

МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ (УНИВЕРСИТЕТ)
МИНИСТЕРСТВА ИНОСТРАННЫХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ
ИМЕНИ Н. Н. ЛИВЕНЦЕВА

А. А. Сидоров

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В СХЕМАХ, ТАБЛИЦАХ, РИСУНКАХ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

Под редакцией
профессора И. Н. Платоновой

**МЕЖДУНАРОДНОЕ
РАЗДЕЛЕНИЕ
ТРУДА
И ГЛОБАЛИЗАЦИЯ**

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
КОНЪЮНКТУРА**

**МЕЖДУНАРОДНОЕ
ДВИЖЕНИЕ
КАПИТАЛА**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ
ТОРГОВЛЯ
ТОВАРАМИ**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ИНТЕГРАЦИЯ**

**ОСНОВНЫЕ
СРЕДСТВА ТОРГОВОЙ
ПОЛИТИКИ**

**МЕЖДУНАРОДНАЯ
ТОРГОВЛЯ
УСЛУГАМИ**



**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ОБМЕН
ТЕХНОЛОГИЯМИ**

МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ (УНИВЕРСИТЕТ)
МИНИСТЕРСТВА ИНОСТРАННЫХ ДЕЛ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ
ИМЕНИ Н. Н. ЛИВЕНЦЕВА

А. А. Сидоров

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ В СХЕМАХ, ТАБЛИЦАХ, РИСУНКАХ

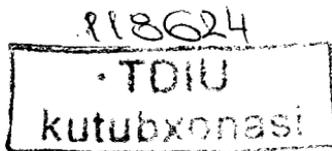
УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

Под редакцией
профессора **И. Н. Платоновой**

Утверждено
редакционно-издательским
советом МГИМО МИД России
в качестве учебного пособия



Электронные версии книг на сайте
www.prospekt.org



ОНТУ



ПРОСПЕКТ

Москва
2020

33М(07)

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73

Электронные версии книг
на сайте www.prospekt.org

С347
Автор:

Сидоров А. А., кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России, референт Департамента развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития России.

Рецензенты:

Пискулова Н. А., доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России;

Хесин Е. С., доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник Центра европейских исследований Национального исследовательского института мировой экономики и международных отношений им. Е. М. Примакова Российской академии наук.

Под редакцией доктора экономических наук, почетного работника высшего профессионального образования Российской Федерации, заведующей кафедрой международных экономических отношений и внешнеэкономических связей им. Н. Н. Ливенцева МГИМО МИД России, профессора **И. Н. Платоновой**.

Сидоров А. А.

С34 Международные экономические отношения в схемах, таблицах, рисунках : учебное пособие / под ред. И. Н. Платоновой. — Москва : Проспект, 2020. — 312 с.

ISBN 978-5-392-31820-9

DOI 10.31085/9785392318209-2020-312

Учебное пособие посвящено основным формам и участникам международных экономических отношений. Материал изложен в доступной и наглядной форме схем, таблиц и рисунков. Приводится подробная актуальная статистическая информация за максимально длительные периоды. Освещены особенности участия России в международных экономических отношениях. Каждая тема завершается контрольными вопросами, практическими заданиями и кейсами, направленными на формирование практических навыков исследования международных экономических отношений. Содержание пособия соответствует актуальным требованиям федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика» (уровень бакалавриата).

Для студентов бакалавриата и магистратуры экономических специальностей, аспирантов, преподавателей, научных работников и специалистов-практиков, занимающихся вопросами международных экономических отношений.

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73

Учебное издание

Сидоров Алексей Александрович

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ
В СХЕМАХ, ТАБЛИЦАХ, РИСУНКАХ**

Учебное пособие

Подписано в печать 24.07.2020. Формат 60×90 1/16.
Печать цифровая. Печ. л. 19,5. Тираж 1000 (2-й завод 50) экз.

ООО «Проспект»

111020, г. Москва, ул. Боровая, д. 7, стр. 4.

ISBN 978-5-392-31820-9

DOI 10.31085/9785392318209-2020-312

© Сидоров А. А., 2020

© ООО «Проспект», 2020

MOSCOW STATE INSTITUTE OF INTERNATIONAL RELATIONS (UNIVERSITY)
BY THE MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS OF RUSSIA
DEPARTMENT OF INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS AND FOREIGN ECONOMIC AFFAIRS
OF N. N. LIVENTSEV

A. A. Sidorov

**INTERNATIONAL
ECONOMIC RELATIONS
IN SCHEMES, TABLES, FIGURES**

TUTORIAL

Edited by
Professor **I. N. Platonova**



• PROSPEKT •

Moscow
2020

Author:

Sidorov A. A., PhD (Economics), Senior Lecturer, Department of International Economic Relations and Foreign Economic Affairs of N. N. Liventsev, MGIMO University, Adviser, Department of Development and Regulation of Foreign Economic Activity, Ministry of Economic Development of the Russian Federation.

Reviewers:

Piskulova N. A., Doctor of Economics, Associate Professor, Professor, Department of International Economic Relations and Foreign Economic Affairs of N. N. Liventsev, MGIMO University;
Khesin E. S., Doctor of Economics, Professor, Chief Research Fellow, Center for European Studies, Primakov National Research Institute of World Economy and International Relations, Russian Academy of Sciences.

Edited by Doctor of Economics, Honorary Worker of Higher Professional Education of the Russian Federation, Head of the Department of International Economic Relations and Foreign Economic Affairs of N. N. Liventsev, Professor, MGIMO University **I. N. Platonova**.

Sidorov A. A.

International Economic Relations in Schemes, Tables, Figures : Tutorial / ed. by I. N. Platonova. — Moscow : Prospekt, 2020. — 312 p.

ISBN 978-5-392-31820-9

DOI 10.31085/9785392318209-2020-312

The manual deals with the main forms and participants of international economic relations. The material is presented in an accessible and visual form of schemes, tables and figures. Detailed up-to-date statistical information for the longest possible periods is provided. The features of Russia's participation in international economic relations are highlighted. Each topic ends with control questions, practical tasks and cases aimed at the formation of practical skills for studying international economic relations. The content of the manual corresponds to the current requirements of the federal state educational standard of higher education 38.03.01 "Economy" (undergraduate level).

For undergraduate and graduate economy students, postgraduate students, professors, researchers and practitioners majoring in international economic relations.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Список сокращений	7
Предисловие	9
Раздел I. Основы международных экономических отношений	11
Тема 1. Международные экономические отношения, международное разделение труда и глобализация: общая характеристика	12
Тема 2. Транснациональные корпорации в международных экономических отношениях	24
Раздел II. Международная торговля как основная форма международных экономических отношений	40
Тема 3. Международная торговля товарами	42
Тема 4. Экономическая конъюнктура в международных экономических отношениях	60
Тема 5. Основные средства торговой политики	72
Тема 6. Многостороннее регулирование международной торговли товарами в рамках ГАТТ/ВТО	87
Тема 7. Международная торговля услугами	97
Тема 8. Международная конкурентоспособность стран	120
Раздел III. Формы международных экономических отношений, непосредственно связанные с международным движением факторов производства	136
Тема 9. Международный обмен технологиями	137
Тема 10. Международное движение капитала	147
Тема 11. Международная миграция рабочей силы	174

Раздел IV. Международная экономическая интеграция.	190
Тема 12. Сущность международной экономической интеграции.	192
Тема 13. Европейская экономическая интеграция	205
Тема 14. Экономическая интеграция в Северной Америке.	219
Тема 15. Интеграционные процессы в менее развитых странах	232
Тема 16. Интеграционные процессы с участием России	249
Раздел V. Международные экономические организации, свободные экономические и офшорные зоны в международных экономических отношениях	262
Тема 17. Роль международных экономических организаций в международных экономических отношениях	264
Тема 18. Свободные экономические и офшорные зоны в международных экономических отношениях	286
Список использованной литературы	304

СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

АСЕАН	–	Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (<i>ASEAN, Association of Southeast Asian Nations</i>)
АНЗСЕРТА	–	Торговое соглашение о тесных экономических отношениях Австралии и Новой Зеландии (<i>ANZCERTA, Australia-New Zealand Closer Economic Relations Trade Agreement</i>)
АТР	–	Азиатско-Тихоокеанский регион
ВВП	–	валовой внутренний продукт
ВМВ	–	Вторая мировая война
ВОИС	–	Всемирная организация интеллектуальной собственности
ВТО	–	Всемирная торговая организация
ВЭФ	–	Всемирный экономический форум
ГАТС	–	Генеральное соглашение по торговле услугами (<i>GATS, General Agreement on Trade in Services</i>)
ГАТТ	–	Генеральное соглашение по тарифам и торговле (<i>GATT, General Agreement on Tariffs and Trade</i>)
ГЦСС	–	глобальные цепочки создания стоимости
ЕАЭС	–	Евразийский экономический союз
ЕС	–	Европейский союз
ЕЭК	–	Евразийская экономическая комиссия
ЕЭС	–	Европейское экономическое сообщество
ИКТ	–	информационно-коммуникационная техника (технологии)
МАГИ	–	Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций
МБРР	–	Международный банк реконструкции и развития
МВП	–	мировой валовой продукт
МВФ	–	Международный валютный фонд
МЕРКОСУР	–	Общий рынок стран Южного Конуса (<i>MERCOSUR, Mercado Común del Sur</i>)
МИРМ	–	Международный институт развития менеджмента
МРТ	–	международное разделение труда
МТ	–	международная торговля
МЦУИС	–	Международный центр по урегулированию инвестиционных споров
МЭО	–	международные экономические отношения

НАФТА	—	Североамериканское соглашение о свободной торговле (<i>NAFTA, North American Free Trade Agreement</i>)
НИР	—	научные исследования и разработки
НР	—	национальный режим
НТП	—	научно-технический прогресс
ООН	—	Организация объединенных наций
ОФЦ	—	офшорный финансовый центр
ОЭЗ	—	особая экономическая зона
ОЭСР	—	Организация экономического сотрудничества и развития
ПИИ	—	прямые иностранные инвестиции
ПТС	—	преференциальные торговые соглашения
РНБ	—	режим наибольшего благоприятствования
РТС	—	региональные торговые соглашения
САКУ	—	Южноафриканский таможенный союз (<i>SACU, Southern African Customs Union</i>)
СДР	—	специальные права заимствования
СМТК	—	Стандартная международная торговая классификация ООН
СНГ	—	Содружество Независимых Государств
СФС	—	санитарные и фитосанитарные меры
СЭВ	—	Совет экономической взаимопомощи
СЭЗ	—	свободная экономическая зона
ТБТ	—	технические барьеры в торговле
ТН ВЭД	—	товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности
ТНБ	—	транснациональный банк
ТНК	—	транснациональная корпорация
ТРИМС	—	Соглашение по инвестиционным мерам, связанным с торговлей (<i>TRIMs, Agreement on Trade-Related Investment Measures</i>)
ТРИПС	—	Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (<i>TRIPS, Agreement on Trade-Related Aspects of Intellectual Property Rights</i>)
УК	—	уставный капитал
ФАТФ	—	Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (<i>FATF, Financial Action Task Force (on Money Laundering)</i>)
ЭКОСОС	—	Экономический и социальный совет ООН (<i>ECOSOC, United Nations Economic and Social Council</i>)
ЭКЮ	—	Европейская валютная единица (<i>ECU, European Currency Unit</i>)
ЮНКТАД	—	Конференция ООН по торговле и развитию (<i>UNCTAD, United Nations Conference on Trade and Development</i>)
ЮСМКА	—	Соглашение США – Мексика – Канада (<i>USMCA, United States – Mexico – Canada Agreement</i>)

ПРЕДИСЛОВИЕ

Международные экономические отношения являются базовым курсом для студентов бакалавриата по направлению «Экономика». Данная дисциплина закладывает основы для последующего изучения курсов «Экономическая конъюнктура», «Мировые товарные рынки и цены» и многих других. Основы международных экономических отношений изучаются и на других, неэкономических направлениях подготовки, поскольку владение соответствующими компетенциями востребовано у специалистов в области международных отношений, политологов, журналистов, юристов.

Настоящее оригинальное учебное пособие призвано углубить знания студентов в области международных экономических отношений, а также оптимизировать учебный процесс. Данное издание имеет две отличительные черты. Во-первых, весь материал дан в форме схем, таблиц и рисунков, что делает изложение максимально наглядным и облегчает его понимание и запоминание. Во-вторых, в пособии содержится значительный объем актуальной статистической информации, иллюстрирующей на практике тенденции развития международных экономических отношений.

Во многих учебниках и учебных пособиях в силу ограничений по объему не отражены или отражены не в полной мере статистические данные, характеризующие различные формы международных экономических отношений. В настоящем учебном пособии предпринята попытка восполнить данный пробел. При этом акцент сделан на длительных тенденциях развития международных экономических отношений, в связи с чем данные приводятся за максимально длительные периоды времени.

Данное издание призвано дополнить имеющиеся базовые учебники и учебные пособия по курсу¹. Автор надеется, что материалы настоящей книги окажут помощь студентам при освоении дисциплины,

¹ См., напр.: Международные экономические отношения / под ред. Н. Н. Ливенцева. М.: Проспект, 2005. 648 с.; *Платонова И. Н.* Международные экономические отношения в эпоху глобализации / *И. Н. Платонова, Н. Н. Ливенцев, Г. М. Костюнина,*

а также послужат основой для обсуждений предмета на семинарских занятиях и написания научно-исследовательских работ по теме.

Книга рассчитана на студентов, магистрантов и аспирантов экономических факультетов, преподавателей курса «Международные экономические отношения», а также всех научных работников и специалистов-практиков, занимающихся вопросами внешнеэкономической деятельности.

Раздел I. ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Изучение данного раздела нацелено на формирование у студентов следующих *профессиональных компетенций*:

- собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов;
- на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов;
- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет;
- использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии.

Данный раздел также направлен на формирование *дополнительных профессиональных компетенций* с учетом специфики образования в МГИМО МИД России:

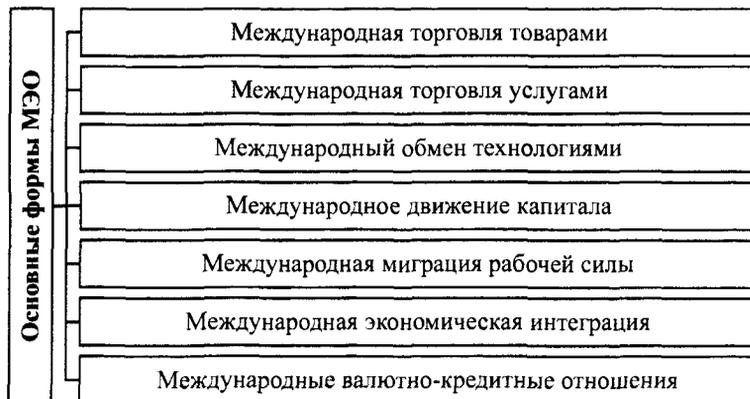
- умение ориентироваться в основных современных тенденциях развития мировой экономики, глобальных экономических процессов, понимать их перспективы и возможные последствия для России;
- умение работать с источниками международной статистической информации, анализировать динамику основных характеристик международных экономических отношений.

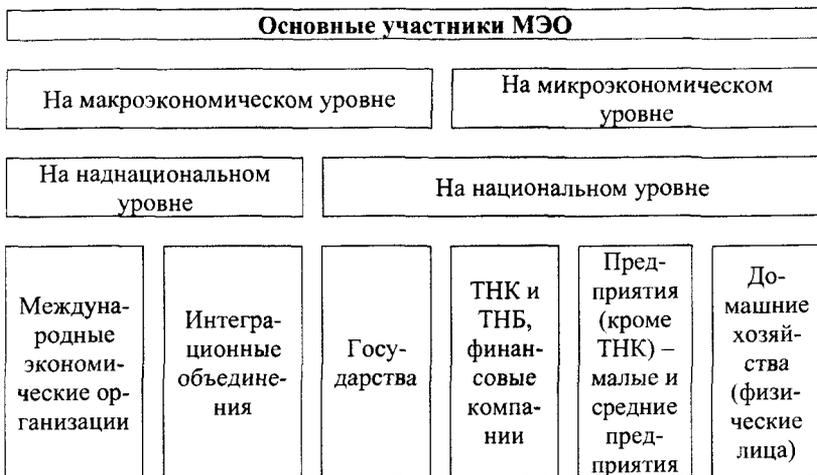
Тема 1

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА И ГЛОБАЛИЗАЦИЯ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

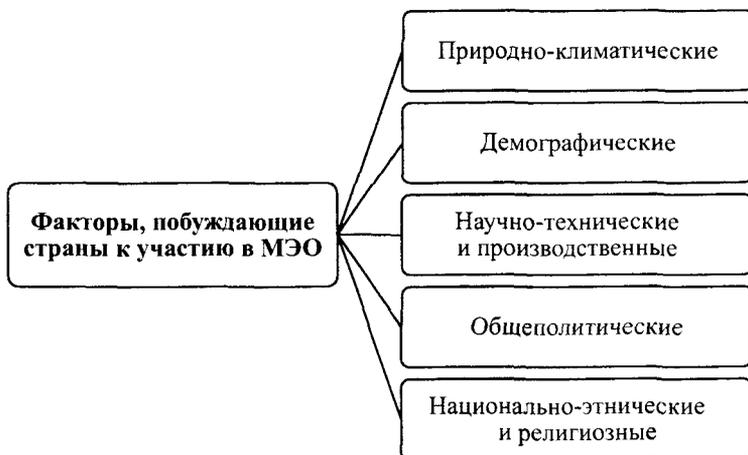
Определение

Международные экономические отношения (МЭО) – система хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран, представленными различными хозяйствующими субъектами, а также международными экономическими организациями и финансовыми центрами.





