизации и демографических перемен.

Вместе с тем СССР, как и другие социалистические страны, не мог оставаться полностью в стороне от процессов, происходивших на мировой арене. Значительное число рабочих и специалистов ежегодно выезжали из Советского Союза в другие государства, в основном социалистические (Китай, Монголия, КНДР, Куба, Вьетнам), а также страны «третьего мира» (Индия, Египет, Сирия, Ирак и др.), в которых они занимались разведкой и добычей полезных ископаемых, сооружением различных объектов гражданского и военного назначения. По некоторым оценкам, в 1970—1980-е гг. за пределами СССР работало ежегодно в среднем около 300 тыс. советских граждан.

В свою очередь Советский Союз принимал у себя определенное количество трудящихся-мигрантов в рамках программ Совета экономической взаимопомощи (СЭВ) по контрактам с иностранными фирмами. В начале 1990 г. в СССР работало около 200 тыс. граждан из социалистических стран (в том числе из Вьетнама около 82 тыс., Румынии — 53 тыс., Болгарии — 37 тыс., КНДР — 20 тыс., ГДР — 14,7 тыс., Польши — 13,5 тыс., Венгрии — 4,1 тыс., Кубы — 0,8 тыс.). При этом в РСФСР работало около 100 тыс. иностранных граждан. По существу это была форма использования трудовых ресурсов других стран Советским правительством на базе

международной трудовой миграции, которая, однако, не входила в международный рынок труда.

С началом «перестройки», а затем и распадом СССР, изменялись подходы к трудовой миграции. В 1991 г. был принят Закон СССР «О порядке выезда из Союза Советских Социалистических Республик и въезда в Союз Советских Социалистических Республик граждан СССР», позволявший каждому гражданину свободно выезжать и работать за рубежом. Был принят Закон РСФСР «О занятости населения в РСФСР» (июль 1991 г.), подписаны указы Президента РФ «О мерах по введению иммиграционного контроля» и «О привлечении и использовании в Российской Федерации иностранной рабочей силы» (декабрь 1993 г.).

В настоящее время по мере формирования реального внутреннего рынка труда в России все более отчетливо проявляются и элементы международного рынка труда: экспорт и импорт рабочей силы, а также участие в международном рынке труда без прямой эмиграции из России. Вопросами международной миграции в Российской Федерации в 1990-е гг. занималась Федеральная миграционная служба России, затем с 2000 г. — Министерство по делам Федерации, национальной и миграционной политики Российской Федерации, а с 2002 г. — Федеральная миграционная служба МВД России.

За время существования Российской Федерации как независимого государства были подписаны межправительственные соглашения по вопросам трудовой миграции граждан Российской Федерации с Монголией, Китаем, Вьетнамом, странами Персидского залива, ФРГ, Люксембургом, Аргентиной, Венесуэлой, Финляндией, Японией, КНДР, Австрией, Швейцарией, Чехией, Словакией и другими странами. Немаловажное значение для Российской Федерации имеет и сотрудничество с Международной организацией по миграции (МОМ), основанное на подписанном в марте 1992 г. договоре. МОМ обеспечивает плановую и упорядоченную миграцию, имеет сложившуюся организационную структуру, осуществляет обмен опытом и обеспечивает информацией потенциальных мигрантов и соответствующие государственные организации о ситуации на рынке труда той или иной страны (в том числе по профессиям, квалификации, условиям найма). Для России МОМ был разработан ряд программ по профессиональной подготовке российских специалистов.

Таким образом, происходит постепенное включение нашей страны в международный рынок труда. Уже сейчас Россия одновременно импортирует и экспортирует рабочую силу, чему в немалой степени способствовало появление ближнего зарубежья, превратившего внутреннюю миграцию в бывшем СССР в международную миграцию.

В среднем число выезжающих на постоянное место жительства из России за рубеж составляло в 1990-е гг. ежегодно от 100 тыс. до 110 тыс. чел., а в 2000-х гг. начало снижаться, но затем резко повысилось. В 2015 г. из России выехало 350 тыс. чел. Причины этого явления связаны:

- с экономическими и социально-политическими последствиями распада СССР;
- изменением национально-политической ориентации во вновь возникших на постсоветском пространстве государствах (когда их руковод-

ство в своей деятельности встало на путь фактического свертывания связей с Россией);

- более стабильным экономическим положением России (с конца 1990-х гг.) и более высоким уровнем жизни в ней по сравнению со многими странами СНГ, а также Азии, Африки, Ближнего и Среднего Востока;
- существенно лучшими возможностями, чем во многих сопредельных странах, решения проблем занятости.

В свою очередь, уже к началу XXI в. Россия выдвинулась в тройку ведущих стран — центров иммиграции (после США и Германии). Несмотря на то что число государств — экспортеров рабочей силы в Россию давно уже превышает сотню стран, в реальной практике подавляющая часть въезжающей в Российскую Федерацию иностранной рабочей силы приходится на достаточно ограниченное количество государств. Так, на долю «большой пятерки» (Украина, Белоруссия, Турция, Китай, КНДР) в начале XXI в. приходилось около 70% всей иностранной рабочей силы, а на «большую десятку» (плюс Югославия, Польша, Грузия, Молдавия, Армения) — более 80%. При этом Украина и Белоруссия дают почти 70% всей рабочей силы из ближнего зарубежья, а Турция, Китай, КНДР и Югославия — свыше 30% работников из стран дальнего зарубежья. К недостаткам указанной страновой структуры стран — экспортеров рабочей силы в Россию относится то, что среди них фактически нет ни одной экономически высокоразвитой страны.

Миграция иностранной рабочей силы из-за ее неравномерного распределения по территории России является как общефедеральной, так и региональной проблемой. Соответственно, общая отраслевая направленность миграции иностранной рабочей силы в Россию определяется отраслевой направленностью тех регионов страны, в которые она приходит в наибольших масштабах (например, в Тюменской области это нефтедобыча и строительство). В 2010 г. легальные иностранные рабочие составили примерно 2,5% общего числа занятых в экономике.

По данным ФМС, на 2015 г. примерно 2,5 млн чел. мигрантов находятся в Российской Федерации нелегально. Всего мигрантов в России насчитывалось в 2015 г. 10,9 млн чел. Учитывая то, что в странах, откуда приезжают мигранты, велика безработица, Россия фактически «помогает» указанным странам решать их проблемы («оттягивая» на себя часть безработных).

Иммиграция в Россию имеет ряд позитивных сторон:

- в значительной мере за счет иммиграции решаются проблемы дефицита рабочей силы в целом ряде трудонедостаточных отраслей и регионов страны (например, добыча нефти и газа в Западной Сибири, транспорт, строительство, сфера услуг и общественное питание в некоторых крупных российских городах);
- в условиях фактической депопуляции населения России (когда ежегодная рождаемость с начала 1990-х гг. оказывалась ниже, чем смертность) иммиграция позволяла более чем наполовину компенсировать эту «естественную» убыль населения (иными словами, если бы не иммиграция, то сокращение населения Российской Федерации было бы еще более значительным, чем это произошло с начала 1990-х гг.). Без масштабной

миграции численность населения России в начале 2010-х гг. была бы на 7,5 млн чел. меньше. Миграционный прирост компенсировал почти 60% демографических потерь.

В то же время открытость границ и несовершенство законодательной базы привели к увеличению *нелегальной миграции* в нашу страну. К числу факторов, способствовавших росту нелегальной иммиграции в Россию, можно отнести следующие:

- как уже отмечалось, несовершенство российского законодательства с точки зрения въезда, пребывания в стране и занятости иностранной рабочей силы;

- слабость и неэффективность системы контроля за иммигрантами в Российскую Федерацию, сохраняющаяся фактическая «прозрачность» границ России со странами СНГ;

- наличие в России весьма влиятельных национальных диаспор (прежде всего армянской, азербайджанской, грузинской), связи которых с этнической родиной способствуют развитию иммиграции в Российскую Федерацию из этих государств;

- специфика евразийского географического положения России, выступающей в качестве транзитного моста из Азии в Европу;

- возросший с начала 1990-х гг. удельный вес теневой экономики в России и развитие коррупции.

Среди нелегально въезжающих в Российскую Федерацию иностранных граждан преобладают граждане стран СНГ, Китая, Вьетнама, КНДР, Афганистана, а также ряда стран Африки. Рост нелегальной иммиграции ведет к целому ряду очевидных негативных последствий:

- возрастание масштабов утечки финансовых ресурсов из России, крупномасштабная неуплата налогов и др.;

- формирование значительных по численности этнических «анклавов» в тех регионах России, которые вовсе не испытывают недостатка в трудовых ресурсах, а, напротив, являются трудоизбыточными регионами, обладающими весьма благоприятными условиями для проживания и ведения бизнеса (Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская область, среднее и особенно нижнее Поволжье), нередкое игнорирование этими анклавами российского законодательства и обычаев коренного населения и одновременный рост притязаний на землю, недвижимость и т.д. приводит к нарастанию в данных регионах межнациональных конфликтов;

- активное участие части нелегальных иммигрантов в теневом и откровенно криминальном бизнесе, угрозы их участия в международном терроризме;

- в перспективе разрастание таких многочисленных этнических анклавов создает уже угрозы национальной военной и геополитической безопасности страны.

Особым аспектом нелегальной иммиграции является в значительной степени неконтролируемый поток иммигрантов из Китая, прежде всего в дальневосточные регионы России. По имеющимся оценкам, в начале XXI в. в Амурской области, Хабаровском и Приморском краях проживали 5,5 млн чел., а в приграничных районах Китая — 102 млн при

этом дефицит рабочей силы в указанных российских регионах составлял 5 млн, а численность безработных в сопредельных китайских регионах — 8 млн чел.

Учитывая сложившуюся ситуацию, можно предположить, что иммиграция рабочей силы в Россию будет нарастать. Основной ее приток ожидается из стран ближнего зарубежья. Проведенные исследования показывают, что в Россию прибывают лица активного трудоспособного возраста, имеющие достаточную профессиональную подготовку. Ряд их характеристик лучше, чем у трудоспособного населения некоторых регионов России.

Ожидается увеличение иммиграции из стран дальнего зарубежья: Китая, КНДР, Турции (сельскохозяйственные рабочие, строители и др.), США, Франции, Германии, Японии (инженерно-технические работники, преподаватели, другие специалисты). В дальнейшем иммиграция, по прогнозам, должна стабилизироваться на уровне 100—150 тыс. чел. в год.

В начале XXI в. Россия имела положительное сальдо международной миграции (иммиграция превышала эмиграцию). Положительный баланс межгосударственной миграции и увеличение иммиграции не должны пугать, так как исследования подтверждают, что прямой связи между увеличением числа иностранных рабочих и ростом безработицы не существует. Внешняя трудовая миграция пока не оказывает существенного влияния на экономику и рынок труда России, но, по мнению ФМС, без притока внешней рабочей силы в ближайшие 20 лет России не обойтись. Кроме того, увеличение количества иммигрантов оказалось своевременным для России, вступившей в очередную стадию демографического кризиса. Для сравнения: нынешнее экономическое благосостояние США, Германии, Японии во многом связано с активным привлечением иностранной рабочей силы. Однако при этом необходимо в полной мере учитывать весь комплекс негативных аспектов иммиграции (прежде всего нелегальной) в Россию.

В принципиальном плане политика России по отношению к приходящей в страну иностранной рабочей силе ориентирована прежде всего на защиту национального рынка труда. Российские граждане обладают приоритетным правом на трудоустройство. Однако недостатком проводимой в стране миграционной политики является то, что она по существу не влияет на целевую направленность потоков иммигрантов и не оказывает эффективного воздействия на распределение иностранной рабочей силы по территории России. При этом в некоторых регионах страны проявляются противоречивые тенденции, когда в ситуации роста безработицы одновременно высоким оказывается спрос на иностранную рабочую силу.

В октябре 2002 г. вступил в действие Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации», целью которого является упорядочение иммиграционного процесса в стране. Закон определил правовое положение иностранных граждан в Российской Федерации, он регулирует отношения между иностранными гражданами и органами власти, возникающие в связи с пребыванием (проживанием) иностранных граждан в России и осуществлением ими на территории

нашей страны трудовой, предпринимательской и иной деятельности. Закон дает определение не только иностранного гражданина, но и таких понятий, как «лицо без гражданства», «миграционная карта», «вид на жительство», «иностраный работник», «депортация», «разрешение на работу» и др. Однако проблемой остается тот факт, что изменения в иммиграционном законодательстве России не решили к настоящему времени такие сложные проблемы, как установление эффективных барьеров для нелегальной иммиграции в Российскую Федерацию и предоставление возможностей трудоустройства и достойных условий и уровня жизни для российских соотечественников, проживавших за рубежом, прежде всего в странах СНГ и Балтии, и вернувшихся в Россию.

Другой составляющей процесса международной миграции рабочей силы в России является **эмиграция**, которая по своим качественным и количественным параметрам существенно отличается от иммиграции в Российскую Федерацию.

После того как в 1991 г. был фактически разрешен свободный выезд за пределы России, количество эмигрировавших было особенно велико в 1992 г. — более 673 тыс. чел., затем это количество постепенно сокращалось, достигнув в 2002 г. 107 тыс. чел. Эмиграционный поток первой половины 1990-х гг. состоял более чем на 50% из немцев, русских было около 25%, евреев — 13—16%. В последующие годы постоянно возрастала доля русских.

В страновой структуре российской эмиграции (в отличие от иммиграции) существенно ниже была доля стран ближнего зарубежья — 84,7% выехавших из России в 1992 г., а к 2002 г. этот показатель уменьшился до 49,6%.

Направления российской трудовой эмиграции в основном совпадают с направлением потоков международной миграции — в страны Западной Европы (прежде всего в ФРГ) и Северной Америки. При этом для нашей страны негативное значение имеет то, что среди трудовых эмигрантов увеличивается число ученых, высококвалифицированных врачей и инженеров, программистов, писателей, музыкантов, художников, а также потенциальных специалистов: аспирантов, студентов, стажеров. По имеющимся данным, они составляют около 30% от всех эмигрантов из России. Убытки, связанные с этим явлением, некоторыми специалистами оцениваются в 45 млрд долл в год. При этом только 8—11 тыс. россиян в год устраиваются работать за границей легально — через государственные структуры и частные агентства. Около 90% трудоустраиваются самостоятельно, что не подразумевает социальных гарантий и отчислений в российский бюджет.

По имеющимся оценкам, отрицательные для экономики России последствия миграционной политики 1990-х гг. преодолеть сложнее, чем решить проблемы восстановления и развития производственного и экспортного потенциала страны.

Тенденции значительной трудовой эмиграции сохраняют свою роль, несмотря на позитивную динамику экономического развития России в начале XXI в. В то же время росту эмиграции противодействуют внешние и внутренние факторы: старение экономически активного населения,

в том числе и той его части, с которой были связаны значительные потоки эмиграции в 1990-е гг. (в 1999 г. 57,8% научных кадров России находились в возрасте от 50 до 59 лет, еще 18% — старше 60 лет, а молодежь до 29 лет составляла лишь 7,7%); незнание значительной частью населения страны иностранных языков (хотя удельный вес этой части населения сокращается); низкий уровень доходов подавляющей части населения (для поездки за границу нужны немалые деньги); ограниченность квот на въезд в иностранные государства и др.

В настоящее время предпринимательская деятельность по трудоустройству граждан России за рубежом лицензируется и ею занимаются организации и фирмы, имеющие соответствующие лицензии. С рядом стран подписаны межправительственные соглашения по вопросам трудовой миграции и соглашения о статусе российских мигрантов. Так, в соглашении с ФРГ оговариваются возраст работников, сроки деятельности, условия труда, оплаты, медицинского обслуживания, вопросы квот и др.

В Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на период до 2025 г. (утв. Президентом РФ 13 июня 2012 г.) указано, что важными элементами государственной миграционной политики Российской Федерации являются создание условий для адаптации и интеграции мигрантов, защита их прав и свобод, обеспечение социальной защищенности. Акцент в эмиграционной политике должен быть сделан на обеспечение условий возвращения специалистов, а в иммиграционной — на трудоустройство потоков беженцев, вынужденных переселенцев, соотечественников из стран ближнего зарубежья, проживающих нередко в них в дискриминационных условиях, и одновременно на усиление контроля за въездом в Российскую Федерацию иностранной рабочей силы и активное противодействие нелегальной иммиграции. Россия должна взвешенно подходить к вопросам улучшения демографической ситуации в стране за счет привлечения иностранных граждан (за исключением соотечественников, проживающих за рубежом, прежде всего в странах ближнего зарубежья). Демографические проблемы (снижение смертности, рост рождаемости и, как результат, увеличение естественного прироста населения страны) должны решаться прежде всего на основе целенаправленной долгосрочной социально-экономической политики, ориентированной на общий экономический рост в стране и существенное повышение уровня жизни широких слоев населения. Опыт ряда западноевропейских стран, основных импортеров иностранной рабочей силы, показывает, что непродуманная либерализация иммиграционной политики ведет к резкому обострению социально-экономических и межэтнических проблем.

Контрольные вопросы и задания

1. Укажите верные суждения.

Численность населения Земли по прогнозам будет:

- постепенно уменьшаться;
- медленно сокращаться;

- расти все медленнее;
- расти все более быстрыми темпами.

2. Укажите верные суждения.

Продолжительная тенденция «старения» населения характерна для следующих стран:

- развивающихся;
- промышленно-развитых;
- стран с переходной экономикой;
- России.

3. Укажите верные суждения.

Профессиональная структура населения отражает:

- политическую активность страны на международной арене;
- степень развития общества в целом;
- половозрастной состав населения;
- достигнутую структуру экономики стран;
- уровень безработицы в стране;
- общие тенденции в распределении рабочей силы по секторам занятости.

4. Дайте определение понятия «международная трудовая миграция».

5. Укажите верные суждения.

Перемещение людей через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на достаточно длительный срок — это:

- диверсификация;
- маргинализация;
- миграция;
- геополитизация;
- урбанизация населения.

6. Укажите верные суждения.

Рост среди мигрантов удельного веса специалистов высокой квалификации приводит:

- к значительным убыткам;
- росту экономической преступности;
- политической нестабильности;
- значительному экономическому эффекту для принимающих стран.

7. Приведите примеры основных стран-экспортеров и импортеров рабочей силы.

8. Охарактеризуйте позитивные и негативные последствия международной миграции для стран-экспортеров и импортеров рабочей силы.

9. Охарактеризуйте масштабы иммиграции и эмиграции в России и связанные с этим проблемы.

10. Какие страны являются ведущими экспортерами рабочей силы в Россию?

11. В каких регионах России в наибольшей степени используется иностранная рабочая сила?

Глава 9

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА НАЧАЛА XXI ВЕКА

В главе рассматриваются вопросы, связанные с местом и ролью научно-технических ресурсов в современном мировом экономическом развитии. Анализируется научно-технический потенциал отдельных стран и количественные и качественные факторы, влияющие на него. Рассматриваются основные показатели, характеризующие научно-технические ресурсы национальной экономики. Показано воздействие новых технологий на экономический рост в современной мировой экономике.

Раскрыты место и роль образовательных ресурсов в мировой экономике как совокупности знаний, умений, навыков, необходимых для эффективного функционирования и развития экономики и человеческого общества. Выявлены основные тенденции в усилении или ослаблении роли отдельных стран и их союзов в современном мировом научно-техническом развитии (США, Япония, Европейский союз, Китай, Индия).

9.1. Значение научно-технических ресурсов в мировой экономике

Как уже отмечалось в предыдущих главах настоящего учебника, в мировом экономическом развитии начала XXI в. все более существенную, определяющую роль играют инновационные факторы, или, иными словами, факторы инновационного обновления. Во всех ведущих странах современного мира создаются предпосылки ускоренного научно-технического развития. формируются национальные инновационные системы, без эффективного функционирования которых невозможно быть конкурентоспособными в глобализирующейся экономике.

Формирование инновационных экономик представляет собой комплексный процесс, который включает целую систему факторов, обеспечивающих новейшие тенденции научно-технического развития, крупномасштабное финансирование разработки и освоения принципиально новых технологий в компаниях частного сектора и государственных научных центрах. В ведущих странах современного мира реализуется научная и инновационная политика, ориентированная на подготовку национальных инновационных систем к «новым» вызовам XXI в. Это требует выбора долгосрочных приоритетов в развитии фундаментальной науки и образования в контексте стоящих перед отдельными странами проблем.

В основу всех инновационных процессов заложены те импульсы, которые задает система современного научного знания и сформированный и развиваемый в обществе образовательный, интеллектуальный потенциал. Внедрение новых технологий в управление и производство оказывает все возрастающее влияние на экономический рост и структуру экономики. Они приводят к изменению (в ряде случаев — кардинальному, существенному) технологических систем, а сдвиги в них вызывают повышение совокупной производительности. Возможности создания и внедрения новых технологий определяются в первую очередь наличием у различных стран мира *научно-технических ресурсов*.

Научно-технические ресурсы и научно-технический потенциал предполагают способность той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. **Научно-технический потенциал** представляет собой систему кадровых, материально-технических, финансовых и организационных ресурсов предназначенных для решения стоящих перед страной целей и задач научно-технического и экономического развития.

На научно-технический потенциал страны, его состояние и тенденции развития влияют *две группы факторов*:

1) *количественные факторы* — наличие в стране подготовленных научных исследователей, а также материально-техническое обеспечение НИОКР, прежде всего, объем выделяемых на науку и научное обслуживание финансовых ресурсов;

2) *качественные факторы*: система организации НИОКР, приоритеты научных разработок, а также уровень развития научного обслуживания.

К основным показателям, характеризующим научно-технические ресурсы национальной экономики, относятся:

- доля расходов на НИОКР в ВВП;
- расходы на НИОКР на душу населения;
- доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании (в том числе и относительно численности населения страны);
- количество международных премий за выдающиеся научные достижения;
- индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах работ исследователей из данной страны);
- доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции;
- доля данной страны на мировом рынке высоких технологий (информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические и ядерные технологии).

Вопросы практики

По определению национального научного фонда США, к наукоёмким относятся отрасли, в которых доля расходов на НИОКР составляет более 3,5%, а доля научного персонала не менее 2,5% (например, авиакосмическая отрасль, приборостроение, электротехника, электроника и др.).

Экономическую эффективность научно-исследовательской сферы можно определить как отношение прироста выпуска наукоемкой продукции к расходам на НИОКР. Другим важным показателем результативности НИОКР является число ежегодно выдаваемых авторских свидетельств на изобретения или патентов. Немалую роль для оценки научных достижений играют Нобелевские премии по различным направлениям исследований.

Таким образом, в настоящее время все большая доля личного и общественного богатства воплощает в себе не материальные условия производства, а знания и информацию, которые становятся основным научно-техническим ресурсом современного производства. Становление современного хозяйства как системы, основанной на производстве и потреблении информации и знаний, началось еще в 50-е гг. XX в., с бурным развитием отраслей образовательных, финансовых и информационных услуг.

Эта тенденция усилилась в последнее десятилетие XX в., что, в частности, нашло отражение в коммерциализации технического прогресса — беспрецедентном росте котировок акций новых высокотехнологичных компаний. Результат этого процесса — своеобразное разделение всей экономики на старую (традиционные материальные блага и услуги) и новую (новые наукоемкие и специализирующиеся на работе с информацией и управлением знаниями компании). И старая, и новая экономика не может устойчиво развиваться без опоры на образовательные ресурсы.

Образовательные ресурсы в мировой экономике — это совокупность знаний, умений, навыков, необходимых для эффективного функционирования и развития экономики и человеческого общества. Условия их использования определяются состоянием национальной экономики, т.е. состоянием среды, в которой используются эти ресурсы. Государство управляет или регулирует процесс создания и использования образовательных ресурсов, представляющий собой постоянное совершенствование законов, принципов, методов, органов управления образованием.

Образовательные ресурсы формируют *образовательный потенциал* страны, который в условиях глобализации экономики оказывает воздействие на образовательные процессы в других странах и регионах мира и способствует формированию глобальных образовательных ресурсов на базе Интернет. Развитая инфраструктура Интернет предоставляет такие возможности, как охват широчайшей аудитории (не только национальной, но и международной); оперативное обновление информации; использование непосредственных ссылок на другие ресурсы Интернет; широкое распространение информации о существовании ресурса с помощью информационно-поисковых систем сети Интернет.

Образовательные ресурсы способствуют развитию образовательных услуг, которые являются специфическим продуктом, обладающим такими особенностями, как высокий уровень непрерывного взаимодействия экспортера и импортера, массовый характер обучения и обслуживания, одновременность производства и потребления услуги.

9.2. Влияние научно-технических ресурсов на экономическое развитие

Непосредственное влияние научно-технические и образовательные ресурсы оказывают на процесс создания и внедрения новых технологий. Концепция технологии и технологических изменений содержит много измерений. Технологический прогресс в одних случаях включает процесс инноваций, при этом предполагается, что новые пути обеспечивают выпуск существующих товаров и услуг с использованием меньшего количества капитала и рабочей силы. В других случаях он включает обновление продукта, создание нового или улучшение качества старого. Он может пониматься и как объем технических и управленческих знаний, используемых в производстве и сбыте. Часть этих знаний воплощена в машинах, другая — в умении человека, методах управления, организационных структурах.

Распространение научно-технических знаний является важным вопросом экономического роста и развития производства. Считается, что если страны имеют доступ к одинаковой технологии, то темпы роста будут выравниваться между ними. Распространение НТП теоретически имеет всеобщий характер. Оно осуществляется через внешнюю торговлю готовой продукцией, закупки патентов, лицензий, движение прямых инвестиций (вложение в основной капитал), передачу неосязаемых знаний (ноу-хау), экспорт образовательных услуг, информационный обмен в целом. Перевод неосязаемых знаний включает новые исследовательские умения, технические и организационные возможности. Но технология не передается, а продается как физический товар. Технология является специфическим товаром как по составу внутренних свойств, так и по форме их проявления. Процесс труда и его результаты невоспроизводимы, для него не существует каких-либо естественных средств прямого измерения. Он обладает только качественным отличием и неповторим по своему содержанию. Производитель технологии наделен монопольным правом на использование сделанного открытия или изобретения, что обычно достигается выдачей охранного документа-патента. Обладание результатами НИОКР дает компаниям возможность получать дополнительную прибыль в форме технологической ренты. Она в 2—3 раза превышает среднюю прибыль на капиталовложения.

Новые технологии влияют на экономический рост по нескольким направлениям:

- позволяют национальному хозяйству увеличить выпуск продукции при том же уровне затрат за счет увеличения производительности факторов производства;
- способствуют экономическому росту через производство новых товаров с более высокой добавленной стоимостью;
- повышают международную конкурентоспособность национальной экономики в целом, с также отдельных товаров и услуг;
- способствуют созданию принципиально новых видов синтетического сырья, которые обладают заданными свойствами, не существующими в природных материалах. Они требуют значительно меньше затрат труда

на обработку. Поэтому современные технологии снижают роль природных материалов в экономике и уменьшают зависимость обрабатывающей промышленности от минерального сырья.