Примечание: на схеме представлены преимущественно традиционные участники МЭО. Вместе с тем в литературе встречается понятие новых участников МЭО. По мнению автора, новые участники МЭО зачастую представляют собой модификации традиционных. Тем не менее обозначу некоторых таких новых участников МЭО: ТНБ и другие различные финансовые институты (прежде всего, страховые компании, портфельные инвестиционные фонды — паевые, пенсионные, трастовые и хедж-фонды), различные неправительственные экономические организации, объединяющие юридических лиц (например, торгово-промышленные палаты).



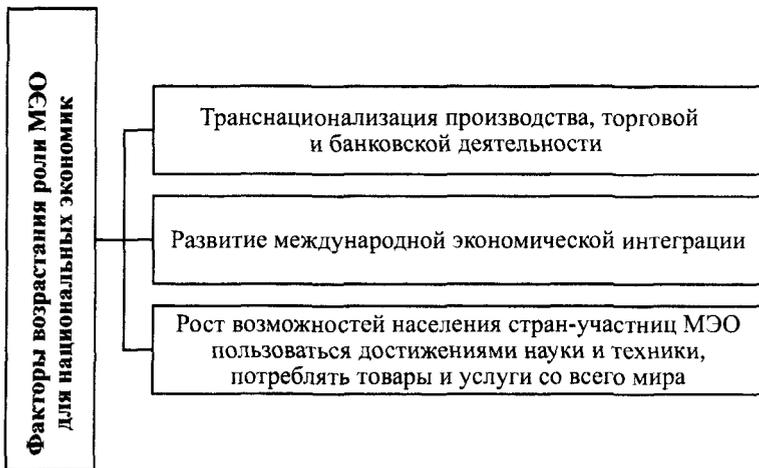


Таблица 1.1

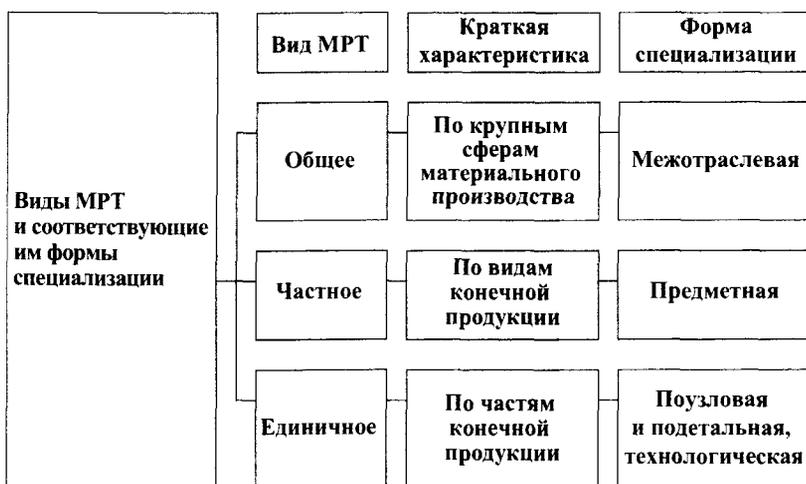
**Воспроизводственная открытость по экспорту (экспортная квота)¹
как показатель интенсивности МЭО, %**

Страны	Годы						
	1960	1970	1980	1990	2000	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7	8
Мир	11,9	13,6	18,9	19,3	26,0	29,0	30,1
Развитые	12,8	15,5	21,0	20,3	25,8	29,6	31,9
США	5,0	5,6	9,8	9,3	10,7	12,3	12,2
ЕС	19,4	19,7	24,5	25,7	34,3	38,4	44,8
Менее развитые	9,6	8,6	13,2	17,1	26,5	27,5	25,6
Китай	4,3	2,5	5,9	13,6	20,9	27,2	19,5

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 11.02.2020).

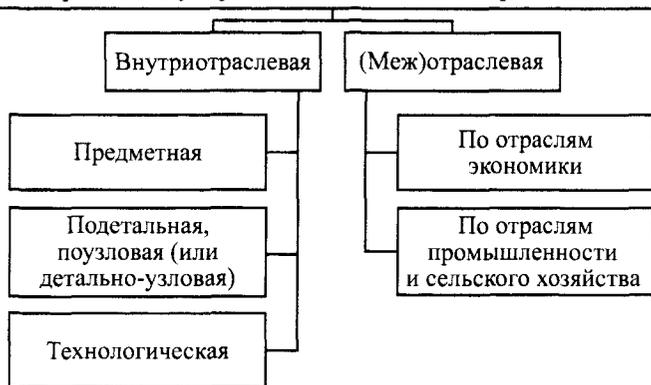
Определение

Международное разделение труда (МРТ) – высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, которое опирается на устойчивую, экономически выгодную специализацию производства отдельных стран на определенных видах продукции и на обмен результатами их производства. Является объективной материальной основой МЭО. Формы МРТ – международная специализация и международная кооперация производства.



¹ Отношение стоимости экспорта товаров и услуг к ВВП.

Формы международной специализации производства



Основные показатели международной специализации

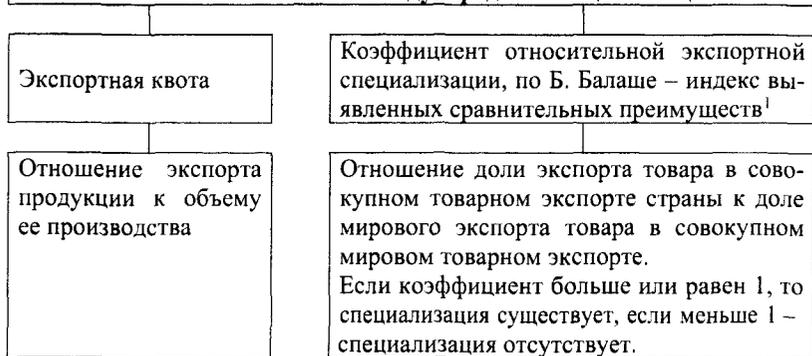


Таблица 1.2

Коэффициенты относительной экспортной специализации наиболее крупных участников МЭО по основным товарным группам в 2018 г.

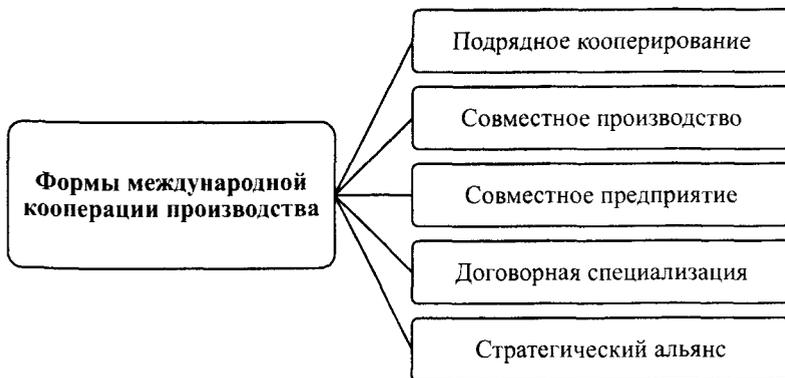
Товар \ Страна	Страна				
	США	Китай	Германия	Япония	Великобритания
	2	3	4	5	6
Сельскохозяйственные товары	1,11	0,36	0,66	0,18	0,75
Продовольствие	1,06	0,37	0,67	0,12	0,81
Минеральное сырье и топливо	0,89	0,20	0,31	0,27	0,85

¹ См. напр. Клинов В. Г., Сидоров А. А. Международная специализация на мировом рынке машин и оборудования в XXI в. и позиции России / В. Г. Клинов, А. А. Сидоров // Neftegaz.RU. 2018. № 7. С. 40–47.

Окончание табл. 1.2

1	2	3	4	5	6
Топливо	0,93	0,15	0,19	0,15	0,79
Продукция обрабатывающей промышленности	1,04	1,38	1,29	1,28	1,04
Чугун и сталь	0,38	1,04	0,84	1,75	0,52
Продукция химической промышленности	1,16	0,58	1,43	0,93	1,31
Фармацевтическая продукция	0,93	0,21	1,91	0,24	1,97
Машины и транспортное оборудование	1,15	1,40	1,42	1,69	1,05
Канторское и телекоммуникационное оборудование	0,86	2,47	0,48	0,84	0,35
Электронно-вычислительное и канторское оборудование	1,08	2,84	0,60	0,77	0,49
Телекоммуникационное оборудование	0,70	3,31	0,43	0,28	0,44
Интегральные схемы и электронные компоненты	0,85	1,27	0,42	1,50	0,14
Транспортное оборудование	1,46	0,46	2,00	2,28	1,52
Автомобили	1,02	0,31	2,15	2,70	1,45
Текстиль	0,52	2,97	0,59	0,56	0,48
Одежда	0,14	2,50	0,61	0,03	0,71

Источник: рассчитано по WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/> (дата обращения: 25.11.2019).



118624
 • TDIU
 kutubxonasi

Ключевые особенности современного этапа МРТ

Переход от межотраслевой
специализации
к внутриотраслевой

Развитие глобальных цепочек
создания (добавленной)
стоимости (глобальных
производственных систем)

Таблица 1.3

Механизм функционирования глобальных цепочек создания стоимости (ГЦСС)

Страна	Стоимостная цепочка				Валовой экспорт	Внутренняя добавленная стоимость	Двойной счет экспорта
	Добыча сырья	Обработка	Производство готовой продукции	Конечный спрос (импорт готовой продукции)			
А	2				2	2	0
Б		<u>2+24=26</u>			26	24	2
В			<u>2+24+46=72</u>		72	46	26
Г				72			
Итого (сумма по странам)					100	72	28

Примечания: жирным выделен объем валового экспорта страны, курсивом — внутренняя добавленная стоимость страны, подчеркнутым — иностранная добавленная стоимость страны¹.

Источник: составлено по World Investment Report 2013. Geneva: UN, 2013. P. 123.

¹ Внутренняя добавленная стоимость — часть стоимости экспорта, произведенная самой страной. Вносит вклад в создание ВВП страны.

Иностранная добавленная стоимость — сырье и компоненты, произведенные в третьей стране, которые были ввезены и в конечном итоге учитываются в общей стоимости реализуемой (на экспорт) продукции.



Рис. 1.1. Доля иностранной добавленной стоимости в экспорте в 2017 г., %

Источник: составлено по World Investment Report 2018. Geneva: UN, 2018. P. 22–23.

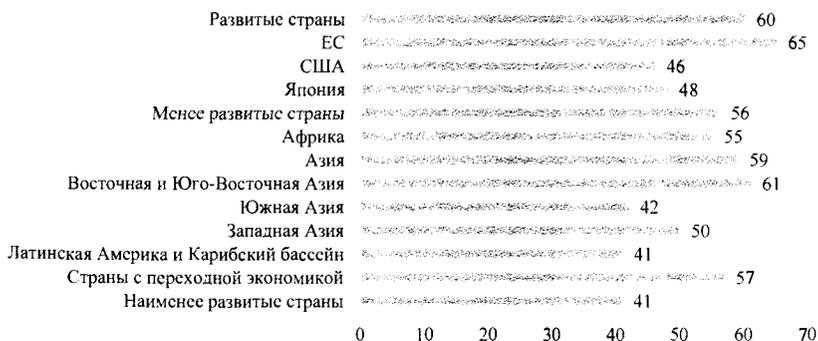


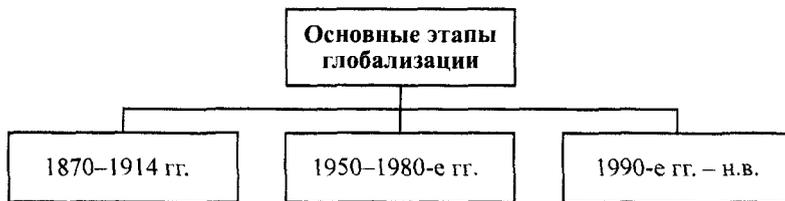
Рис. 1.2. Норма участия в ГЦСС¹ в 2017 г., %

Источник: составлено по World Investment Report 2018. Geneva: UN, 2018. P. 24.

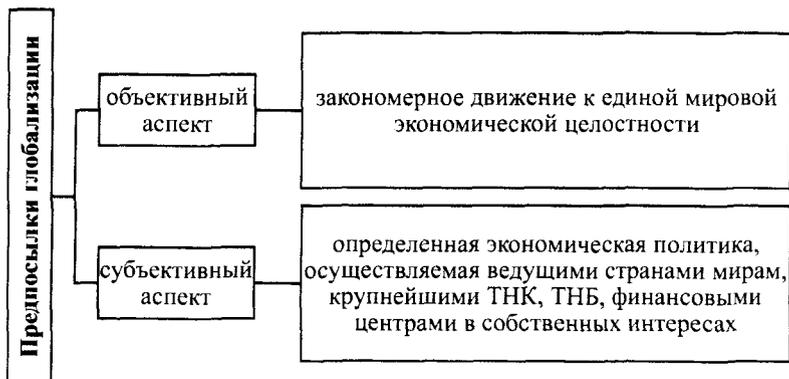
¹ Рассчитывается как отношение суммы восходящего и нисходящего участия страны в ГЦСС к валовому экспорту. Восходящее участие (*forward/upstream participation*) в ГЦСС оценивается как стоимость экспорта сырья и компонентов (т. е. внутренняя добавленная стоимость), используемых другими странами при производстве (в том числе на внутренний рынок) и экспорте конечной продукции. Нисходящее участие (*backward/downstream participation*) в ГЦСС оценивается как стоимость импортного сырья и компонентов (т. е. иностранная добавленная стоимость), используемых при производстве (в том числе на внутренний рынок) и экспорте конечной продукции.

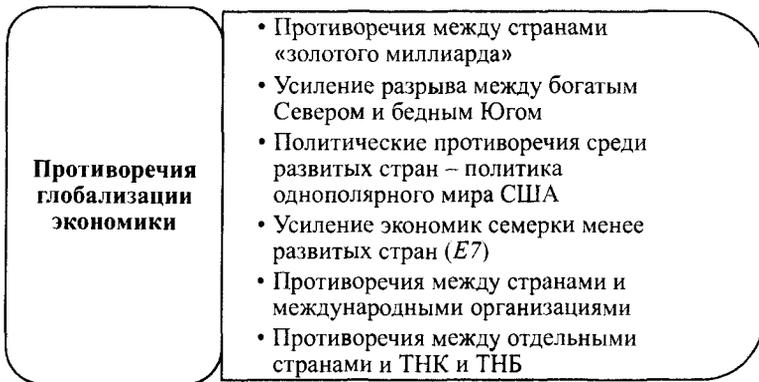
Определение

Глобализация — всеобщая мировая взаимозависимость стран, предприятий и людей в рамках открытой системы финансово-экономических, общественно-политических и культурных связей на базе современных коммуникационных и информационных технологий. Глобализация экономики — процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний. Выражается в интернационализации, т. е. усилении участия страны в мировом хозяйстве.



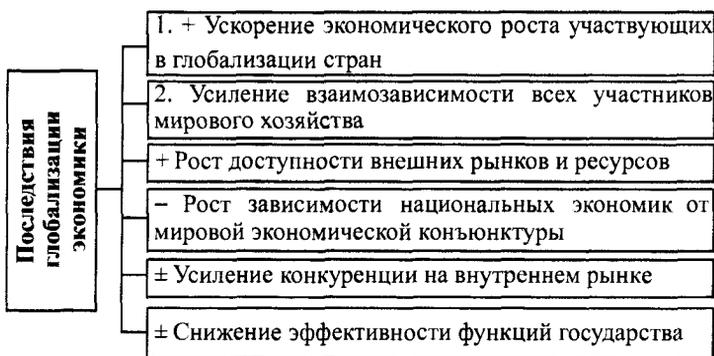
Примечание: некоторые экономисты ведут отсчет глобализации с конца XV в., с эпохи Великих географических открытий.





Для глобализации характерна неравномерность

- Развития отдельных форм МЭО
- Развития национальных экономик
- Развития отраслей и фирм
- Концентрированного (географического) размещения отдельных рынков
- Возможностей доступа к новым технологиям
- Темпов роста институционального обеспечения (глобального регулирования) и глобализации

**Определение**

Антиглобализм – движение лиц, выступающих против определенных аспектов глобализации экономики из-за ее отрицательных последствий (кризисы, социальные проблемы, разрушение окружающей среды), предлагающих ограничить деятельность ТНК и международных организаций. Альтерглобализм – движение лиц, выступающих за социально ориентированную, контролируруемую со стороны государства глобализацию, предполагающую сокращение разрыва между странами.

Контрольные вопросы

1. Назовите основные формы и участников МЭО.
2. Каковы главные факторы, способствующие увеличению интенсивности и роли МЭО?
3. Дайте характеристику форм международной специализации производства.
4. Каким образом можно оценить международную специализацию страны?
5. Объясните механизм функционирования глобальных цепочек создания стоимости.
6. Как глобализация экономики влияет на МЭО?

Практические задания и кейсы

1. Выгрузите из базы данных Всемирного банка¹ показатели экспортной квоты (*Exports of goods and services (% of GDP)*) для Германии, Индии и России за период с 1991 г. (современный этап развития МЭО). Сделайте вывод о тенденциях эволюции данного показателя для каждой страны. Проведите сравнительный анализ и объясните различия

¹ World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>.

в масштабах, а также в динамике экспортной квоты между указанными странами.