Влияние научно-технических и образовательных ресурсов на экономическое развитие во многом определяется взаимосвязью между научными исследованиями и производством. В течение длительного времени наука и экономика развивались практически независимо друг от друга. До XIX в. непосредственные производители в большей мере опирались на практические навыки, опыт, традиции. Несмотря на значительные достижения, ученых в большей мере интересовали природные явления и философские построения, взаимодействия между наукой и использовавшимися технологиями были крайне слабыми.

Сейчас основная часть исследований и разработок осуществляется в лабораториях фирм и государственных организаций, а также в университетах. Роль индивидуальных исследователей, которые развивают свои идеи вне организационных рамок, не уменьшилась, но их доля значительно сократилась. В 1901 г. более 80% патентов США было зарегистрировано индивидуальными изобретателями, в начале XXI в. их доля уменьшилась до 15%.

Таким образом, развитие современной мировой экономики самым тесным образом связано с научно-техническим прогрессом. На фоне этого прогресса выделяются отдельные периоды быстрого и глубокого изменения производительных сил, в процессе которых происходит качественный переворот в этих силах. Он основан на превращении науки в непосредственную производительную силу общества. Такие периоды называются научно-техническими революциями — НТР.

Начало современной НТР обычно относят к середине XX в. При этом выделяют четыре главные черты современной НТР. Во-первых, это универсальность, так как данная революция охватывает практически все отрасли народного хозяйства и затрагивает все сферы человеческой деятельности. С современной НТР ассоциируются такие понятия, как ЭВМ, космический корабль, реактивный самолет, АЭС, телевизор и т.д. Вторая черта НТР — это бурное развитие науки и техники. Расстояние от фундаментального открытия до применения его в практической деятельности существенно сократилось. С момента открытия принципа фотографирования до первого фотоснимка прошло 102 года, а для лазера этот период сократился до пяти лет. Третья черта НТР — это изменение роли человека в процессе производства. В процессе НТР повышаются требования к уровню квалификации трудовых ресурсов и, следовательно, увеличивается доля умственного труда и роль образовательных ресурсов. Четвертой особенностью современной НТР является то, что она зародилась в годы второй мировой войны как военно-техническая революция и продолжала во многом оставаться таковой на протяжении всего послевоенного периода.

Современная НТР является сложной системой, включающей в себя четыре взаимодействующие части.

1. Собственно науку, которая в эпоху НТР представляет собой очень сложный комплекс знаний. Это обширная сфера человеческой деятельно-

сти, в которой во всем мире занято 5,5 млн чел. Особенно возросли связи науки с производством, которые становятся все более наукоемкими, т.е. с повышением уровня (доли) затрат на научные исследования в производстве той или иной продукции. В экономически развитых странах затраты на науку обычно составляют 2—3% ВВП, а в развивающихся, как правило, это доли процента.

2. Технику и технологию. В условиях НТР развитие техники и технологии происходит двумя путями — эволюционным и революционным. Эволюционный путь состоит в постоянном совершенствовании техники и технологии, а также в увеличении мощности (производительности) машин и оборудования, в росте грузоподъемности транспортных средств и т.д. Так, в начале 1950-х гг. самый крупный морской танкер вмещал 50 тыс. т нефти. В 1970-е гг. стали производить супертанкеры грузоподъемностью 500 тыс. т и более.

Революционный путь является основным направлением развития техники и технологии в эпоху НТР. Этот путь заключается в переходе к принципиально новой технике и технологии. Одно из выражений этот путь находит в производстве электронной техники. Не случайно, что вторую волну НТР, которая началась в 1970-х гг., часто именуют микроэлектронной революцией. Очень большое значение имеет и переход к новейшим технологиям.

3. Производство. Наряду с традиционными путями совершенствования производства (механизация, химизация, электрификация) интенсивно развиваются новейшие направления производства, в которых можно выделить шесть главных направлений:

- электронизация, т.е. насыщение всех сфер деятельности электронно-вычислительной техникой;
- комплексная автоматизация или внедрение робототехники и создание гибких производственных систем, заводов-автоматов;
- перестройка энергетического хозяйства, основанная на энергосбережении, совершенствовании структуры топливно-энергетического баланса, использовании новых источников энергии;
- производство принципиально новых материалов, таких как композиционные, полупроводниковые, керамические, а также оптическое волокно, бериллий, литий, титан и др.;
- ускоренное развитие биотехнологии;
- возникновение и ускоренное развитие аэрокосмической промышленности, что способствовало появлению новых машин, приборов, сплавов и т.д.

4. Управление. Начался переход от обычной (бумажной) к машинной (компьютерной) информации. Выпуск различной информационной техники стал одной из новейших наукоемких отраслей промышленности. В этой ситуации большое значение уделяется кибернетике — науке об управлении и переработке информации.

Различные отрасли производства по-разному воздействуют на экономический рост, при этом некоторые из них выступают фактически его «локомотивами», «точками роста», обладая сильным мультипликативным эффектом.

Наибольшее влияние на темпы экономического роста и экономическое развитие НТР оказывает тогда, когда она сильнее всего воздействует на расширение рынка и структуру хозяйства. В качестве наиболее ярких примеров подобного влияния можно назвать широкое внедрение в потребление электричества, а также таких товаров длительного пользования, как автомобиль, телевизор, электротовары, которые стимулировали другие отрасли. Так, массовое производство автомобилей в свое время стимулировало увеличение производства в целом в 70 отраслях. В других случаях НТР, не создавая новых массовых товаров и проявляясь в отраслях, не несущих большого мультипликативного эффекта, способствует существенному повышению технического уровня традиционных орудий труда и предметов потребления длительного пользования. Здесь влияние технического прогресса более опосредовано. Расширение рынка достигается через снижение издержек производства. В последние десятилетия НТР в основном проявляется в так называемых функциональных сдвигах внутри сложившейся отраслевой и производственной структуры (исключение — производство мобильных телефонов, персональных компьютеров).

9.3. Концентрация мировых научно-технических ресурсов в различных странах и регионах

По имеющимся оценкам, в настоящее время основной объем научно-технических ресурсов мира сосредоточен в странах ОЭСР, Китае, России и Индии. В 2006 г. (оценка специалистов ИМЭМО РАН) на долю США приходилось 31,3% мировых расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) (с тенденцией к понижению к 2020 г. до 28%), ЕС — 23,4% (с тенденцией к понижению до 20,0%), Китая — 13,6% (с тенденцией к повышению до 20,0%), Японии — 12,4% (с тенденцией к понижению до 12,0%). Сложившаяся к началу XXI в. научно-техническая триада США, ЕС и Японии будет расширяться в пользу динамично развивающихся азиатских стран, прежде всего Китая и Индии. Для развитых стран современного мира в целом характерна высокая наукоемкость, характеризующаяся высокой долей расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП. При этом во многих из этих стран высока доля компаний частного сектора в финансировании НИОКР.

О сложившейся в данной сфере ситуации и прогнозируемых перспективах свидетельствуют данные табл. 9.1 (расчеты специалистов ИМЭМО РАН).

Таблица 9.1

Современное состояние и прогноз финансового обеспечения науки ведущих стран и регионов мира (отношение расходов на НИОКР к ВВП, в %)

Годы	США	Япония	ЕС-15	ЕС-25	Россия	Индия	Китай
1995	2,51	2,7	1,80	1,72	0,97	0,90	0,61
2000	2,72	2,9	1,89	1,80	1,05	0,95	1,01

Годы	США	Япония	ЕС-15	ЕС-25	Россия	Индия	Китай
2005	2,72	3,2	1,97	1,87	1,25	1,45	1,51
2020	3,0	3,5	2,3	2,2	2,25	2,40	2,5

Источник: Мировая экономика: прогноз до 2020 года / под ред. акад. А. А. Дынкина. М. : Магистр, 2007. С. 90.

Характерно, что опережающие показатели темпа роста затрат на НИОКР в Китае и Индии, по оценкам, приведут к тому, что к 2020 г. их показатели наукоемкости ВВП существенно сближаются с аналогичными показателями современных наиболее развитых стран и будут существенно опережать показатели России.

По сравнению с США и Японией несколько неопределенными выглядят перспективы ресурсного обеспечения ВВП в ЕС. ЕС в целом отстает от США и Японии по уровню и динамике наукоемкости. В настоящее время разрыв в инновационном развитии между США и Японией, с одной стороны, и ЕС — с другой продолжает усиливаться. Корпорации стран ЕС относительно слабо осваивают такие высокотехнологичные отрасли, как биотехнологию, фармацевтику, информационные технологии, но сохраняют свои конкурентные инновационные позиции в среднетехнологичных областях — автомобилестроении и авиастроении. При этом значительный рост государственных расходов на НИОКР в ряде новейших областей (альтернативные источники энергии, нанотехнологии, новые материалы и др.) еще не привел к ускоренному подключению к развитию и внедрению НИОКР в данных областях со стороны частного бизнеса.

Цифры и факты

В начале XXI в. Израиль стал мировым рекордсменом по наукоемкости ВВП — 4,7% (без учета затрат на оборонные НИОКР). Ранее мировым лидером была Швеция, где наукоемкость ВВП уже долгое время превышает 3%.

В 2016 г. наукоемкость ВВП США составила 2,9% от ВВП. Страны ЕС стремятся поддерживать наукоемкость ВВП на уровне не ниже 2%, а Китай тратит на научно-исследовательские задачи также около 2%. Основные тенденции ресурсного обеспечения НИОКР начала текущего столетия в развитых странах, по оценкам, будут действовать в следующие 10—15 лет. К ним можно отнести следующие: рост расходов преимущественно за счет предпринимательского сектора, расширение кооперации частного бизнеса с университетами и государственными исследовательскими центрами, уменьшение прямого государственного финансирования корпоративной промышленности и усиление косвенного стимулирования. В целом развитые страны расходуют на НИОКР относительно больше финансовых ресурсов, чем развивающиеся государства, а крупные развитые страны, как правило, тратят на науку больше средств, чем малые.

Большой разрыв отмечается в объеме средств, приходящихся на одного исследователя и инженера, занятых в НИОКР в развитых и развивающихся странах, — почти в 4 раза.

Таким образом, распределение средств и исследователей в мире неравномерно.

Вместе с тем многое зависит от исторически сложившихся условий в отдельных странах. Так, в некоторых странах (США, Великобритания, Франция) значительная часть исследований осуществляется в военных целях, что является одним из факторов ведущей роли государства в финансировании НИОКР. Прикладные исследования осуществляются в основном в промышленности. Опытно-конструкторские работы выполняются преимущественно частными фирмами в специальных исследовательских институтах и лабораториях. Основной формой участия государства в НИОКР является контракт, заключаемый на конкурсной основе либо с университетами и их исследовательскими центрами, либо с фирмами. Большое значение имеет быстро развивающийся инновационный бизнес, который соединяет науку и предпринимательство. Его центрами становятся территориальные научно-производственные комплексы (технопарки, технополисы). В технополисах осуществляется разработка принципиально новых изделий и технологий.

Другой фактор — традиционно высокая доля фундаментальных исследований, финансируемых во многих случаях за счет госбюджета. Выступая в Национальной академии наук 27 апреля 2009 г., президент США Б. Обама объявил о намерении довести расходы на НИОКР до 3% ВВП. 21 сентября 2009 г. он подписал «Американскую инновационную стратегию», где ставится задача «восстановить лидерство Америки в фундаментальных исследованиях». Стратегия Обамы была связана с расчетами на новый научно-технический рынок, который должен обеспечить лидерство США в глобальной экономике XXI в. Однако в большинстве стран современного мира решающую роль в финансировании НИОКР играют частные фирмы и роль их возрастает. Так, в США и Швеции доля частного предпринимательского сектора в общенациональных расходах на НИОКР в начале XXI в. превышала 75%, в Японии — 73, Германии — 71, Франции — 67, Великобритании — 66%. В Южной Корее этот показатель превышает 74%, растет он и в Китае.

Абсолютное большинство расходов на НИОКР и соответственно результатов научных исследований сосредоточено в крупных компаниях. Крупнейшие корпорации мира, как правило, являются и лидерами по расходам на научно-исследовательские работы. Крупнейшими в начале XXI в. научные бюджеты были у таких корпораций, как Microsoft (информационные технологии), Ford Motor Co. (автомобилестроение), Pfizer (фармацевтика), Daimler-Chrysler AG (автомобилестроение), Toyota Motor Co. (автомобилестроение), Siemens (машиностроение), General Motors Corp. (автомобилестроение), IBM (информационные технологии), Sony Co.

(электроника), Glaxo Smith Kline (фармацевтика). В целом у 100 крупнейших корпораций мира отношение затрат к прибыли составляло в 2003 г. 58,6% (что свидетельствует об огромном внимании руководства этих корпораций к научным исследованиям).

По оценкам, всего 700 компаний контролируют большую часть передовых научно-технических разработок в мире.

Крупные компании имеют значительные преимущества в сфере научно-исследовательских работ. Им доступны широкомасштабные дорогостоящие проекты, связанные с длительным фундаментальным поиском, что позволяет вести многоцелевые исследования, объединяющие ученых и специалистов разных научных дисциплин. Они могут финансировать параллельную разработку одного или нескольких проектов, а коммерческие успехи одних исследований могут компенсировать убытки от провала других. В связи с этим становятся понятными (помимо прочих причин) процессы слияний и поглощений в корпоративном бизнесе, затронувшие практически все крупные мировые компании. Наиболее отчетливо данные процессы проявились в таких наукоемких отраслях, как аэрокосмическая промышленность и военная электроника.

Вместе с тем во многих странах мира получили свое развитие малые инновационные компании. По данным ОЭСР, на долю малых и средних предприятий приходится 10—20% всех инноваций, при том, что их удельный вес в расходах на НИОКР составляет лишь 4—5%.

Характерно, что малые предприятия наиболее успешно работают на первой стадии научных разработок — выдвижении научной идеи и доведения ее до проектного состояния. Это нередко наименее капиталоемкая стадия научно-технической инновационной деятельности. Мелкие предприятия-разработчики, будучи изначально аутсайдерами, в некоторых случаях оказываются в положении лидеров, способных перехватывать всю сверхприбыль от новых научно-технических разработок. Именно от этой способности у некоторых успешных малых инновационных фирм иногда возникают фантастические сверхприбыли. При этом в борьбе за сверхприбыли малые предприятия ставят под сомнение не только монополии крупных корпораций, но и монополии крупных научно-исследовательских центров. Именно на базе малых инновационных предприятий сложилась форма *венчурного (рискового) бизнеса*. Его задачей является организация в форме малого предприятия группы исследователей, инженеров для разработки той или иной научной идеи, проекта. В случае успешной апробации данной научной идеи и доведения ее до состояния научно-проектного продукта прибыльность малого предприятия может оказаться на порядок выше ее среднеотраслевого уровня. Яркими примерами такого рода явилась деятельность одних из крупнейших и наиболее успешных корпораций современного мира — «Интел» и «Майкрософт», которые начали свое развитие именно с малых венчурных компаний. Однако нередки и примеры неудачной деятельности малых инновационных компаний, которым не хватает необходимых инвестиционных ресурсов для осуществления серьезных научных проектов.

Развитие научно-технических и образовательных ресурсов имеет очаговый характер. Концентрация НИОКР в передовых в экономическом отношении странах привела к тому, что многие другие страны остаются на периферии этой сферы и научного прогресса в целом. Положение не меняет факт интернационализации научных исследований, т.е. их осуществления в основном в рамках лабораторий и исследовательских групп зарубежных компаний.

9.4. Научно-технические ресурсы России

Исторический экскурс

В России численность научно-педагогических работников в 1913 г. составляла 11,6 тыс., в США в 1910 г. почти втрое больше — 33,6 тыс. В России было 414 химиков, почти в 15 раз меньше, чем в США, в 8 раз меньше, чем в Германии и Англии, в 2,5 раз меньше, чем во Франции. Недостаток научных кадров в России в указанный период сдерживал научно-технический прогресс и стал особенно нетерпим в условиях начавшейся новейшей революции в естествознании.

Высокий уровень советской науки подтверждался оценками достаточно большого числа результатов работ, которые за рубежом не велись или только были начаты. Это в первую очередь относилось к отдельным направлениям физики (акустика, оптика и квантовая электроника, физика твердого тела) общей и технической химии (коллоидная химия и физико-химическая механика, химическая физика, включая проблемы горения и взрыва, электрохимия, неорганическая химия, химия высоких энергий), физической химии и технологии неорганических материалов (физико-химические основы металлургии, новые процессы получения и обработки металлических материалов, теоретические основы химической технологии), энергетики (использование сверхпроводимости в энергетике, ядерная энергетика), геологических наук, информатики, исследований в области физиологических, биохимических и структурных основ жизнедеятельности человека и др.

Развитие многих научных направлений было связано с оборонной стратегией страны, что было специфично для СССР. Уровень техники и технологий в наукоемких отраслях оборонной промышленности был близок к мировому.

Современный научно-технический и образовательный потенциал современной России обладает по сравнению с советским периодом определенной спецификой.

В период после распада Советского Союза и начала рыночных реформ в России произошел по существу обвальный спад финансирования научной сферы, в значительной степени были нарушены кооперационные связи с научными учреждениями других бывших республик СССР. Это привело к резкому сокращению как общего фронта научных исследований и фактическому исчезновению некоторых направлений в этой сфере, так и к сокращению масштабов самих научно-исследовательских

и опытно-конструкторских работ и оттоку из них квалифицированных научных кадров.

В настоящее время, по данным РАН, по государственным расходам на НИОКР на душу населения (86 долл.) Россия отстает от лидеров в 4—5 раз, а по частным расходам (40 долл.) — в 15—20 раз. Китай по уровню подушевых расходов частного сектора на НИОКР уже почти в 1,5 раза опережает Россию, где крайне низкий уровень затрат на одного научного исследователя. По этому показателю Россия в 3 раза отстает от среднемирового показателя.

Вместе с тем в период с 1999 г. ситуация стала изменяться в позитивном направлении.

Сегодня безальтернативной основой политики обретения Россией высокого статуса в мировом экономическом сообществе являются управление научно-техническим прогрессом и создание совместимой с развитыми странами технологической среды. Безусловно, нужно продолжать развивать рыночные механизмы управления экономикой, проводить соответствующие институциональные преобразования. Но это еще не решает вопроса о достойной перспективе для России в научно-технической области.

Постановка задачи увеличения объема и совершенствования структуры финансирования научно-технической сферы должна учитывать критические пороговые показатели национальной безопасности, а достижение этих показателей столкнулось с определенными трудностями. Так, в 2009—2016 гг. расходы на НИОКР составляли лишь немногим более 1% ВВП России (как уже отмечалось, к 2020 г. этот показатель планируется увеличить до 2,5%).

Научно-техническая и образовательная политика должна исходить из двухэтапного перехода от ныне действующей к инновационной модели развития экономики. На первом этапе (среднесрочная перспектива) реальной целью является достижение указанных пороговых значений в отношении доли затрат на науку в ВВП, доли ассигнований на фундаментальные исследования в общих расходах на науку и доли затрат на инновации в общем объеме промышленной продукции.

Достигнутый прогресс поможет России стать более конкурентоспособной на мировом рынке наукоемкой продукции и довести свою долю на нем не менее чем до 2% против 0,3% в 2002 г. Для решения данной задачи необходимо преодолеть кризисные явления в российской фундаментальной и прикладной науке.

Российская наука обладает значительным потенциалом. Численность ученых-исследователей (370 тыс. чел. в 2015 г.) сопоставима с большинством развитых стран, кроме США и Японии. Вместе с тем происходит резкое старение исследовательских кадров. С 1995 по 2014 г. число занятых в науке и число исследователей сократились более чем на треть. Начиная с 2000 г. финансирование науки неуклонно растет, но при этом продуктивность исследователей падает. Российская наука не востребована бизнесом. Так, количество поданных гражданами Российской Федерации заявок на изобретения на 1 млн населения (коэффициент изобре-

тательности) ниже примерно в пять раз ниже, чем у Германии и США, и в 20 раз, чем у Японии.

Препятствует развитию российской науки и так называемая утечка умов. По экспертным оценкам за границей работают в настоящее время более 30 тыс. российских ученых, в том числе до 18 тыс. — в области фундаментальных исследований. Есть сведения, что из страны за последние 20 лет уехали от 100 тыс. до 250 тыс. ученых. Во многом это следствие того, что зарплата российского ученого одинаковой квалификации в 40—50 раз меньше, чем в развитых странах. По многим прогнозам, утечка умов будет возрастать, особенно в сфере информационных технологий (в развитых странах только в начале XXI в. не хватало 850 тыс. таких специалистов).

Другой причиной кризиса российской науки является то, что отечественная экономика не в состоянии принять на вооружение современные разработки. Внешняя торговля технологиями в России носит явно неэквивалентный характер: в рамках заключаемых соглашений технологии, импортируемые из-за рубежа, оцениваются значительно дороже технологий, создаваемых в России. В среднем цена покупки технологий в 3,2 раза превышает цену продажи, а в отдельных случаях и почти в 80 раз. Необходимо еще отметить, что многие иностранные технологии имеют российское происхождение. Так, по данным экспертов из Роспатента, в США запатентованы российские разработки в области электронной, лазерной, волоконно-оптической техники, технологий переработки нефти и газа, органической химии, медицинской и экологической техники. Только в 1992—2000 гг. в США зарегистрировано более 1000 патентов на технологии военного и двойного назначения, где авторами являются российские изобретатели, а обладателями патентов и, следовательно, исключительных прав — иностранные юридические и физические лица.

Таким образом, Россия крайне неэффективно участвует в международном обмене технологиями. Поступления от экспорта научных исследований составили в начале XXI в. примерно 63 млн долл., а патентов и лицензий — всего 1,7 млн долл. В то же время поступления в США только от продажи лицензий составили около 40 млрд долл., Японии — более 10 млрд, Великобритании — около 8 млрд, Германии — более 3 млрд долл.

Особенно неблагоприятная ситуация сложилась в сфере оборонно-промышленного комплекса (ОПК), несмотря на то, что Россия по объему экспорта вооружений и военной техники (ВВТ) (более 8 млрд долл. в 2008 г.) занимает второе место в мире после США. Сокращение государственного заказа вынудило предприятия ОПК наладить экспорт самой современной техники за рубеж (государственный заказ на военную технику стал достаточно динамично расти с 2005 г.).

Вследствие исторически сложившейся в России системы приоритета военных технологий около 75% НИОКР выполняют предприятия ОПК. Из этого следует, что в ближайшее время без модернизации оборонной промышленности невозможно развитие высокотехнологичных отраслей. Осознавая данное положение, руководство ОПК производит консолидацию активов и финансовых потоков, формируя единые отраслевые холдинги под контролем государства. В процессе его реформирования

на интеграцию ориентируются 700—800 жизнеспособных предприятий в рамках 40—50 базовых холдингов с контрольным пакетом акций у государства, которые будут целевым образом внедрять базовые технологии наукоемкого производства.

В настоящее время в России практически не работают венчурные фонды, которые являются основой стимулирования инновационных процессов в развитых странах. Венчурный инновационный фонд — ВИФ, созданный в соответствии с распоряжением Правительства РФ в марте 2000 г. с целью формирования организационной структуры системы венчурного инвестирования, пока еще в недостаточной мере финансируется государством.

Существенный потенциал научно-технического развития заложен в такой форме инновационной инфраструктуры, как наукограды. В настоящее время статус наукограда РФ присвоен г. Обнинску Калужской области (2000 г.), городам Королеву и Дубне Московской области (2001 г.), рабочему поселку Кольцово Новосибирской области (2003 г.), г. Мичуринску Тамбовской области (2003 г.), городам Реутову и Фрязино Московской области (2003 г.), г. Петергофу Санкт-Петербурга (2005 г.), г. Пущино Московской области (2005 г.). 23 марта 2010 г. руководством России принято решение по созданию Центра новейших технологий в г. Сколково Московской области. Объекты первой очереди инновационного центра введены в эксплуатацию в 2014 г., полностью строительство объектов будет завершено к 2020 г. В его составе существует пять кластеров, соответствующих пяти направлениям развития инновационных технологий: кластер биомедицинских технологий, кластер энергоэффективных технологий, кластер информационных и компьютерных технологий, кластер космических технологий и кластер ядерных технологий. В 2011 г. состоялся первый отбор слушателей в Открытый университет Сколково.

Объемы финансирования наукоградов постоянно увеличиваются, хотя недостаточны для преодоления кризисных явлений в российской науке и образовании.

В целом бюджеты ведущих российских научно-исследовательских институтов, по данным американских экспертов, составляют лишь 3—5% материального обеспечения аналогичных учреждений в США.

К первоочередным мерам по стимулированию научно-технической и инновационной деятельности относятся:

- увеличение доли расходов на научные исследования в процентах от ВВП;
- поддержка экспорта наукоемкой продукции и подготовка менеджеров для коммерциализации научных разработок и введение интеллектуальной собственности в хозяйственный оборот;
- госзаказ на подготовку кадров высокой квалификации, а также экономические, в первую очередь налоговые меры стимулирования подготовки кадров за счет собственных отраслей и видов деятельности;
- повышение эффективности использования результатов фундаментальных исследований и НИОКР и их внедрения в промышленное производство, использования имеющегося научно-технического и интел-

лектуального потенциала и введения интеллектуальной собственности в хозяйственный оборот:

- определение приоритетов наукоемких производств и технологий, учитывая, что восстановление всего их спектра является экономически неподъемным и нерациональным даже в развитых странах;

- реструктуризация научно-технологического комплекса в соответствии с установленными приоритетами;

- повышение инновационной активности через развитие малого предпринимательства в научно-технической сфере и формирование новой инфраструктуры инновационного процесса, частью которой должны стать инновационные и консалтинговые фирмы, инновационно-технологические центры и технопарки;

- разработка и использование экономического механизма, стимулирующего внедрение инноваций в производство (в том числе: дифференциация снижения налогов на прибыль от производства и реализации продукции, произведенной с использованием сертифицированных объектов интеллектуальной собственности, совершенствование механизма ценообразования наукоемкой продукции, предоставление предприятиям государственных беспроцентных кредитов на приобретение и освоение сертифицированных инновационных нововведений, предоставление предприятиям безвозмездных лицензий на промышленное освоение интеллектуальной собственности, созданной за счет бюджетных средств и принадлежащей государству).

По мнению директора Института США и Канады РАН С. М. Рогова, выход России в число лидеров глобального научно-технического развития требует ускоренного осуществления государственной стратегии поддержки НИОКР и инноваций. С учетом мирового опыта и особенностей современного состояния экономики России такая стратегия должна включать, как он полагает, два взаимодополняющих компонента. Во-первых, необходимо увеличить бюджетное финансирование приоритетных направлений фундаментальных исследований, а также (в оборонной сфере) прикладных НИОКР. Во-вторых, требуется продуманная налоговая политика по стимулированию расходов частного сектора на НИОКР («налоговые расходы») и эффективная государственная научная политика.

На первом этапе задача заключается в том, чтобы довести уже в ближайшие годы расходы на НИОКР как минимум до 2% ВВП (1% за счет государственного финансирования и 1% за счет частных расходов).