2. На основе представленной в Теме 1 формулы и базы данных ВТО¹ рассчитайте коэффициент относительной экспортной специализации (индекс выявленных сравнительных преимуществ) для России за последний имеющийся год по всем товарам, представленным в Таблице 1.2. Сделайте вывод о наличии или отсутствии международной специализации России по каждому товару.
3. На основе представленной в Теме 1 формулы и базы данных ВТО² рассчитайте коэффициент относительной экспортной специализации (индекс выявленных сравнительных преимуществ) для Германии, Китая, США за период с 1991 г. (современный этап развития МЭО) по основным товарным группам – сельскохозяйственные товары (*agricultural products*), минеральное сырье и топливо (*fuels and mining products*), продукция обрабатывающей промышленности (*manufactures*). Проанализируйте эволюцию данного показателя по указанным странам и объясните выявленную динамику.
4. Польский экономист Г. В. Колодко в своей книге «Куда идет мир: политическая экономия будущего» приводит следующее высказывание относительно глобализации экономики: «...далеко еще до окончательного стирания разделений и границ, сопутствующих национальной экономике. Только 1% американских предпринимателей ведут операции за границей, только 2% студентов получают образование в чужих странах, только 3% населения Земли живут вне стран, где они родились, не более 7% директоров фирм, котирующихся в биржевых списках S&P 500, это иностранцы, в общей сложности 9% валовых вложений составляют прямые иностранные инвестиции, около 20% акций, имеющих хождение на биржах, принадлежат иностранным инвесторам. Лишь 20% всего интернет-потока идет над государственными границами.»³. Проанализируйте данное высказывание и объясните, какие формы МЭО являются относительно более «глобализованными», а какие – в меньшей степени.
5. Применительно к новой модели роста мировой экономики существует так называемая концепция реиндустриализации, согласно которой на современном этапе следует ожидать снижения интенсивности промышленного аутсорсинга в развивающиеся экономики, «возвращения» инвестиций ведущих промышленных компаний в развитие страны и повышения доли обрабатывающей промышленности в ВВП этих стран (в первую очередь США и стран ЕС)⁴. Объясните, какие изменения в международном разделении труда могут произойти (или уже происходят) в таком случае? Приведите примеры.

¹ WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/>.

² Ibidem.

³ Колодко Г. В. Куда идет мир: политическая экономия будущего. М.: Магистр, 2014. С. 117.

⁴ Афонцев С. А. Мировая экономика в поисках новой модели роста // Мировая экономика и международные отношения. 2014. № 2. С. 4.

Тема 2

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Определение

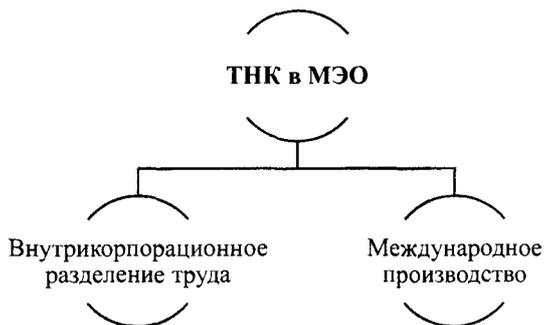
Транснациональная корпорация (ТНК) – акционерная или частная компания, включающая материнскую компанию и ее аффилированные предприятия.

Материнская компания – предприятие, контролирующее активы или другие единицы за пределами страны базирования, обычно посредством владения определенной частью акционерного капитала.

Аффилированное предприятие – предприятие, в котором зарубежный резидент владеет долей, позволяющей участвовать в управлении на долгосрочной основе.

Транснационализация – процесс усиления роли ТНК в мировой экономике.



**Определение**

Международное производство – производство товаров и услуг за рубежом аффилированными предприятиями, управляемое материнскими компаниями в стране базирования.

Таблица 2.1

**Показатели международного производства
(аффилированных предприятий), млрд долл.**

Показатели \ Годы	1990	2005–2007*	2015	2016	2017	2018
	2	3	4	5	6	7
Продажи (валовая выручка)	7136	24621	26019	25649	26580	27247
Производство (добавленная стоимость)	1335	5325	6002	5919	6711	7257
Активы	6202	50747	91261	95540	104915	110468
Занятость**	28558	59011	69533	70470	73571	75897
<i>Справочно:</i>						
Мировой валовой продукт	23439	52366	74664	75709	80118	84713
Мировой экспорт товаров и услуг	4261	14947	20953	20555	22558	25246

Примечания: * – средний показатель до кризиса 2008–2009 гг.;

** – тыс. человек.

Источник: составлено по World Investment Report 2019. Geneva: UN, 2019. P. 18; UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 14.06.2019).

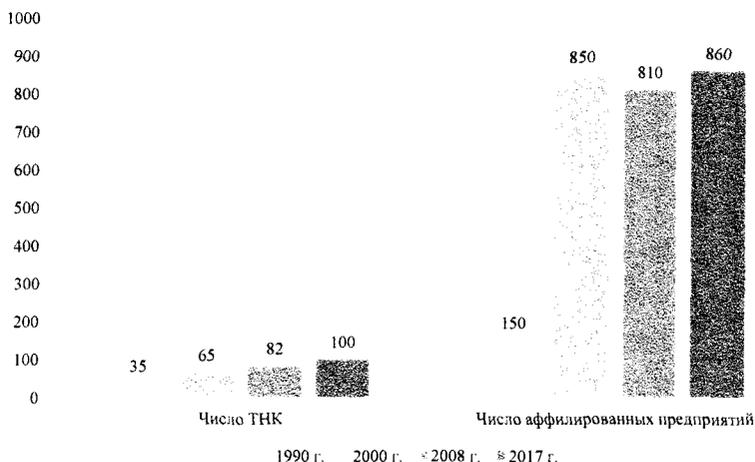
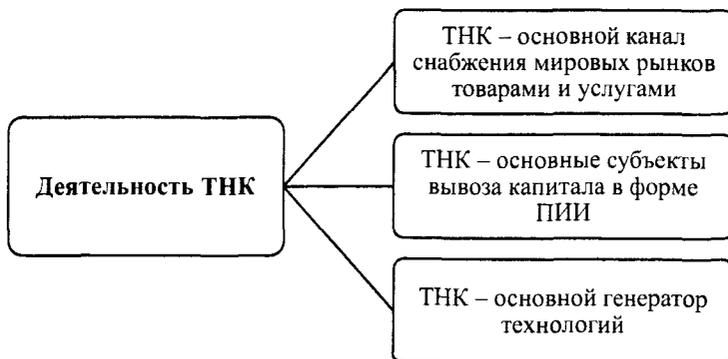


Рис. 2.1. Оценки ЮНКТАД числа ТНК и их аффилированных предприятий (тыс. штук)

Источник: составлено по World Investment Report 1992. Geneva: UN, 1992. P. 12; World Investment Report 2002. Geneva: UN, 2002. P. 14; World Investment Report 2011. Geneva: UN, 2011. P. 17; World Investment Report 2017. Geneva: UN, 2017. P. 30.



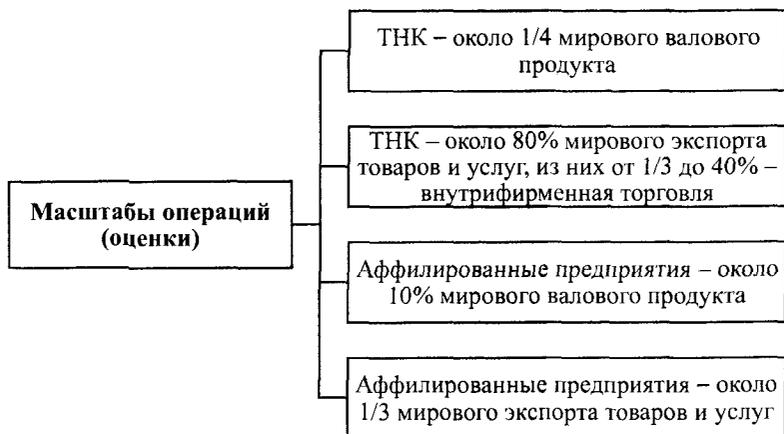


Таблица 2.2

Показатели международной деятельности 100 крупнейших нефинансовых ТНК

Показатели	Годы			Темп прироста в 2018 г., %
	2016	2017	2018	
1	2	3	4	5
Активы совокупные (млрд долл.), в том числе	13 231	14 534	15 492	7,2
Зарубежные	8337	8996	9231	2,8
В стране базирования	4894	5538	6262	14,8
<i>Зарубежные, % от совокупных</i>	<i>63</i>	<i>62</i>	<i>60</i>	
Продажи совокупные (млрд долл.), в том числе	7502	8017	9377	18,1
Зарубежные	4765	5200	5587	8,1
В стране базирования	2737	2817	3790	35,5
<i>Зарубежные, % от совокупных</i>	<i>64</i>	<i>65</i>	<i>60</i>	

Окончание табл. 2.2

1	2	3	4	5
Численность занятых совокупная (тыс. чел.), в том числе	16 455	16 699	17 488	6,3
Зарубежная	9535	9662	9611	0,8
В стране базирования	6920	7037	7876	13,8
Зарубежная, % от совокупной	58	58	55	

Источник: составлено по World Investment Report 2019. Geneva: UN, 2019. P. 20.

Таблица 2.3

Состав 100 крупнейших нефинансовых ТНК по отраслям и странам базирования (число компаний)

Отрасль	2012 г.	2017 г.	Страна базирования	2012 г.	2017 г.
Техника	7	15	США	24	20
Добыча полезных ископаемых и нефтепереработка	19	13	Великобритания	17	14
Автомобиле- и авиастроение	13	13	Франция	13	12
Прочие отрасли промышленности	12	13	Германия	9	11
Фармацевтика	10	12	Япония	9	11
Коммунальные услуги	10	9	Швейцария	6	5
Продукты питания и табак	9	8	Ирландия	...	4
Телекоммуникации	6	7	Китай	3	4
Оптовая и розничная торговля	10	6	Прочие страны	19	19
Прочие услуги	4	4			

Источник: составлено по World Investment Report 2018. Geneva: UN, 2018. P. 29.



Индекс транснациональности =

$$= \left[\left(\frac{\text{Объем активов за рубежом}}{\text{Общий объем активов}} + \frac{\text{Объем продаж за рубежом}}{\text{Общий объем продаж}} + \frac{\text{Число занятых за рубежом}}{\text{Общее число занятых}} \right) \div 3 \right] \times 100$$

Индекс интернационализации =

$$= \frac{\text{Число аффилированных предприятий за рубежом}}{\text{Общее число аффилированных предприятий}} \times 100$$

Индекс географического распространения =

$$= \sqrt{\text{Индекс интернационализации} \times \text{Число принимающих стран}}$$

Индекс распространенности сети =

$$= \frac{\text{Число стран, где есть аффилированные предприятия}}{\text{Число стран, в которых компания могла бы вести деятельность}}$$

Таблица 2.4

10 крупнейших нефинансовых ТНК с наибольшим размером зарубежных активов в 2018 г.

Название компании	Страна базирования	Отрасль	Активы, млрд долл.		Продажи, млрд долл.		Занятость, тыс. чел.		ИТ
			З	С	З	С	З	С	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
<i>Royal Dutch Shell plc</i>	Великобритания	Добыча полезных ископаемых	343,7	400,6	281,6	406,0	58,0	82,0	75,3
<i>Toyota Motor Corporation</i>	Япония	Автомобилестроение	300,4	468,9	65,9	272,5	236,5	369,1	50,8
<i>BP plc</i>	Великобритания	Нефтепереработка	254,5	283,1	243,7	312,3	65,6	73,0	85,9
<i>Softbank Group Corp</i>	Япония	Телекоммуникации	240,3	325,9	44,6	86,6	55,3	75,0	66,3

Окончание табл. 2.4

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
<i>Total SA</i>	Франция	Нефтепереработка	233,7	256,3	128,7	189,4	68,4	104,5	74,9
<i>Volkswagen Group</i>	Германия	Автомобилестроение	224,2	524,6	226,9	278,3	365,0	656,0	60,0
<i>British American Tobacco PLC</i>	Великобритания	Табак	186,0	187,3	32,4	32,7	37,5	63,9	85,7
<i>Chevron Corporation</i>	США	Нефтепереработка	181,0	253,9	75,5	158,8	34,7	48,6	63,4
<i>Daimler AG</i>	Германия	Автомобилестроение	169,1	322,4	168,2	197,5	124,0	298,7	59,7
<i>Exxon Mobil Corporation</i>	США	Нефтепереработка	168,1	346,2	85,7	279,3	34,5	71,0	42,6

Примечания: З – зарубежные показатели; С – совокупные показатели; ИТ – индекс транснациональности.

Источник: составлено по World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx> (дата обращения: 14.06.2019).

Таблица 2.5

10 крупнейших нефинансовых ТНК с наиболее высоким индексом транснациональности в 2018 г.

Название компании	Страна базирования	Отрасль	Активы, млрд долл.		Продажи, млрд долл.		Занятость, тыс. чел.		ИТ
			З	С	З	С	З	С	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
<i>Rio Tinto PLC</i>	Великобритания	Добыча полезных ископаемых	91,2	91,3	42,0	42,4	47,2	47,5	99,5
<i>Medtronic plc</i>	Ирландия	Приборостроение	88,4	91,4	29,9	30,0	83,2	86,0	97,7
<i>Anglo American plc</i>	Великобритания	Добыча полезных ископаемых	50,5	52,4	27,1	28,9	62,0	64,0	95,7

Окончание табл. 2.5

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
<i>John Swire & Sons Limited</i>	Великобритания	Транспортная портовка и складирование	65,9	69,4	27,3	29,3	134,8	136,2	95,7
<i>Altice Europe NV</i>	Нидерланды	Телекоммуникации	50,0	51,9	15,4	16,8	34,0	35,3	94,8
<i>Nestlé SA</i>	Швейцария	Продукты питания	120,4	139,2	92,2	93,4	298,3	308,0	94,0
<i>Reckitt Benckiser Plc</i>	Великобритания	Химическая продукция	44,9	48,2	15,8	16,8	38,7	42,4	92,9
<i>CK Hutchison Holdings Limited</i>	Гонконг	Розничная торговля	144,9	157,3	33,0	35,4	279,0	300,0	92,8
<i>Hon Hai Precision Industries</i>	Тайвань	Электронные компоненты	106,6	110,6	171,6	175,6	824,1	987,6	92,5
<i>Schneider Electric SA</i>	Франция	Коммунальные услуги	44,9	48,4	28,4	30,3	135,3	152,1	91,8

Примечания: З – зарубежные показатели; С – совокупные показатели; ИТ – индекс транснациональности.

Источник: составлено по World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx> (дата обращения: 14.06.2019).

Таблица 2.6

10 отраслей с наиболее высоким индексом транснациональности компаний из перечня 100 крупнейших нефинансовых ТНК ЮНКТАД в 2018 г.

Отрасль	Активы, млрд долл.		Продажи, млрд долл.		Занятость, тыс. чел.		ИТ
	З	С	З	С	З	С	
1	2	3	4	5	6	7	8
Приборостроение	88,4	91,4	29,9	30,0	83,2	86,0	97,7
Продукты питания	443,6	523,3	225,2	257,2	723,7	824,4	86,7
Табак	186,0	187,3	32,4	32,7	37,5	63,9	85,7

Окончание табл. 2.6

1	2	3	4	5	6	7	8
Продукты из камня, глины, стекла, бетона	100,4	111,1	64,1	78,1	195,0	258,1	82,7
Электрическое оборудование	45,3	48,8	28,4	31,4	74,0	122,0	81,3
Электронные компоненты	162,7	238,6	228,2	246,4	877,8	1095,0	80,3
Текстиль, одежда, кожа	57,7	88,5	49,9	55,2	124,9	156,1	78,6
Транспортировка и складирование	150,3	178,4	50,1	64,0	142,9	236,8	74,3
Добыча полезных ископаемых	710,0	958,4	565,0	833,5	326,0	476,0	70,1
Оптовая торговля (товары длительного пользования)	48,4	61,5	33,0	66,7	32,5	41,4	69,0

Примечания: 3 – зарубежные показатели; С – совокупные показатели; ИТ – индекс транснациональности.

Источник: рассчитано по World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx> (дата обращения: 14.06.2019).

Таблица 2.7

10 крупнейших финансовых ТНК с наиболее высоким индексом географического распространения в 2017 г.

Название компании	Страна базирования	Активы, млрд долл.	Занятость, тыс. чел.	Аффилированные предприятия				ИГР
				Всего	Зарубежные	ИИ	Число принимающих стран	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
<i>Allianz SE</i>	Германия	1081,2	140,6	1252	1056	84,3	76	80,1
<i>Assicurazioni Generali SpA</i>	Италия	644,3	71,3	449	400	89,1	51	67,4
<i>Societe Generale SA</i>	Франция	1528,5	147,1	661	403	61,0	73	66,7
<i>Deutsche Bank AG</i>	Германия	1769,1	97,5	927	728	78,5	55	65,7
<i>Standard Chartered Plc</i>	Великобритания	663,5	86,0	315	257	81,6	52	65,1

Окончание табл. 2.7

1	2	3	4	5	6	7	8	9
<i>Bnp Paribas</i>	Франция	2338,9	196,1	500	372	74,4	57	65,1
<i>HSBC Holdings Plc</i>	Велико-британия	2521,8	228,7	516	398	77,1	49	61,5
<i>Munich Re</i>	Германия	318,8	42,4	724	424	58,6	57	57,8
<i>Banco Santander SA</i>	Испания	1732,6	202,3	820	647	78,9	37	54,0
<i>Barclays Plc</i>	Велико-британия	1531,3	79,9	209	166	79,4	34	52,0

Примечания: ИИ — индекс интернационализации; ИГР — индекс географического распространения.

Источник: рассчитано по World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx> (дата обращения: 23.09.2018).

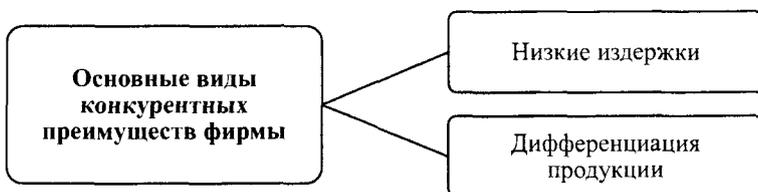


Таблица 2.8

Способы получения конкурентных преимуществ ТНК

Преимущество	Характеристика
1	2
<i>I. Конкурентные преимущества общего порядка</i>	
Обладание собственной технологией	, или технология производства продукта, процесса или управления, принадлежащие фирме, которые другие фирмы могут получить только посредством НИР или от данного владельца
«Гудвилл», основанный на марке или торговом знаке (<i>goodwill</i>)	Репутация в отношении качества, услуг и т. п., полученная на базе опыта
Экономия на масштабах производства (<i>economies of scale</i>)	Производство в больших масштабах, снижающее стоимость единицы продукции
Экономия на диапазоне деятельности (<i>economies of scope</i>)	Имеет место, когда за счет объединения «под одной крышей» нескольких видов производства достигается сокращение затрат

1	2
Экономия на масштабе закупок	Снижение стоимости сырья и полуфабрикатов за счет закупок в больших количествах
— на финансировании	Доступ к финансированию по более низким ставкам для крупных фирм
— на сбыте	Отгрузка сырья и продукции большими партиями, снижающаяся стоимость отгрузки единицы продукции
— рекламы	Продажи на нескольких рынках, позволяющие определенную «межрыночную» специализацию рекламы
Покровительство государства	Свободный или преференциальный доступ на рынок, регулируемый государством
Менеджмент персонала	Навыки стимулирования групповой деятельности занятых и оптимизации производительности труда
<i>II. Конкурентные преимущества, связанные с мультинационализацией</i>	
Мультинациональные возможности маркетинга	Знание рынков в нескольких странах и доступ к ним
Мультинациональные источники снабжения	Надежный доступ к источникам сырья, полуфабрикатов и т. п. в нескольких странах, что снижает издержки по сравнению с единственным источником
Мультинациональная диверсификация	Операции в нескольких странах снижают «риск страны» и бизнес-риск
Опыт менеджмента в нескольких странах	Полученные на базе опыта навыки управления операциями в нескольких странах дают преимущества перед конкурентами
Экономия агломерации	Экономия на агломерации производственной деятельности в результате территориально-производственного кооперирования с другими фирмами

Источник: Международные экономические отношения / под ред. Н. Н. Ливенцева. М.: Проспект, 2005. С. 303–304.

**Концепции получения конкурентных преимуществ
ТНК (создать или купить: *make versus buy*)**

Концепция интернализации

- Расширение собственности фирмы на новые рынки, новые источники сырья и новые стадии производственного процесса

Концепция экстернализации

- Отделение каких-либо сфер деятельности корпорации, которые ей стало невыгодно осуществлять самой
- Сосредоточение на ключевых видах деятельности

Виды конкурентных стратегий ТНК



Формы взаимодействия ТНК друг с другом



**Крупнейшие российские ТНК из перечня
100 крупнейших нефинансовых ТНК из менее развитых стран
и стран с переходной экономикой ЮНКТАД в 2017 г.**

Название компании	Отрасль	Активы, млрд долл.		Продажи, млрд долл.		Занятость, тыс. чел.		ИТ
		З	С	З	С	З	С	
<i>Lukoil OAO</i>	Нефтепереработка	22,9	90,3	83,6	101,7	17,6	103,6	41,5
<i>Gazprom JSC</i>	Добыча полезных ископаемых	9,5	315,2	76,8	112,2	27,2	469,6	25,8

Примечания: З – зарубежные показатели; С – совокупные показатели; ИТ – индекс транснациональности.

Источник: составлено по World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx> (дата обращения: 14.06.2019).

Таблица 2.10

10 крупнейших иностранных нефинансовых ТНК в России

Название компании	Выручка в 2018 г., млрд руб.	Отрасль	Год прихода в Россию	Страна-базирующаяся
1	2	3	4	5
<i>Ашан, Атак/Groupe Auchan</i>	328	Торговля	2002	Франция
<i>Тойота Мотор/Toyota Motor</i>	313	Машиностроение	2002	Япония
<i>ДЖ.Т.И. Россия/Japan Tobacco International</i>	303	Производство и продажа табачных изделий	1999	Япония
<i>ФМСМ/Philip Morris International</i>	297	Производство и продажа табачных изделий	1993	Швейцария
<i>Фольксваген Груп Рус/Volkswagen Group</i>	289	Машиностроение	2003	Германия
<i>Леруа Мерлен Восток/Leroy Merlin</i>	276	Торговля	2004	Франция
<i>Пепсико Холдингс/PepsiCo</i>	243	Пищевая промышленность	1974	США

Окончание табл. 2.10

1	2	3	4	5
Киа Моторс Рус/ <i>Kia Motors</i>	232	Машино-строение	2008	Южная Корея
ИКЕА Дом, ИКЕА Мос, ИКЕА Торг/ <i>IKEA</i>	218	Торговля	2000	Швеция
Метро Кэш энд Керри/ <i>Metro Group</i>	217	Торговля	2001	Германия

Источник: составлено по 50 крупнейших иностранных компаний в России – 2019.
URL: <https://www.forbes.ru/rating/384135-50-krupneyshih-inostrannyh-kompaniy-v-rossii-2019-reyting-forbes>.

Контрольные вопросы

1. Назовите виды аффилированных предприятий ТНК и их отличительные черты.
2. Охарактеризуйте роль ТНК в развитии основных форм МЭО.
3. Каков отраслевой и страновой состав 100 крупнейших ТНК?
4. Какие показатели характеризуют транснациональную деятельность компаний?
5. В чем заключается суть концепции получения конкурентных преимуществ ТНК?
6. Назовите основные виды конкурентных стратегий ТНК.

Практические задания и кейсы

1. В таблице ниже представлены данные за 2018 год о пяти крупнейших (по размеру активов) нефинансовых ТНК, специализирующихся на производстве сельскохозяйственной продукции. На основе представленной в Теме 2 формулы рассчитайте индекс транснациональности и сформулируйте выводы, полученные на основе сравнительного анализа.

Название компании (страна базирования)	Активы, млн долл.		Продажи, млн долл.		Занятость, чел.	
	Зарубежные	Совокупные	Зарубежные	Совокупные	Зарубежные	Совокупные
1	2	3	4	5	6	7
<i>Anheuser–Busch InBev NV</i> (Бельгия)	162 270	202 375	40 265	47 623	148 999	172 603
<i>British American Tobacco PLC</i> (Великобритания)	185 974	187 330	32 415	32 660	37 468	63 877
<i>Nestlé SA</i> (Швейцария)	120 407	139 215	92 170	93 439	298 334	308 000

Окончание таблицы

1	2	3	4	5	6	7
<i>Unilever PLC</i> (Великобритания)	61 545	68 424	46 621	61 120	128 000	158 000
<i>Mondelez International, Inc.</i> (США)	52 429	62 729	19 537	25 938	68 000	80 000

2. В таблице ниже представлены данные за 2018 год о пяти крупнейших (по размеру активов) нефинансовых ТНК из менее развитых стран. На основе представленной в Теме 2 формулы рассчитайте индекс транснациональности и сформулируйте выводы, полученные на основе сравнительного анализа.

Название компании (страна базирования)	Активы, млн долл.		Продажи, млн долл.		Занятость, чел.	
	Зарубежные	Совокупные	Зарубежные	Совокупные	Зарубежные	Совокупные
<i>China National Petroleum Corp (CNPC)</i> (Китай)	22 447	629 846	9187	346 260	56 000	1 355 000
<i>State Grid Corporation of China</i> (Китай)	60 000	585 299	45 003	343 796	16 535	913 546
<i>Sinopec — China Petrochemical Corporation</i> (Китай)	16 448	346 784	90 557	355 140	44 256	667 793
<i>Gazprom JSC</i> (Россия)	9457	315 220	76 828	112 163	27 217	469 600
<i>Petroleo Brasileiro SA</i> (Бразилия)	10 160	251 008	6364	88 913	1810	62 703

3. В таблице ниже представлены данные за 2017 год о пяти крупнейших (по размеру активов) финансовых ТНК. На основе представленной в Теме 2 формулы рассчитайте индекс интернационализации и индекс географического распространения и сформулируйте выводы, полученные на основе сравнительного анализа.

Название компании (страна базирования)	Активы, млн долл.	Число аффилированных предприятий		Число принимающих стран
		За рубежом	Общее	
1	2	3	4	5
<i>Industrial & Commercial Bank Of China (ICBC)</i> (Китай)	4 009 505	32	40	21
<i>China Construction Bank Corporation Joint Stock Company</i> (Китай)	3 400 455	17	39	11

Окончание таблицы

1	2	3	4	5
<i>Bank Of China</i> (Китай)	2992088	29	75	19
<i>JPMorgan Chase & Co.</i> (США)	2533600	235	685	43
<i>HSBC Holdings Plc</i> (Великобритания)	2521771	398	516	49

4. На основе базы данных ОЭСР по деятельности ТНК¹ для трех стран, имеющих наибольшее число ТНК в списке 100 крупнейших нефинансовых ТНК ЮНКТАД (США, Великобритания, Франция), определите географическую структуру деятельности аффилированных предприятий ТНК (выявите страны с наибольшими долями). Сформулируйте выводы на основе сравнительного анализа и объясните полученные результаты.
5. На основе базы данных ОЭСР по деятельности ТНК² для трех стран, имеющих наибольшее число ТНК в списке 100 крупнейших нефинансовых ТНК ЮНКТАД (США, Великобритания, Франция), определите отраслевую структуру деятельности аффилированных предприятий ТНК (выявите отрасли с наибольшими долями). Сформулируйте выводы на основе сравнительного анализа и объясните полученные результаты.

¹ OECD.Stat. URL: <http://stats.oecd.org/>.

Выбрать Globalisation, затем Activity of Multinationals, затем Outward activity of multinationals by country of location — ISIC Rev 4.

² OECD.Stat. URL: <http://stats.oecd.org/>.

Выбрать Globalisation, затем Activity of Multinationals, затем Outward activity of multinationals by industrial sector — ISIC Rev 4.

Раздел II. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ КАК ОСНОВНАЯ ФОРМА МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Изучение данного раздела нацелено на формирование у студентов следующих *профессиональных компетенций*:

- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет;
- использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии.

Данный раздел также направлен на формирование *дополнительных профессиональных компетенций* с учетом специфики образования в МГИМО МИД России:

- умение ориентироваться в основных современных тенденциях развития мировой экономики, глобальных экономических процессов, понимать их перспективы и возможные последствия для России;
- умение работать с источниками международной статистической информации, анализировать динамику основных характеристик международных экономических отношений;
- знание правовых основ международных экономических отношений, понимание и умение анализировать их влияние на внешнеэкономическую политику России;
- владение основами и базовыми навыками прикладного анализа международных ситуаций;

- умение профессионально грамотно анализировать и объяснять позицию России по основным международным экономическим проблемам;
- знание и понимание основных направлений внешнеэкономической политики России и ведущих зарубежных государств;
- умение ориентироваться в механизмах многосторонней экономической дипломатии.

Тема 3

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ



Таблица 3.1

Международная торговля товарами (товарный экспорт)
в 1950–2018 гг. (млрд долл.)

Годы Страны	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Мир	61,8	130,2	318,2	2050,1	3495,7	6452,6	16 149,3	15 302,7	19 453,4
Раз- витые страны	38,8	92,0	242,8	1356,3	2534,2	4243,2	9 121,7	8 254,6	10 122,1
Доля, %	62,8	70,7	76,3	66,2	72,5	65,8	56,5	53,9	52,0
Менее раз- витые страны	21,0	32,0	60,8	608,3	843,1	2059,5	6 302,7	6 439,0	8 657,7
Доля, %	34,0	24,6	19,1	29,7	24,1	31,9	39,0	42,1	44,5

Окончание табл. 3.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Страны с переходной экономикой	2,0	6,2	14,5	85,5	118,4	149,6	724,5	609,1	674,2
Доля, %	3,2	4,7	4,6	4,2	3,4	2,3	4,5	4,0	3,5

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.2

**Международная торговля товарами (товарный импорт)
в 1950–2018 гг. (млрд долл.)**

Годы Страны	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	64,0	137,8	330,4	2091,0	3609,3	6654,7	16 468,3	15 421,5	19 793,7
Развитые страны	43,4	96,2	254,5	1505,0	2669,5	4644,7	10 163,1	8946,9	10 980,2
Доля, %	67,9	69,9	77,0	72,0	74,0	69,8	61,7	58,0	55,5
Менее развитые страны	18,8	35,0	61,3	502,4	799,6	1918,1	5752,7	6021,1	8322,0
Доля, %	29,4	25,4	18,5	24,0	22,2	28,8	34,9	39,0	42,0
Страны с переходной экономикой	1,7	6,5	14,6	83,6	140,1	91,8	552,5	453,5	491,6
Доля, %	2,7	4,7	4,4	4,0	3,9	1,4	3,4	2,9	2,5

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.3

**Среднегодовые темпы прироста мирового товарного экспорта
во второй половине XX в. – начале XXI в., %**

Период Показатель	1951– 1960	1961– 1970	1971– 1980	1981– 1990	1991– 2000	2001– 2010	2011– 2018	2001– 2018
Экспорт в текущих ценах	7,7	9,3	20,5	5,4	6,3	9,0	3,0	6,3
Экспорт в неизмен- ных ценах	7,7	8,6	5,3	3,9	6,4	4,2	3,0	3,6
Экспорт- ные цены (единица экспорта)	0,0	0,7	15,2	1,5	-0,2	4,8	0,0	2,6
ВВП в не- изменных ценах	4,5	5,5	4,0	3,1	2,8	2,6	2,7	2,6

Источник: рассчитано по World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm.

Таблица 3.4

Темпы прироста мирового товарного экспорта в XXI в., %

Годы Показатель	2001– 2008	2009– 2018	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Экспорт в текущих ценах	12,2	1,8	-22,6	21,8	19,9	0,2	2,1	0,4	-13,3	-3,2	10,8	10,1
Экспорт в неизмен- ных ценах	5,2	2,4	-12,1	14,1	5,2	2,4	2,8	2,4	2,1	1,6	4,5	2,8
Экспортные цены (единица экспорта)	7,0	-0,6	-10,5	7,7	14,7	-2,2	-0,8	-1,9	-15,3	-4,8	6,3	7,3
ВВП в неиз- менных ценах	3,0	2,3	-2,1	4,1	2,8	2,3	2,4	2,8	2,8	2,3	3,0	3,2
Разность Тпр экспорта и ВВП в неизменных ценах, п. п.	2,2	0,1	-10,0	10,1	2,4	0,1	0,5	-0,4	-0,8	-0,7	1,5	-0,4

Источник: рассчитано по World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm.

Факторы высоких темпов роста мировой торговли во второй половине XX в.

- Рост открытости национальных экономик
- НТП (прежде всего, ИКТ)
- Повышение роли ТНК в МЭО
- Распад колониальной системы
- Либерализация международной торговли, в том числе за счет регулирующих мер международных организаций (прежде всего, ГАТТ-ВТО, ЮНКТАД)
- Интенсификация и углубление интеграционных процессов
- Милитаризация экономики (рост торговли оружием)
- Перенос отдельных видов производств в менее развитые страны
- Ценовой фактор

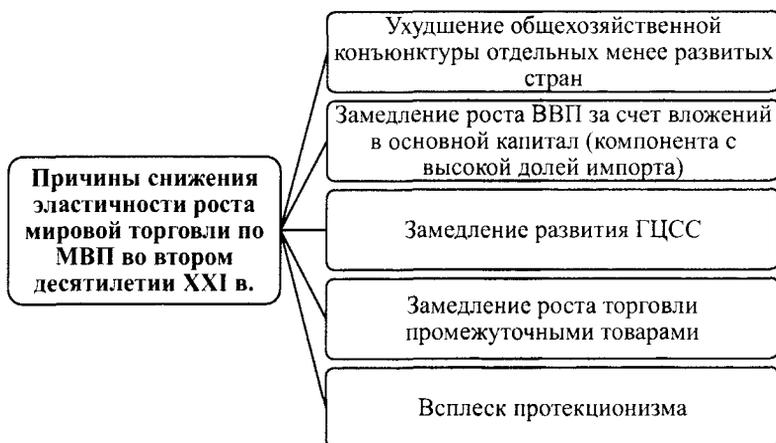


Таблица 3.5

**Географическая структура мирового товарного экспорта
(млрд долл. США)**

Годы Страны	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Мир	61,8	130,2	318,2	2050,1	3495,7	6452,6	16 149,3	15 302,7	19 453,4
ЕС-28	21,4	56,6	149,0	850,2	1563,7	2453,4	5937,5	5183,9	6468,3
1. Китай	0,6	2,6	2,3	18,1	62,1	249,2	1430,7	1577,8	2486,7
2. США	10,0	19,6	43,2	225,6	393,6	781,9	1287,4	1278,5	1666,0
3. Германия*	2,4	13,6	38,8	211,5	421,1	550,4	1446,2	1258,9	1560,6

Окончание табл. 3.5

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
4. Япония	0,8	4,1	19,3	130,4	287,6	479,3	781,4	769,8	738,1
5. Нидерланды	1,6	4,6	13,4	84,9	131,8	232,6	637,9	574,3	723,8
6. Южная Корея	0,0	0,0	0,8	17,5	65,0	172,3	422,0	466,4	604,9
7. Франция	3,1	7,0	18,2	116,4	217,3	326,8	616,2	523,8	581,9
8. Гонконг	0,7	0,7	2,5	20,3	82,4	202,7	370,2	400,7	568,5
9. Италия	1,2	3,7	13,2	78,1	170,3	240,5	542,7	447,3	546,6
10. Великобритания	6,3	10,6	19,4	110,1	185,1	284,7	459,8	416,0	486,8
...									
14. Россия**	1,8	5,6	12,8	76,5	103,8	105,0	471,6	400,6	443,1

Примечание: * — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР; ** — до 1990 г. СССР.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.6

Географическая структура мирового товарного экспорта (%)

Страны	Годы									
	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018	
Мир	100	100	100	100	100	100	100	100	100	
ЕС-28	34,7	43,4	46,8	41,5	44,7	38,0	36,8	33,9	33,3	
1. Китай	0,9	2,0	0,7	0,9	1,8	3,9	8,9	10,3	12,8	
2. США	16,2	15,1	13,6	11,0	11,3	12,1	8,0	8,4	8,6	
3. Германия*	3,9	10,5	12,2	10,3	12,0	8,5	9,0	8,2	8,0	
4. Япония	1,3	3,1	6,1	6,4	8,2	7,4	4,8	5,0	3,8	
5. Нидерланды	2,6	3,5	4,2	4,1	3,8	3,6	4,0	3,8	3,7	
6. Южная Корея	0,0	0,0	0,3	0,9	1,9	2,7	2,6	3,0	3,1	
7. Франция	5,1	5,4	5,7	5,7	6,2	5,1	3,8	3,4	3,0	
8. Гонконг	1,1	0,5	0,8	1,0	2,4	3,1	2,3	2,6	2,9	
9. Италия	2,0	2,8	4,2	3,8	4,9	3,7	3,4	2,9	2,8	
10. Великобритания	10,2	8,1	6,1	5,4	5,3	4,4	2,8	2,7	2,5	
...										
14. Россия**	2,9	4,3	4,0	3,7	3,0	1,6	2,9	2,6	2,3	

Примечание: * — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР; ** — до 1990 г. СССР.