На втором этапе (до 2020 г.) расходы на НИОКР должны достигнуть 3% ВВП — 75% уровня лидеров по расходам на одного исследователя, чтобы обеспечить выход на средний уровень в размере 70—80 млрд долл. в год в постоянных ценах.

На третьем этапе (середина XXI в.) расходы России на НИОКР необходимо довести до 4—5% ВВП (100—120 млрд долл. в год в постоянных ценах), что позволит ей войти в группу мировых лидеров по расходам на одного исследователя¹.

¹ Тезисы выступления директора Института США и Канады РАН С. М. Рогова на заседании Президиума РАН 16 марта 2010 г.

Для достижения целей модернизации национальной экономики в 2005 г. были приняты Основные направления политики России в области развития инновационной системы на период до 2010 года, в 2006 г. — Стратегия развития науки и инноваций до 2015 года. В конце 2011 г. была принята Стратегия инновационного развития России до 2020 года (утверждена распоряжением Правительства РФ от 8 декабря 2011 г. № 2227-р). В Стратегии указывается, что при переходе на инновационную социально ориентированную модель развития к 2020 г. Россия займет 5—10% рынка высокотехнологичных и интеллектуальных услуг по пяти — семи позициям и в два раза повысит долю высокотехнологичного сектора в ВВП (с 10,9 до 17—20%).

Перспективы места и роли России в мировом научно-техническом развитии зависят от того, насколько целенаправленной и последовательной будет политика российского государства по обеспечению необходимых условий для поддержки и реализации того мощного научно-технического, интеллектуального потенциала, которым располагает наша страна в научной и образовательной сферах.

Контрольные вопросы и задания

1. Раскройте содержание понятия «научно-технические ресурсы» применительно к мировому хозяйству.
2. Охарактеризуйте место и роль научно-технических ресурсов в экономическом развитии в условиях мирового финансово-экономического кризиса.
3. Охарактеризуйте расстановку сил между основными странами и их союзами, занимающими в настоящее время лидирующие позиции в мировом научно-техническом развитии.
4. Чем отличается роль ведущих крупных корпораций, с одной стороны, и малых венчурных компаний, с другой, в мировом научно-техническом и экономическом развитии?
5. Раскройте основные причины кризиса в научно-технической сфере России в период с начала 1990-х гг.
6. Охарактеризуйте современное место России в мировом научно-техническом развитии, ее слабые и сильные стороны и возможные перспективы в этих процессах.

Раздел III

ОТРАСЛЕВЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

В разделе отмечается, что развитие современного хозяйства неизбежно связано с изменением соотношения между его отдельными секторами и отраслями. В результате научно-технической революции произошли структурные сдвиги в мировой экономике, в развитых странах резко повысилось значение сферы услуг, обрабатывающая промышленность перешла на интенсивный выпуск наукоемкой и высокотехнологичной продукции. Многие развивающиеся страны в рамках реализации модели догоняющего развития начали интенсивно развивать обрабатывающую промышленность и сферу услуг, в результате чего значительно обострилась конкуренция на мировом рынке. Таким образом, экономический рост в современной мировой экономике связан с постепенным смещением хозяйственной деятельности с сельского хозяйства на обрабатывающую промышленность, а затем на сферу услуг.

Характерной особенностью современной структуры мирового хозяйства является наличие сложных интегрированных отраслевых и межотраслевых комплексов. В разделе рассматриваются топливно-энергетический, транспортный и агропромышленный комплексы мирового хозяйства. Отмечено, что основой их успешного развития является создание и внедрение инноваций, что особенно актуально для России в условиях модернизации ее экономики.

В результате изучения раздела студенты должны:

знать

- основы построения, расчета и анализа современной системы показателей, характеризующих отраслевую структуру мировой экономики;

уметь

- осуществлять поиск информации на официальных сайтах международных экономических организаций, проводить их анализ и обобщение для решения поставленных экономических и информационных задач;

владеть

- навыками применения современных информационных поисковых систем для решения экономических задач, связанных с развитием сложных отраслевых и межотраслевых комплексов.

Глава 10

ОТРАСЛИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ НАЧАЛА XXI ВЕКА

В данной главе рассматриваются понятие отраслевой структуры современной экономики, особое место и роль в ней промышленности и машиностроения. Раскрыты проблемы развития основных отраслей экономики России в условиях перехода к инновационной модели развития.

10.1. Понятие отраслевой структуры мировой экономики

В мировой практике основой для формирования структурных элементов экономики являются Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности и Международная стандартная классификация занятий, являющиеся составными частями Системы национальных счетов — СНС. Это — система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне. СНС сформулирована в категориях и терминах рыночной экономики, ее концепции и определения предполагают, что описываемая с ее помощью экономика функционирует на основе рыночных механизмов и институтов.

Отраслевая структура мировой экономики представляет собой совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц национальных экономики, характеризующихся особыми условиями производства в системе международного разделения труда и играющих специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства.

В СНС предусмотрено использование двух типов классификаций по отраслям и по секторам. Сектор экономики — крупная часть экономики, обладающая сходными общими характеристиками, что позволяет отделить ее от других частей экономики в теоретических или практических целях. Теория трех секторов, основы которой впервые исследовал британский экономист К. Кларк, определяет, что отраслевая структура на макроуровне по виду производимой продукции состоит из первичных отраслей (сельское хозяйство и добывающая промышленность), вторичных (промышленность и строительство) и третичных отраслей (сфера услуг). По формам хозяйствования различают частный, государственный и другие секторы экономики.

Динамику структуры современной экономики проанализировали и обосновали Дж. Фурастье и С. Кузнец.

В современной экономической науке предполагается, что развитие идет последовательно от общества, в котором большая часть экономически активного населения занята добычей и производством сырья (в первую очередь в сельском хозяйстве), к индустриальному, а затем и постиндустриальному обществу (сервисная экономика), где основная часть населения занята в сфере услуг.

В условиях глобализации в мировой экономике наблюдается устойчивая тенденция снижения удельного веса сырьевых отраслей и сельского хозяйства, техническая модернизация промышленности и быстрый рост отраслей сферы услуг. Это подтверждается тем, что уменьшение численности занятых происходит в основном за счет традиционных отраслей с высокой трудоемкостью производства (пищевой, текстильной, швейной, кожевенной), а также за счет капиталоемких отраслей (в частности, металлургии), а увеличение численности занятых — в электротехнической промышленности и приборостроении. Таким образом, экономический рост в мировом масштабе связан с перемещением центра тяжести хозяйственной деятельности с сельского хозяйства на промышленность, а затем на сферу услуг. Следовательно, в современных условиях все возрастающая доля валового мирового продукта приходится на информационную индустрию, охрану окружающей среды и сектор услуг, а не на промышленный сектор экономики. Однако промышленность и в XXI в. останется важнейшей отраслью материального производства и по-прежнему будет обеспечивать развитие других секторов экономики, поскольку именно в ней в первую очередь будут внедряться передовые научно-технические достижения и инновации.

Все более существенное значение в развитии отраслевой структуры мировой экономики приобретают *инновационные факторы*.

Научно-технический прогресс и связанная с ним инновационная политика государства и инновационная деятельность корпораций и фирм создают основы для кардинального изменения отраслевой структуры как национальной, так и мировой экономики. Еще в 1911 г. Й. Шумпетер в своей работе «Теория экономического развития» выдвинул гипотезу, что производство и внедрение инноваций собственно и составляет специфический продукт деятельности предпринимателя и основу предпринимательской прибыли. Американский ученый Р. Солоу в 1957 г. доказал, что решающим фактором экономического роста является не капитал, как это считалось до него, а технический прогресс.

В 1962 г. американский исследователь Д. Белл обратил внимание на то, что все большая часть добавленной стоимости в современном мире создается за счет инновационного процесса — от научного открытия и производства новых знаний до создания технологии и ее внедрения.

Однако только в последней четверти XX в. производство нововведений превратилось в самостоятельную сферу деятельности (инновационная деятельность), в которой по оценкам экспертов уже сегодня создается 1/4 валового мирового продукта и от которой зависит эффективность рыночных механизмов всех остальных видов и форм деятельности.

В условиях глобализации характер и направления инновационной политики и инновационной деятельности в первую очередь определяют положение страны в мировом хозяйстве и структуру национальной экономики, в том числе и на рынке труда. Доходы 10—20% населения, вовлеченных в инновационное производство, за последние 25 лет выросли в 8—10 раз; уровень доходов индустриальных рабочих и служащих за тот же период упал на 10—25%.

В связи с ростом значения инновационных факторов в развитии экономики многие ученые пишут о возникновении новой экономики.

Под *новой экономикой* понимается система отраслей современной промышленности, в которых добавленная стоимость многократно превышает стоимость исходного сырья.

Это в первую очередь так называемые высокие технологии (high-tech) и инновационная система. В настоящее время происходят революционные изменения в технологии электрохимических элементов, в технологиях, связанных с генетикой и биотехнологиями. Но ядром и основой современной новой экономики являются информационные технологии — ИТ. Последние включают компьютеры, программное обеспечение, телекоммуникации и Интернет.

Революцию в сфере информационных технологий можно сопоставить с другими технологическими революциями в истории человечества. На протяжении почти всей истории рост мирового производства в расчете на душу населения составлял чуть более 0,1% в год. В конце XVIII в. рост ускорился, и на протяжении последних 300 лет достигал в среднем 1,2% в год. Это связано с прорывом в сфере инноваций.

Исторический экскурс

Принято выделять пять основных волн инноваций (по Н. Кондратьеву, Й. Шумпетеру, К. Фримену). Первая — с 80-х г. XVIII в. по 40-е гг. XIX в., когда произошла промышленная революция в Британии, в основе которой лежало использование паровой энергии. Вторая — с 40-х гг. XIX в. по 90-е гг. XIX в., когда ускоренными темпами развивались железные дороги. Третья волна продолжалась с 90-х гг. XIX в. по 40-е гг. XX в. и была вызвана широким использованием электроэнергии и стали. Четвертая волна с 40-х по 90-е гг. XX в. связана с массовым производством автомобилей и использованием синтетических материалов.

Пятая — современная инновационная волна характеризуется широким использованием информационных технологий. Во многих отношениях она является беспрецедентной. Темп технологического прогресса в этой области характеризуется законом Мура, по имени его первооткрывателя. Он в 1965 г. предсказал, что скорость вычислений кремниевого чипа — основной части ЭВМ — будет удваиваться каждые 18 месяцев. Эксперты считают, что этот закон будет действовать по крайней мере до 2015 г. За последние 40 лет глобальные вычислительные мощности увеличились в миллиард раз. Интернет, изобретенный в 1990 г., стал стремительно развиваться с изобретением браузера (системы поиска информации) в 1993 г. Число его пользователей в 2015 г. превысило 3,5 млрд чел. (48%

населения земли). Из них в Азии — около 44% всех интернет-пользователей мира, в Европе — примерно 23%, в Северной Америке — около 13%. ИТ могут способствовать росту эффективности практически во всех сферах экономики, и прежде всего (в отличие от результатов других технологических революций, которые в основном использовались в промышленности) в государственном управлении, финансовой отрасли и сфере услуг.

ИТ радикально меняют экономическую систему по двум параметрам. Они делают экономику на микроуровне более прозрачной (в США прижился термин «обнаженная экономика»). Интернет позволяет потребителям искать самую низкую цену на данный товар, производителям получать информацию от огромного числа поставщиков. Все это снижает транзакционные издержки и обеспечивает выход на рынок новых субъектов. Широко распространяющаяся электронная торговля. С одной стороны, это делает возможным намного быстрее принятие решений и более быстрое и четкое их исполнение. С другой стороны, это требует гораздо более четкой работы, более полного и точного следования стандартам и принятым на себя обязательствам во всех секторах и отраслях экономики, задает гораздо более высокий ритм экономической деятельности.

В настоящее время семь высокоразвитых стран владеют 46 из 50 макротехнологий, которые обеспечивают конкурентное производство, а остальной мир — 3—4 макротехнологиями.

Макротехнология — это совокупность всех технологических процессов (научно-исследовательская работа (НИР), опытно-конструкторские разработки (ОКР), подготовка производства, производство, сбыт и сервисная поддержка проекта) по созданию определенного вида продукции с заданными параметрами.

На долю США приходится 20—22 макротехнологии, по которым они или разделяют или держат лидерство, на долю Германии — 8—10, Японии — 7, Англии и Франции — 3—5, Швеции, Норвегии, Италии, Швейцарии — по 1—2. Необходимые условия завоевания нескольких секторов мирового рынка высокотехнологичной продукции — большая и постоянная экономическая и политическая поддержка государством нескольких макротехнологий и соответствующих производителей.

Таким образом, в практической плоскости отношение государства к инновационной деятельности выражается путем создания для нее соответствующего правового поля и проведения определенной научно-технической политики. Она, как правило, включает выделение приоритетных направлений, на основе которых вырастает дерево целей научно-технической политики государства и происходит распределение финансовых средств. В этом отношении показателен пример Германии: государство обеспечило благоприятные условия для быстрой коммерциализации научно-технических разработок, что обеспечило ей высокую долю экспорта наукоемкой продукции в его общем объеме. В 1996 г. было объявлено о переходе страны на инновационный путь развития, что и стало основным приоритетом ее научно-технической политики.

Глобальной тенденцией в настоящее время стало наращивание научных расходов и государством, и корпорациями, повышение показателей

общей наукоемкости ВВП (отношение национальных расходов на научные исследования и разработки к ВВП). Тезис «сильная наука — сильная экономика» реально воплощается в экономической политике многих стран.

В формирующемся полицентричном мире складываются четыре главных центра научного прогресса — США (35% мировых расходов на научно-исследовательские разработки по паритету покупательной способности), Европейский союз (24%), Япония и Китай (примерно по 12%). По показателю удельного веса затрат на науку в ВВП Россия существенно отстает от ведущих стран мира, занимая 34-е место. В пятерку лидеров входят Республика Корея, Израиль, Япония, Финляндия и Швеция.

Постоянно возрастает роль крупных ТНК в инновационной деятельности. Крупные корпорации, формирующие структуру национальных инновационных систем развитых стран, обеспечивают разработку и внедрение в национальном и глобальном масштабах целых направлений НТП. Инновационная деятельность оказывает прямое воздействие на конкурентоспособность и долю национальной экономики, ее корпораций и фирм на мировом рынке. Объем мирового рынка наукоемкой продукции в 2015 г. составлял около 4 трлн долл. К 2020 г. ожидается, что его объем составит около 10 трлн долл. США в год.

Стремление повысить конкурентоспособность национальной экономики и связанные с этим высокие темпы роста наукоемкости ВВП в некоторых развивающихся странах, в первую очередь в НИС, Китае и Индии, привели к тому, что по некоторым направлениям эти страны перешли от модели догоняющего развития к лидирующему.

10.2. Структура промышленности в современной мировой экономике

Промышленность — это ведущие отрасли материального производства; предприятия, занятые добычей сырья, производством и переработкой материалов и энергии, изготовлением машин. Существует большое количество групп отраслей промышленности, выделяемых по разным признакам: по назначению выпускаемой продукции, по используемому сырью, технологии производства. Основными из них являются добывающая и обрабатывающая отрасли.

Отрасли промышленности иногда различают по другому принципу:

- *тяжелая промышленность*: добывающая, часть производств машиностроения, химической промышленности, энергетическая, металлургическая, стройматериалов;
- *легкая промышленность*: все виды легкой, пищевой и др.

Каждая из отраслей и производств промышленности характеризуется разной степенью капиталоемкости, трудоемкости, материалоемкости, энергоемкости, водоемкости, наукоемкости. Они могут быть даже внутри одной отрасли очень разными для отдельных производств (например, в химической промышленности материалоемкими являются добыча

химического сырья, производство минеральных удобрений, многих видов кислот и щелочей, а другой полюс представляют нематериалоемкие: парфюмерно-косметическая, фармацевтическая, фотохимическая, производство реактивов и т.д.).

Исторический экскурс

Роль промышленности постоянно возрастала по мере развития капитализма, особенно в период промышленной революции конца XVIII—XIX вв., когда происходило интенсивное развитие горнодобывающей промышленности, строительство новых заводов и фабрик, наращивание производственных мощностей, рост потребления энергии всех видов и, как следствие этого, резкое обострение экологических проблем. Промышленная революция характеризовалась изобретением парового двигателя, массовым производством текстиля, строительством железных дорог, изобретением телеграфа и т.д. Быстрый рост промышленности в конце XIX и первой половине XX в. превратил ее в главную отрасль материального производства по величине стоимости продукции (по этому показателю промышленность превосходила сельское хозяйство к 1950 г. в 2 раза, а к концу XX в. в 7—8 раз). Сельское хозяйство было и остается ведущей отраслью хозяйства в странах, не прошедших процесс индустриализации. В развитых странах сельское хозяйство и добывающие производства оставались ведущими до тех пор, пока не произошли промышленные революции (в большинстве из них до начала XX в.).

В начале XXI в. наибольшая в мире доля промышленности — на уровне 50—60% ВВП характерна для развивающихся стран, обладающих запасами полезных ископаемых мирового значения, на основе которых развивается экспортоориентированная добывающая промышленность и для некоторых стран с переходной экономикой. Поиски альтернативных видов энергии, интенсификация производства, снижение его энергоемкости, а главное, приоритетное развитие сферы услуг привели к постепенному снижению доли промышленности в экономически развитых странах до уровня 20—40%. Эта тенденция характерна и для начала XXI в.: доля промышленности в ВВП развитых стран Запада уменьшится до 15—20% в 2020 г. против 23% в 2000 г.

По данным ЦРУ США (The World Factbook), в мировой экономике в целом промышленность составляла в 2011 г. 30,7% мирового валового продукта, сфера услуг — 63,4%, а на долю сельского хозяйства и добывающих производств приходилось 6%.

Добывающая промышленность. В состав добывающей промышленности входят отрасли, в которых осуществляется процесс добычи сырья и топлива из земных недр, лесов и водоемов (горнодобывающая, нефтедобывающая, угольная и др.).

Добывающая промышленность включает в себя:

- получение электроэнергии;
- все отрасли горнодобывающей промышленности;
- лесозаготовку, лесные промыслы;
- охоту, рыболовство, добычу морского зверя. Иногда лесозаготовку и лесные промыслы рассматривают вместе с деревообработкой, выделяя лесную и деревообрабатывающую промышленность.

Основные предприятия добывающей промышленности: в электроэнергетике — электростанции; в горнодобывающей промышленности — карьеры, рудники, разрезы, шахты, прииски; в лесозаготовках — леспромхозы; в охотничьем и рыболовецком промыслах — охотничьи, рыболовецкие, зверобойные хозяйства и артели. Это — самая материалоемкая отрасль мировой индустрии, дающая ежегодно несколько десятков миллиардов тонн разнообразных полезных ископаемых и большое количество руд черных и цветных металлов, строительных материалов (песка, глины, сырья для цементной промышленности и т.д.). При этом количество добытых полезных ископаемых в начале XXI в. удвоилось по сравнению с 1970 г. Однако стоимость продукции добывающей промышленности составляет всего около 10% мировой индустрии, так как цена добываемого сырья в большинстве случаев невелика. На разработку карьеров и добычу полезных ископаемых приходится менее 1% валового мирового продукта. Потребление полезных ископаемых также сконцентрировано в нескольких регионах мира. США, Канада, ЕС, Япония, Австралия в которых живет 15% населения планеты, вместе потребляют большую часть металлов, производимых в мире: около 61% алюминия, 60% свинца, 59% меди, 49% стали. Показатели потребления на душу населения также в пользу развитых стран: в США на душу населения приходится 22 кг алюминия, в Индии — 2 кг, в Африке — 0,7 кг.

В составе добывающей промышленности около 75% общего объема производства приходится на горнодобывающие отрасли. Она обладает повышенной фондоемкостью и энергоемкостью — на ее долю приходится 1/5 всех производственных основных фондов, т.е. столько, сколько имеет машиностроение, и в два раза больше, чем химическая и нефтехимическая промышленность. На добычу и обогащение полезных ископаемых ежегодно расходуется 7—10% мировой добычи нефти, газа, угля, производства электроэнергии. Именно поэтому горнодобывающая промышленность оказывает отрицательное воздействие на экологию. В начале XXI в. во всем мире было добыто более 900 млн т металлов, после которых осталось 6 млрд т пустой породы. При этом количество отходов продолжает возрастать, так как снизилось процентное содержание металлов в некоторых рудах. Так, на одно золотое обручальное кольцо приходится 3 т отходов.

Таблица 10.1

Горнодобывающая промышленность в мировой экономике (в начале XXI в.)

Показатель	Доля горнодобывающей промышленности, %	Объем, значение
Валовая мировая продукция	0,9	361 млрд долл. США (в ценах 1998 г.)
Занятость	0,5	13 млн рабочих
Потребление энергии	7—10	4900—6600 млрд кВт·час
Выбросы диоксида серы	13	142 млн т
Нанесенный ущерб лесам	39	5,3 млн кв. км

Источник: Россия в окружающем мире. М. : Изд-во МНЭПУ, 2003. С. 161.

Улучшить ситуацию в горнодобывающей промышленности может производство металлов из вторичного сырья, поскольку оно менее энергоемко, чем из руд. Но для некоторых металлов уровень переработки не только не возрастает, но продолжает снижаться.

Обрабатывающая промышленность. К этой группе относятся отрасли, занимающиеся переработкой сырьевых материалов. В зависимости от исходного сырья обрабатывающая промышленность подразделяется на отрасли, перерабатывающие сырье промышленного происхождения (производство черных, цветных металлов и др.), и отрасли, перерабатывающие сельскохозяйственное сырье (мясная, сахарная, хлопчатобумажная и др.).

Цифры и факты

Доля меди в мировом производстве, полученная после вторичной переработки, составляет всего лишь 13% в начале XXI в., в то время как этот показатель в 1980 г. был 20%. Только 4% цинка в мире производится из переработанного сырья.

По целевому назначению продукции обрабатывающая промышленность делится на основные отрасли: машиностроение, химическую, легкую промышленность и агропромышленный комплекс.

Таблица 10.2

Обрабатывающая промышленность

Машиностроение	Химическая	Легкая	АПК
Общее (станкостроение)	Основная химия	Швейная	Пищевая
Транспортное: Автомобилестроение, Судостроение, производ- ство локомотивов и труб	Производство удобрений	Текстильная	Рыбная
Электроника и электро- техника	Производство полимеров	Обувная	Лесная
Приборостроение	Фармацевтическая	Кожевенная	Мясная и молочная
ВПК		Меховая	

Отрасли обрабатывающей промышленности составляют основу так называемой тяжелой индустрии. На их долю приходится примерно 90% общего объема продукции промышленности в мировой экономике. Специализированные отрасли, сходные между собой по назначению производимой продукции (например, отрасли топливной промышленности), общности используемого сырья (например, отрасли машиностроения) или по характеру технологии (например, отрасли химической промышленности), группируются в так называемые *комплексные отрасли*: тяжелая промышленность (топливная, электроэнергетика, черная и цветная металлургия, машиностроение и металлообработка, строительные материалы и т.д.) и легкая промышленность: текстильная, швейная, кожевен-

ная, меховая и обувная; перерабатывающие отрасли АПК (пищевая, мясная и молочная, рыбная, лесная).

Обрабатывающая промышленность дает подавляющую часть вырабатываемой в мире продукции как по стоимости, так и по ее видам. Ведущей среди них является машиностроение (около 40% стоимости мировой промышленной продукции). Ему значительно уступают химическая и пищевая промышленность (примерно по 15%), легкая и группа отраслей по переработке древесины — деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная (9—10%), и замыкают список металлургия и электроэнергетика (по 5—7%). Таким образом, большинство отраслей обрабатывающей промышленности превосходит по стоимости продукции всю добывающую промышленность.

Машиностроение. Важнейшей отраслью потребления черных и цветных металлов является машиностроение, в которое входят: общее машиностроение, специализирующееся на выпуске производственного оборудования; транспортное машиностроение; электротехническая и электронная промышленность; приборостроение; производство вооружения и военной техники и ряд других отраслей. Иногда в него включают и производство металлоизделий. Со времени первой промышленной революции XVIII—XIX вв. эта отрасль играет ключевую роль во всем хозяйственном развитии человечества. Ее доля в общем объеме промышленного производства возрастает, в продукции обрабатывающей промышленности развитых стран она составляет обычно от 1/3 до 2/5 и более (доля общего — до 37%; транспортного — до 35%; электротехники — до 30%). Ожидается, что к 2020 г. машиностроение составит почти половину промышленного производства данных стран.

Исторический экскурс

Создание отдельных специализированных отраслей машиностроения: производство локомотивов, станков, горно-шахтного и металлургического оборудования относится еще к первой половине XIX в. На рубеже XIX и XX вв. было положено начало развитию таких отраслей как автомобильная, электротехническая, приборостроение и др. До Первой мировой войны в мировом машиностроении лидировала Западная Европа, по производству продукции машиностроения она превосходила США более чем в 2 раза. Вторая мировая война резко изменила расстановку сил в мировом машиностроении. Позиции лидера безоговорочно заняли США и удерживали их на протяжении всей второй половины прошлого века, тогда как машиностроение наиболее пострадавших в войне стран Западной Европы лишь к середине 1950-х гг. постепенно восстановило свои позиции, однако к концу XX в. на их долю приходилось в среднем лишь 19% мирового машиностроительного производства.

Машиностроение лидирует по стоимости продукции в развитых странах: на отрасль приходится до 35—40% всей стоимости промышленной продукции и до 1/3 всех работающих в индустрии. Она является самой наукоемкой отраслью современной индустрии, все достижения НТП внедряются, прежде всего, в этой отрасли. Ассортимент видов и типов продукции машиностроения насчитывает несколько миллионов наименова-

ний. Ни одна страна в мире не может вырабатывать такое количество изделий.

Машиностроение определяет не только отраслевую структуру промышленности, но и ее размещение. Во-первых, для него характерно углубление специализации производства и расширение его масштабов. Именно машиностроение занимает лидирующие позиции по использованию ЭВМ и другой электронной техники. Поэтому производства продукции наукоемких отраслей машиностроения все более ориентируется на районы, обладающие высокоразвитой научной базой. Во-вторых, выпуск машиностроительной продукции требует гораздо больших затрат рабочего времени, чем в других отраслях, поэтому высока трудоемкость отрасли. В-третьих, достаточно высока металлоемкость отрасли, поэтому предприятия машиностроения часто ориентируются на ее центры, хотя в эпоху НТР ориентация заводов на металл значительно снизилась за счет увеличения трудоемкости и наукоемкости отрасли. В-четвертых, стадии производства машиностроительной продукции осуществляются, как правило, на отдельных специализированных предприятиях — велика роль специализации и кооперирования, вследствие этого приобретает исключительное значение транспортный фактор. В-пятых, вследствие специфики многих предприятий машиностроения (например, выпускающих комбайны или оборудование для горнодобывающей промышленности и т.п., которые сложно транспортировать), многие из них ориентируются на потребителя.