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.7

**Географическая структура мирового товарного импорта
(млрд долл. США)**

Годы Страны	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	64,0	137,8	330,4	2091,0	3609,3	6654,7	16 468,3	15 421,5	19 793,7
ЕС-28	25,6	61,5	160,1	951,2	1625,2	2515,3	6 223,9	5 325,2	6 410,2
1. США	9,6	16,4	42,4	257,0	517,0	1 259,3	2 169,5	1 969,2	2 612,4
2. Китай	0,6	2,6	2,3	19,9	53,3	225,0	1 132,6	1 396,2	2 135,7
3. Германия*	3,2	12,4	34,8	207,1	355,7	496,0	1 185,1	1 054,8	1 285,7
4. Япония	1,0	4,5	18,9	141,3	235,4	379,5	762,5	694,1	748,5
5. Великобритания	7,3	13,0	21,9	115,5	224,4	347,2	633,4	591,1	674,0
6. Франция	3,1	6,4	19,6	137,5	240,8	338,1	716,8	611,1	672,5
7. Нидерланды	2,4	5,4	15,7	88,4	126,5	217,7	580,9	516,4	644,7
8. Гонконг	0,7	1,0	2,9	23,0	84,7	214,0	393,0	441,4	626,6
9. Южная Корея	0,1	0,3	2,0	22,3	69,8	160,5	435,3	425,2	535,2
10. Индия	1,1	2,3	2,1	14,9	23,6	51,5	321,0	350,2	514,5
...									
21. Россия**	1,5	5,6	11,7	68,5	120,9	44,9	291,9	248,6	248,7

Примечание: * — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР; ** — до 1990 г. СССР.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.8

Географическая структура мирового товарного импорта (%)

Годы Страны	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Мир	100	100	100	100	100	100	100	100	100
ЕС-28	40,1	44,6	48,5	45,5	45,0	37,8	37,8	34,5	32,4
1. США	15,1	11,9	12,8	12,3	14,3	18,9	13,2	12,8	13,2
2. Китай	0,9	1,9	0,7	1,0	1,5	3,4	6,9	9,1	10,8
3. Германия*	5,0	9,0	10,5	9,9	9,9	7,5	7,2	6,8	6,5
4. Япония	1,5	3,3	5,7	6,8	6,5	5,7	4,6	4,5	3,8
5. Великобритания	11,4	9,5	6,6	5,5	6,2	5,2	3,8	3,8	3,4
6. Франция	4,9	4,7	5,9	6,6	6,7	5,1	4,4	4,0	3,4

Окончание табл. 3.8

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
7. Нидерланды	3,8	3,9	4,7	4,2	3,5	3,3	3,5	3,3	3,3
8. Гонконг	1,0	0,7	0,9	1,1	2,3	3,2	2,4	2,9	3,2
9. Южная Корея	0,1	0,2	0,6	1,1	1,9	2,4	2,6	2,8	2,7
10. Индия	1,7	1,7	0,6	0,7	0,7	0,8	1,9	2,3	2,6
...									
21. Россия**	2,3	4,1	3,6	3,3	3,3	0,7	1,8	1,6	1,3

Примечание: * — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР; ** — до 1990 г. СССР.

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.9

**Крупнейшие экономики с положительным сальдо
баланса торговли товарами (млрд долл. США)**

Страны	Годы								
	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1. Китай	0,0	-0,1	0,0	-1,8	8,7	24,2	298,1	181,5	350,9
Менее развитые страны	2,2	-3,0	-0,5	105,9	43,4	141,7	550,4	417,9	335,1
2. Германия*	-0,8	1,3	4,0	4,4	65,4	54,5	261,1	204,1	274,9
3. Россия**	0,3	-0,1	1,1	8,0	-17,0	60,2	179,7	152,0	194,4
Страны с переходной экономикой	0,2	-0,4	-0,1	1,9	-21,8	57,7	172,0	155,7	182,6
4. Саудовская Аравия	0,2	0,7	1,7	78,9	20,3	47,3	198,3	144,3	157,3
5. Нидерланды	-0,8	-0,8	-2,3	-3,5	5,3	14,8	57,0	57,8	79,1
6. Южная Корея	0,0	-0,3	-1,1	-4,8	-4,8	11,8	-13,3	41,2	69,7
ЕС-28	-4,2	-4,9	-11,2	-101,1	-61,4	-62,0	-286,4	-141,3	58,2
7. Ирландия	-0,2	-0,2	-0,5	-2,8	3,1	26,3	41,8	56,2	57,3
8. Иран	0,5	0,0	0,7	0,1	-1,0	14,8	56,3	35,9	55,6
9. ОАЭ	-0,1	-0,2	0,3	13,2	12,3	14,8	38,9	49,0	55,4
10. Катар	0,0	0,1	0,2	4,3	1,9	8,3	39,4	51,7	52,6

Примечание: * — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР; ** — до 1990 г. СССР.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.10

**Крупнейшие экономики с отрицательным сальдо
баланса торговли товарами (млрд долл. США)**

Страны	Годы									
	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018	
1. США	0,4	3,3	0,8	-31,4	-123,4	-477,4	-882,0	-690,7	-946,4	
Развитые страны	-4,6	-4,2	-11,7	-148,7	-135,3	-401,5	-1041,4	-692,4	-858,1	
2. Индия	0,1	-1,0	-0,1	-6,3	-5,6	-9,1	-126,2	-123,9	-189,7	
3. Великобритания	-1,0	-2,4	-2,4	-5,4	-39,3	-62,5	-173,6	-175,1	-187,1	
4. Франция	0,0	0,5	-1,4	-21,1	-23,5	-11,3	-100,6	-87,3	-90,7	
5. Гонконг	0,0	-0,3	-0,4	-2,7	-2,3	-11,4	-22,7	-40,7	-58,2	
6. Турция	0,0	-0,1	-0,4	-5,0	-9,3	-26,7	-69,9	-71,7	-55,1	
7. Филиппины	0,0	-0,1	-0,2	-2,6	-4,9	1,1	-11,3	-7,0	-51,8	
8. Египет	-0,1	-0,1	0,0	-1,8	-6,6	-9,3	-22,2	-26,5	-44,4	
9. Испания	0,0	0,0	-2,4	-13,4	-32,0	-40,8	-139,3	-72,6	-42,9	
10. Пакистан	0,1	-0,4	-0,3	-2,7	-1,8	-1,8	-22,0	-16,4	-37,0	

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.11

**Товарная структура международной торговли товарами
(мирового товарного экспорта) (%), данные ЮНКТАД**

Товары	Годы									
	1995	2000	2005	2008	2010	2015	2016	2017	2018	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
Сырьевые товары (0 + 1 + 2 + 3 + 4 + + 667 + 68 + 971)	23,5	23,0	26,6	31,7	30,8	27,8	26,4	28,0	28,3	
Сельскохозяйственные товары (0 + 1 + 2 + 4 за искл. 27 и 28)	11,7	8,5	8,1	8,4	9,0	9,7	10,1	10,0	9,5	
Минеральное сырье и топливо (27 + + 28 + 3 + 667 + + 68 + 971)	11,9	14,4	18,5	23,3	21,8	18,1	16,3	18,0	18,8	
Продукция обрабатывающей промышленности (5 + + 6 + 7 + 8 за искл. 667 и 68)	72,7	73,2	69,5	65,2	65,7	69,4	70,5	69,3	68,6	

Окончание табл. 3.11

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Продукция химической промышленности (5)	9,3	9,0	10,7	10,4	11,2	11,3	11,5	11,4	11,7
Машины и транспортное оборудование (7)	37,8	40,9	36,5	33,7	33,8	35,8	36,6	36,3	35,4
Другие промышленные товары (6 + 8 за искл. 667 и 68)	25,6	23,3	22,3	21,0	20,7	22,4	22,3	21,6	21,5
Другие товары, не включенные в другие категории СМТК	3,8	3,8	3,9	3,2	3,5	2,8	3,1	2,7	3,1

Примечание: данные приведены в соответствии с СМТК, в скобках указаны коды СМТК.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.12

Среднегодовые темпы прироста международной торговли товарами (мирового товарного экспорта) по основным группам (%), данные ЮНКТАД

Товары	Годы		1995–2000	2001–2008	2009–2018	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
	Все товары		4,5	12,3	1,9	–22,4	21,8	20,3	0,7	2,8	–0,1	–12,8	–3,3	10,6	9,8
Сырьевые товары (0 + 1 + 2 + 3 + 4 + 667 + 68 + 971)		4,0	16,9	0,7	–28,2	28,2	32,4	2,8	1,9	–6,0	–25,1	–8,2	17,3	10,8	
Сельскохозяйственные товары (SITC 0 + 1 + 2 + 4 за искл. 27 и 28)		–1,8	12,0	3,2	–12,1	15,9	22,0	–0,5	4,8	1,4	–9,8	1,1	9,3	4,3	
Минеральное сырье и топливо (27 + 28 + 3 + 667 + 68 + 971)		8,7	19,2	–0,3	–33,9	34,0	36,7	4,0	0,9	–8,7	–31,3	–13,1	22,2	14,5	
Продукция обрабатывающей промышленности (5 + 6 + 7 + 8 за искл. 667 и 68)		4,7	10,7	2,4	–20,4	19,7	15,2	0,3	3,4	3,1	–6,8	–1,9	8,8	8,6	
Продукция химической промышленности (5)		3,9	14,4	3,0	–13,9	18,1	17,0	–1,5	3,0	1,6	–9,5	–1,6	9,8	12,4	
Машины и транспортное оборудование (7)		6,2	9,6	2,4	–22,4	21,9	13,2	0,7	3,5	3,0	–5,4	–1,0	9,7	7,0	
Другие промышленные товары (6 + 8 за искл. 667 и 68)		2,6	10,8	2,1	–20,6	17,2	17,4	0,6	3,5	4,1	–7,7	–3,6	6,8	9,4	
Другие товары, не включенные в другие категории СМТК		4,5	9,8	1,7	–5,8	10,1	8,7	–12,0	0,9	0,0	–10,3	9,4	–5,4	27,8	

Примечание: данные приведены в соответствии с СМТК, в скобках указаны коды СМТК.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 3.13

Товарная структура международной торговли товарами
(мирового товарного экспорта) (%), данные ВТО

Товары \ Годы	1980	1990	2000	2005	2008	2010	2015	2016	2017	2018
Сельскохозяйственные товары	14,7	11,9	8,5	8,1	8,3	8,9	9,4	9,9	9,8	9,3
Минеральное сырье и топливо	27,5	14,0	13,3	17,2	22,0	20,1	14,3	12,6	14,8	16,1
Продукция обрабатывающей промышленности	53,6	68,5	72,7	69,5	64,8	65,3	68,5	69,5	68,3	67,6
Продукция химической промышленности	7,0	8,5	9,1	10,5	10,4	11,1	11,2	11,3	11,2	11,5
Машины и транспортное оборудование	25,7	34,8	40,8	36,7	33,2	33,3	35,0	35,8	35,4	34,8
Прочая продукция обрабатывающей промышленности	21,0	25,3	22,8	22,3	21,2	20,9	22,4	22,4	21,7	21,4

Источник: составлено по WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/> (дата обращения: 25.11.2019).

Таблица 3.14

Среднегодовые темпы прироста международной торговли товарами (мирового товарного экспорта)
по основным группам (%), данные ВТО

Товары \ Годы	1981–1990	1991–2000	2001–2008	2009–2018	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Все товары	5,5	6,3	12,2	1,9	-22,3	21,8	19,8	0,9	2,4	0,2	-12,9	-3,1	10,7	9,7
Сельскохозяйственные товары	3,3	2,9	11,8	3,0	-12,3	15,1	21,8	0,3	4,6	1,2	-10,9	1,1	9,8	4,1
Минеральное сырье и топливо	-1,4	5,8	19,4	-1,2	-35,3	33,7	34,1	1,0	-2,7	-6,6	-37,4	-14,9	30,7	19,2
Продукция обрабатывающей промышленности	8,1	7,0	10,6	2,3	-20,0	19,2	15,3	-0,1	3,1	3,6	-7,8	-1,7	8,8	8,6
Продукция химической промышленности	7,6	7,0	14,1	2,9	-13,7	16,5	17,1	-1,2	1,9	2,6	-10,0	-1,5	9,3	12,7
Машины и транспортное оборудование	8,8	8,1	9,3	2,3	-21,3	20,8	13,0	0,6	3,1	3,1	-6,0	-1,0	9,6	7,7
Прочая продукция обрабатывающей промышленности	7,5	5,3	11,1	1,9	-21,0	18,2	18,1	-0,6	3,7	4,9	-9,3	-2,8	7,2	7,9

Источник: составлено по WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/> (дата обращения: 25.11.2019).

Таблица 3.15

Географическая структура российского товарного экспорта

Страна/группа стран	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
Все страны	467,6	100	449,6	100	-3,9
Дальнее зарубежье	398,5	85,2	394,7	87,8	-0,9
в т.ч. ЕС	267,7	57,2	205,1	45,6	-23,4
СНГ	69,1	14,8	54,9	12,2	-20,6
в т.ч. ЕАЭС	38,8	8,3	38,0	8,5	-2,1
1. Китай	21,1	4,5	56,0	12,5	165,0
2. Нидерланды	57,0	12,2	43,4	9,7	-23,8
3. Германия	33,2	7,1	34,2	7,6	3,1
4. Белоруссия	23,5	5,0	22,0	4,9	-6,6
5. Турция	27,7	5,9	21,3	4,7	-22,9
6. Южная Корея	7,8	1,7	17,8	4,0	128,8
7. Польша	20,2	4,3	16,6	3,7	-17,8
8. Италия	42,0	9,0	16,4	3,6	-60,9
9. Казахстан	13,3	2,8	13,0	2,9	-1,9
10. США	13,4	2,9	12,5	2,8	-6,4

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Таблица 3.16

Географическая структура российского товарного импорта

Страна/группа стран	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
1	2	3	4	5	6
Все страны	267,1	100	238,5	100	-10,7
Дальнее зарубежье	230,5	86,3	212,0	88,9	-8,0
в т.ч. ЕС	116,7	43,7	89,3	37,4	-23,5
СНГ	36,6	13,7	26,5	11,1	-27,6
в т.ч. ЕАЭС	17,6	6,6	18,6	7,8	5,8
1. Китай	34,8	13,0	52,2	21,9	50,2
2. Германия	34,1	12,8	25,5	10,7	-25,2
3. США	13,8	5,2	12,5	5,3	-9,2
4. Белоруссия	10,6	4,0	12,4	5,2	17,6
5. Италия	11,0	4,1	10,6	4,4	-3,8
6. Франция	10,0	3,7	9,6	4,0	-4,6

Окончание табл. 3.16

1	2	3	4	5	6
7. Япония	18,6	7,0	8,8	3,7	-52,5
8. Южная Корея	10,6	4,0	7,0	2,9	-33,8
9. Украина	16,3	6,1	5,5	2,3	-66,4
10. Казахстан	6,4	2,4	5,3	2,2	-16,2

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Таблица 3.17

Товарная структура российского экспорта

Код ТН ВЭД	Наименование товара	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
		Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
Все товары		467,6	100	449,6	100	-3,9
01–24	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	9,3	2,0	24,9	5,5	168,6
25–27	Минеральные продукты	326,3	69,8	291,8	64,9	-10,6
в т. ч. 27	Топливо-энергетические товары	321,5	68,8	287,0	63,8	-10,7
28–40	Продукция химической промышленности, каучук	30,2	6,5	27,4	6,1	-9,3
41–43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,4	0,1	0,3	0,1	-28,0
44–49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	11,6	2,5	13,9	3,1	20,3
50–67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,9	0,2	1,2	0,3	39,6
71	Жемчуг, драгоценные камни, драгоценные металлы	7,2	1,5	10,1	2,2	41,2
72–83	Металлы и изделия из них	54,6	11,7	43,6	9,7	-20,1
84–90	Машины, оборудование и транспортные средства	22,6	4,8	29,1	6,5	29,1
68–70, 91–97	Прочие товары	4,5	1,0	7,2	1,6	60,4

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Таблица 3.18

Товарная структура российского импорта

Код ТН ВЭД	Наименование товара	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
		Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
1	2	3	4	5	6	7
Все товары		267,1	100	238,5	100	-10,7
01–24	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	35,2	13,2	29,7	12,5	-15,5
25–27	Минеральные продукты	8,3	3,1	5,0	2,1	-39,5
в т. ч. 27	Топливо– энергетические товары	4,1	1,5	2,3	1,0	-44,5
28–40	Продукция химической промышленности, каучук	35,2	13,2	43,6	18,3	23,8
41–43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,0	0,4	1,3	0,5	22,3
44–49	Древесина и целлюлозно– бумажные изделия	6,5	2,4	3,9	1,6	-39,7
50–67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	11,7	4,4	14,8	6,2	27,3
71	Жемчуг, драгоценные камни, драгоценные металлы	0,7	0,3	0,8	0,3	5,6
72–83	Металлы и изделия из них	18,5	6,9	17,1	7,2	-7,8
84–90	Машины, оборудование и транспортные средства	140,8	52,7	112,7	47,3	-19,9
68–70, 91–97	Прочие товары	9,1	3,4	9,5	4,0	4,6

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Таблица 3.19

Крупнейшие товарные позиции российского экспорта

Код ТН ВЭД	Наименование товара	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
		Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
	Все товары	467,6	100	449,6	100	-3,9
2709	Нефть сырая	161,2	34,5	129,2	28,7	-19,8
2710	Нефтепродукты	79,9	17,1	78,2	17,4	-2,1
2711	Газ природный	70,2	15,0	56,6	12,6	-19,3
2701	Уголь каменный	7,8	1,7	17,0	3,8	119,7
1001	Пшеница и меслин	2,9	0,6	8,4	1,9	193,2
7207	Полуфабрикаты из железа или нелегированной стали	10,7	2,3	8,0	1,8	-25,8
7601	Алюминий необработанный	7,4	1,6	5,1	1,1	-31,4
7102	Алмазы неопрямленные или незакрепленные	1,6	0,3	5,0	1,1	218,8
4407	Лесоматериалы толщиной более 6 мм	2,8	0,6	4,5	1,0	59,2
7403	Медь рафинированная и сплавы медные необработанные	1,2	0,3	4,1	0,9	232,2

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Таблица 3.20

Крупнейшие товарные позиции российского импорта

Код ТН ВЭД	Наименование товара	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
		Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
1	2	3	4	5	6	7
	Все товары	267,1	100	238,5	100	-10,7
8517	Аппараты телефонные	8,0	3,0	9,4	4,0	17,9
8708	Части и принадлежности моторных транспортных средств	5,6	2,1	9,0	3,8	60,9
3004	Лекарственные средства	7,5	2,8	7,8	3,3	4,5
8703	Автомобили легковые	30,3	11,3	7,3	3,0	-76,0

Окончание табл. 3.20

1	2	3	4	5	6	7
8802	Летательные аппараты	2,0	0,7	6,2	2,6	212,9
8471	Вычислительные машины и их блоки	3,8	1,4	6,0	2,5	55,4
8419	Машины, оборудование промышленное или лабораторное для обработки материалов в процессе с изменением температуры	2,1	0,8	2,6	1,1	27,4
2818	Оксид алюминия	2,2	0,8	2,2	0,9	2,4
8481	Арматура для трубопроводов, котлов, резервуаров, цистерн, баков	1,4	0,5	2,0	0,8	48,2
8707	Кузова для моторных транспортных средств	2,0	0,7	2,0	0,8	2,8

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Контрольные вопросы

1. Как изменилась роль развитых и менее развитых стран в международной торговле товарами во второй половине XX в. – начале XXI в.?
2. С чем связано изменение соотношения динамики международной торговли товарами и МВП во второй половине XX в. – начале XXI в.?
3. Какие страны в XXI в. являются основными участниками мирового товарного экспорта и импорта?
4. Назовите крупнейших нетто-экспортеров и нетто-импортеров товаров.
5. Каковы основные тенденции товарной структуры международной торговли товарами?
6. Назовите основные особенности участия России в международной торговле товарами.

Практические задания и кейсы

1. Проанализируйте данные, представленные в Таблицах 3.3 и 3.4. Когда началось снижение эластичности роста мировой торговли по МВП? Дает ли основание выявленная динамика говорить о начале периода деглобализации? Ответ объясните.
2. На основе базы данных Евростата¹ составьте таблицу основных внешнеторговых партнеров ЕС за последний имеющийся год по экспорту,

¹ Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/>.

- импорту и товарообороту, рассчитав их доли в соответствующих показателях. Выделите место России в торговле ЕС. Рассчитайте соответствующие доли и выделите место России в 2013 г. Проанализируйте полученные результаты и объясните изменение позиции России.
3. На основе базы данных ЮНКТАД¹ составьте таблицу с данными по товарной структуре экспорта Китая за 2000 г. и последний имеющийся год (по аналогии с Таблицей 3.11). Доля каких товаров в экспорте Китая выросла, на сколько процентных пунктов? Проанализируйте и объясните произошедшие изменения.
 4. Для первой пятерки стран с положительным (Таблица 3.9) и отрицательным (Таблица 3.10) сальдо баланса торговли товарами на основе данных ЮНКТАД (по аналогии с Таблицей 3.11) либо ВТО (по аналогии с Таблицей 3.13) составьте таблицы с объемами экспорта и импорта по основным товарным группам за последний имеющийся год. Сравните объемы экспорта и импорта и сделайте вывод, какие товарные группы вносят наибольший вклад в формирование проблемы глобальных дисбалансов. Объясните полученные результаты.
 5. На основе данных российской таможенной статистики рассчитайте, по каким аналитическим товарным группам (см. Таблицы 3.17 и 3.18) Россия является нетто-экспортером, а по каким – нетто-импортером. Как поменялось положение по сравнению с началом XXI в.? Объясните выявленные изменения.

¹ UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html>.

Тема 4

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОНЬЮНКТУРА В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Определение

Экономическая конъюнктура – состояние макроэкономического процесса воспроизводства, определяемое уровнем, темпами и пропорциями его развития и проявляющееся в условиях реализации продукции.

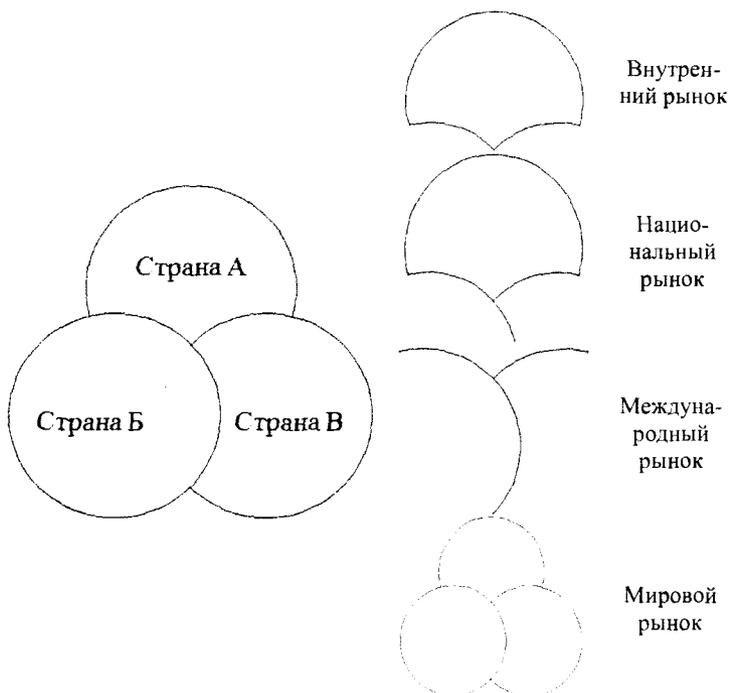
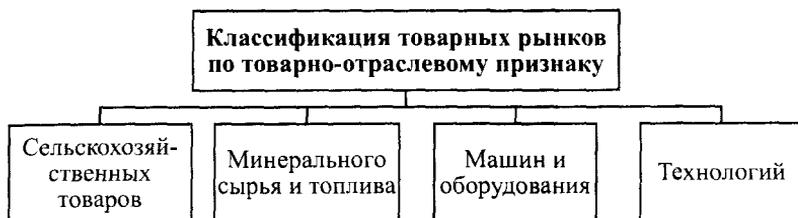


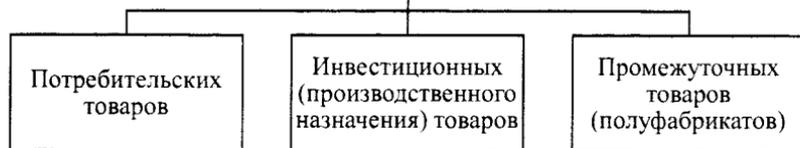
Рис. 4.1. Классификация товарных рынков по территориальному охвату



**Классификация товарных рынков (отраслей)
по степени наукоемкости (ОЭСР)**



**Классификация
товарных рынков по
характеру конечного
использования товаров**





Определение

Конъюнктурообразующие факторы – движущие силы (элементы воспроизводственного процесса), влияющие на характер меняющейся конъюнктуры, направление, темпы и пропорции ее развития.

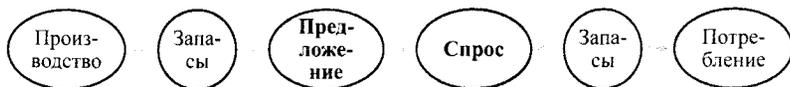


Рис. 4.2. Упрощенная схема конъюктурообразующих факторов (предложения и спроса) в кратко- и среднесрочном периоде

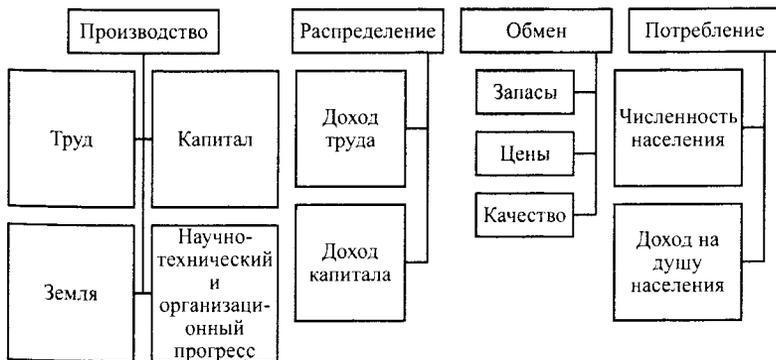


Рис. 4.3. Воспроизводственная система (основополагающих) конъюктурообразующих факторов

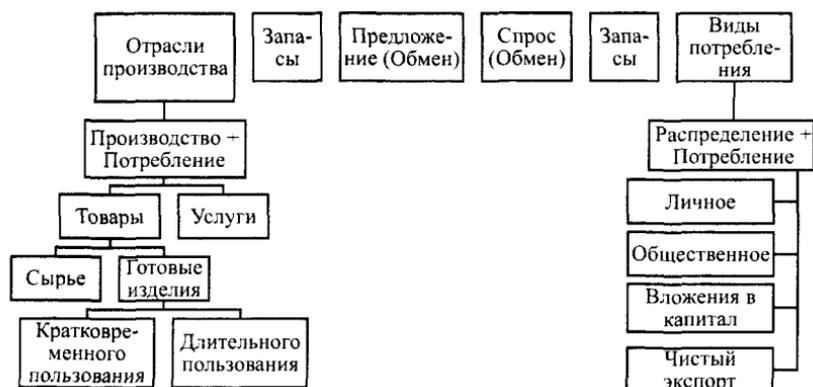
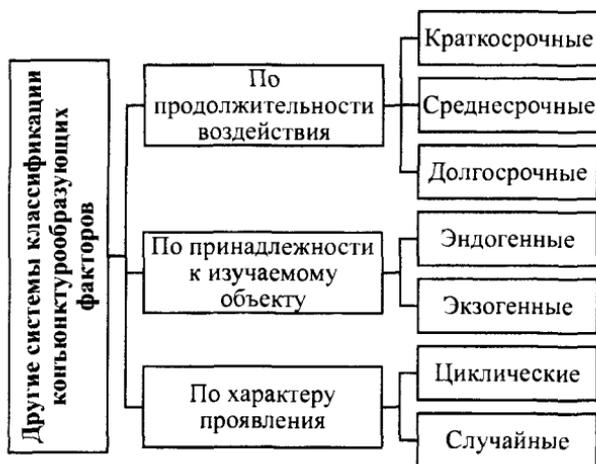


Рис. 4.4. Воспроизводственная система (производных) конъюнктурообразующих факторов



Определение

Условия экономической конъюнктуры (внешние условия, общие условия) – процессы и явления, находящиеся за пределами воспроизводственного процесса (то есть не относящиеся к его элементам) и оказывающие косвенное влияние на конъюнктуру (посредством воздействия на те или иные факторы). Выделяются природные, правовые, политические, социальные, культурные условия.

Определение

Ценообразующие факторы – процессы, явления, обстоятельства, закономерности, определяющие или обуславливающие уровень рыночной цены, а также динамику, амплитуду и механизм ее колебаний.

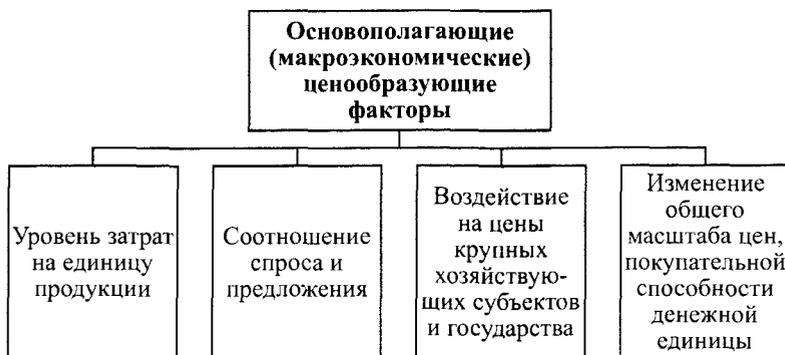


Таблица 4.1

Основные виды товарных цен

Классификационный признак	Виды цен	
	По сферам товарооборота	Внутренние
Внешнеторговые		Экспортные, импортные
По степени приближения к реальному уровню рыночной цены	Базисные	Справочные, цены предложений крупных фирм
	Фактических сделок	Контрактные, биржевые котировки, цены торгов и аукционов, средние экспортные/импортные цены
По характеру формирования цены	Цены закрытого сектора	
	Цены преференциального сектора	
	Цены открытого сектора	

Определение

Мировая цена – внешнеторговая цена, по которой осуществляются крупные коммерческие экспортные или импортные операции, носящие регулярный характер и предусматривающие платежи в свободно конвертируемой валюте.

Таблица 4.2

Коэффициенты роста мировых экспортных цен на основные товарные группы

Товарные группы	1980/ 1970 гг.	2000/ 1950 гг.	2011/ 2000 гг.	2011/ 1950 гг.	2018/ 2000 гг.	2018/ 1950 гг.
Все товары	3,8	4,7	1,8	8,4	1,6	7,4
Сельскохозяйственные товары	3,3	3,4	2,0	6,8	1,7	5,8
Минеральное сырье и топливо	9,4	11,4	3,6	40,8	2,6	29,7
Продукция обрабатывающей промышленности	2,9	4,8	1,4	6,9	1,3	6,5

Источник: рассчитано по World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm.

Таблица 4.3

Коэффициенты роста цен на важнейшие сырьевые товары

Товары и страны (порты)	1980/ 1960 гг.	2000/ 1980 гг.	2010/ 2000 гг.	2019/ 2010 гг.	2019/ 2000 гг.	2019/ 1960 гг.
Пшеница (США)	2,98	0,66	1,96	0,90	1,77	3,48
Рис (Таиланд)	3,83	0,49	2,42	0,85	2,07	3,89
Соевые бобы (США — Роттердам)	3,23	0,72	2,11	0,82	1,74	4,01
Сахар (США)	5,26	0,65	1,85	0,73	1,35	4,58
Кофе (Нью-Йорк — Бремен/Гамбург)	3,75	0,55	2,25	0,67	1,50	3,12
Какао-бобы (Нью-Йорк — Лондон)	4,42	0,35	3,46	0,75	2,58	3,97
Говядина (Австралия/Новая Зеландия — США)	3,75	0,70	1,78	1,39	2,47	6,47
Хлопок (Дальний Восток, Северная Европа)	3,15	0,63	1,75	0,75	1,32	2,62
Каучук натуральный (Сингапур)	1,83	0,47	5,48	0,45	2,46	2,10
Свинец (Лондон)	4,55	0,50	4,73	0,93	4,40	10,04
Алюминий (Лондон)	3,47	0,87	1,40	0,83	1,16	3,51
Нефть сырая (Брент, Дубай, WTI)	22,62	0,77	2,80	0,78	2,18	37,67
Золото (Лондон)	17,23	0,46	4,39	1,14	4,99	39,48
Газ природный (Европа)	10,43	0,91	2,15	0,58	1,24	11,86
Фосфориты (Касабланка)	3,44	0,99	2,39	0,84	2,00	6,77
Платина (Лондон)	8,13	0,80	2,96	0,54	1,59	10,35
Мочевина (Европа)	4,75	0,50	2,86	0,85	2,43	5,81
Хлористый калий (Ванкувер)	3,74	1,06	2,95	0,77	2,27	8,96

Источник: рассчитано по Commodity Markets. URL: <http://www.worldbank.org/en/research/commodity-markets#1> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 4.4

Коэффициенты роста цен до и после 2000 года

Товары и страны (порты)	1980/ 1960 гг.	2000/ 1980 гг.	2000/ 1960 гг.	2010/ 2000 гг.	2019/ 2010 гг.	2019/ 2000 гг.
1	2	3	4	5	6	7
Золото (Лондон)	17,23	0,46	7,91	4,39	1,14	4,99
Свинец (Лондон)	4,55	0,50	2,28	4,73	0,93	4,40
Рыбная мука (Бремен/Гамбург)	...	0,81	...	2,79	1,27	3,55

Окончание табл. 4.4

1	2	3	4	5	6	7
Олово (Лондон)	7,64	0,32	2,47	3,75	0,91	3,43
Медь (Лондон)	3,21	0,83	2,67	4,15	0,80	3,31
Серебро (Нью-Йорк)	22,77	0,24	5,42	4,07	0,80	3,27
Железная руда (Китай)	2,46	1,02	2,52	5,07	0,64	3,26
Уголь (Австралия)	...	0,65	...	3,77	0,79	2,97
Рис (Таиланд)	2,67	1,03	2,74
Бананы (США)	2,64	1,12	2,97	2,05	1,31	2,69

Примечание: в таблице отобран ТОП-10 сырьевых товаров с наивысшими коэффициентами роста цен в 2019 г. относительно 2000 г.

Источник: рассчитано по Commodity Markets. URL: <http://www.worldbank.org/en/research/commodity-markets#1> (дата обращения: 12.02.2020).