На протяжении XX в. объем продукции мирового машиностроения увеличился примерно в 100 раз, в США — почти в 300 раз, в Западной Европе — в 33 раза, в Японии — в 5500 раз. Еще одно перераспределение сил в мировом машиностроении имело место в последней четверти XX в., когда резко увеличившаяся объемы машиностроительного производства Япония, а вслед за ней и некоторые страны Тихоокеанского региона заметно потеснили позиции и Западной Европы, и США.

В 2008—2009 гг. в связи с мировым экономическим кризисом рост мировой промышленной продукции, по данным ЦРУ США (The World Factbook), впервые за много лет составил отрицательную величину (-2,7% в 2009 г.), но в 2011 г. вышел на докризисный уровень — 4,3%.

Быстрый рост машиностроения во всех ведущих странах мира в значительной мере был обусловлен ростом капиталовложений. В результате этого оказалась возможной не только существенная интенсификация традиционной техники и технологии, но, что не менее важно, форм и методов организации машиностроительного производства. Лидируют в мировом машиностроении США, Япония и Германия. В этих странах выпускается наиболее разнообразная продукция. В состав первой десятки входят также Франция, Великобритания, Италия, Испания, обладающие весьма широкой номенклатурой машиностроения, Китай, Канада и Бразилия.

На экономической карте мира можно также выделить четыре машиностроительных региона. Первый — Северная Америка, где производится большая часть мировой машиностроительной продукции. Второй —

зарубежная (по отношению к СНГ) Европа, который производит главным образом массовую машиностроительную продукцию, в нем высоко развиты также некоторые новейшие отрасли. Третий — Восточная и Юго-Восточная Азия, в котором лидируют Япония и Китай, также сочетающие продукцию массового машиностроения с изделиями самой высокой технологии. Четвертый — страны с переходной экономикой (в основном СНГ), отличающиеся большим объемом производства машин и оборудования, но отстающие по развитию наукоемких отраслей.

Доля развивающихся стран и стран с переходной экономикой в мировом машиностроении незначительна: примерно 7% в начале XXI в. Но в некоторых из них машиностроение развивается высокими темпами — в Бразилии, Индии, Аргентине, Мексике и особенно — в новых индустриальных странах, что в целом связано со строительством в них филиалов западных ТНК.

По стоимости продукции в мировом машиностроении вырвалась вперед такая новейшая отрасль, как электронная. Электронная промышленность — самая наукоемкая и инновационная отрасль современного машиностроения. В машиностроении отдельных стран (Япония, США, Республика Корея и др.) электронная промышленность заняла ведущие позиции. С 1997 г. в США продукция электронной промышленности учитывается отдельно от электротехнической и ее доля в машиностроительном комплексе постоянно возрастает: 20,1% в 1980 г., 28,6% в 2000 г. и по прогнозам составит 38,9% в 2020 г.

Очень велик удельный вес экспортной составляющей в производстве всех электронных товаров. В составе отрасли самую большую долю по стоимости занимает производство различных видов вычислительной техники — до 40—45%. Основную часть этой продукции дают крупные фирмы (ТНК) США, Японии, ряда стран Юго-Восточной Азии (Республика Корея, Тайвань и др.) и в меньшей степени Западной Европы. Фирмы Западной Европы специализируются на выпуске мобильных средств связи, оборудования для промышленности, научных приборов.

Транспортное машиностроение (производство наземных, водных и воздушных транспортных средств) — вторая по значению отрасль современного машиностроения. Транспортное машиностроение имеет два направления — гражданское и военное. По стоимости и количеству выпускаемой продукции лидирует в отрасли автомобилестроение. Почти половина всех автомобилей в мире выпускается четырьмя крупнейшими компаниями: «Дженерал моторс», «Форд», «Фольксваген», «Тойота». Основные страны производители: Германия, США, Франция, Япония. Мировой экономический кризис затронул данную отрасль в значительной степени. Так, в январе 2009 г. производство автомобилей в Германии сократилось на 34% к январю 2008 г., а экспорт — на 39%. Сильнее всего пострадало автомобилестроение в Италии, где в декабре 2008 г. падение составило 50%. В США и Великобритании продажи упали на 37%, в Швеции — на 36%, во Франции — на 14%. Китай, Индия и Бразилия пострадали в меньшей степени, поскольку выпускаемые ими автомобили имеют доступные цены и экономичный двигатель. Суммарный объем производ-

ства автомобилей в мире за 2009 г. составил 61,7 млн (-12,8% к 2008 г.). В 2010 г. мировая автомобильная промышленность начала выходить из кризиса. Так, продажи возросли предварительно до 68,5—70 млн автомобилей против 51,3 млн в 2009 г. В 2011 г. мировые продажи достигли уровня в 75 млн автомобилей, в 2015 г. — 87,4 млн.

Авиаракетно-космическая промышленность — (АРКП) — одна из самых современных отраслей машиностроения и включает в себя большое количество различных производств. Она является наукоемкой высокотехнологичной отраслью, требующей больших научно-технических разработок и больших капиталовложений. АРКП — это отрасль машиностроения, возникшая в эпоху НТР и объединяющая созданную ранее авиационную промышленность с новейшей ракетно-космической. В структуре отрасли выделяют самолето- и вертолетостроение, ракетостроение, производство космических летательных аппаратов, производство двигателей, авиационное приборостроение и др. Полным набором подотраслей обладают лишь несколько экономически высокоразвитых стран. Поэтому только промышленно развитые страны способны производить все виды ее продукции (средняя стоимость 1 кг магистрального пассажирского самолета составляет 1000 долл. США, а стоимость 1 кг автомобиля — 20 долл.).

Все производства АРКП — наукоемкие, трудоемкие с высокой долей среди персонала инженерно-технических работников и высококвалифицированных рабочих. В мире существуют только три центра — Россия, США и ЕС, — имеющие научно-исследовательскую и экспериментальную базу, конструкторские бюро и промышленные предприятия, которые обеспечивают разработку и производство авиационной и космической техники в широком спектре потребностей мирового рынка. Высокая наукоемкость производственного процесса обусловлена сложностью продукции, которая выпускается в небольших количествах (авиалайнеров — в мире около 1 тыс. в год, вертолетов — 600—1000). А высокая степень капиталоемкости отрасли определяет высокую ее монополизацию (даже в ведущих странах насчитывается лишь по 3—4 фирмы).

Для размещения крупных предприятий АРКП внутри отдельных стран характерно тяготение к крупным агломерациям и городам, располагающим научно-исследовательскими учреждениями. Оказывают влияние и другие факторы, например, заинтересованность фирм, военно-стратегические соображения и пр.

В США официальная правительственная поддержка осуществляется путем бюджетного финансирования разработок новых технологий, около 50% всех государственных субсидий приходится на авиакосмическую отрасль. В результате в этой отрасли около 70% общего объема затрат на НИОКР (около 20 млрд долл. в год) идет за счет государственного финансирования.

Авиационная промышленность формировалась первоначально как военная отрасль и лишь со временем стали производиться и гражданские самолеты (крупные пассажирские авиалайнеры и небольшие самолеты и вертолеты, необходимые для нужд народного хозяйства). В настоящее время самолеты и вертолеты делают более 20 стран мира, но лидируют

в мировом авиастроении США, они контролируют 2/3 мирового рынка гражданской авиации. Крупнейшими транснациональными компаниями мира (по объемам продаж) в аэрокосмической отрасли являлись «Боинг» (США), «Локхид Мартин» (США) и «Юнайтед Текнолоджиз» (США). Лидерами в отрасли, кроме США, являются Россия, Франция, Великобритания, Германия. Россия на мировом рынке гражданской авиации занимает около 1% (к 2020 г. поставлена задача увеличить долю до 10—15%), а на рынке военного авиастроения — 25%.

В состав *общего машиностроения* включены заводы по изготовлению машин и оборудования для всех отраслей народного хозяйства. Общее машиностроение — эта группа машиностроительных отраслей, характеризующаяся средними нормами потребления металла, энергии, невысокой трудоемкостью. Предприятия общего машиностроения производят технологическое оборудование для нефтеперерабатывающей, химической, бумажной, лесной, строительной промышленности, дорожные и простейшие сельскохозяйственные машины. Преобладают специализированные предприятия, связанные с изготовлением заготовок и сборкой конструкций, агрегатов и деталей, поставляемых в порядке кооперации. Продукция отрасли очень разнообразна и востребована всеми государствами мира, но почти 90% ее выпускается в четырех государствах — США, Германии, Японии, России. Среди крупнейших машиностроительных компаний лидируют ТНК США.

Таблица 10.3

Крупнейшие мировые машиностроительные компании

Компания	Стоимость фондов, млрд долл. США	Доходы, млрд долл. США	Прибыли, млрд долл. США
General Electric	750,507 (1)	152,866 (9)	16,819 (4)
General Motors	479,603	193,517 (5)	2,805
Toyota Motor	227,513	172,616 (7)	10,898 (11)
Daimler Chrysler	248,324	176,687 (6)	3,067

Источник: по данным рейтинга Fortune-500, 2005 / <http://ru.wikipedia.org/wiki>. (*) в скобках указана позиция в общем рейтинге по показателю.

Доля общего машиностроения в общей структуре машиностроительного комплекса медленно снижается в США (с 24,2% в 1980 г. до 22,0% в 2000 г. и по прогнозам снизится до 20,0% в 2020 г.) и Японии (с 28,4% в 1980 г. до 24,1% в 2000 г. и по прогнозам снизится до 20,0% в 2020 г.). Только в Германии ожидается увеличение доли общего машиностроения (с 25,9% в 1980 г. до 27,7% в 2000 г. и по прогнозам увеличится до 28,0% в 2020 г.). В общем машиностроении этой страны функционируют свыше 4,5 тыс. фирм, в основном специализированных на мелкосерийном производстве с учетом требований заказчиков. Их положение во многом зависит от спроса на внешнем рынке.

10.3. Проблемы инновационного развития промышленности России

В основных направлениях политики Российской Федерации в области развития инновационных систем на период до 2010 года» инновационная политика определяется как составная часть научно-технической и промышленной политики: «политика Российской Федерации в области развития инновационных систем — составная часть государственной научно-технической и промышленной политики, представляющая собой совокупность осуществляемых государством социально-экономических мер, направленных на формирование условий для развития производства конкурентоспособной инновационной продукции на базе передовых достижений науки, технологий и техники и повышение доли такой продукции в структуре производства, а также системы продвижения и реализации продукции и услуг на отечественном и мировом рынках». Инновационная деятельность, в свою очередь ориентирована на выполнение работ и (или) оказание услуг, направленных:

- на создание и организацию производства принципиально новой или с новыми потребительскими свойствами продукции (товаров, работ, услуг);
- создание и применение новых или модернизацию существующих способов (технологий) ее производства, распространения и использования;
- применение структурных, финансово-экономических, кадровых, информационных и иных инноваций (нововведений) при выпуске и сбыте продукции (товаров, работ, услуг), обеспечивающих экономию затрат или создающих условия для такой экономии;
- инновационная продукция — результат инновационной деятельности (товары, работы, услуги), предназначенный для реализации.

Промышленность России отличается весьма сложной дифференцированной структурой, для которой характерны следующие особенности: преобладание тяжелой индустрии; широкие внутриотраслевые и межотраслевые производственные связи, структурные диспропорции, монополизм и др.

В современной России особое значение имеют отрасли топливно-энергетического комплекса: нефтяная и газовая промышленность, добывающие и перерабатывающие первичные энергоносители.

По данным Росстата, в 2016 г. добыча нефти в Российской Федерации составила 547,5 млн т, что на 2,5% выше, чем в 2015 г. Экспорт нефти в страны дальнего зарубежья составил 235,8 млн т. Россия экспортировала в 2007 г. 191 млрд м³, в 2009 г. — 167,1 млрд м³, в 2016 г. — 198,7 млрд м³ природного газа (добыто в 2007 г. 651 млрд м³, в 2008 г. — 664 млрд м³, в 2009 г. — 582,4 млрд м³, в 2016 г. — 555 млрд м³).

В Советской России в 1990 г. было добыто 516 млн т нефти и 641 млрд м³ газа, экспорт нефти в предреформенные годы составлял примерно около 100 млн т в год. Следовательно, внутреннее потребление нефти сократилось примерно в 2 раза, при этом экспорт вырос в 2,5 раза. По мнению экс-

пертов Всемирного банка, Россия слишком полагается на экспорт нефти, одновременно допуская увядание своего обрабатывающего сектора. Развитие последнего во многом зависит от развития цветной металлургии. Цветная металлургия в значительной мере определяет индустриальную мощь страны и как источник основных конструкционных материалов служит фундаментом для машиностроения. В ее состав входят медная, свинцово-цинковая, никель-кобальтовая, алюминиевая, титаномагниева, вольфрамомолибденовая промышленность, производство благородных металлов, твердых сплавов, редких металлов и другие отрасли, обособленные в зависимости от вида выпускаемой продукции, а также добыча алмазов. Вместе с тем в цветной металлургии также существует ряд проблем, связанных с добычей редких и цветных металлов. Из металлов Россия полностью обеспечена лишь рудами железа (разведанные запасы 57 млрд т). Мощности по выплавке алюминия обеспечены собственным сырьем лишь на четверть, поэтому ежегодно закупается примерно 4 млн т бокситов и 2 млн т глинозема. По потреблению алюминия на душу населения Россия занимает последнее место среди индустриальных стран. Россия слабо обеспечена оловом, с закрытием вольфрамового рудника Тырны-Ауз прекращена добыча важнейшего стратегического металла — вольфрама. Добыча молибдена сохранилась только в Хакасии на Сорском комбинате. В России отсутствуют месторождения титана, и она вынуждена ввозить его из Украины. Потребление редкоземельных элементов (циркония, тантала, стронция, лития, бериллия и др.), применяемых в высокотехнологичном производстве, отстает от США примерно в 10—20 раз. Практически прекращена добыча бериллия, тантала, производство ниобия снижено на 70%. Важнейшие районы производства меди в стране — Урал, Северный и Северо-Западный районы, Восточная Сибирь и Дальний Восток находятся вдали от основных промышленных центров.

Неблагоприятное положение в топливно-энергетическом комплексе и цветной металлургии не способствует развитию обрабатывающей промышленности, в первую очередь машиностроения.

Цифры и факты

За годы реформ удельный вес техноемкого сектора российской промышленности сократился с 12 до 6%, а по высоким технологиям Россия откатилась назад на 10—20 лет. Более половины станочного парка эксплуатируется свыше 15—20 лет и находится на грани физического износа¹.

Самые депрессивные производства — станкостроение, строительное, дорожное, коммунальное, тракторное и сельскохозяйственное машиностроение. Несмотря на то обстоятельство, что большая часть товаров и услуг в Российской Федерации создается в сфере обрабатывающих производств, только пятая часть обрабатывающих отраслей промышленно-

¹ Шишков Ю. В. Интернационализация производства — новый этап развития мировой экономики. М. : ИМЭМО, 2009. С. 73—78.

сти в России конкурирует со странами ЕС. Позиции российского машиностроения на рынках промышленно развитых стран Запада остаются крайне слабыми. Согласно данным Евростата, в 2000 г. лишь 13 из 83 отраслей обрабатывающей промышленности России имели положительное сальдо в торговле со странами ЕС. В то время как, например, в Чехии таких отраслей было 43. За период 1990-х гг. 4 отрасли российского машиностроения покинули группу 30 крупнейших отраслей — экспортеров продукции обрабатывающей промышленности в страны ЕС. Доля в экспорте наукоемких производств, таких, как фармацевтика, компьютеры, оргтехника, медицинская аппаратура, оптика, аэрокосмическая промышленность и специализированных производств: насосно-компрессорное оборудование, сельскохозяйственная техника, оборудование для горнодобывающего, металлургического, текстильного, пищевого производства, моторов, осветительных приборов и тому подобное в сумме не превышала 5%.

В начале XXI в. основу российского товарного экспорта, как и в предыдущие годы, составляли сырье и продукция низкой степени переработки. Доля машин и оборудования, включая военную технику, в экспорте составляет всего 7—8%, тогда как удельный вес этой товарной группы в мировом экспорте составляет около 40%, в том числе в экспорте США — 48%, Германии — 50%, Японии — 70%. Ежегодный объем экспорта машин и оборудования из России значительно меньше аналогичного показателя Южной Кореи, Малайзии, Таиланда и некоторых других развивающихся стран.

В конце 1980-х гг. СССР поставлял на мировой рынок 150—200 гражданских авиалайнеров, а сейчас производит не более 10—15. Структура внешней торговли страны слабо диверсифицирована, большую часть российского экспорта составляют энергоносители, а в структуре импорта преобладает продукция обрабатывающей промышленности в основном из развитых стран, хотя Россия на период до 2025 г. могла бы поставить задачу приоритетного развития по 12—16 макротехнологиям, что означало бы активный переход на инновационную модель экономического роста. Причем до 2010 г. основными макротехнологиями могли бы быть 6—7, по которым наш суммарный уровень знаний сегодня приближается к мировому, если не превосходит его (авиация, космос, ядерная энергетика, судостроение, спецметаллургия и энергетическое машиностроение). Если указанные макротехнологии в России удастся сделать конкурентными, то, по ориентировочным расчетам, Россия на рынке наукоемкой продукции способна подняться с 0,3% до 10—12% занимаемой на нем доли, а это только по экспорту дало бы до 140—180 млрд долл. в год.

Сегодня в России лишь 10—12% предприятий инновационно активны (для сравнения: в ЕС таких предприятий более 50%, в США более 30%).

Необходимо отметить, что инновационная деятельность призвана обеспечивать национальную безопасность, следовательно, постановка задачи увеличения объема и совершенствования структуры финансирования научно-технической сферы должна учитывать критические пороговые показатели национальной безопасности в соответствии с мировой практикой.

В настоящее время в России необходимо создавать и развивать венчурные фонды, которые являются основой стимулирования инновационных процессов в развитых странах. Венчурный инновационный фонд (ВИФ), созданный в соответствии с распоряжением Правительства РФ от 10 марта 2000 г. № 362-р с целью формирования организационной структуры системы венчурного инвестирования, недостаточно финансируется государством. В экономически развитых странах он выступает в качестве одного из важнейших двигателей инновационного процесса; в России же суммарный ежегодный объем инвестиций венчурных фондов в начале XXI в. не превышал 70 млн долл.

Что касается экспорта высокотехнологичной продукции, то наиболее перспективными представляются рынки Азии, Латинской Америки и Африки. России необходимо любой ценой сохранять присутствие на рынках высокотехнологичной продукции, в том числе и военной техники.

Перспективным для России является и рынок гражданской авиатехники, который, по оценкам экспертов, удвоится к 2025 г. Именно поэтому в 2006 г. была создана государственная авиастроительная компания. В развитых странах авиационные предприятия получают прямую государственную поддержку в размере 33% стоимости разработки.

Значительным конкурентным преимуществом обладает Россия в ракетно-космической отрасли, ее экспортный потенциал оценивается в 1—1,2 млрд долл. Перспективными являются российские технологии в сфере ядерной энергетики: малые плавучие АЭС, реакторы на быстрых нейтронах и др. В сфере нано- и биотехнологий, программного обеспечения в России также существуют наработки мирового уровня. С позиций улучшения структуры промышленного экспорта (соответственно и производства) следует провести подробную инвентаризацию в отношении с АТР и развивающимися странами других регионов. Если, благодаря успешной инвестиционной и инновационной политике, обеспечивающей модернизацию отечественной промышленности и повышение доли ее наукоемких производств, России удастся закрепиться на названных направлениях, то откроется шанс перейти впоследствии к экспансии на рынки стран ОЭСР.

Контрольные вопросы и задания

1. Что такое отраслевая структура мировой экономики?
2. Какие сдвиги произошли в отраслевой структуре мировой экономики в конце XX — начале XXI в.?
3. Какую роль имеют инновационные факторы в развитии отраслевой структуры?
4. Раскройте роль и место добывающей промышленности в мировой экономике.
5. Перечислите основные отрасли обрабатывающей промышленности.
6. Охарактеризуйте основные направления развития мирового машиностроения в XXI в.
7. Что такое макротехнология?
8. Охарактеризуйте проблемы перехода российской промышленности к инновационной модели развития.

Глава 11

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

В данной главе рассматривается динамика энергопотребления в современной мировой экономике. Отдельно анализируются роль и место первичных энергоносителей в мировой энергетике.

Раскрываются роль и место России в мировой энергетике, проблемы энергетического сотрудничества России с соседними странами, значение российских энергоресурсов в обеспечении глобальной энергетической безопасности.

11.1. Динамика энергопотребления в современной мировой экономике

Современная мировая промышленная энергетика базируется, главным образом, на использовании минерального топлива — нефти, природного газа, угля, а также ядерно-энергетического сырья (главным образом урана) и гидроэнергоресурсов, именуемых в связи с этим «промышленными» или «коммерческими», источниками энергии. Их общая доля в суммарном мировом потреблении энергоресурсов превышает 9/10.

Исторический экскурс

По мере роста населения и производства увеличивается мировое потребление первичных энергоресурсов (по условному топливу с 1950 г. до начала XXI в. оно увеличилось более чем в 3 раза). Среднегодовые темпы роста энергопотребления в мире в первой половине XX в. составляли 2—3%, а с 1950 г. до конца XX в. уже 5%. Прирост потребления энергоресурсов обеспечивался, в основном, за счет быстрого увеличения добычи нефти и природного газа.

При этом структура энергопотребления существенно различается в различных странах и регионах (табл. 11.1).

Таблица 11.1

Структура потребления первичных промышленных источников энергии в отдельных крупных регионах и странах в начале XXI в., %

Регион, страна	Нефть	Природный газ	Уголь	Ядерное топливо	Гидроэнергия	Всего
Северная Америка	39,4	26,5	23,0	9,0	2,1	100,0
Западная Европа	44,6	18,8	18,7	14,9	3,0	100,0

Регион, страна	Нефть	Природный газ	Уголь	Ядерное топливо	Гидроэнергия	Всего
Япония	54,5	11,2	17,5	15,2	1,6	100,0
КНР	18,9	1,9	76,9	0,4	1,9	100,0
Индия	31,9	7,5	56,4	0,9	3,3	100,0
Ближний и Средний Восток	60,5	37,3	1,7	—	0,5	100,0
Африка	44,0	16,3	35,6	1,1	3,0	100,0
Латинская Америка	63,6	21,3	5,1	0,8	9,2	100,0
Австралия	36,3	18,7	43,7	—	1,3	100,0
Российская Федерация	23,4	50,9	19,2	4,1	2,4	100,0
Мир в целом	40,0	23,0	27,2	7,2	2,6	100,0

Источник: BP Statistical Review of World Energy. 2003. June.

Таким образом, во второй половине XX в. в структуре потребления топлива и энергии произошли большие изменения. В 50—60-х гг. XX в. на смену угольному этапу пришел нефтегазовый. В настоящее время в потреблении энергоресурсов ведущее место сохраняет нефть, вторую позицию занимает уголь, третью — газ. Ужесточение требований по охране окружающей среды с целью снижения объемов выброса вредных газов в атмосферу (по решению Международной конференции в Киото в декабре 1997 г.) в перспективе окажет определенное влияние на снижение потребления угля и нефти как наиболее экологически грязных энергоресурсов. Эти же меры приведут к повышению роли природного газа и альтернативных (возобновляемых) источников энергии.

Вместе с тем в условиях глобализации и увеличения социально-экономической дифференциации между различными регионами мира, в первую очередь между «центром» и «периферией» мирового хозяйства, возникает ситуация, когда возрастает резкое несоответствие демографических и энергоэкономических показателей, с одной стороны, и уровней ресурсной обеспеченности — с другой. Так, США потребляют около четверти производимых в мире энергоресурсов, располагая лишь 3—4% разведанных запасов нефти и природного газа. Западная Европа при 20% мирового энергопотребления имеет только 4—7% запасов нефти и газа. Высокоиндустриальная Япония не имеет запасов собственных энергоресурсов. Среднегодовое потребление энергии на душу населения в Китае в начале XXI в. было в 6,4 раза меньше, чем в Японии, почти в 10 раз меньше, чем в Австралии, и в 14 раз меньше, чем в США.

Но в связи с энергетическим кризисом 1973 г. развитые страны были вынуждены пересмотреть концепции развития энергетики.

Размышляем самостоятельно

До энергетического кризиса прогнозы энергопотребления в мире на 2000 г. составляли 20—25 млрд т условного топлива (т у.т.). После энергетического кризиса 1970-х гг. они были скорректированы в сторону уменьшения и составляли примерно 12—14 млрд т у. т. Назовите основные причины энергетического кризиса.

В центре экономической стратегии развитых государств с тех пор находится энергосбережение, включающее сокращение потребления нефти в качестве энергоресурса и перестройку отраслевой структуры промышленности путем свертывания энергоемких производств.

Практически все международные и национальные научно-исследовательские организации и центры при анализе тенденций, существующих в мировой энергетике, исходят из того факта, что уровень потребления энергоносителей в XXI в. будет возрастать. При этом, как и в конце XX в., основную долю в энергетическом балансе мировой экономики будут занимать нефть и природный газ (в совокупности более 60%). Доля природного газа в мировом энергетическом балансе возрастет с 23% в 2000 г. до 25—30% в 2020 г. и далее существенно увеличиваться не будет. По данным Международного энергетического агентства (МЭА), несмотря на тенденцию к более эффективному использованию энергии, общее потребление энергии в мире, вероятно, возрастет на 50% в течение следующих 20 лет по сравнению с увеличением на 34% за период с 1980 по 2000 г.

Таким образом, существующие прогнозы не предполагают снижения уровня потребления энергии в мире, в первую очередь развитыми странами, несмотря на применение энергосберегающих технологий (табл. 11.2).

Таблица 11.2

Прогнозы численности населения (1) и энергопотребления (2)

Регион	1995 г.		2020 г.		2050 г.	
	1	2	1	2	1	2
Мир в целом, в том числе:	5,8	9,25 13, 23	7,8	12,0—13,5 17,2—19,3	10,1	14,5—17,0 20,7—24,3
развитые страны	0,9	4,3 6,15	1,0	4,5—4,7 6,4—6,7	1,0	4,8—5,3 7,6—7,9
страны с переходной экономикой	0,4	1,33 1,90	0,5	1,5—1,8 2,1—2,6	0,6	2,1—2,5 3,1—3,6
развивающиеся страны	4,5	3,62 5,48	6,3	6,0—6,7 8,6—10,0	8,5	7,6—9,2 10,7—13,1

Источник: Институт энергетических исследований РАН; Макарова А. А. Мировая энергетика и Евразийское энергетическое пространство. М. : Энергоатомиздат, 1998. С. 109.

Примечание: 1 — количество населения, млрд чел.; 2 — верхние цифры — млрд т н. э. (тонн нефтяного эквивалента), нижние цифры — млрд т у. т.