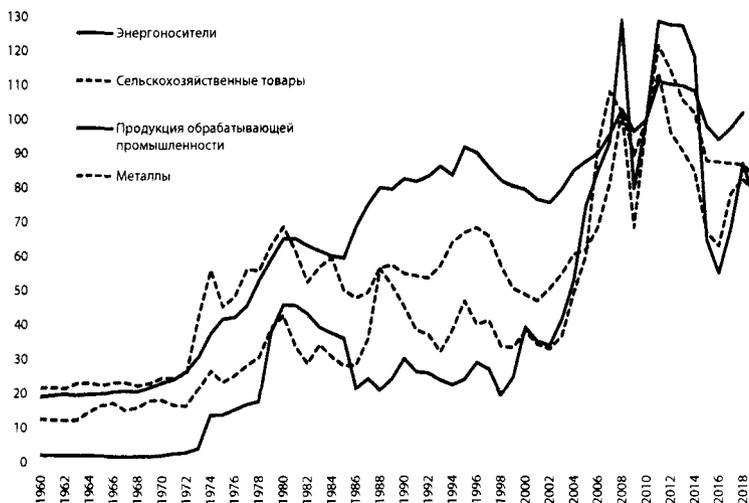


Рис. 4.5. Динамика индексов мировых цен на различные товарные группы

Источник: составлено и рассчитано по Commodity Markets. URL: <http://www.worldbank.org/en/research/commodity-markets#1> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 4.5

Темпы прироста промышленного производства и реального ВВП мира и США в XXI в., %

Показатели	2000	2001	2001–2007 [^]	2008–2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2008–2018
Промышленное производство, мир	5,1	-0,1	3,5	-4,9*	6,8	3,7	2,2	2,7	3,2	2,9	2,9	3,8	3,6	2,7**
ВВП, мир	4,4	1,9	3,4	-1,7*	4,3	3,1	2,5	2,7	2,8	2,9	2,6	3,2	3,0	2,5**
Промышленное производство, США	5,1	-3,6	1,9	-10,4	2,3	0,5	1,5	2,5	1,7	1,9	0,1	1,8	...	0,1* [^]
ВВП, США	4,1	1,0	2,5	-2,7	2,6	1,6	2,2	1,8	2,5	2,9	1,6	2,2	2,9	1,6

Примечание: [^] – среднегодовые темпы прироста за полный цикл общеэкономической конъюнктуры; * – за 2009 год, ** – за 2009–2018 гг.; *[^] – за 2008–2017 гг.

Источник: рассчитано по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 03.07.2019).

Таблица 4.6

Среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения ведущих стран мира в 1851–2018 гг. в разбивке по волнам больших циклов конъюнктуры (%)

Страны	Период								
	1851–1875 В	1876–1895 Н	1896–1929 В	1930–1949 Н	1950–1973 В	1974–1995 Н	1996–2007 В	1996–2018	2008–2018
Великобритания	1,6	0,9	0,9	1,2	2,3	1,7	2,5	1,5	0,5
США	1,4	1,7	1,9	1,3	2,6	1,8	2,2	1,5	1,0
Франция	1,3	0,7	1,8	0,2	4,0	1,6	1,7	1,1	0,5
Германия	1,6	1,2	1,2	–1,0	5,5	1,7	1,5	1,4	1,2
Италия	0,2	0,7	1,3	0,3	5,4	2,3	1,3	0,3	–0,6
Канада	1,2	1,4	2,3	1,7	2,8	1,5	2,2	1,4	0,6
Япония	0,7	1,7	1,7	–0,6	8,0	2,5	1,0	0,8	0,8
Средний итог по совокупности стран:									
G7	1,4	1,3	1,7	0,8	3,8	2,0	1,8	1,3	0,8
ОЭСР	4,1*	1,9	2,0	1,4	0,8
Развитые страны	4,3*	2,0	2,1	1,4	0,9
Остальной мир	3,4*	1,4	3,9	3,7	3,4
Мир	2,9	1,3	2,1	1,7	1,3

Примечания: * – показатель за 1961–1973 гг.; В – восходящая волна большого цикла конъюнктуры; Н – нисходящая волна большого цикла конъюнктуры.

Источник: рассчитано по Maddison Project. URL: <http://www.ggdce.net/maddison/maddison-project/home.htm>. World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 03.07.2019).

Контрольные вопросы

1. По каким основным признакам классифицируются товарные рынки?
2. Объясните суть понятия конъюнктурообразующих факторов и механизм их взаимодействия.
3. Чем отличаются основополагающие и специфические ценообразующие факторы?
4. Назовите основные виды товарных цен.

5. Каковы основные тенденции движения цен мировых товарных рынков за последние 60 лет и важнейшие события, с которыми связаны наиболее значительные изменения цен?
6. Какие важнейшие сырьевые товары отличались наиболее высокими темпами роста цен с 1960 г.?
7. Какое основное отличие экономической конъюнктуры в 3-й и 4-й четвертях XX в.?

Практические задания и кейсы

1. Проанализируйте данные, представленные на Рисунке 4.5. Выделите периоды наиболее интенсивных колебаний цен и объясните, с чем они связаны. Для каких товарных групп характерна относительно большая амплитуда колебаний цен? Чем это обусловлено?
2. На основе данных ВТО (*World Trade Statistical Review 2019*)¹ рассчитайте для трех групп товарных рынков (сельскохозяйственных товаров, минерального сырья и топлива, продукции обрабатывающей промышленности) среднегодовые темпы прироста экспорта в стоимостном выражении (*Value*), в физическом выражении (*Volume*), а также единицы экспорта (его можно получить как разность между первым и вторым показателем). В какие периоды рост на данных товарных рынках рост торговли был обусловлен преимущественно ценовым фактором? Объясните полученные результаты.
3. Проанализируйте данные Таблицы 4.5. Какие можно сделать выводы о тенденциях и особенностях мировой экономической конъюнктуры в XXI в.?
4. Одним из факторов спроса на сельскохозяйственные товары и одновременно одной из тенденций развития рынка данных товаров является повышение степени непродуктивного использования продовольственных товаров. Для каких непродуктивных целей могут использоваться продовольственные товары? Какое это влияние оказывает на конъюнктуру мирового рынка сельскохозяйственных товаров? Затрагивает ли данная тенденция другие мировые товарные рынки, если да, то какие?
5. В 2015 г. президент США Б. Обама принял решение об отмене запрета на экспорт нефти, действовавшего с 1975 г. Чем было обусловлено введение данного запрета? Какое влияние решение Б. Обамы оказало или может оказать в перспективе на конъюнктуру мирового рынка нефти?

¹ World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm. Выбрать VIII. Statistical tables, затем Data in Excel format, затем файл A55a (World merchandise exports and gross domestic product, 1950–2018. (Index, 2015=100)).

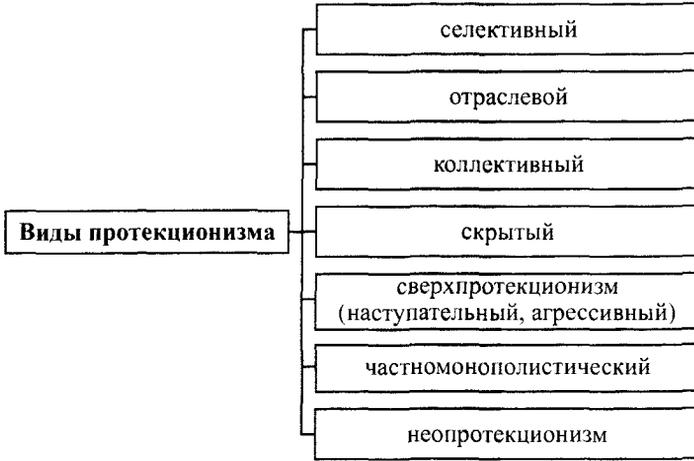
Тема 5

ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ

Определение

Торговая/внешнеторговая/внешнеэкономическая политика – система государственных мероприятий, направленных на достижение экономикой данной страны определенных преимуществ на мировом рынке и одновременно на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции.





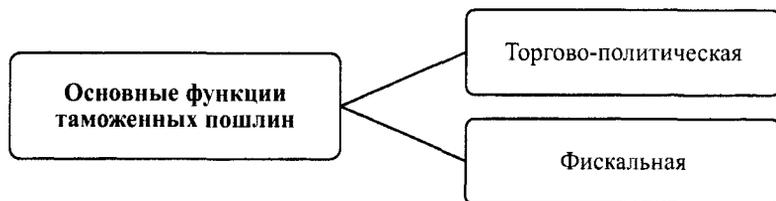
Определение

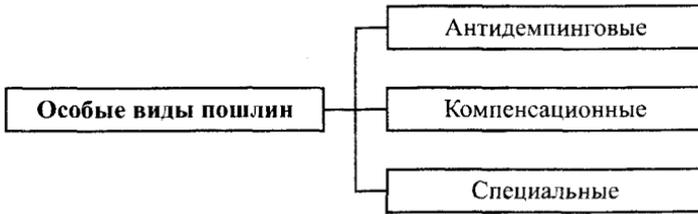
Инструменты торговой политики – экономические, правовые, административные и политические средства, которые используются для ее осуществления. Применяются в форме мер (регулирования).

Классификация инструментов (мер) торговой политики

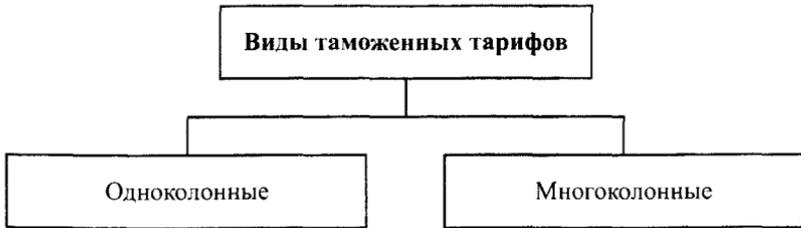


Примечание: классификация нетарифных инструментов (мер) торговой политики основана в том числе на классификации ВТО. Данный перечень не является исчерпывающим.





Определение
 Таможенный тариф – систематизированный перечень товаров, упорядоченных в соответствии с применяемой товарной номенклатурой, с указанием ставок таможенных пошлин.



Определение
 Принцип тарифной эскалации – увеличение ставок таможенных пошлин по мере повышения степени обработки товара.

Таблица 5.1

Тарифная эскалация в развитых странах и России на примере кофе и какао, %

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Средняя применяемая ставка тарифа в развитых странах	Ставка Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза
1	2	3	4
Кофе			
0901 11	Кофе нежареный с кофеином	0,00	0
0901 12	Кофе нежареный без кофеина	0,92	0
0901 21	Кофе жареный с кофеином	3,06	8, но не менее 0,16 евро за 1 кг
0901 22	Кофе жареный без кофеина	3,25	8, но не менее 0,16 евро за 1 кг

Окончание табл. 5.1

1	2	3	4
0901 90	Заменители кофе, содержащие кофе	1,58	5
2101 11	Экстракты, эссенции и концентраты кофе	6,24	7,5, но не менее 0,34 евро за 1 кг
2101 12	Готовые продукты на основе экстрактов, эссенций или концентратов кофе или на основе кофе	8,17	11
Какао			
1801	Какао-бобы, целые или дробленые, сырые или жареные	0,00	0
1802	Шелуха, оболочки, кожица и прочие отходы какао	0,00	5
1803	Какао-паста, обезжиренная или необезжиренная	2,14	3–5
1804	Какао-масло, какао-жир	0,96	5
1805	Какао-порошок без добавок сахара или других подслащивающих веществ	3,84	5
1806	Шоколад и прочие готовые пищевые продукты, содержащие какао	8,17	0,2–0,28 евро за 1 кг; 5–10

Источник: составлено по Evolution of import tariffs and the issue of tariff escalation. URL: <http://www.fao.org/3/a-i8004c.pdf>; Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении Единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».

Таблица 5.2

Характеристики таможенно-тарифного регулирования основных участников МЭО, %

Показатели	Средняя арифметическая применяемая ставка тарифа			Средневзвешенная ставка тарифа			Доля беспошлинных позиций		Доля неадвалорных пошлин		Максимальная ставка пошлины*
	Страны	Все товары	С/х	Не с/х	Все товары	С/х	Не с/х	С/х	Не с/х	С/х	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
ЕС	5,2	12,0	4,2	3,0	8,1	2,7	31,0	27,5	32,9	0,5	235
США	3,4	5,3	3,1	2,3	3,9	2,2	30,6	48,8	41,7	3,1	350
Япония	4,4	15,7	2,5	2,4	14,0	1,3	35,7	55,8	13,2	1,9	723
Канада	4,0	15,9	2,1	3,3	13,6	2,3	68,5	78,8	11,1	0,0	549

Окончание табл. 5.2

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Австралия	2,5	1,2	2,7	4,3	2,4	4,4	76,8	46,9	0,9	0,0	23
Новая Зеландия	2,0	1,4	2,1	2,6	2,2	2,7	72,4	63,7	0,1	0,4	45
Южная Корея	13,7	57,0	6,7	8,1	79,3	3,9	5,5	16,6	3,2	0,0	887
Сингапур	0,0	0,1	0,0	0,0	0,9	0,0	99,8	100	0,2	0,0	99
Гонконг	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	100	100	0,0	0,0	0,0
Норвегия	6,6	44,9	0,5	2,7	27,9	0,4	51,7	95,5	43,3	0,1	>1000
Швейцария	6,6	36,5	1,8	1,9	26,6	0,8	29,3	24,3	70,7	75,7	>1000
Китай	9,8	15,6	8,8	4,8	11,8	4,3	7,2	7,2	0,3	0,3	65
Индия	17,1	38,8	13,6	11,7	63,0	8,2	3,1	1,8	0,3	5,5	150
Бразилия	13,4	10,1	13,9	10,0	13,0	9,8	7,1	4,7	0,0	0,0	35
ЮАР	7,7	8,7	7,6	6,5	12,9	5,9	46,0	62,7	13,7	0,9	877
Россия (ЕАЭС)	6,8	11,2	6,1	5,6	11,6	4,7	9,8	17,0	24,1	7,0	303

Примечание: с/х — в торговле сельскохозяйственными товарами; не с/х — в торговле несельскохозяйственными товарами; * — в том числе в адвалорном эквиваленте.

Источник: составлено по World Tariff Profiles 2019. Geneva: World Trade Organisation, 2019. P. 49, 60, 67, 71, 88, 101, 103, 107, 111, 136, 141, 151, 163, 165, 169, 182.

Таблица 5.3

Распределение тарифных линий по ставкам ввозных таможенных пошлин в России (ЕАЭС), %*

Размеры ставок Распределение	0	0<=5	5<=10	10<=15	15<=25	25<=50	50<=100	>100	Доля неадвалорных пошлин
	1	2	3	4	5	6	7	8	
С/х									
Конечный уровень связывания	3,0	43,3	21,7	23,9	4,1	1,1	2,5	0,3	22,9
Применяемая ставка	9,8	39,7	20,2	22,3	2,9	1,3	3,5	0,3	24,1

Окончание табл. 5.3

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
% от импорта соответствующей продукции	18,5	28,7	16,8	25,3	1,6	4,5	4,9	0,0	39,3
Не с/х									
Конечный уровень связывания	3,4	51,1	30,6	14,1	0,8	0,0	0,0	0,0	7,0
Применяемая ставка	17,0	42,5	29,2	10,3	0,9	0,0	0,0	0	7,0
% от импорта соответствующей продукции	35,5	33,1	22,4	5,5	3,4	0,0	0,0	0	6,8

Примечание: с/х — в торговле сельскохозяйственными товарами; не с/х — в торговле несельскохозяйственными товарами; * — в том числе в адвалорном эквиваленте.

Источник: составлено по World Tariff Profiles 2019. Geneva: World Trade Organisation, 2019. P. 151.

Таблица 5.4

Ставки ввозных таможенных пошлин и импорт по товарным группам в России (ЕАЭС), %

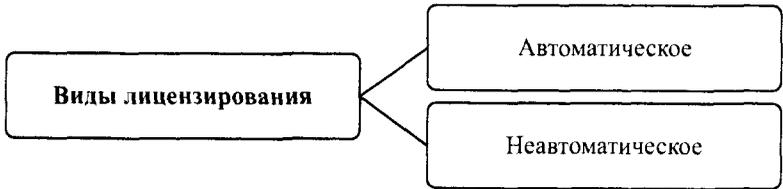
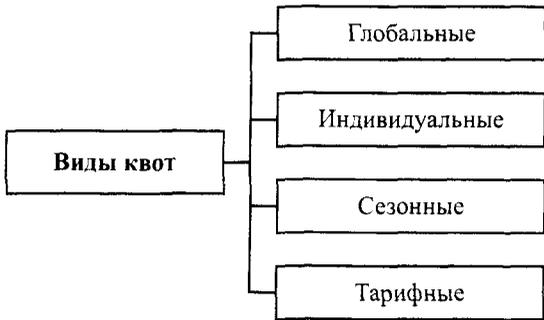
Товарные группы	Конечный уровень связывания			Применяемые			Импорт	
	СР	ДБП	Макс.	СР	ДБП	Макс.	Доля	ДБП
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Продукты животного происхождения	23,2	7,4	80	25,8	14,8	80	1,4	6,5
Молочная продукция	15,4	0	47	15,2	0	47	1,1	0
Фрукты, овощи, растения	8,4	0,2	18	8,0	5,1	18	3,7	10,0
Кофе, чай	6,4	4,2	13	5,4	29,2	13	1,2	52,0
Зерновые и готовые пищевые продукты	10,1	1,3	78	9,5	3,5	78	1,1	8,1
Семена масличные, жиры и масла	7,1	8,2	25	6,5	18,1	15	1,3	70,6
Сахар и кондитерские изделия	13,1	0	55	11,5	0	53	0,2	0
Напитки и табак	23,3	0	303	22,4	4,2	303	1,7	4,9
Хлопок	0,0	100,0	0	0,0	100,0	0	0,0	100,0

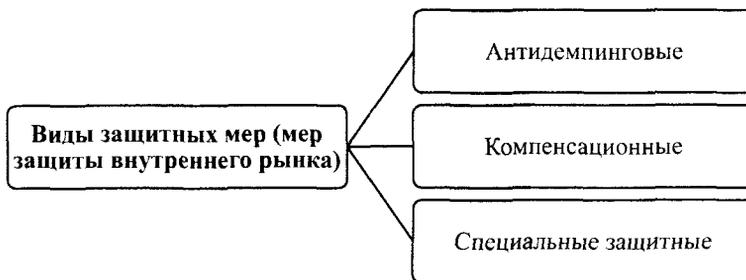
Окончание табл. 5.4

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Прочие с/х продукты	5,3	0	10	4,7	10,3	10	0,8	6,5
Рыба и продукты из рыбы	7,8	0	138	6,9	2,1	73	0,9	6,7
Минеральные продукты и металлы	8,0	0,1	20	7,2	8,4	20	10,1	13,2
Нефть	5,0	0	5	4,4	12,7	5	0,4	0,1
Продукция химической промышленности	5,2	0,4	10	4,6	9,7	10	16,0	15,8
Древесина, бумага и т. д.	8,0	5,0	18	8,0	5,9	18	2,7	7,9
Текстильные материалы и изделия	7,8	0	18	7,5	1,0	18	2,2	3,2
Одежда	8,9	0	23	7,8	0	23	3,0	0
Кожа, обувь и т. д.	6,2	0	15	5,7	11,5	15	3,4	7,2
Механические машины и оборудование	5,8	8,0	15	2,6	67,1	15	20,5	72,2
Электрические машины и оборудование	6,1	23,8	15	4,4	45,3	15	12,3	66,3
Транспортное оборудование	8,9	2,5	20	8,2	19,0	25	11,1	15,1
Прочая продукция обрабатывающей промышленности	8,4	8,0	20	7,2	22,2	20	4,9	41,0

Примечание: СР — средняя ставка пошлины; ДБП — доля беспошлинных позиций; Макс. — максимальная ставка пошлины, в том числе в адвалорном эквиваленте.