Из табл. 11.2 очевидно, что развитые государства, особенно страны — члены ЕС, США и Япония, будут стремиться сохранить сверхпотребление энергии: в 2050 г. по условному топливу они будут потреблять на душу населения примерно в 5 раз больше, чем в развивающихся странах и в 1,3 раза больше чем в странах с переходной экономикой. Но, учитывая незначительный прирост населения в развитых странах, среднегодовые темпы прироста потребления энергоресурсов в них не превысят 1,2—1,3%. Энергоемкость ВВП (прирост потребления первичных энергоресурсов на каж-

дый процент прироста ВВП) в 1990-е гг. составляла: в развитых странах — 0,6%, развивающихся (включая Китай) — 0,8%, государствах — членах СНГ, Центральной и Восточной Европы — 0,9%. По этой причине в мировом потреблении первичных энергоресурсов доля промышленно развитых стран снизилась с 59,5% в конце 1980-х гг. до 51% в 1995 г. и по прогнозу в 2015 г. она снизится до 43%.

Таким образом, в XXI в. энергопотребление в первую очередь значительно возрастет в развивающихся странах — средние темпы роста составят примерно 3,3% до 2020 г. В Азиатско-Тихоокеанском регионе к 2020 г. спрос на нефть может достичь 980 млн т при уровне импорта в 80%, а спрос на газ — 338 млрд м³. В США к 2020 г. спрос на нефть ожидается на уровне 1270 млн т, а спрос на газ — на уровне 1 трлн м³. Невзирая на рост энергопотребления, геологических ресурсов в мире, по экспертным оценкам, достаточно для обеспечения потребления по углю — на 850 лет, нефти — на 180 лет и природному газу — на 270 лет.

В масштабах мировой экономики увеличится и торговля энергоресурсами (до 2020 г. примерно в 1,5 раза).

Таким образом, исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что в современной мировой экономике роль территорий и государств, обладающих значительными запасами первичных энергоносителей, в первую очередь нефти и газа, будет постоянно возрастать. Это обострит конкуренцию между развитыми странами за доступ к данным ресурсам и может явиться причиной геоэкономических и геополитических конфликтов, в том числе и с применением военной силы.

В конце XX в. возник и активно используется термин «энергетическая геополитика», иногда «глобальная ресурсная война». Еще в 1975 г. Зб. Бжезинский, который в настоящее время является одним из главных советников президента США Б. Обамы, призывал создать систему долгосрочного перераспределения ресурсов, как можно предположить, в интересах США и других развитых стран.

11.2. Направления и перспективы развития мирового ТЭК

Роль природного газа в мировом ТЭК. Добыча и потребление природного газа в текущем столетии будет расти быстрее, чем других энергоносителей (табл. 11.3).

Таблица 11.3

Динамика и структура мирового потребления первичных энергоресурсов

Энергоносители	1971 г.,	1971 г.,	2000 г.,	2000 г.,	2030 г.,	2030 г.,
	млн т н. э.	% к итогу	млн т н. э.	% к итогу	млн т н. э.	% к итогу
Всего	5529	100	10089	100	16302	100
В том числе:						
нефть	2448	43,8	3604	35,7	5769	35,5

Энергоносители	1971 г.,	1971 г.,	2000 г.,	2000 г.,	2030 г.,	2030 г.,
	млн т н. э.	% к итогу	млн т н. э.	% к итогу	млн т н. э.	% к итогу
уголь	1450	25,9	2355	23,3	3606	22,1
газ	895	16	2085	20,7	4203	25,8
атомная энергия	29	0,5	674	6,7	703	4,3
гидроэнергия	104	1,9	228	2,3	366	2,2
возобновляемые энергоресурсы	73	1,3	233	2,3	618	3,8
биомасса и отходы	592	10,6	910	9	1035	6,3

Источник: по данным World Energy Outlook 2002. OECD/IEA, 2002.

Департамент США по энергетике прогнозирует 70%-е увеличение потребления газа к 2025 г., что подразумевает ежегодный прирост больше, чем на 2,3% по сравнению с ожидаемым результатом в 1,9% в нефтяной отрасли и 2% в угольной. Доля природного газа в производстве электроэнергии превысит долю угля к 2020 г. Эта тенденция связана с определенными проблемами на нефтяном рынке, в первую очередь высокими ценами, истощением запасов и др. Природный газ имеет преимущество в цене, он дешевле нефти, меньше загрязняет окружающую среду. Развитие атомной энергетики ограничивается причинами социального характера, а выбросы парниковых газов ограничены Киотским протоколом.

Объем мирового потребления природного газа за последние 10 лет возрастал в среднем на 2,4% в год, в странах АТР — на 6,8%, ЕС — на 4,3% и достиг к 2008 г. 3,1 трлн м³.

В последние годы резко увеличилось производство и экспорт сжиженного природного газа — СПГ. Одно из важных преимуществ СПГ (в сравнении с природным газом, транспортируемым по газопроводам) в том, что его транспортировка не связана с транзитом через территорию третьих стран, что сопряжено с рядом геоэкономических и геополитических проблем. За период с 1970 по 2007 г. его экспорт рос в среднем на 6,5—7,0% в год и достиг в 2007 г. около 230 млрд куб. м, что почти в 3 раза превышает темпы прироста и темпы потребления сетевого природного газа. В результате доля СПГ в общем объеме мирового экспорта природного газа составила в 2008 г. более 27%.

Быстро растет и число специальных судов (газовозов) для перевозки СПГ, которых на конец 2008 г. в мире насчитывалось около 200, а в 2011 г. — примерно 260, в 2015 г. — 365 судов суммарной вместимостью 33 млн м³. К 2030 г. потребуется приблизительно 700 судов суммарной вместимостью 78 млн м³. Строятся они в основном в Японии и Южной Корее. Основными поставщиками СПГ являются страны Северной Африки, Ближнего Востока и Азиатско-Тихоокеанского региона.

Хотя издержки производства СПГ все еще велики, в ряде случаев он успешно конкурирует с газом, транспортируемым по газопроводам. В связи с тем, что СПГ может транспортироваться на любые расстояния и при этом отсутствуют геоэкономические и геополитические препятствия, можно говорить о процессе формирования мирового рынка природного газа аналогично мировому рынку нефти. Встал вопрос о создании с участием России так называемой газовой ОПЕК. Поэтому для предотвращения объединения государств, обладающих значительными энергетическими ресурсами, Комитет по юридическим вопросам Сената США в 2007 г. принял законопроект, направленный против создания нефтяных и газовых картельных организаций по типу ОПЕК.

Рост мировых разведанных извлекаемых запасов *природного газа* во многом объясняется успехами в технике разведки и добычи газа. Сооружены и продолжают расширяться обширные подводные газосборные системы в Северном море, Мексиканском заливе, регионе Юго-Восточной Азии с преодолением глубин местами более 500 м, что еще в 1970-е гг. было технически невозможно. Предложены проекты строительства еще более глубоководных газопроводов из Северной Африки в Испанию; огромной газопроводной системы от Якутии до Австралии с поставкой природного газа в Республику Корея, Японию, Сингапур и другие страны Юго-Восточной Азии; Северо-Европейского газопровода из России в Европу по дну Балтийского моря; газопровода «Южный поток» из России в Европу по дну Черного моря, создание которых потребует новых технических решений.

При общей доле морских газопромыслов в мировой добыче природного газа около 1/5 в ряде стран они составляют от 80 до 100% добычи (в Брунее, Норвегии, Великобритании, Малайзии).

Нефть в мировой энергетике. Как очевидно из данных табл. 11.3, главным источником энергии в большинстве крупных регионов мира является и будет являться до 2020 г. *нефть*. По данным МЭА, в 2008 г. мировая добыча нефти составила 5,3 млрд т (без учета газового конденсата), причем Россия вышла на первое место, добыв около 488 млн т (Саудовская Аравия — 480 млн т, США — 294 млн т). Пик добычи нефти ожидается между 2010 и 2020 гг., после чего, возможно, последует сокращение ее добычи и соответственно повышение стоимости. Основными импортерами нефти (до 70%) по-прежнему останутся Западная Европа, США и Япония, т.е. наиболее мощная экономическая триада современного мира.

Несмотря на большие объемы мировой добычи нефти, разведанные извлекаемые запасы нефти постоянно возрастают. Этот рост объясняется как успехами поисково-разведочных работ, так и ростом коэффициента извлечения нефти из пластов (в среднем по миру он приближается к 40%). Рост извлекаемых запасов *нефти* связан с техническими и технологическими инновациями, повышающими эффективность этих работ, обеспечивающих техническую возможность и экономическую целесообразность разведки и освоения месторождений нефти в ранее недоступных районах, в частности на шельфах морей при все больших глубинах.

В середине 40-х гг. XX в. поисково-разведочное бурение велось при глубине моря не более 8 м, а к началу 90-х гг. оно достигло 3000 м. Первая плавучая буровая установка появилась в 1950 г., а в середине 80-х гг. XX в. их уже эксплуатировалось более 700. Первая стационарная эксплуатационная платформа была установлена в 1947 г. при глубине моря 5,5 м (в Мексиканском заливе у побережья США), а в 1996 г. введена в строй в Северном море на месторождении Тролль платформа общей высотой 470 м при глубине моря около 340 м.

Большое распространение получили мобильные системы эксплуатации морских месторождений, подводные нефте- и газопроводы на глубинах до 500 м и даже более, новые системы организации материально-технического снабжения морских и других отдаленных нефте- и газопромыслов и смены их вахтового персонала. В итоге появились страны, в которых вся или почти вся нефть добывается на морских промыслах, например Норвегия, Великобритания, Габон, Ангола. Полагают, что в будущем можно ожидать открытия новых крупных месторождений нефти лишь в относительно слабо изученных районах суши и на дне Мирового океана при больших глубинах. Росту эффективности их разведки и освоения способствует недавно разработанный, но уже широко используемый способ горизонтального бурения. Важным недровым резервом углеводородов остаются огромные запасы «тяжелой нефти» в битуминозных песчаниках (в частности, в Канаде, Венесуэле), в битуминозных сланцах (в США, Бразилии), но экономичность их освоения будет зависеть от разработки соответствующих технологий и от цен на первичные энергоносители.

Для нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности в мировой экономике характерна их территориальная разнесенность: первые находятся в нефтеэкспортирующих странах, вторые в основном в развитых странах. Наукоемкое и технологически сложное производство сосредоточено на предприятиях ТНК развитых государств или предприятиях, находящихся под их контролем.

Обострение экологических проблем и повышение требований экологического законодательства потребовали в последние десятилетия крупных инвестиций в обеспечение сокращения вредных эмиссий в окружающую среду. К настоящему времени уже более половины продаваемого в мире моторного бензина не содержит свинца, а в США, Японии и Германии продается только бессвинцовый бензин; резко ужесточены требования к содержанию серы в дизельном топливе (в США и Западной Европе — не более 0,05%).

В начале XXI в. (до 2008 г.) наблюдалось постоянное увеличение стоимости нефти и других энергоносителей. В январе 2008 г. цены на нефть превысили 100 долл. за баррель. 11 июля 2008 г. цена нефти марки WTI достигла рекордных за всю историю 147,27 долл. за баррель, после чего началось снижение, и в 2009 г. ее средняя цена составила 62 долл. за баррель. В 2009—2010 гг. она колебалась в диапазоне 75—90, а в 2011 г. — 110 долл. за баррель, а в конце 2014 г. произошло ее резкое снижение — до 47 долл. за баррель. Предполагается, что до 2020 г. цена нефти будет колебаться в районе 50—60 долл. за баррель.

В мировой энергетике происходит ухудшение горногеологических условий добычи топлива (перемещение нефтедобычи в районы с экстремальными природными условиями (Арктика, Сахара, Сибирь), на континентальный шельф). Это обусловлено стремлением развивающихся стран — экспортеров нефти (членов ОПЕК) использовать свое положение владельцев преобладающей части мировых запасов нефти.

Угольная промышленность — наиболее старая и развитая из всех отраслей топливно-энергетического комплекса в промышленно развитых странах. В последние десятилетия традиционная добыча угля в странах Западной Европы значительно сократилась и основными центрами добычи угля в мире стали Китай, США и Россия. На их долю приходится почти 60% всей угледобычи мира, которая составляет примерно 4,5 млрд т в год. Далее можно отметить ЮАР, Индию, Германию, Австралию, Великобританию (добыча превышает 100 млн т в год в каждой из этих стран).

Наиболее экономична разработка месторождений каменного угля открытым (карьерным) способом. В Канаде, Мозамбике и Венесуэле этим способом могут добываться до 4/5 всех запасов угля, в Индии — 2/3, в Австралии — около 1/3. Такие месторождения используются наиболее интенсивно.

В последние десятилетия во многих развитых странах угольная промышленность стала структурно кризисной. Сокращалась добыча угля в основных старопромышленных районах, например в Рурском в Германии, на севере Франции, в Аппалачском в США. Иными тенденциями развития отличалась угольная промышленность Австралии, ЮАР и Канады, где происходил рост добычи с ориентацией на экспорт. Так, Австралия обогнала крупнейшего экспортера угля — США, что связано с ростом спроса на уголь в Японии и наличием в самой Австралии недалеко от побережья крупных месторождений, пригодных для разработки открытым способом. В ЮАР развитие угольной промышленности обусловлено как наличием крупных запасов угля (в основном энергетических), так и отсутствием собственных ресурсов нефти и газа, а также обеспеченностью крайне дешевой рабочей силой. Крупными экспортерами становятся также Канада и Колумбия.

Основная часть внешнеторговых перевозок каменного угля осуществляется морским транспортом.

Доля угля в мировом энергопотреблении после резкого снижения в XX в. в дальнейшем стабилизируется на уровне примерно 30% и повышаться не будет. Это в первую очередь связано с активными мерами по сдерживанию его широкого использования, поскольку он гораздо менее экологичен, чем нефть и газ, а сфера его использования все больше ограничивается топливом для теплоэлектростанций и сырьем в металлургии. По имеющимся оценкам, эта доля останется примерно на этом же уровне вплоть до 2040 г., однако в дальнейшем по мере постепенного истощения ныне действующих нефтяных месторождений в ряде стран и созревания экономических и научно-технических предпосылок для масштабного использования угля в получении синтетического моторного топлива и газа она может существенно вырасти.

Электроэнергетика и альтернативные источники энергии. Электроэнергетика по сравнению с промышленностью развивалась ускоренными темпами на протяжении XX в., и такая тенденция, вероятно, сохранится до 2020 г. В среднем темпы прироста в мировой электроэнергетике составят 2,3%, в развитых странах — 1,6%, в развивающихся странах — 3,5%. Вероятной тенденцией в ее развитии станет автономизация энергопотребления, поскольку она обеспечивает более экономное использование и не загрязняет окружающую среду.

Размышляем самостоятельно

В последнее время в мировой энергетике усилился интерес к альтернативным источникам энергии, отдельные из которых широко используются уже сейчас. Почему данные источники называются альтернативными?

Гидроэлектростанции генерируют значительную часть энергии в мире. Солнечные батареи, ветро- и биоэлектростанции обеспечивают некоторую, пока незначительную, часть энергопотребления отдельных стран и регионов. Приливные и геотермальные электростанции также используются в производстве энергии, но они привязаны к определенному местоположению, следовательно, возможности их использования достаточно ограничены. Некоторые из таких источников существовали и использовались длительное время в истории человечества. Дерево сжигали для обогрева жилья, энергия ветра использовалась для орошения полей, для переработки зерна (мельницы), а также использовалась как двигатель на парусных судах и т.д. Однако к началу XX в. источником для получения энергии стали в основном дешевые ископаемые источники, которые вытеснили традиционные виды энергии.

В отличие от ископаемого топлива, энергия света, ветра, воды, растений и геотермальных источников не выделяет вредных газов. Кроме этого, данные источники энергии возобновляемы. Альтернативные источники энергии в мировой экономике в настоящее время используются недостаточно, так как это считается экономически неэффективным, хотя существует мнение, что разработки в данной области искусственно тормозятся, поскольку в этом не заинтересованы крупнейшие ТНК. Создание экономических электромобилей способно привести к кризису существующую автомобильную промышленность, а более благоприятный вариант перехода автомобилей на этиловый спирт (этанол) и метанол на основе интенсивного использования растений подорвет позиции производителей и потребителей нефти.

Перспективы роста гидроэнергетики также весьма сомнительны, поскольку потребуются большие средства на поддержание в работоспособном состоянии дамб, плотин и т.д. Атомная энергетика использует невозобновляемые запасы урана. Фактически не дают результатов работы в области термоядерного синтеза. Водородное топливо может появиться в мировой энергетике не ранее 2015 г.

Вместе с тем в ЕС в 2007 г. лидеры всех 27 стран подписали соглашение о том, что к 2020 г. не менее 20% всей потребляемой в странах ЕС элек-

троэнергии должно производиться с использованием возобновляемых источников, прежде всего ветра, солнца и воды. Сегодня эта доля не превышает в Европе 7%, хотя по отдельным странам она сильно отличается. Для выработки биотоплива будет использоваться широкий ассортимент сельскохозяйственных культур, включая масло семян, кукурузу, пшеницу и сахар. Правительства отдельных стран будут обязаны отчитываться о проделанной работе перед руководящими структурами ЕС.

Россия в мировом ТЭК. Россия является одним из немногих государств, имеющих значительные запасы природных ресурсов, в том числе и энергоносителей, что позволяет ей значительно повысить свой статус в мировой экономике и политике.

Размышляем самостоятельно

По мнению экспертов Национального разведывательного совета США (2005 г.): «У России есть потенциальная возможность увеличить свой вес относительно других государств, благодаря своему статусу одного из главных экспортеров нефти и газа». Каким образом, по вашему мнению, России удастся реализовать данное преимущество на мировом рынке?

Россия обладает одним из самых больших в мире потенциалов топливно-энергетических ресурсов. В стране, где проживает менее 3% населения мира, сосредоточено около 13% всех мировых разведанных запасов нефти, 34% запасов природного газа, около 20% разведанных запасов каменного и 32% запасов бурого угля и 14% запасов урана. Ежегодное производство первичных энергоресурсов в России составляет более 12% общего мирового производства, страна активно участвует в международной энергетической торговле.

Россия — один из основных регионов, экспортирующих нефть (Ближний Восток, Африка, Латинская Америка, Россия в сумме обеспечивают до 90% поставок нефти в мире). Существенно повышает шансы России в мировой энергетике будущего и то обстоятельство, что по оценкам специалистов, доля России в мировых неразведанных запасах может составлять от одной трети до половины. Разведанность европейской части и Западной Сибири составляет менее 70%, а Восточной Сибири и Дальнего Востока соответственно 8 и 1%, только нефтегазовые запасы на шельфе в России оцениваются более чем в 130 млрд т, запасы Восточной Сибири по извлекаемым запасам нефти — 12,3 млрд т, по газу — более 40 трлн м³.

Она является и крупной транзитной державой: российская нефть составляет около 90% экспорта по системе «Транснефть», в том числе по этой системе экспортируется нефть из стран СНГ. Разногласия с соседними государствами, в первую очередь Белоруссией и Украиной, о транзите энергоносителей, доходы от экспорта которых формируют значительную долю российского бюджета, не раз за последние годы приводили к конфликтам, поэтому Россия построила новые нефте- и газопроводы в обход транзитных стран и начала скупку действующих.

Вместе с тем необходимо учитывать некоторые объективные обстоятельства, которые препятствуют значительному увеличению добычи пер-

вичных энергоносителей в России и, соответственно, увеличению их экспорта в развитые страны, в первую очередь в страны ЕС.

На них необходимо остановиться более подробно, поскольку общественное сознание стран ЕС и США формируется под воздействием мифов о российской энергетической экспансии, энергетической угрозе и т.д., что не соответствует действительности. По оценкам одной из крупнейших энергетических компаний мира BP, к 2035 г. странам ЕС будет необходимо импортировать около 3/4 природного газа. В 2015 г. ЕС экспортировал 66% от общего объема потребляемого газа.

При этом ПАО «Газпром» является крупнейшим экспортером газа на рынок ЕС. Его доля в европейском потреблении в 2016 г. выросла до максимального исторического показателя — 34% (табл. 11.4, 11.5).

Таблица 11.4

Реализация природного газа Группой «Газпром» в 2015 г. в страны Западной Европы и Турцию (млрд м³)

Страна	ООО «Газпром экспорт»	Другие компании Группы «Газпром»	Всего
Германия	45,3	2,1	47,4
Италия	24,4	0	24,4
Великобритания	11,1	11,4	22,5
Франция	9,7	0,8	10,5
Австрия	4,4	0,6	5
Финляндия	2,8	0	2,8
Греция	2	0	2
Нидерланды	2,4	6	8,4
Дания	0,7	0	0,7
Швейцария	0,3	0	0,3
Турция	27	0	27
Бельгия	0	1,5	1,5
Ирландия	0	0,2	0,2
Итого	130,1	22,6	152,7

Таблица 11.5

Реализация природного газа Группой «Газпром» в 2015 г. в страны Центральной и Восточной Европы (млрд м³)

Страна	ООО «Газпром экспорт»	Другие компании Группы «Газпром»	Всего
Польша	8,9	0	8,9
Венгрия	5,9	0,1	6
Словакия	3,8	0	3,8

Страна	ООО «Газпром экспорт»	Другие компании Группы «Газпром»	Всего
Болгария	3,1	0	3,1
Сербия	1,7	0,2	1,9
Чехия	4,2	-3,3	0,9
Румыния	0,2	0,1	0,3
Хорватия	0	0,6	0,6
Словения	0,5	0	0,5
Босния и Герцеговина	0,2	0	0,2
Македония	0,1	0	0,1
Итого	28,6		26,3

Источник: <http://www.gazprom.ru/about/marketing/europe/>.

Во-первых, большая часть территории России находится в достаточно суровых климатических условиях и для поддержания простой жизнедеятельности населения необходимо тратить гораздо больше энергии, чем в странах с более благоприятным климатом.

Во-вторых, энергоемкость российской экономики примерно в 3 раза больше, чем в Европейском союзе, и выше среднемирового показателя в 2,3 раза. Существующий потенциал энергосбережения оценивается в 39—47% текущего потребления.

В-третьих, в нефтегазовой отрасли России сохраняется небольшой удельный вес продукции с высокой степенью добавленной стоимости. В последние десятилетия резко сократилась переработка нефти: производство моторных масел — почти в 2 раза, продукции нефтехимии в 7 раз. По производству пластмасс и полимеров на душу населения Россия отстает от Китая в 4 раза, а от США в 40 раз. На отечественном рынке лакокрасочной продукции доминируют западноевропейские производители, которые работают на российском нефтегазовом сырье. Между тем существенным конкурентным преимуществом западных ТНК, по сравнению с российскими, является то, что объем переработанной нефти у них в 1,5—2 раза превышает объем добытой, а у российских компаний картина обратная — объем добычи нефти в среднем в 2,7 раза превышает объем переработки. Например, американская нефтегазовая компания «Эксон-Мобил» перерабатывает нефти в 2 раза больше, чем все нефтяные компании России, вместе взятые.

В-четвертых, негативный результат экономических реформ 90-х гг. XX в. отрицательно сказался и на развитии топливно-энергетического комплекса страны. По количеству нефтеперерабатывающих заводов Россия отстает от Китая в 3,5 раза, от США в 5 раз. 80% нефтеперерабатывающих заводов введены в строй до 1960 г., износ их производственных фондов достигает 60—75%. Глубина переработки в среднем по стране

составляет 71% (с учетом мазута), а по светлым фракциям — 42%. Для сравнения: на заводах Европы глубина переработки достигает 95%, в США 90%. В России из одной тонны нефти получают бензина в 2—3 раза меньше, чем в США или Европе.

В-пятых, переход российской экономики на инновационный путь развития потребует, по крайней мере, в первое время, концентрации всех ресурсов для обеспечения внутреннего развития без снижения уровня экспорта, чего достичь крайне непросто, особенно в условиях, когда сам топливно-энергетический комплекс нуждается в модернизации.

В-шестых, все основные месторождения нефти и природного газа в России расположены на территориях с неблагоприятными природно-климатическими условиями, что существенно увеличивает себестоимость добываемых энергоносителей по сравнению с другими регионами мира, в частности, с районом Персидского залива. Отчасти поэтому прирост запасов нефти не возмещает объема нарастающей добычи, поскольку частные компании не заинтересованы в увеличении объемов геолого-разведочных работ.

И наконец, существующая трубопроводная система практически полностью загружена и существенное увеличение экспорта по ней невозможно. Морской экспорт ограничен пропускной способностью Балтийских и Черноморских проливов и к тому же российские порты не способны загружать крупные танкеры дедвейтом 250—300 тыс. т, что делает транспортировку энергоносителей морским путем экономически нерентабельным.

Невзирая на вышеперечисленные проблемы, необходимо отметить, что экспорт нефти и природного газа из России в конце XX — начале XXI в. постоянно возрастал как в абсолютном, так и в относительном исчислении. Объясняется это тем обстоятельством, что в условиях падения производства, разрушения промышленного потенциала страны и разрыва традиционных внешнеэкономических связей, энергоносители оказались единственным российским ресурсом, востребованным на мировом рынке, в первую очередь в Европе. Вместе с тем в 2009 г. ЕС принял программу энергетической реформы (третий энергетический пакет), цель которой — более высокая конкуренция и эффективность в сфере поставок и распределения энергоресурсов. Один из способов это сделать — заставить поставщиков энергии ослабить контроль над трубопроводами и распределительными сетями. Поэтому Россия вынуждена наращивать энергетическое сотрудничество со странами АТР.

Таким образом, Россия играет важную роль в мировом топливно-энергетическом комплексе. Именно поэтому целью России в вопросах энергетического сотрудничества и энергетической безопасности в современном мире, как это было определено в рамках ее председательства на саммите «большой восьмерки» в Санкт-Петербурге в 2006 г., является необходимость выработать согласованную стратегию действий в целях надежного и своевременного обеспечения мировой экономики и населения всевозможными видами энергии по ценам, отражающим основные экономические принципы, и с минимальным ущербом для окружающей среды.

Контрольные вопросы и задания

1. Раскройте основные этапы развития топливно-энергетического комплекса в XX в.
2. Какова роль ОПЕК в развитии мировой нефтяной отрасли?
3. Какие новые явления в развитии мировой энергетики появились в конце XX — начале XXI в.?
4. Охарактеризуйте роль природного газа и нефти в мировой энергетике.
5. Назовите и охарактеризуйте альтернативные источники энергии.
6. Какую роль играет Россия в мировом ТЭК?
7. Перечислите основные проблемы развития российского ТЭК.

Глава 12

ТРАНСПОРТНЫЙ КОМПЛЕКС В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

В данной главе раскрываются роль и место мировой транспортной системы в современной мировой экономике. Анализируются основные направления развития мирового транспортного комплекса под воздействием научно-технического прогресса, раскрываются роль и место основных видов транспорта в современной мировой экономике, а также региональные аспекты развития мировой транспортной системы. Характеризуется состояние транспортного комплекса России и рассматриваются основные проблемы его функционирования и развития.

12.1. Понятие мировой транспортной системы и ее роль в мировой экономике

Мировая транспортная система представляет совокупность национальных транспортных систем, включающих все пути сообщения, транспортные предприятия и транспортные средства. Общая длина транспортной сети мира (без морских путей) превышает 35 млн км. Ее быстрое развитие в XX в. стало возможным в значительной степени благодаря финансированию государством транспортного строительства практически во всех странах. Определяющее значение для развития мировой транспортной системы во второй половине XX в. имел быстрый технологический процесс в период научно-технической революции 1960—1970-х гг., вошедший в историю под именем «транспортная революция».

В мировой транспортной системе в соответствии с классификацией ООН принято различать следующие основные виды транспорта: железнодорожный, автомобильный, внутренний водный, морской, речной, воздушный, трубопроводный.

Применяются и другие классификации по отдельным критериям:

- по способу передвижения: сухопутный, водный, воздушный, специальный;
- характеру движения: транзитный, внутрихозяйственный, местный, дальний;
- применению силы тяги: сплавной, парусный, гужевой, паровой, электрический, дизельный, газотурбинный, атомный.

Каждый из данных видов транспорта имеет свои достоинства и недостатки, которые зависят от экономических условий и конъюнктуры как в отдельной стране, так и в мировом хозяйстве. Существует поня-

тие «транспортный узел», в котором соединяются разные транспортные системы: морские, речные, железнодорожные, автомобильные, воздушные. Доля транспорта в мировом ВВП колеблется от 4 до 9%. Ежегодно в мире всеми видами транспорта перевозится свыше 100 млрд т грузов и более 1 трлн пассажиров. В этих перевозках кроме морского транспорта участвуют свыше 650 млн автомобилей, 10 тыс. рейсовых самолетов, 200 тыс. локомотивов. Лидирует по грузоперевозкам в мировой экономике морской транспорт, по пассажироперевозкам — автомобильный.

Экономические критерии работы транспорта. Основными экономическими критериями оценки работы транспорта, обуславливающими выбор того или иного вида для доставки продукции, являются:

- объем перевозок — количество перевозимого груза тем или иным видом транспорта;
- грузооборот — произведение количества перевезенного груза на дальность перевозки (исчисляется в тонно-километрах или тонно-милях — в морском транспорте);
- соотношение видов транспорта в грузовых перевозках. Характеризует уровень территориальной концентрации производства и динамику ее изменения;
- пассажирооборот — произведение количества перевезенных пассажиров на дальность перевозки. Исчисляется в пас.-км или пас.-милях (в морском транспорте). Характеризует транспортную подвижность населения, отражающую степень урбанизации, уровень миграции и динамику перемещений;
- стоимость перевозки, которая зависит от характера груза и конъюнктуры рынка каждого отдельного вида транспортных услуг;
- транспортноемкость — соотношение грузооборота к единице ВВП (в мировой практике к 1 долл. ВВП);
- транспортная составляющая (доля расходов на транспортировку) в стоимости конечной продукции;
- грузопоток — совокупность грузов, перевозимых в определенном географическом направлении. Различают фактический, плановый и прогнозируемый грузопотоки. Он характеризуется структурой (распределением грузов по примерно однородным группам), направлением, дальностью и объемом перевозок, а также степенью их равномерности в зависимости от сезонности, форс-мажорных обстоятельств и т.д.;
- соотношение пассажирских и грузовых перевозок в экономике страны и мировой экономике в целом.

Имеются и другие критерии, которые зависят от конкретного вида транспорта.

Транспортные издержки могут достигать по некоторым видам продукции более 50% цены товара, поэтому выбор наиболее дешевого, надежного и доступного вида транспорта имеет определяющее значение во внешнеэкономической деятельности. В настоящее время получили широкое распространение интермодальные и мультимодальные перевозки, призванные максимально приблизить груз к пункту заказчика (от двери к двери).

Расходы, связанные с выполнением сопутствующих транспортных операций, и затраты по перевозке груза магистральными видами транспорта образуют полные транспортные расходы грузовладельца.

Развитая сеть посреднических организаций в большинстве стран мира позволяет грузовладельцам заключать договоры непосредственно с экспедиторскими фирмами в каждом из интересующих их пунктов или договор с одним генеральным экспедитором, которому поручается организовать перевозку в целом. Генеральный экспедитор заключает от имени грузовладельца договоры с перевозчиками разных видов транспорта и с экспедиторскими организациями в пунктах прохождения грузов. В начале XXI в. число экспедиторских фирм в мире превысило 100 тыс. и занято в них около 15—20 млн работников. На их долю приходится более 75% отправок грузов в интермодальных перевозках.

Сырьевые, топливно-энергетические монополии, располагающие собственным флотом и подвижным составом, не нуждаются в услугах экспедиторов, но даже оставшиеся 20% отправок грузов в смешанных и чисто океанских линейных сообщениях, организуемых судоходными и железнодорожными компаниями, не обходятся без участия в них экспедиторов. По свидетельству судовладельцев в США, половину работ по организации перевозок выполняли у них миддлмены — экспедиторы, а в Европе при осуществлении судовладельцами интермодальных перевозок экспедиторы контролировали на этих направлениях 30% европейских доставок контейнеров наземными видами транспорта.

Современные направления развития мировой транспортной системы. Глобализация экономики и сопровождающие ее процессы развития внешнеэкономических связей требуют нового подхода к развитию транспорта, перераспределения грузовых и пассажирских потоков. Рост внешней торговли требует качественного пересмотра транспортной составляющей.

Крупные ТНК просчитывают транспортные издержки маршрутов движения товаропотоков по всем направлениям, самое пристальное внимание уделяется анализу и прогнозам политического развития стран и регионов, обладающих большим транзитным потенциалом. Прогнозные оценки развития мировой экономики говорят о том, что основные финансовые и товарные потоки в начале будущего столетия будут сосредоточены в треугольнике США — Европа — Дальний Восток.

Во многом благодаря глобализации многолетние усилия по рационализации и удешевлению технологий транспортных операций увенчались успехом.

Если в перевозках массовых, сырьевых (навалочных, насыпных, наливных) грузов это привело к укрупнению партий товаров, то в перевозке генеральных грузов (промышленной продукции, полуфабрикатов и т.д.) это вызвало гораздо более значительные преобразования.

По мере роста промышленного производства в мире удельный вес генеральных, или тарно-штучных грузов, в общем объеме перевозимых товаров увеличивался. В середине XX в. генеральные грузы составляли уже не менее 25% общего тоннажа всех перевозимых в международной

торговле товаров. Затраты на перевозку, грузовые операции и складирование этих грузов были очень значительны и они стали серьезно тормозить развитие торговли, а в конечном итоге и производство. Выход был найден в юнитизации отправок, в унификации грузовых мест, сведении их к нескольким стандартным единообразным типам, к тому же максимально удобным для транспортировки, погрузочно-разгрузочных операций и складирования. Основным новшеством явилось создание контейнера, т.е. стандартной емкости для бестарной перевозки грузов различными видами транспорта. Стали применяться также трейлеры, пакеты, поддоны и т.д.

Укрупнение и стандартизация грузовых мест позволили использовать специализированные транспортные средства (суда-контейнеровозы на морском транспорте), механизировать погрузочно-разгрузочные и складские операции. В результате были облегчены и удешевлены все звенья процесса доставки генеральных грузов от производителя до потребителя. Сократились сроки доставки и улучшилась сохранность грузов, что также благотворно сказалось на конечной цене промышленной продукции. Побочным, но немаловажным следствием явилось то, что во многих случаях стала экономически целесообразной перевозка промышленных грузов на очень большие расстояния. Контейнерные перевозки сейчас играют существенную роль на магистральных направлениях международной торговли между Европой и странами АТР, между Северной Америкой и Юго-Восточной Азией.

Контейнеризация и в целом юнитизация создали предпосылки для ускорения прогресса на транспорте: автоматизации многих работ, создания системы слежения за продвижением грузовых партий. Поэтому к моменту появления электронной техники стала возможна широкая компьютеризация многих транспортных процессов, а в последнее время и резкое сокращение сопроводительной документации. Это также упростило и удешевило перевозку товаров.

Размышляем самостоятельно

За вторую половину XX в. сеть железных дорог и внутренних водных путей сократилась, длина автомобильных дорог выросла почти в 2, а воздушных путей — в 3 раза. В то же время протяженность нефтепроводов и нефтепродуктопроводов увеличилась в 4,2 раза, а магистральных газопроводов — в 6,5 раз. Как эти процессы повлияли на развитие мировой экономики?

Региональные аспекты развития мировой транспортной системы.

На развитие транспорта в конкретной стране или регионе в основном воздействуют целый ряд факторов, основными из которых являются:

- пространственный фактор, т.е. характеристика территории страны или региона, позволяющая или не позволяющая реализовать транспортный потенциал;
- транспортный потенциал данной страны или региона (существующий и перспективный), его доля в ВВП страны;
- оптимальные экономические критерии работы транспорта и др.

К началу XXI в. в сфере транспорта лидировали США, ЕС и Япония (к последней по ряду показателей приблизились Китай, Республика Корея).

В региональном отношении положение складывается следующим образом.

Северная Америка (благодаря США) является регионом с весьма высоким уровнем развития транспортно-коммуникационной инфраструктуры. Совокупные ежегодные расходы, связанные с транспортом, составляют в США 11—11,5% от ВВП страны.

Исторический экскурс

Суэцкий канал значительно сократил расстояние между Европой и странами Индийского океана (по сравнению с прежним путем вокруг Африки). Панамский канал был открыт для судоходства в 1914 г. Соединив Атлантику с Тихим океаном, он резко сократил расстояния между портами восточного и западного побережья Америки, а также сделал экономически обоснованными многие перевозки между Европой и Тихоокеанскими портами Америки, а в отдельных случаях даже Дальнего Востока. В перспективе освоение Северного морского пути даст России значительные преимущества по доставке грузов из Европы в Азию и в обратном направлении.

Страны Европы (в первую очередь государства ЕС) в совокупности являются основным участником международной товарной торговли. Примерно 1/4 объема мировых морских перевозок грузов приходится на государства Западной и Центральной Европы. Весьма значителен также объем внутриевропейских перевозок.

Объединительные процессы в Европе, особенно после присоединения к ЕС Болгарии и Румынии в 2007 г. (после чего Европейский союз увеличился до 27 стран-участниц), сопровождаются поисками новых, наиболее выгодных схем работы на транспорте.

В Японии внутренние перевозки по грузообороту соответствуют развитым странам ЕС, а по пассажирообороту уступают только США.

12.2. Основные виды транспорта в мировой транспортной системе и проблемы их развития

Железнодорожный транспорт. Протяженность железных дорог мира к 1940 г. достигла 1,3 млн км. К началу XXI в., как показывают данные по 67 странам Европы, Азии и Америки, она несколько снизилась и остановилась на уровне 900 тыс. км.

На протяжении всего времени развития железнодорожного транспорта происходило техническое совершенствование железных дорог, путевого хозяйства, подвижного состава и т.д. Качественные показатели работы улучшались. Появились скоростные линии, транспортные коридоры. Грузооборот железных дорог очень быстро возрастал. Он составил по всему миру в 1929 г. — 1163 млрд т-км, 1937 г. — 1269, 1957—2988, 1973—5872 млрд т-км, затем начал снижаться: в целом по миру за 20 лет в 1970—1990-х гг. снизился с 5872 млрд до 5527 млрд т-км, а в последую-

щее десятилетие (1990—2000 гг.) упал еще ниже, до 4053 млрд т-км. Лишь в начале XXI в. железные дороги стали играть большую роль в совместных транспортных структурах, кооперируя свою работу с автомобильным и другими видами транспорта.

Исторический экскурс

Этот вид транспорта возник в 30-х гг. XIX в. в Европе, но его наиболее бурный рост, технические преобразования и перемены в его роли относятся к XX в. В мире общая протяженность железных дорог составила: в 1860 г. — 107 тыс. км (в том числе в Европе — 52), в 1900 г. — 803 (в Европе — 282). В дальнейшем продолжалось быстрое создание инфраструктуры этого вида транспорта — путевого хозяйства и строительство подвижного состава. В XX в. железнодорожный транспорт превратился в главный вид наземного транспорта и доминировал на суше до середины века.

Железнодорожный транспорт России. В настоящее время общая протяженность железных дорог России составляет 160 тыс. км, в том числе около 90 тыс. км путей общего пользования — ОАО «РЖД» и 70 тыс. км подъездных и иных путей необщего пользования. Несмотря на снижение объема перевозок, железнодорожный транспорт играет главную роль в экономике Российской Федерации, обеспечивая 85% всего грузооборота и 38% всего пассажирооборота страны.

Исторический экскурс

В нашей стране этот вид транспорта изначально приобрел особое значение (и сохраняет его) в связи с огромными размерами территорий. К началу XX в. эксплуатационная длина сети железных дорог России составляла 71,7 тыс. км, примерно 1/4 от протяженности всех европейских железных дорог. Еще в 1891 г. было начато сооружение Сибирской железнодорожной магистрали протяженностью 7 тыс. км. Полностью она была закончена к 1916 г., хотя частично стала функционировать раньше, в 1903 г., тогда же заработала Китайско-Восточная железная дорога (КВЖД): Маньчжурия — Харбин — Дальний (Далян). Общая длина железных дорог в СССР в период их наибольшего развития (1970—1980-е гг.) достигала 225 тыс. км. Грузооборот составлял 3900 млрд т-км.

Основным минусом развития российского железнодорожного транспорта является то, что железнодорожная сеть России недостаточно ориентирована на использование транзитного потенциала нашей территории. Только в самые последние годы стали предусматриваться меры по координации железнодорожного строительства с транзитными потребностями европейских и азиатских стран, в частности включение российских железных дорог в проекты создания международных транспортных коридоров. По имеющимся оценкам, ежегодные доходы России от транзита составляют в настоящее время менее 1 млрд долл., тогда как в 1980-е гг. только один иранский транзит приносил более 5 млрд долл.

Автомобильный транспорт. Особенностью автомобильного транспорта являются его возможность интеграции в едином процессе перевозки с другими видами транспорта: водным (паромы, суда и т.д.), желез-

нодорожным (платформы, трейлеры), авиационным (большегрузные самолеты). При этом используется перевозка не только колесной техники, но и контейнеров, а также других видов юнитизированных грузовых мест. В результате вклад автомобильного транспорта в формирование единой мировой транспортной системы весьма велик. В первые два десятилетия XX в. недавно появившиеся автомобили пользовались дорогами, которые были проложены еще для гужевого транспорта. Затем возникла необходимость в создании своей инфраструктуры.

Исторический экскурс

Первые автомобили были сконструированы еще в конце XIX в. Развитие этого вида транспорта началось в XX в. и связано с именами выдающихся инженеров и предпринимателей: К. Бенца, Г. Даймлера, Г. Форда и др. При этом в течение многих десятилетий темпы роста были очень высоки, а само внедрение этого транспорта в повседневную жизнь привело ко многим качественным переменам в экономике, социальной сфере, экологии и т.д. В 1900 г. во всем мире насчитывалось всего 6 тыс. автомобилей. В 1950 г. их было уже 62,3 млн ед., а к началу 1960-х гг. их число возросло до 103 млн. В 1970 г. эксплуатировалось 246,4 млн машин. В начале XXI в. число грузовых автомашин превысило 140 млн, а легковых — 460 млн ед. Первые дороги, предназначенные специально для автотранспорта, были построены в 1923 г. (в США и Италии). К 1960 г. общая протяженность дорог составила 14,2 млн км, в том числе с твердым покрытием — 8 млн км.

В XX в. продолжался рост протяженности автомобильных дорог, в том числе и за счет крупных строек. Так, к 1970-м гг. в Южной Америке было закончено сооружение Панамериканской дороги протяженностью 22,5 тыс. км. Постоянно осуществляются работы по дальнейшему совершенствованию дорог и самих автомобилей. Параллельно происходит рационализация структуры грузового парка, специализация подвижного состава. В результате повышаются скорости, возрастают пропускные возможности дорожных сетей, все большее количество грузов и число пассажиров перевозится автотранспортом.

Грузооборот автотранспорта в целом по миру увеличился с 1913 по 1970 г. в сотни раз. К 1970-м гг. был превышен рубеж в 2000 млрд т-км. В последующие три десятилетия грузооборот возрос еще более чем на треть.

Появление, а затем быстрое развитие автомобильного транспорта радикально изменило всю ситуацию с сухопутными перевозками грузов и пассажиров. В конечном итоге был вытеснен гужевой транспорт, а впоследствии было серьезно ограничено развитие железнодорожного. Пассажиروоборот на автомобильном транспорте в целом по миру достиг к началу XXI в. колоссальной величины — 10620 млрд пасс.-км. Автомобили стали основным видом транспорта в пассажирских сообщениях (более 2/3 всего пассажируоборота развитых стран). Автомобильный транспорт доказал свои преимущества при перевозках на короткие и средние расстояния. Он доминирует во внутригородских перевозках.

Характерно, что во внутриевропейских перевозках на автомобильный транспорт в настоящее время приходится почти 60% всего грузооборота.

В целом мировой парк грузовых автомобилей только за последние 30 лет вырос в 2 раза, а легковых автомобилей — в 1,7 раза. Ожидается, что парк легковых автомобилей удвоится к 2035 г. за счет Китая и Индии. Большая часть автотранспортных средств принадлежит развитым странам Европы и Северной Америки, равно как и основная часть дорожной сети с твердым покрытием.

К началу XXI в. общая протяженность автомобильных дорог с улучшенным покрытием в мире превысила 12,7 млн км. Ежегодно по ним перевозится более 20 млрд т грузов. Пассажиры перевозятся по автодорогам достигают 10 600 млрд пасс.-км.

Автомобильная промышленность играет в экономике крупнейших развитых стран выдающуюся роль. Автомобилестроение — крупнейший потребитель станочного и кузнечно-прессового оборудования, тонкого холоднокатаного стального листа, резинотехнических изделий, один из крупнейших потребителей стекла, электротехники, а в последние десятилетия — легких сплавов, синтетических материалов и электроники.

В 2016 г. по данным OICA — Международной организации производителей автомобилей, в которую входят 39 крупнейших автопроизводителей мира, мировые продажи достигли 94 млн автомобилей (+5% к 2015 г.). Автомобильная отрасль стала одной из наиболее интернационализированных в мировой экономике, поскольку все крупнейшие производители встроены в глобальные цепочки добавленной стоимости. По данным OICA, около 75% добавленной стоимости автомобиля генерируется поставщиками из многих стран. Как указывалось в параграфе 10.2, мировой финансово-экономический кризис отрицательно сказался на автомобильной промышленности: всего в мире за 2009 г. было произведено 61,7 млн автомобилей (–12,8% к 2008 г.). В 2010 г. мировая автомобильная промышленность начала преодолевать кризис: продажи увеличились до 68,5—70 млн автомобилей против 51,3 млн в 2009 г. В 2011 г. мировые продажи достигли уровня в 75 млн автомобилей.

Большое влияние на научно-технический прогресс в отрасли оказывает повышение требований к безопасности и экологической приемлемости автомобилей. Автомобилестроение тесно связано с другими отраслями современной промышленности. Одна из важнейших тенденций — возрастание в стоимости автомобилей доли электротехнического и электронного оборудования, уже доходящей в новейших марках легковых автомобилей до 20% и более. Кроме того, значение автомобильной промышленности обусловлено целым рядом других причин:

1) предприятиям требуется все больше и больше автомобилей для решения различных хозяйственных задач;

2) эта промышленность является наукоемкой и высокотехнологичной. Она «тянет» за собой многие другие отрасли, предприятия которых выполняют ее многочисленные заказы;

3) автомобильная промышленность во всех развитых странах относится к числу наиболее прибыльных отраслей народного хозяйства;

4) автомобильная промышленность является стратегически важной отраслью. Широкое использование лучших образцов автомобильной техники в армии повышает оборонную мощь страны.

Важным фактором является и то, что автомобильная промышленность обеспечивает высокий процент занятости трудоспособного населения каждой страны, где производятся и (или) продаются автомобили. Страны — производители автомобильной техники обеспечивают рабочими местами также страны, с которыми у них заключены соглашения о сотрудничестве. Большой процент трудоспособного населения занят и в смежных отраслях, обеспечивающих автомобильную промышленность.

Все это в совокупности выводит автомобильную промышленность на одну из передовых позиций в мировой экономике. Об этом свидетельствуют и данные о доле автомобильной промышленности в валовом национальном продукте (ВВП). В США и Франции доля автомобильной промышленности в ВВП составляет 5%, в Японии и Германии — 9%. Доля автомобильной промышленности в ВВП отражает и косвенное воздействие автомобильной промышленности через смежные отрасли, которым она обеспечивает заказы, тем самым повышая удельный вес этих отраслей в показателе ВВП.

Учитывая важность автомобильной промышленности, каждая страна старается развивать ее у себя и всячески поддерживать производителей автомобильной продукции, особенно в условиях мирового экономического кризиса.

В 2008 г. с началом мирового финансового кризиса автомобилестроение оказалось в числе самых депрессивных отраслей мировой экономики. Концерны Дженерал Мотор и Крайслер были вынуждены обратиться к правительству США за многомиллиардными кредитами, без которых их выживание стало практически невозможным. Аналогичные кредитные запросы к своим национальным правительствам предъявили и автопроизводители ЕС и России, что позволило в 2011 г. выйти на докризисный уровень производства.

Автомобильный транспорт России. В России (СССР) автотранспорт, в особенности легковой, развивался медленнее, чем в западных странах, и менее успешно, чем такие виды транспорта, как железнодорожный и водный, что объясняется общей социально-экономической политикой государства, очень жестко ограничивавшей спрос населения. В последнее десятилетие (до распада) в Советском Союзе грузооборот автомобильного транспорта составлял 280 млрд т-км, а пассажирооборот 254 млрд пасс.-км. Обращает на себя внимание низкий уровень обеспеченности советского населения легковыми автомобилями (число последних составило только 16 млн ед.).

Исторический экскурс

Начало производства автомобилей в России относится к 1910 г. В 1924—1930 гг. было выпущено всего 7,7 тыс. автомобилей. Дальнейшая политика преследовала цель первоочередного увеличения парка грузовых автомашин и пассажирских автобусов (1941 г. — СССР обладал парком в 1,2 млн ед.). Более быстрое развитие автомобильного транспорта относится ко второй половине XX в. Эксплуатационная

длина автодорог с твердым покрытием в 1928 г. составляла в РСФСР всего 20 тыс. км, в 1950 г. — 83 тыс. км, в 1970 г. — 264 тыс. км. Общая протяженность автомобильных дорог в СССР в конце 1990-х гг. перед распадом СССР превысила 900 тыс. км (в том числе в РСФСР — 656 тыс. км).

В современной России развитие автотранспорта получило новый импульс и стало адаптироваться к рыночным требованиям. Трудности связаны с недостаточно развитой инфраструктурой, ее отсталостью и нехваткой автотранспортных средств, которые, как правило, не соответствуют экологическим и другим нормативам, действующим в передовых странах.

Объемы выпуска легковых автомобилей в России меньше, чем даже в таких странах, как Испания, Италия, Великобритания, почти в 4 раза меньше, чем в Германии или Франции, и в 10 раз меньше, чем в США или Японии. Кроме того, автомобильная промышленность России имеет ряд трудноразрешимых проблем:

- низкие культура производства и дисциплина труда;
- незаинтересованность руководства в проведении оптимальной маркетинговой и финансовой политики;
- отсутствие стимула к созданию конкурентноспособных автомобилей, так как выпуск автомобильной продукции был ориентирован в основном на потребление на внутреннем рынке;
- незаинтересованность во внедрении инноваций (внедрение, как правило, было сопряжено с огромными трудностями и отсутствием мотивации).

В связи с массовым открытием сборочных предприятий иностранных компаний (с 2002 г.) их доля в национальном производстве постоянно возрастает, несмотря на мировой экономический кризис. Доля на российском рынке автомобилей, собранных в России, увеличилась с 50% в 2009 г. до 70% в 2011 г. и 78% в 2015 г.

Размышляем самостоятельно

В целях стимулирования российского автопрома в 2010 г. в 19 регионах России проведен эксперимент по обмену старых автомобилей на новые: при сдаче в утиль автомобиля старше 10 лет потребитель получил сертификат номиналом 50 тыс. руб., который использовал для приобретения нового отечественного автомобиля, включая машины, производимые в режиме «промышленной сборки». Как вы полагаете, способствовал ли данный эксперимент развитию российского автопрома?

Внутренний водный транспорт. Общая протяженность водных транспортных путей в мире составляет 175 тыс. км.

По грузообороту вплоть до начала 90-х гг. XX в. второе место среди стран мира занимал СССР, тогда как первое сохраняли (и сохраняют) США.

Исторический экскурс

Развитие этого вида транспорта, зародившегося еще в древности, определялось прежде всего природными условиями — наличием пригодной для этой цели речной сети. В России это знаменитый торговый путь «из варяг в греки». Постепенно

усилилась роль искусственных сооружений — каналов и т.д. Вместе с тем возросло и значение дноуглубительных и иных работ по улучшению условий судоходства на внутренних водных трассах.

В течение первой половины XX в. продолжался рост грузооборота внутреннего водного транспорта. С 1913 г. до начала 1970-х гг. он увеличился в 5,6 раза и достиг 948 млрд т-км. За это же время пассажирооборот возрос даже в 8,4 раза и достиг 42 млрд пасс.-км.

Затем внутренний водный транспорт стал постепенно терять свои позиции. Общая протяженность внутренних водных транспортных путей имеет тенденцию к сокращению. Объем перевозок в начале XXI в. составлял 1250 млн т. В сфере перевозок пассажиров речной транспорт все больше ориентируется на круизно-туристические цели.

Перевозки грузов по внутренним водным путям стабилизировались. Новые коммуникационные направления осваиваются, как правило, без участия речного транспорта. Существующая инфраструктура, которая создавалась длительное время, еще будет использоваться, однако новые крупные капиталовложения весьма сомнительны, за исключением особых случаев из-за каких-нибудь специфических условий. Примерами таких специфических решений могут явиться великие сибирские реки, водные артерии Южной Америки, Африки и Индии. Более того, все более обостряющаяся экологическая обстановка и, соответственно, ужесточение требований к перевозчикам не способствуют развитию этого вида транспорта. Экологические требования в этой сфере в особенности становятся категоричными ввиду все большей нехватки ресурсов пресной воды.

Внутренний водный транспорт России. В СССР (данные по РСФСР) длина внутренних водных судоходных путей с 61 тыс. км в 1928 г. возросла до 121 тыс. км в 1970 г., а количество перевезенных грузов, соответственно, с 37 до 311 млн т. Общие тенденции, характерные для этого транспорта, проявили себя и в России, в особенности в 1990-х гг.

В России протяженность судоходных путей сократилась со 120 тыс. в 1980-х гг. примерно до 80 тыс. км в начале XXI в. из-за их обмеления, а также резкого уменьшения тоннажа речного флота. Объем ежегодных перевозок по внутренним водным путям упал с более чем 560 млн до менее чем 100 млн т. Вместе с тем спецификой России является то, что сохраняется острая потребность в восстановлении судоходства по речным путям, в том числе по меридианальным трассам северных рек (связанных природной системой с Северным морским путем), а также по «Большому транспортному кольцу» (Волга — Дунай — Рейн). В связи с этим есть некоторые основания ожидать, что в России в ближайшее десятилетие при участии государства будет происходить постепенное возрождение этого вида транспорта.

Морской транспорт. Морской транспорт в мировой транспортной системе обладает рядом преимуществ по сравнению с другими видами транспорта:

- низкая себестоимость перевозок. Она составляет в среднем 60% себестоимости железнодорожных и 2,5% от автомобильных перевозок. Стои-

мость перевозки грузов в мировом судоходстве достигает примерно 10% стоимости самих грузов (генеральных — 3—5%, массовых — 20—25%);

- универсальность, так как морским транспортом можно перевозить практически все виды продукции и доставлять их в места, не доступные для других видов транспорта.

Зависимость от погодных условий, являвшаяся в прошлом существенным недостатком морского транспорта, с развитием связи и гидрометеорологии, существенно уменьшилась.

Перечисленные обстоятельства обусловили то положение, что доля морского транспорта среди других видов транспорта в мировом грузообороте на протяжении последних 50 лет практически не менялась, а объем перевозок и грузооборот существенно выросли. Динамика изменений такова, что роль морского транспорта постоянно возрастает. В развитых странах, таких как Великобритания и Япония, морской транспорт обслуживает 98% всех внешнеторговых перевозок, в США — 90%, в Греции и Испании — 94%, в Финляндии и Норвегии — 88%.

Морской транспорт играет важную роль во внутренних и особенно внешнеторговых перевозках. По данным ЮНКТАД, в мировом торговом флоте в 2015 г. насчитывалось почти 87 тыс. судов суммарным дедвейтом 1741,1 млн т. Приведенные данные свидетельствуют о продолжающемся увеличении мирового флота: за период с 2001 по 2014 г. произошел рост тоннажа в 2,2 раза, с 778,8 до 1741,1 млн т дедвейта. По сравнению с 2001 г. в торговом тоннаже произошли серьезные структурные сдвиги, отражающие изменения глобального спроса на транспортные услуги флота. Сократилась доля танкерного тоннажа с 42,0 до 35,4%, а также общего тоннажа судов для генеральных грузов с 12,7 до 6,7%. Одновременно повысился удельный вес балкерного тоннажа с 35,7 до 44,0% и контейнерного — с 8,8 до 13,5%. Помимо этого много выросла численность судов малотоннажного офшорного флота, обслуживающего морские нефтегазопромыслы, но их общий удельный вес в мировом тоннаже относительно невелик. Сегодня три главных по назначениям типа судов — танкеры, балкеры и контейнеровозы — занимают в составе торгового флота почти 93% от общей грузоподъемности.

Перевозка грузов морским транспортом по контрактам осуществляется, как правило, в соответствии с Правилами толкования международных коммерческих терминов «Инкотермс», последняя редакция которых действует с 2010 г. Они определяют базисные условия поставки товаров в зависимости от способа их доставки. В морской торговле наиболее распространенными условиями являются условия FOB (FOB — Free on board) — свободно на борту судна и условия СИФ (CIF — Cost, Insurance, Freight) — стоимость, страхование, фрахт.

Выше указывалось, что существенную часть в морских перевозках занимает нефть и нефтепродукты (в 2009 г. — 25,7% от общего объема грузов). Из других массовых грузов наиболее значительны следующие пять видов: железная руда, уголь, зерно, бокситы и фосфаты. Другие сухие грузы перевозятся, как правило, в контейнерах (более 40%).

Морской транспорт в современной России. Распад СССР привел к тому, что у России остался всего лишь один крупный порт на Балтийском море — Санкт-Петербург, на Черном море — Новороссийск. Из-за того, что 70% экспортно-импортных операций в начале XXI в. проходило через территории, в том числе порты, бывших республик СССР, Россия теряла ежегодно до 1,5 млрд долл. Вместе с тем данные показатели постепенно снижаются. Так, объем перевозок российских грузов через морские порты Балтии и Украины по итогам 2008 г. снизился на 0,5% и составил 116,5 млн т. В 2010 г. через морские порты России перегружено 525,8 млн т и еще 100 млн т прошло через порты стран Балтии и Украины, а в 2016 г. грузооборот морских портов России составил 721,9 млн т, что на 6,7% превышает показатель 2015 г.

В последние годы российские порты, расположенные на традиционных направлениях перевозок грузов, в том числе на направлениях международных транспортных коридоров (МТК) «Север-Юг», «Запад-Восток», активно развиваются. Планируется увеличить судоходство по Северному морскому пути. На Балтийском море особое внимание уделяется развитию порта Усть-Луга, строительство которого было закончено в 2015 г. Его грузооборот в 2016 г. достиг 93 млн т.

Цифры и факты

Невзирая на мировой финансово-экономический кризис, грузооборот морских портов постоянно возрастал. К 2019 г. грузооборот российских портов планируется увеличить до 880 млн т.

Постоянное увеличение внешнеторгового оборота в течение короткого срока привели к интеграции российских внешнеторговых перевозок в единую мировую транспортную систему. Но данная интеграция осуществлена крайне невыгодным для России образом. Общий объем грузов, перевозимых всеми видами транспорта, уменьшился за последние 18 лет в несколько раз, в том числе морским транспортом примерно в 2 раза (в 1995 г. было перевезено 71 млн т, в 2008 г. — 35,7 млн т).

При разделе морского транспорта Россия получила примерно половину производственных мощностей, принадлежавших СССР (55%). Но структура российского транспортного флота, а также специализация перегрузочных комплексов в портах оказались не вполне соответствующими структуре российских грузопотоков. Российский флот остался без танкеров ледового класса, предназначенных для доставки нефтепродуктов в районы Арктики, рефрижераторных судов, морских паромов, пассажирского флота. Существенно выше оказался и средний возраст судов, отошедших к России. За пределами России оказались специализированные портовые комплексы для перегрузки зерна, угля, химических грузов.

В 2016 г. под российским флагом находилось 2546 торговых судов, что более чем в 2 раза превышает показатель, зафиксированный в 2010 г. Увеличение торгового флота России обусловлено не только наращиванием мощностей, но и изменением законов, что упростило регистрацию водного транспорта.

В России имеются определенные возможности по возрождению флота. Это сохранившиеся производственные мощности судостроительных предприятий, которые в настоящий момент полностью не загружены. Сохранилась также в значительной степени и система образования плавсостава, которая позволяет российским морякам успешно конкурировать на международном рынке транспортных услуг. Постоянное положительное сальдо внешнеторгового оборота России дает возможность закреплять внешнеторговые грузы за российскими судоходными компаниями, что обеспечит их постоянными заказами на перевозку данных грузов.

Трубопроводный транспорт. Хотя первые небольшие трубопроводы были сооружены еще до начала XX в., этот вид транспорта получил наибольшее развитие во второй половине прошедшего века. В начале 1970-х гг. в целом в мире общая протяженность магистральных нефтепроводов достигала 258 тыс. км, газопроводов 609 тыс. км. Уже в то время примерно половина общей длины нефтепроводов и длины газопроводов приходилось на США. Спустя еще 30 лет, к началу XXI в., общая протяженность магистральных нефтепроводов в мире достигла 500 тыс. км, т.е. возросла примерно вдвое. Совокупная длина всех трубопроводов превышает 2 млн км. Наибольшей трубопроводной сетью обладают США, Россия и следующая за ними с большим отрывом Европа.

В США общая протяженность нефте- и нефтепродуктопроводов к началу нового столетия составила около 290 тыс. км.

Длина магистральных газопроводов несколько более 400 тыс. км. Общая длина трубопроводов, входящих в газопроводную и газораспределительную сеть, превышает 2 млн км. В конце прошлого века трубопроводы США перекачали 485 млн т сырой нефти и 727 млн т нефтепродуктов.

В Европе (без России, Белоруссии и Украины) общая протяженность магистральных нефтепроводов составляет свыше 45 тыс. км, газопроводов — 10,5 тыс. км. По европейским нефтепроводам ежегодно прокачивается 800 млн т нефти. Из зарубежных восточноевропейских стран значительными трубопроводными системами обладают Украина — 6952 км и Белоруссия — 2906 км. В начале XXI в. по каждой из них прокачивалось ежегодно примерно 70 млн т нефти. В основном это транзитная российская нефть, поставляемая на Запад.

Из западноевропейских стран наиболее протяженными магистральными нефтепроводами обладают Франция (около 5 тыс. км), Италия (4,2 тыс. км), Великобритания (4 тыс. км), Испания (3,7 тыс. км), Германия (2,5 тыс. км). В целом вся территория Европы покрыта густой сетью трубопроводов. На востоке Европы западные нефтепроводы соединены с магистральными трубопроводами из России (система «Дружба»).

США по-прежнему сохраняют первое место по протяженности трубопроводной сети. На втором месте находился СССР (в настоящее время это место занимает Россия). Основные линии трубопроводов в США и Канаде соединяют места добычи нефти и газа с пунктами их переработки и районами потребления. Среди таких трубопроводов в США можно назвать нефтепровод Редуотер — порт Кредит (4,8 тыс. км); в Канаде — Эдмон-

тон — Монреаль (3,2 тыс. км). Позднее был проложен Трансаляскинский трубопровод. Заметную роль на Западе стали играть линии трубопроводов, соединяющие морские месторождения в Северном море с европейским континентом, а также ближневосточные и североафриканские страны-экспортеры с морскими терминалами. Ряд из них (Кадис — Сарагосса (1,2 тыс. км), Генуя — Мюнхен (1,1 тыс. км) и др.) соединяют средиземноморские порты с районами потребления в глубине территорий стран-импортеров.

Трубопроводный транспорт России. В настоящее время после раздела Советского Союза Россия обладает трубопроводной сетью, которая включает 62 тыс. км магистральных нефтепроводов и 150 тыс. км газопроводов (2-е место в мире). По нефтепроводной системе РФ перекачивается ежегодно более 300 млн т нефти.

Исторический экскурс

В СССР нефтепроводная система стала развиваться во второй половине XX в. В 1940 г. длина нефтепроводов составляла 1,7 тыс. км. Еще в конце 1945 г., общая сеть нефтепроводов в стране не превышала 4,4 тыс. км. Совместными усилиями СССР и ряда стран — членов СЭВ в 1960—1964 гг. была сооружена нефтепроводная система «Дружба» длиной 5116 км. В первой половине 1970-х гг. была введена вторая очередь нефтепровода «Дружба», в итоге протяженность всей этой системы была доведена до 10 тыс. км. Общая длина советских нефтепроводов к 1975 г. выросла до 56,6 тыс., а к 1980 г. — до 69,7 тыс. км.

Газотранспортная система России рассчитана на 600 млрд куб. м газа. В целом направление основных магистральных трубопроводов и планы их развития отражают географию экспортных поставок России. Намечена реализация проектов, ориентированных на диверсификацию экспортных маршрутов: нефтепроводная магистраль «Восточная Сибирь — Тихий океан», «Балтийская трубопроводная система — 2», нефтепровод «Бургас — Александруполис», Северо-Европейский газопровод, газопровод «Южный поток», Прикаспийский газопровод.

В соответствии с принятой в 2009 г. Энергетической стратегией России до 2030 года большинство энергетических проектов России по-прежнему связаны с поставками энергоносителей в Европу. Так, строительство Северо-Европейского газопровода (Северный поток) начато в апреле 2010 г. В ноябре 2011 г. начались поставки газа, в апреле 2012 г. была закончена вторая нитка газопровода. В октябре 2012 г. начались поставки газа по двум ниткам газопровода в коммерческом режиме.

Газопровод «Ямал — Европа», построенный предприятием Ленгазспецстрой, соединяет газовые месторождения севера Западной Сибири с конечными потребителями в Западной Европе и проходит через территорию Белоруссии и Польши. После введения в строй в 2006 г. последней компрессорной станции газопровод «Ямал — Европа» вышел на проектную мощность — 33 млрд м³ в год.

Введение в эксплуатацию «Балтийской трубопроводной системы — 2» в 2012 г. позволило значительно повысить возможность отгрузки нефти

через порт Приморск. В ближайшей перспективе его мощность может быть увеличена до 120 млн т (75 млн т в 2008 г.).

Наиболее амбициозным для России проектом является газопровод «Южный поток» — российско-итальянский проект газопровода, который пройдет по дну Черного моря из Новороссийска в болгарский порт Варну. Далее его две ветви пройдут через Балканский полуостров в Италию и Австрию. Согласно планам проект должен вступить в строй к 2015 г. и его планируемая мощность составит 63 млрд м³ газа в год. «Южный поток» считается конкурентным проектом планируемого газопровода «Набукко», который должен пройти в обход России и строительство которого, как указывалось выше, поддерживают Евросоюз и США.

К началу 2010 г. были подписаны соглашения о строительстве «Южного потока» с Италией, Болгарией, Венгрией, Турцией, Словенией, Хорватией. Вместе с тем возникает много трудностей по пути его реализации, связанных с тем, что США и ЕС в целом не заинтересованы в энергетической экспансии России в Европу. В связи с введением санкций развитыми странами в отношении России в 2014 г. перспективы его строительства неясны.

Воздушный транспорт. Дальнейшее развитие авиационного транспорта осуществлялось также быстрыми темпами: в начале XXI в. грузооборот достиг 293 млрд т-км, в том числе в международном сообщении 189 млрд т-км. Число пассажиров увеличилось до 2244 млн включая 1252 млн — на международных линиях.

С 60-х гг. XX в. особенно быстро стали расти воздушные грузовые перевозки и в эксплуатацию начали активно вводиться тяжелые грузовые летательные аппараты. Примерно в это же время увеличение пассажиропотоков стимулировало создание самолетов с большой вместимостью. Появились аэробусы. В течение всего XX в. и в особенности его второй половины возрастали скорости машин и дальность их полета. В последние годы на первый план выдвигалась проблема топливной экономичности летательных аппаратов. Важное значение приобрели вопросы защиты окружающей среды. Экологические требования включают снижение уровня шума.

Исторический экскурс

Быстрое развитие авиационной техники и потребности в высокоскоростных перевозках особо ценных грузов, почты и пассажиров привели к тому, что после Первой мировой войны стал быстро формироваться воздушный транспорт. Развитие авиации происходило стремительными темпами. В 1939 г. воздушный транспорт уже обеспечил пассажирооборот порядка 2 млрд пасс.·км. В 1950-х гг. авиатранспорт обогнал морской на основных океанских направлениях по числу перевезенных пассажиров. В целом в мире на воздушных путях было перевезено: в 1937 г. — 4,1 млн, в 1947 г. — 21 млн, в 1950 — 31,2 млн чел. В начале 70-х гг. XX в. общая протяженность воздушных трасс достигла 6250 тыс. км. Соответственно уже в то время грузооборот составил 30 млрд т-км, а число перевезенных пассажиров достигло 560 млн. Развитие авиационной техники в XX в. прежде всего воплощалось в совершенствовании двигателей и улучшении конструкции летательных аппаратов. Легкие и сравнительно простые поршневые самолеты стали заменяться реактивными во второй половине XX в.

Экономические и экологические нормативы в полной мере касаются и наземной инфраструктуры воздушного транспорта — аэропортов. Сложные и дорогостоящие комплексы современных аэропортов занимают большие площади — до 70 км² и более. Их размещение становится все большей проблемой. Одно из направлений поиска ее решения заключается в создании самолетов укороченного и вертикального взлета. Тем самым добиваются уменьшения длины взлетно-посадочных полос и сокращения размеров аэродромов. Гораздо шире, чем раньше стали применяться вертолеты для перевозок грузов и пассажиров на короткие расстояния, в том числе и во внутригородских рейсах. Можно ожидать вследствие этого в ближайшем будущем определенного усиления конкурентной борьбы за клиентуру между авиацией и автотранспортом на рынке в том, что касается перевозок на средние и даже короткие расстояния. Пригородные перевозки (в районах мегаполисов), без сомнения, станут ареной соперничества между воздушным транспортом, с одной стороны, и автомобилями и железными дорогами — с другой, за пассажиров и срочные грузы.

По размеру спроса на авиaperезовки и интенсивности движения выделяются три региона: США, Европа и Дальний Восток, на которые в совокупности приходится 2/3 мирового грузо- и пассажирооборота. США опережают другие страны. Положение на авиационном транспорте США характеризовалось очень быстрым ростом в продолжение длительного периода. Объем грузооборота с 1960 по 1970 г. вырос почти в 5 раз, в 1970—1990 гг. он еще удвоился и, наконец, после 1990 г. вырос еще в 1,5 раза, составив 22 млрд т-км. В целом количество перевозимых по воздушным путям грузов в 1990-е гг. колебалось в пределах 3—4,5 млн т ежегодно.

Другой крупный регион по масштабам авиaperезовок расположен в Восточной Азии и включает в себя Японию, КНР, Сингапур, Таиланд и Индонезию. В совокупности на них приходится до 1/5 мирового грузооборота и пассажирооборота. Значительная часть этих грузо- и пассажиропотоков является потенциальным резервом для воздушного транзита через территорию России в меридиальном направлении между Азией и Северной Америкой или в широтном направлении между Дальним Востоком и Европой. Воздушное пространство Европы весьма густо насыщено пролегающими здесь авиатрассами, которые обеспечивают как интенсивные внутриевропейские перевозки, так и сообщение с другими континентами. На Европу приходится более 1/4 мирового грузооборота по этому виду транспорта и примерно 1/5 пассажирооборота. Из западноевропейских государств основная доля воздушных перевозок приходится на шесть стран: Францию, Германию, Великобританию, Нидерланды, Испанию и Швейцарию.

В условиях мирового экономического кризиса объем воздушных перевозок значительно сократился (по некоторым направлениям примерно в 1,5 раза). В 2009 г., по данным Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA), объемы воздушных грузоперевозок снизились на 13% по сравнению с 2008 г., но уже в 2010 г. объем международных пассажир-

ских авиане перевозок вырос на 8,2%, а рынок грузовых перевозок увеличился на 20.6% и продолжает возрастать.

Воздушный транспорт России. В современной России грузооборот воздушного транспорта упал в несколько раз за период 90-х гг. XX в.

Пассажирские перевозки в России достигли также своего пика в 1990 г. — 91 млн чел., затем стали очень быстро падать, снизившись в 1995 г. до 32, а в 1999 г. до 22 млн чел. В 2000 г. было перевезено 21,8 млн чел. В 2001 г. их численность возросла до 25 млн чел., что породило определенные надежды отечественных компаний. После более чем 10-летнего спада объемов перевозок начиная с 2000 г. российский авиатранспортный рынок вступил в стадию устойчивого роста. Среднегодовое увеличение объема услуг составляло для пассажирских перевозок 10%, для грузовых — 2,5% при среднем ежегодном экономическом росте страны на 6,0%. За последние пять лет объем перевозок увеличился на 60%. Однако несмотря на общую адаптацию воздушного транспорта России к рыночным условиям, объем авиационных перевозок все еще на 40% ниже уровня 1992 г. Внутренние перевозки составляют всего 30% уровня 1992 г., а весь рост происходил за счет трехкратного увеличения международных перевозок.

С началом мирового экономического кризиса объем воздушных перевозок в России сократился в 3 раза по сравнению с общемировым. Воздушным транспортом России в 2009 г. перевезено на 4,7 млн пассажиров меньше, чем в предыдущем году. Под воздействием кризиса по объемам пассажирских и грузовых перевозок российские авиакомпании в 2009 г. вышли на уровень лишь 2007 г. Но уже в 2011 г. пассажирооборот воздушных перевозок в стране вырос на 20,3% и достиг 134,9 млрд пассажиро-км. Рост пассажирооборота был обусловлен увеличением численности пассажиров, увеличением частоты и дальности полетов, субсидированием определенных категорий населения на авиаперевозки, отменой таможенных пошлин на некоторые типы воздушных судов.

Исторический экскурс

В Советском Союзе развитие гражданской авиации, которая пользовалась большой государственной финансовой и другой поддержкой, осуществлялось довольно быстрыми темпами. Плановое развитие авиатранспорта позволяло учитывать общегосударственные интересы, нужды населения, в том числе в отдаленных регионах страны, поддерживать неплохой уровень безопасности, следить за развитием техники и т.д. Вместе с тем вся эта отрасль отечественного транспорта могла успешно развиваться в рамках плановой централизованной системы, но не была приспособлена к существованию в условиях рынка.

Авиапарк России в значительной мере устарел и нуждается в обновлении. Авиационные предприятия России более 60% перевозок осуществляют на воздушных судах разработки 60—70-х гг. XX в. Около 50% провозной мощности магистрального пассажирского парка воздушного транспорта России обеспечивают воздушные суда, не соответствующие современным международным нормативам по уровню шума на местно-

сти, проблема авиационного шума присуща 20 аэропортам и затрагивает интересы около 3 млн жителей России.

В реестр аэродромов гражданской авиации России включены 329 аэродромов. Из них только 62% имеют взлетно-посадочные полосы с искусственным покрытием. Практически все они построены более 20 лет назад, половина требует срочной реконструкции. Только 65% аэродромов оборудованы светосигнальной системой.

В сфере наземной инфраструктуры российского авиатранспорта делаются попытки увеличить доходы, повышая сборы с авиалиний, одновременно расширяя число услуг для пассажиров. В целом курс взят, по примеру западных аэропортов, на превращение аэропортов в международные транспортные узлы.

Общие перспективы российских международных авиасвязей будут зависеть во многом от способности отечественных компаний адаптироваться к условиям мирового экономического кризиса.

Контрольные вопросы и задания

1. Что такое мировая транспортная система?
2. Какие виды транспорта по классификации ООН имеются в мировой транспортной системе?
3. Какой вид транспорта лидирует в международных грузовых перевозках и почему?
4. Какие транспортные операции являются международными?
5. Охарактеризуйте проблемы, связанные с использованием «удобного» флага в международном морском транспорте.
6. Охарактеризуйте основные проблемы развития транспортной системы современной России.

Глава 13

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

В данной главе раскрываются роль и место агропромышленного комплекса — АПК в современной мировой экономике. Главной задачей АПК в условиях глобализации экономики является решение одной из глобальных проблем современности — продовольственной проблемы, т.е. удовлетворение возрастающих потребностей населения земного шара в продуктах питания. Роль АПК в отраслевой структуре мировой экономики постоянно возрастает и потому, что ряд отраслей промышленности обслуживают его потребности.

В главе дается характеристика основным отраслям АПК, определяются проблемы их функционирования и развития. Отдельно рассматриваются особенности становления российского АПК и его роль в национальной экономике.

13.1. Роль и место агропромышленного комплекса в мировой экономике

Агропромышленный комплекс (АПК) — это крупнейший межотраслевой комплекс, объединяющий различные отрасли, ориентированные на производство и переработку сельскохозяйственного сырья, получение и сбыт готовой продукции в соответствии с потребностями общества и спросом населения.

В 60—70-е гг. XX в. в мировом сельском хозяйстве начался технологический сдвиг, который получил название агропромышленная интеграция. Агропромышленная интеграция является такой формой объединения предприятий, главной особенностью которой является ее межотраслевой характер, т.е. объединение предприятий двух существенно отличающихся отраслей экономики — промышленности и сельского хозяйства. Агропромышленная интеграция позволяет преодолеть недостатки сельскохозяйственного производства, в частности, его подверженность природно-климатическим факторам, и включает, таким образом, сельское хозяйство в общий процесс промышленного производства.

В мировом АПК в начале XXI в. было занято 1,3 млрд чел., а вместе с членами семей — 2,6 млрд чел. В этой отрасли трудится более 46% экономически активного населения планеты, что говорит о ее важнейшем значении в мировом хозяйстве.

В настоящее время в составе АПК выделяются три основные сферы:

- отрасли промышленности, поставляющие средства производства для сельского хозяйства и связанных с ним отраслей, а также осуществляющие производственно-техническое обслуживание сельского хозяйства. Ряд отраслей промышленности целиком (или почти целиком) обслуживают нужды АПК (производство сельхозмашин, удобрений, оборудования для животноводства и кормопроизводства и т.д.). Другие отрасли лишь частично заняты удовлетворением потребностей АПК, и они включаются в его функциональную структуру лишь в той мере, в какой их продукция идет на нужды АПК;

- собственно сельское хозяйство — основа АПК, которое включает растениеводство, животноводство, фермерские хозяйства, личные подсобные хозяйства и т.д.;

- отрасли, занятые переработкой и доведением сельскохозяйственной продукции до потребителя (заготовка, переработка, хранение, транспортировка, реализация).

Соотношение между данными сферами в развитых странах составляет примерно 3:1:6.

В современном АПК формируется четвертая сфера, включающая отрасли производственной, социальной, информационной и другой инфраструктуры, которые необходимы для нормального эффективного функционирования всей системы АПК.

Первичным звеном АПК на микроуровне, образующим его основу, являются различные предприятия: товарищества, кооперативы, агропромышленные объединения, агрофирмы, личные подсобные хозяйства, крестьянские (фермерские) хозяйства и др. Данные предприятия, имеющие отраслевую и многоотраслевую структуру, образуют в совокупности территориальные комплексы.

Производство сельскохозяйственной продукции всегда имело исключительно важное значение для развития национальной экономики и мировой экономики в целом.

Исторический экскурс

Сельское хозяйство — один из самых древних видов хозяйственной деятельности человека и его возникновение связано с переходом от присваивающего хозяйства (охота, собирательство и т.д.) к производящему (земледелие, животноводство). Физиократы (physiocrates) — французская школа экономистов второй половины XVIII в., основанная около 1750 г. и получившая название «физиократия» (physiocratie, т.е. «господство природы»), противопоставили торговле и обрабатывающей промышленности сельское хозяйство как единственное занятие, дающее излишек валового дохода над издержками производства, а потому и единственно производительное. Поэтому в их теории земля является единственным фактором производства, тогда как А. Смит наряду с этим фактором поставил два других: труд и капитал.

Длительное время развитие сельского хозяйства шло по экстенсивному пути. *Экстенсивный способ ведения сельского хозяйства* — это увеличение количества продукции без качественного роста в основном

за счет постоянного расширения посевных площадей. Такая система ведения сельского хозяйства характеризуется слабым применением техники, плохой обработкой земли и соответственно низкими урожаями. Экстенсивный способ ведения сельского хозяйства был, например, одной из причин быстрого расширения земельных владений России в Сибири и на Дальнем Востоке.

Интенсивный путь развития сельского хозяйства предполагает разработку и применение новых технологий в обработке земли и выведение новых, более урожайных сортов, т.е. увеличение количества продукции на той же площади. Это новый этап развития общественного производства, имеющий своей основой развитие производительных сил земледелия, промышленную и зеленую революцию в сельском хозяйстве. Зеленая революция в 1960-х гг. ознаменовалась широким внедрением высокоурожайных сортов пшеницы и риса и в ряде развивающихся стран — Мексике, Индии и позже — в Китае. В 80-х гг. XX в. отмечен следующий этап зеленой революции (иногда ее называют биотехнологической революцией), осуществленный преимущественно в развитых странах. На основе генной инженерии были созданы новые сорта растений и новые породы скота с заданными полезными свойствами. Так были выведены сорта растений, устойчивых к заморозкам и к болезням (помидоры, картофель, хлопчатник, соевые бобы). Применение гормонов роста повысило удои у коров, привесы свиней и крупного рогатого скота.

В настоящее время созданы новые средства производства для сельского хозяйства, близкие по своим параметрам (производительность, энергоемкость, экономия живого труда и т.д.) к средствам производства промышленности и технологический уровень мирового сельского хозяйства приближается к технологическому уровню промышленности. В развитых государствах новые средства производства уже преобладают в сельском хозяйстве, в развивающемся мире распространяются анклавами, охватывая земледелие наиболее экономически и социально развитых регионов и территорий. Таким образом, процесс развития агропромышленной интеграции и формирования АПК в наибольшей степени продвинулся в развитых странах, прежде всего в США и ЕС, вступивших в постиндустриальную стадию развития. В сельском хозяйстве там занято 2—6% экономически активного населения.

Вопросы практики

В ВВП США доля сельского хозяйства составляет всего 2%, и при этом страна производит такой объем сельскохозяйственной продукции, который позволяет удовлетворять потребности не только 301 млн американцев, но и еще более 100 млн чел. за рубежом, поскольку США являются крупным экспортером этой продукции.

В этих странах «зеленая революция» произошла еще в середине XX в., сельское хозяйство характеризуется научно обоснованной организацией, высокой производительностью, применением новых технологий, систем сельскохозяйственной техники, пестицидов и минеральных удобрений, использованием генной инженерии и биотехнологии, робототехники

и электроники, т.е. развивается по интенсивному пути. Вместе с тем высокая эффективность сельскохозяйственного производства в развитых странах объясняется не только высоким техническим уровнем их АПК. Его развитие во многом зависит от субсидирования сельскохозяйственного производства. В последние десятилетия его масштабы постоянно увеличивались. Объем субсидий (прямые платежи, дешевые займы, гарантированные цены) в данных странах составляет примерно 40% стоимости производства. В целом по ОЭСР поступления в сельское хозяйство из бюджета в 9 раз превышают его выплаты в бюджет, а если к этому добавить и ценовые субсидии, то в 18 раз.

В гораздо меньшей степени данные процессы наблюдаются в развивающихся странах, что связано со значительным отставанием агропромышленной сферы данных стран и их экономической зависимостью от развитых стран Запада. Там до сих пор сохраняются архаичные формы земледелия и землепользования, производство сельскохозяйственных культур во многих из них, особенно в странах Африки, остается сильно зависимым от условий погоды, оказывающей в отдельные годы буквально опустошающее воздействие на урожай зерновых и других сельскохозяйственных культур. При этом в развивающихся странах в сельском хозяйстве занято более 60% трудоспособного населения.

Таким образом, развитие сельскохозяйственного производства в группе развивающихся стран становится все более зависимым от интенсивного фактора, крупных капитальных вложений в сельское хозяйство, инфраструктуру, сопутствующие отрасли промышленности, а также от проведения крупномасштабных мелиоративных работ. В большинстве развивающихся стран важную роль в усилении данной зависимости играют ТНК, которые, создавая свои перерабатывающие предприятия, заинтересованы в первую очередь в получении прибыли, следовательно, обеспечении бесперебойности производства и сбыта продовольствия на мировом рынке, даже если это послужит причиной его нехватки на местном внутреннем рынке.

Роль сельского хозяйства в экономике страны или региона определяется его структурой и уровнем развития. В качестве показателей роли сельского хозяйства применяют долю занятых в нем среди экономически активного населения, а также удельный вес этой отрасли в структуре ВВП. Эти показатели достаточно высоки в большинстве развивающихся стран, где в этой отрасли занято более половины экономически активного населения. Сельское хозяйство там по-прежнему идет по экстенсивному пути развития, т.е. увеличением продукции достигается расширением посевных площадей, увеличением поголовья скота, увеличение числа занятых в сельском хозяйстве. В таких странах, экономики которых преимущественно аграрные, низки показатели механизации, химизации, мелиорации и др.

Главным направлением международной агропромышленной интеграции в условиях глобализации становится решение крупнейшей проблемы современности — проблемы удовлетворения возрастающих потребностей населения земного шара в продуктах питания. Интенсификация сельско-

хозяйственного производства в последние десятилетия продолжает оставаться определяющим фактором в отношении масштабов производства сельскохозяйственной продукции в группе развитых стран. Интенсивный путь развития производства зерна и других сельскохозяйственных культур в мире будет преобладать и впредь, ибо только этот путь может привести к смягчению кризисных явлений в снабжении продовольствием постоянно растущего населения планеты.

Размышляем самостоятельно

Главный постулат английского ученого Т. Р. Мальтуса (1766—1864) заключался в том, что «количество населения неизбежно ограничено средствами существования». По его мнению, «великий закон природы состоит в проявляющемся во всех живых существах стремлении размножаться быстрее, чем это допускается находящимся в их распоряжении количеством пищи». Он полагал, что количество населения возрастает в геометрической прогрессии, а количество продовольствия в арифметической. Справедливы ли утверждения Мальтуса в настоящее время?

Недостаток продовольствия в отдельных странах может покрываться за счет внешней торговли. Основными поставщиками продовольственных товаров на мировых рынках выступают развитые страны Запада. Производя примерно 50% мировой сельскохозяйственной продукции, они обеспечивают 70% мирового экспорта сельскохозяйственных товаров и только 40% импорта, причем за последнее десятилетие их доля в экспорте возросла и сократилась в импорте. Основным экспортером продовольствия в мире остаются США — более 10% общего объема экспорта. Доля развитых стран в мировом экспорте всех видов продовольствия, за исключением рыбы и морепродуктов, и в настоящее время имеет тенденцию к росту. По молочным товарам она превышает 95%, по зерновым, мясу и напиткам составляет — 80—90%, по фруктам, овощам, масличным, рыбе — 60%.

Наиболее сильные позиции развивающиеся страны занимают в экспорте тропических продуктов — около 90% мирового экспорта, сахара — свыше 50%, рыбы, масличных, фруктов и овощей — 30—35%, зерновых и мяса — 10%. В импорте большинства видов продовольствия в последние годы возросла доля развивающихся стран, доля промышленно развитых стран снизилась. Удельный вес развитых государств в импорте рыбы, кофе, какао, чая и напитков составляет 80—90%, фруктов, овощей, мяса — 75—80%, масличных и молочных продуктов — 60—65%, зерновых — 43%, сахара — 25%. Основными позициями в импорте развивающихся стран являются зерновые — более 40% мирового импорта, масличные, молочные продукты, сахар, мясо — 20—30%.

Основной международной организацией, занимающейся вопросами продовольствия и сельского хозяйства в мире, является Продовольственная и сельскохозяйственная организация — ФАО, созданная в 1945 г. Помимо сбора и анализа информации ФАО занимается вопросами координации оказания продовольственной помощи развивающимся странам, а также содействия развитию сельского хозяйства. Она разрабатывает

и осуществляет разнообразные проекты технической помощи. В системе ФАО с 1967 г. действует программа промышленного сотрудничества, в реализации которой принимают участие крупнейшие корпорации агробизнеса.

Значительный вклад в разработку продовольственных вопросов вносят другие международные организации, в том числе созданный ООН в 1974 г. Всемирный продовольственный совет, который наблюдает за мировым продовольственным положением и организует помощь нуждающимся странам. В 1977 г. был создан Международный фонд сельскохозяйственного развития — ИФАД, он оказывает содействие развивающимся странам в целях улучшения положения с продовольствием, предоставляя средства в виде займов на льготных условиях, и в виде даров.

Вопросами международной торговли продовольствием занимается и ВТО, при этом переговоры по продовольственной проблеме между странами-участницами являются наиболее трудными. В последнее время под воздействием развивающихся стран в мире существенно снижаются барьеры, сдерживающие торговлю сельскохозяйственными товарами, отменены количественные ограничения и лицензирование, ликвидированы те виды субсидий, которые рассматриваются как «нарушающие процесс ценообразования» и приняты решения о поэтапном снижении других видов субсидий.

Мировой экономический кризис практически не затронул АПК и сельское хозяйство в целом. Учitando, что население планеты будет устойчиво расти и к 2050 г. увеличится примерно до 9 млрд чел., продовольствие становится важнейшим ресурсом и его производство необходимо увеличить как минимум в 2 раза. По мнению многих ученых и экспертов, эра дешевого продовольствия подходит к концу (в этой связи возник даже термин — продовольственные революции), и поэтому задача обеспечения продовольственной безопасности является одной из основных в экономической политике современных государств. Ее достижение позволит уменьшить количество голодающих в мире, которое, по данным ООН, весьма значительно — около 1 млрд чел. в 2015 г.

13.2. Структура агропромышленного комплекса

К крупнейшим по обороту отраслям промышленности АПК относится *пищевая промышленность*. В развитых странах и в возрастающей степени в развивающихся решающую роль в ней играют крупные промышленные либо торгово-промышленные корпорации. Так, из 100 крупнейших промышленных фирм зарубежных стран Европы у 11 основная сфера деятельности — пищевая промышленность. Две из них — нидерландско-английская «Юнилевер» и швейцарская «Нестле» — входят по обороту в первую десятку европейских ТНК, причем по общей сумме зарубежных инвестиций Нестле входит в первую десятку ТНК всего мира.

При группировке отраслей пищевой промышленности по особенностям размещения обычно выделяют 3—4 группы:

1) перерабатывающие малотранспортабельное и скоропортящееся сырье и выпускающие продукцию, пригодную для длительного хранения (сахарная, консервная, маслодельная, сыроваренная, винокуренная);

2) выпускающие из транспортабельного сырья скоропортящуюся продукцию (хлебопечение, некоторые кондитерские производства) и в связи с этим тяготеющие к районам потребления;

3) отрасли, тяготеющие к портам ввоза импортного сырья и вырабатывающие из него высокотранспортабельную продукцию (маргариновая, мукомольная, рыбная). У некоторых отраслей разные стадии производства могут тяготеть к разным местам (как, например, у сахарной).

Функционирование пищевой промышленности обеспечивает, в первую очередь, растениеводство (оно дает 70% потребляемого современным миром продовольствия). Основой всего сельскохозяйственного мирового производства является выращивание зерновых культур — пшеницы, риса, кукурузы, ячменя, овса и ржи. Их посевы занимают 1/2 пашни мира, а в отдельных странах — еще больше (например, в Японии 96%). Зерно — основной продукт питания, важнейшая часть кормов, является также сырьем для ряда отраслей промышленности. Современное производство зерна в мире достигает 2 млрд т/год, причем 4/5 приходится на пшеницу, рис, кукурузу.

Пшеница — лидер мирового зерноводства. Эта культура была известна жителям Месопотамии еще шесть тысяч лет назад. Благодаря созданию новых сортов, сейчас ареал ее возделывания охватывает все страны мира. Основные районы возделывания пшеницы в мире — США, Канада, Аргентина, Австралия, Россия, Казахстан, Украина, Китай. Наибольшие сборы приходится на Китай, США, Индию, Россию, Францию, Индонезию, Канаду.

Рис — вторая после пшеницы по размерам посевов и сборам культура мира, основной продукт питания большей части населения Земли (особенно густонаселенных стран Азии). Из риса получают муку, крахмал, его перерабатывают на спирт, его отходы идут на корм скоту.

Вопросы практики

Культура риса имеет четкие географические границы. Предполагается, что выращивание риса возникло в центральном или южном Китае в начале I тысячелетия до н.э., так как для его выращивания необходимо наличие жаркого и влажного сезона. Однако несмотря на «расселение» риса по всем континентам, зоны интенсивного его выращивания не охватывают все подходящие районы, концентрируясь в основном в странах Южной и Юго-Восточной Азии (последние дают до 90% мирового урожая риса). Особенно резко выделяется Китай, более чем в 2 раза превосходящий по объему сбора следующую за ним Индию. К крупнейшим производителям риса относят также Индонезию, Таиланд, Японию, Бразилию.

Рис занимает особое место в мировой торговле: развитые страны импортируют рис в небольшом количестве, торговля рисом идет преимущественно между развивающимися странами. Из развитых стран рисом торгуют главным образом США, Япония, Италия и Австралия).

Кукуруза — основная кормовая культура для животноводства и птицеводства, особенно в США и Западной Европе. В Азии, Африке, Латинской Америке, Южной Европе она главным образом продовольственная культура, но она также важна и как техническая культура. Происходит кукуруза из Мексики, откуда после открытия Нового Света была завезена в другие районы мира. Главный в мире регион выращивания кукурузы — США. Основные экспортеры кукурузы США, Канада, Австралия, Бразилия, Аргентина.

Кроме зерновых, для продовольственного обеспечения широко используются масличные, клубнеплодные, сахароносные, тонизирующие, овощные, плодовые культуры. Выращивание большинства из них отличается высокой трудоемкостью. Из масличных возделывают сою, арахис, подсолнечник, рапс, кунжут, горчицу, оливковое дерево, масличную пальму, тунговое дерево и т.д. Сейчас примерно 2/3 потребляемых жиров имеют растительное происхождение. Быстрый рост производства и потребления масличных за последние десятилетия был связан в развитых странах с заменой жиров животного происхождения растительными, а в развивающихся — быстрым ростом населения, относительной дешевизной продуктов. Крупнейшими производителями масличных являются: США, Индия, Китай.

Клубнеплоды — самой распространенной культурой является картофель, произошедший из Южной Америки, но теперь это в основном культура умеренного пояса северного полушария. В мировом производстве картофеля выделяются Россия, Польша, Китай, США, Индия, ФРГ.

В качестве тонизирующих культур обычно употребляют чай, кофе и какао. Они возделываются в тропиках (чай также в субтропиках) и имеют довольно ограниченные ареалы.

Плодовые и овощные культуры занимают видное место в хозяйстве многих стран. Крупнейшие производители фруктов: Китай, Индия, Бразилия, США, Италия. По мере роста роли овощей и фруктов в питании (особенно в развитых странах) растет их производство и импорт.

В целом можно отметить, что значительная часть масличных, сахароносных, плодовых и особенно тонизирующих культур поступает на мировой рынок. Главными их экспортерами являются развивающиеся, а импортерами развитые страны.

Из непродовольственных культур наибольшее значение в АПК имеют волокнистые культуры и производство натурального каучука.

Главной волокнистой культурой является хлопчатник, в производстве которого лидируют страны Азии, за ними следуют страны Америки и затем Африки. Другие волокнистые культуры — лен и джут произрастают на менее обширной территории. Почти 3/4 мирового производства льна приходится на Россию и Беларусь, джута — на Бангладеш. Особенно высокой концентрацией отличается производство натурального каучука, 85% которого дают страны Юго-Восточной Азии (основные производители — Малайзия, Таиланд, Индонезия).

Характерной чертой сельского хозяйства многих развивающихся стран стало выращивание наркотических веществ, например табака, опиумного

мака и индийской конопли, что способствует развитию теневой экономики. Последние две культуры типичны прежде всего для развивающихся стран Азии.

Большую роль в развитии современной пищевой промышленности и внедрении в нее научно-технических достижений играет развитие торговли продовольственными товарами через магазины самообслуживания, требующие их выпуска в заранее расфасованном и затаренном виде, а также общая тенденция к концентрации торговли в системах крупных торговых концернов, требующих от поставщиков стандартных по качеству и оформлению товаров в соответствии с их рекламой, рассчитанной на сбыт не только на региональном, но и национальном и мировом рынках. Существенное влияние на развитие пищевой промышленности оказывает также развитие системы общественного питания, через которую в некоторых развитых странах проходит до трети реализуемых продовольственных товаров.

Сдвиги в размещении пищевой промышленности бывают часто связаны с достижениями в смежных отраслях промышленности, в развитии транспорта. Существенные сдвиги в размещении производства безалкогольных, в том числе и фруктовых, напитков связаны с разработкой способов производства их концентратов в виде сиропов и порошков. Так, для системы производства и сбыта напитка кока-кола характерны централизованное изготовление концентрата, доставка его в сравнительно немногие центры приготовления самого напитка и перевозка в пункты розлива, находящиеся в районах сбыта и потребления. Производство самих пищевых концентратов, получившее в XX в. большое развитие, ориентировано в размещении преимущественно на сырьевую базу.

Значительную роль в АПК играют также мясная, рыбная, молочная, сахарная промышленность.

Мясная промышленность. Производство мясных продуктов растет быстрее, чем численность жителей планеты. Различия в производстве мяса на душу населения очень велики — от 365 до 5 кг в отдельных странах (в мире — 36 кг). В географии мясной промышленности в начале XXI в. произошли большие изменения: впервые развивающиеся страны начали давать более половины продукции. Главным регионом отрасли стала Азия, а в ней КНР — лидер в производстве мяса, опередивший США. Северная Америка производит его, как и ЕС, вдвое меньше. Резко сократилось производство мяса в России и других странах СНГ. На мировой рынок поступает небольшое количество этого продукта.

Основой мясной промышленности является животноводство (1,2 млрд голов), которое преобладает в странах и районах, обладающих обширными пастбищами. Мясной скот разводят преимущественно в районах умеренного и субтропического поясов. Оно может быть более интенсивным (США) и более экстенсивным (Аргентина, большая часть Австралии). К самым динамичным отраслям животноводства относится свиноводство (более 0,8 млрд голов), поскольку оно возможно повсюду при использовании как экстенсивно-пастбищного содержания скота, так и круглогодичного стойлового на привозных кормах и отходах пищевой промышленно-

сти. Однако первое в многоземельных странах распространено слабо, так как здесь выгоднее содержать крупный рогатый скот или овец.

В мусульманских странах свиноводство практически отсутствует по религиозным соображениям. Обычно отрасль тяготеет к густонаселенным областям, сгусткам городского населения, а также к районам интенсивного картофелеводства и свекловодства. Почти половина мирового поголовья свиней приходится на Азию, прежде всего на Китай.

Рыбная промышленность. Рыбы и морепродуктов в мире получают в 2 раза меньше, чем мяса. Рыболовный флот и специальные порты с предприятиями по глубокой переработке морепродуктов, позволяют обеспечивать необходимый уровень их потребления. В настоящее время Тихий океан стал ведущей акваторией рыбного промысла, а страны этого бассейна дают более 70% продукции в мире. Таким образом, произошел сдвиг отрасли из Западной Европы в Азию. Изменился и состав лидеров рыболовства: в 1950-х гг. ими были Япония, США и СССР, а в начале XXI в. — КНР, Перу, Чили. Сильно сократились уловы в России. Вместе с тем большого прогресса достигла аквакультура. Так, в Норвегии, где лосось больше выращивается, чем вылавливается в море и реках, рыболовецкие хозяйства часто сами осуществляют и переработку рыбы: замораживание, засол, разделку, упаковку и другие производственные операции. То же характерно для Дании, ставшей крупным поставщиком на экспорт форели в свежем, замороженном и копченом виде. Открытие в Японии морской водоросли, синтезирующей этиловый спирт из воды и углекислого газа, может в перспективе изменить структуру и географию мировой спиртоводочной промышленности.

Молочная промышленность обеспечивает наиболее ценные продукты питания на основе глубокой переработки молока. Производство сыров в мире уже в 1,5 раза превысило изготовление животного масла. Его душевое потребление сильно различается по странам: от 5 кг в России до 50 кг в Новой Зеландии или Дании. На ЕС и США приходится более 70% сыра в мире.

Сахарная промышленность. Главный вид сырья — сахарный тростник и сахарная свекла, дающие сейчас соответственно 60 и 40% мирового производства сахара. Это обусловило географию отрасли: более 1/3 продукта дает Азия, немногим меньше — Южная Америка (суммарно их доля в мире — 60%). Сахарный тростник культивируется в странах и районах тропического и субтропического поясов, т.е. в основном в развивающихся странах, на Кубе и в Китае. Для некоторых стран это основа их специализации в международном разделении труда. Развитые страны дают только около 10% мирового сбора сахарного тростника.

В производстве сахарной свеклы основную роль играют области умеренного климата, в особенности средняя полоса Европы (страны ЕС, Украина), а также США и Канада. В Азии — это главным образом Турция, Иран, Китай и Япония.

Агропромышленный комплекс России. АПК России до настоящего времени не преодолел кризисные явления в своем развитии, хотя он обеспечивает рабочие места для 30% служащих сферы материального произ-

водства, и имеет около 25% основных фондов страны. Низкий технологический уровень производства приводит к тому, что ежегодно из-за плохой подготовки почвы, несоблюдения агротехнологий, использования некачественных семян и плохого ухода за посевами страна теряет порядка 30% урожая. Кроме того, в России наблюдается низкий уровень применения удобрений и средств для защиты растений. В итоге в России средняя урожайность зерновых составляет чуть более 1,5 т с гектара.

В аграрной отрасли России занято около 13% трудоспособного населения, что примерно в 4 раза больше, чем в развитых странах. При этом энергозатраты в России в несколько раз выше. Уровень безработицы в сельской местности превысил 10%.

Исторический экскурс

В конце XIX в., по данным переписи населения 1897 г., сельские жители составляли 85% демографического потенциала России. На доходы от земледелия как главного занятия в Российской империи жили 88,3 млн чел., или 70,3% всего населения. В сельском хозяйстве было занято 74% трудоспособного населения. В 1913 г. из всего национального дохода страны (в границах СССР до 1939 г.), на долю сельского хозяйства приходилось 53,1%. В течение XX в. доля крестьянства в России, как и в других развитых странах, снижалась. В 1959 г. сельские жители России составляли 48,0% всего населения, в сельском хозяйстве было занято 39% трудовых ресурсов. В 1980 г. эти показатели составили соответственно 30,0 и 15,0%; в 1990 г. — 26,0 и 13,2%; в 1994 г. — 27,0 и 15,4%. Одновременно снижался удельный вес национального дохода, произведенного в сельском хозяйстве; в 1970 г. он составил (по Российской Федерации) 17,1%; в 1991 г. — 15,6%; в 1994 г. — 8,2%; в 1996 г. доля аграрного сектора в валовом внутреннем продукте была 8,9%.

Россия в настоящее время импортирует до 40% отдельных видов продовольствия. При этом значительными объемами в страну ввозится продукция, которую Россия производит и может даже экспортировать. Таким образом, страна, обладающая гигантскими земельными ресурсами, научным и техническим потенциалом, добровольно попадает в зависимость от АПК других стран. Во многом это обусловлено тем обстоятельством, что уровень господдержки сельхозпроизводителей в России в 2 раза ниже, чем в развитых странах и составляет около 17% валового производства, тогда как в развитых странах эта цифра достигает 30%. Вместе с тем Россия впервые с дореволюционного времени начала экспортировать зерно и в 2016 г. вышла на первое место в мире по экспорту зерновых (после нее идут США и Евросоюз).

Размышляем самостоятельно

Среди российских сельхозпроизводителей состоявшееся в 2012 г. вступление России в ВТО вызывает серьезные опасения, так как сельскохозяйственный рынок России будет открыт и, таким образом, сохранятся неравные условия конкуренции, которые невозможно будет изменить. Насколько обоснованны, по вашему мнению, данные опасения?

В соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития России до 2020 г. планируется осуществить переход сель-

ского хозяйства к устойчивому режиму развития при значительном укреплении позиции России на мировых рынках продовольствия.

В сельском хозяйстве осуществляются меры по развитию земельных отношений, совершенствованию финансово-кредитной и налоговой систем, финансовому оздоровлению сельскохозяйственных товаропроизводителей, формированию эффективных рынков продовольствия и материально-технических ресурсов, используемых в сельском хозяйстве, социальному развитию села, совершенствованию аграрного законодательства. Эти цели преследует и реализация национального проекта «Развитие агропромышленного комплекса».

Реализация отдельных из этих мер привела к тому, что в России с 2000 г. отмечается рост производства в сельском хозяйстве. Объем финансирования сельского хозяйства из федерального бюджета постоянно возрастает и к 2012 г. он достигнет, по данным Министерства сельского хозяйства РФ, 551 млрд руб. За последние 10 лет объем валовой продукции сельского хозяйства вырос более чем в 2 раза.

АПК России оказался одной из наиболее устойчивой к финансовым потрясениям отраслью в условиях мирового кризиса. В 2007 г. объем бюджетных средств на развитие сельского хозяйства составил 76 млрд руб., а в 2011 г. он вырос до 125 млрд руб., в 2016 г. до 254 млрд руб. Это позволяет адаптировать сельхозпроизводителей к работе в условиях членства России во Всемирной торговой организации.

Контрольные вопросы и задания

1. Какие отрасли включает в себя агропромышленный комплекс?
2. Какое воздействие на развитие АПК оказал научно-технический прогресс?
3. Чем отличается интенсивный путь развития сельского хозяйства от экстенсивного?
4. В чем сущность концепции Т. Мальтуса?
5. Охарактеризуйте основные отрасли АПК.
6. Укажите основные направления развития российского АПК.

Наши книги можно приобрести:

Учебным заведениям и библиотекам
в отделе по работе с вузами
тел.: (495) 744-00-12, e-mail: vuz@urait.ru

Частным лицам:
список магазинов смотрите на сайте urait.ru
в разделе «Частным лицам»

Магазинам и корпоративным клиентам
в отделе продаж
тел.: (495) 744-00-12, e-mail: sales@urait.ru

Отзывы об издании присылайте в редакцию
e-mail: red@urait.ru

Новые издания и дополнительные материалы доступны
в электронной библиотечной системе «Юрайт»
biblio-online.ru

Учебное издание

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Часть 1

Учебник для академического бакалавриата

Под редакцией *Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьяновича*

Формат 70×100^{1/16}.

Гарнитура «Petersburg». Печать цифровая.
Усл. печ. л. 16,76.

ООО «Издательство Юрайт»
111123, г. Москва, ул. Плеханова, д. 4а.
Тел. (495) 744-00-12. E-mail: izdat@urait.ru, www.urait.ru

Электронная библиотека (ЭБС)

издательства «Юрайт»

www.biblio-online.ru

Платить только за необходимое!

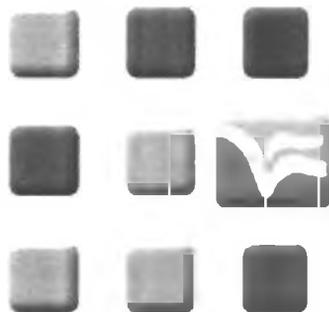


Что продаем?

- ✔ Учебники ведущих научных школ страны от издательства «Юрайт».
- ✔ Учебники по новым ФГОсам – для прикладного и академического бакалавриата.
- ✔ Модули по узким дисциплинам.

Сколько стоит?

- ✔ Вы можете выбрать только те учебники, которые нужны Вашим учащимся.
- ✔ Вы можете выбрать количество одновременных доступов к каждому учебнику.
- ✔ Издательство «Юрайт» поможет с подборкой учебников по Вашим дисциплинам.
- ✔ Один доступ к учебнику на год – в 5 раз дешевле печатного издания.



Почему именно наша ЭБС?

- ✔ Качественный контент для образования.
- ✔ Доступ к переизданиям в течение подписки.
- ✔ Доступ к архиву издательства.
- ✔ Сервисы для библиотек и преподавателей.
- ✔ Система поиска по всем метаданным.
- ✔ Система поиска по дисциплинам и синонимам.
- ✔ Передача данных в библиотечный каталог в формате RUSMARC.



Издательство «Юрайт»

111123, Москва, ул. Плеханова, д. 4а, бизнес-центр «Юникон»
Тел./факс (495) 744-00-12; e-mail: vuz@urait.ru