Источник: составлено по World Tariff Profiles 2019. Geneva: World Trade Organisation, 2019. P. 151.





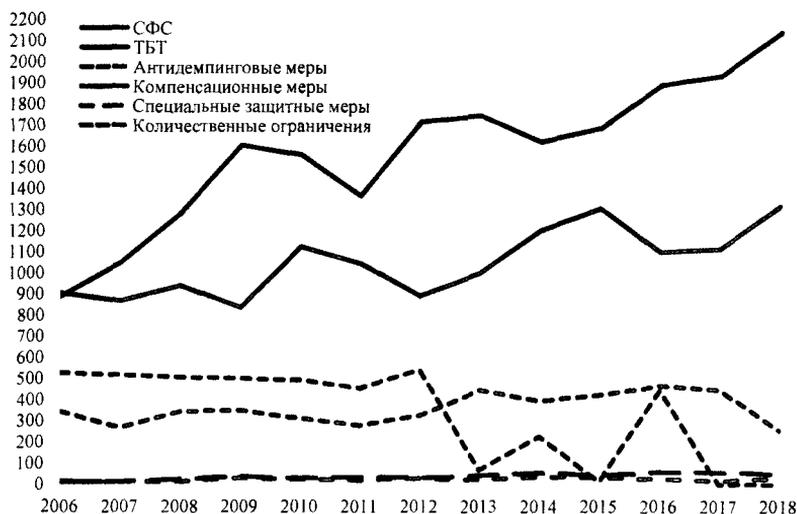


Рис. 5.1. Динамика применения основных видов мер нетарифного регулирования в мире в 2006–2018 гг.

Примечание: на рисунке представлена сумма действующих и инициированных мер.

Источник: составлено по Integrated Trade Intelligence Portal. URL: <http://i-tip.wto.org/goods/Forms/GraphView.aspx>.

Таблица 5.5

Источники информации о мерах таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, применяемых ЕАЭС

Вид мер	Интернет–ссылка
Таможенно-тарифное регулирование	http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ttr/Pages/default.aspx http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ett/Pages/default.aspx
Нетарифное регулирование	http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/nontariff/Pages/default.aspx
Меры защиты внутреннего рынка	http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/podm/investigations/Measures.aspx

Таблица 5.6

Перечень мер защиты внутреннего рынка, действующих в ЕАЭС*

№	Товар	Страна, в отношении которой действует мера	Размер пошлины (%)	Дата начала действия**	Дата окончания действия
1	2	3	4	5	6
1	Некоторые виды стальных труб	Украина	19,4–37,8	01.10.2011	01.06.2021
2	Металлопрокат с полимерным покрытием	Китай	6,98–20,20	01.07.2012	22.01.2023
3	Холоднодеформированные бесшовные трубы из нержавеющей стали	Китай, Малайзия	19,15	15.05.2013	10.12.2023
4	Прокатные валки	Украина	26	19.02.2012	28.02.2022
5	Лимонная кислота	Китай	4,20–16,97	10.04.2015	09.04.2020
6	Кухонные и столовые приборы из коррозионностойкой стали	Китай	15,41–27,16	19.06.2015	18.06.2020
7	Нефтегазопромышленные трубы	Китай	12,23–31,00	23.09.2015	22.09.2020
8	Гусеничные бульдозеры	Китай	9,65–44,65	12.12.2015	11.12.2020
9	Грузовые шины	Китай	14,79–35,35	18.12.2015	17.12.2020
10	Стальные цельнокатаные колеса	Украина	34,22	22.01.2016	21.01.2021
11	Нержавеющие трубы	Украина	4,32–18,96	26.02.2016	25.02.2021
12	Прутки	Украина	9,32–10,11	30.04.2016	29.04.2021
13	Ферросиликомарганец	Украина	26,35	28.10.2016	27.10.2021
14	Стальные уголки	Украина	37,89	11.06.2017	02.07.2022
15	Подшипники качения (за исключением игольчатых)	Китай	31,3–41,5	23.09.2018	20.08.2023
16	Графитированные электроды	Индия	16,04–32,83	26.01.2013	24.09.2023
17	Литые алюминиевые колесные диски	Китай	33,69	28.04.2019	27.04.2024
18	Гербициды	ЕС	27,47–52,23	20.07.2019	19.07.2024
19	Горячекатаный прокат	Все***	20	01.12.2019	30.11.2020

Окончание табл. 5.6

1	2	3	4	5	6
20	Оцинкованный прокат	Китай, Украина	12,69–23,90	05.01.2020	04.01.2025
21	Горячедеформированные бесшовные трубы из коррозионностойкой стали	Китай	15,50	01.02.2020	31.01.2025

Примечание: * — антидемпинговые меры, если не указано иное; ** — в том числе по итогам повторного расследования в связи с истечением срока действия меры; *** — специальная защитная мера.

Источник: составлено по данным Евразийской экономической комиссии.



Рис. 5.2. Процедура инициирования Россией мер таможенно-тарифного и нетарифного¹ регулирования в рамках ЕАЭС

¹ Кроме мер защиты внутреннего рынка, которые инициируются компаниями или их объединением путем подачи заявления о начале специального защитного, антидемпингового или компенсационного расследования напрямую в ЕЭК. Государства — члены ЕАЭС и их государственные органы не наделены правом инициирования мер защиты внутреннего рынка.

Контрольные вопросы

1. Какие существуют виды протекционизма?
2. Назовите основные классификационные признаки и виды таможенных пошлин.
3. Объясните суть принципа тарифной эскалации.
4. Назовите основные виды нетарифных мер регулирования внешней торговли. Какие из них применяются чаще?
5. Что представляют собой меры защиты внутреннего рынка?
6. Как государство может стимулировать развитие экспорта?

Практические задания и кейсы

1. На основе Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза¹ приведите примеры применения принципа тарифной эскалации, помимо представленных в Таблице 5.1. Всегда ли таможенный тариф строится по этому принципу? Если нет, то приведите примеры.
2. Ниже приведены ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза на отдельные товары. Укажите, по какому классификационному признаку объединены приведенные ниже таможенные пошлины, а также их вид в каждом случае.

2.1.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка ввозной таможенной пошлины	Вид пошлины	Классификационный признак
1001	Пшеница и меслин	5%	?	?
7117	Бижутерия	3 евро за 1 кг	?	
9401 30 000	Мебель для сидения вращающаяся с регулирующими высоту приспособлениями	10% плюс 0,08 евро за 1 кг	?	

2.2.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Страна происхождения	Ставка ввозной таможенной пошлины	Вид пошлины	Классификационный признак
0905	Ваниль	Мадагаскар	0%	?	?
		Индонезия	3,75%	?	
		Франция	5%	?	

¹ Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ett/Pages/default.aspx>.

2.3.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Страна происхождения	Ставка ввозной таможенной пошлины	Вид пошлины	Классификационный признак
6115 21 000 0	Колготы прочие из синтетических нитей линейной плотности одиночной нити менее 67 дтекс	Сербия	0%	?	?
		Италия	12%	?	

3. На основе рис. 5.2 и информации, представленной на сайте Евразийской экономической комиссии¹, объясните, каким образом реализуются предложения российских компаний о применении мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, а также мер защиты внутреннего рынка.
4. Российский производитель столовых приборов жалуется на недобросовестную конкуренцию и агрессивное поведение китайских производителей, препятствующее развитию отечественного производства данной продукции. Какие действия, связанные с применением мер торговой политики, можно посоветовать предпринять российской фирме?
5. Российский производитель обоев жалуется на высокую стоимость импортного сырья, необходимого для производства конечной продукции, что мешает ему конкурировать с иностранными обоями на отечественном рынке. Какие действия, связанные с применением мер торговой политики, можно посоветовать предпринять российскому производителю обоев?

¹ Департамент таможенно-тарифного и нетарифного регулирования. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catrf/Pages/default.aspx>. Департамент защиты внутреннего рынка. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/podm/Pages/default.aspx>.

Тема 6

МНОГОСТОРОННЕЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ В РАМКАХ ГАТТ/ВТО

Таблица 6.1

Основные раунды многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ/ВТО

№	Место открытия и проведения переговоров	Число стран-участниц	Годы	Основное содержание
1	2	3	4	5
1	Женева (Швейцария)	23	1947	Снижение таможенных тарифов
2	Анси (Франция)	13	1949	То же
3	Торки (Великобритания)	38	1951	То же
4	Женева	26	1956	То же
5	Женева (Диллон-раунд)	26	1960–1961	То же
6	Женева (Кеннеди-раунд)	62	1964–1967	Снижение таможенных тарифов, разработка антидемпингового кодекса
7	Токио (Япония), работа проходила в Женеве (Токио-раунд)	102	1973–1979	Снижение таможенных тарифов, разработка кодексов, расширяющих и усиливающих компетенцию ГАТТ в области нетарифных барьеров
8	Пунта-дель-Эсте (Уругвай), работа проходила в Женеве (Уругвайский раунд)	123	1986–1994	Снижение таможенных барьеров, совершенствование механизма ГАТТ, Соглашение об учреждении ВТО, разработка ГАТС, ТРИПС, ТРИМС

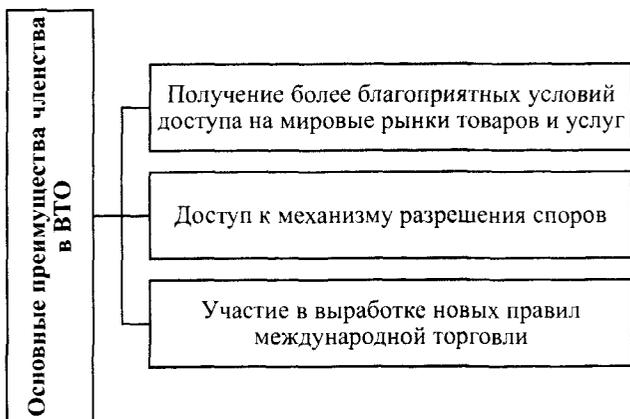
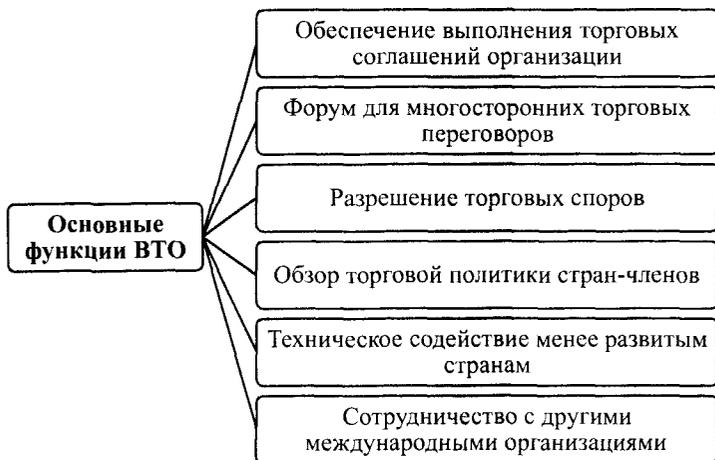
Окончание табл. 6.1

1	2	3	4	5
9	Доха (Катар), работа проходит в Женеве (Дохийский раунд, или Раунд развития)	164	2001 — по настоящее время	Вопросы регулирования торговли сельскохозяйственной продукцией, доступа на рынок несельскохозяйственных товаров (так называемые переговоры по НАМА ¹), торговли услугами, правил торговли (развитие правил в области антидемпинговых мер)

Источник: Правила ВТО и основы торговой политики. М.: Международные отношения, 2017. С. 19.



¹ Non-agricultural market access (NAMA).



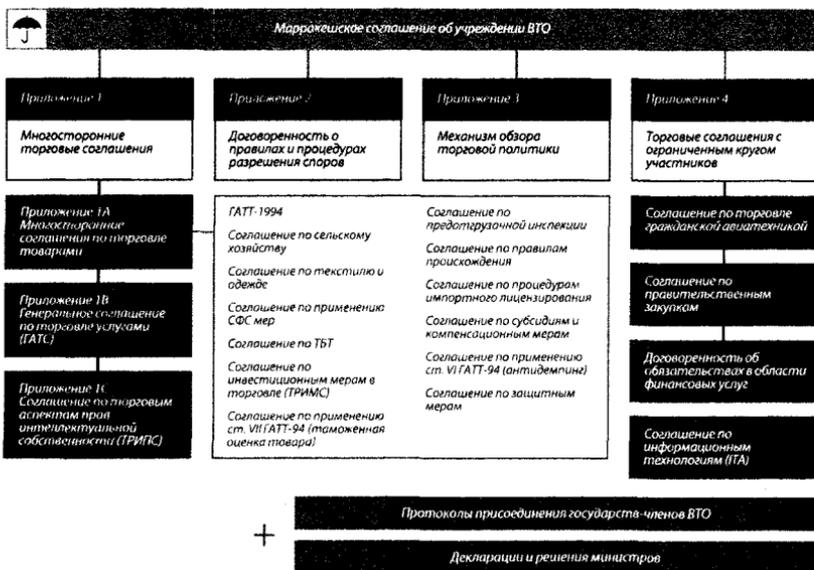


Рис. 6.1. Система соглашений ВТО

Примечание: на рисунке не представлено Соглашение об упрощении процедур торговли, принятое по результатам 9-й Министерской конференции ВТО, прошедшей в декабре 2013 г. на о. Бали, и вступившее в силу в 2017 г.

Источник: Стратегия развития российского бизнеса в условиях ВТО / под ред. В. Ю. Саламатова, Р. М. Губенко. М.: Максимус, 2013. С. 54.



Примечание: * — в том числе по торговле и развитию, торговле и окружающей среде, РТС, ограничениям в связи с платежным балансом.

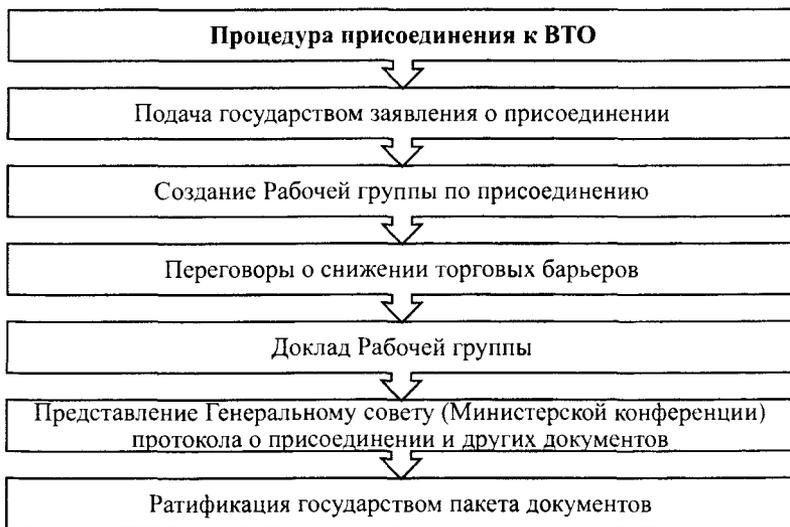
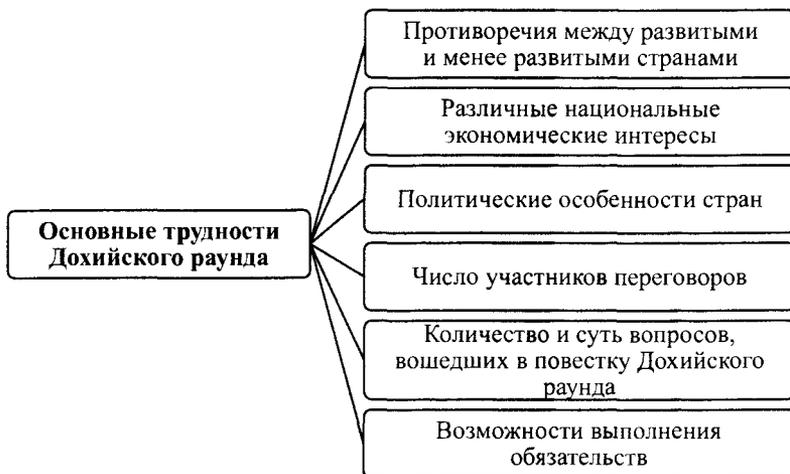
Таблица 6.2

Министерские конференции ВТО

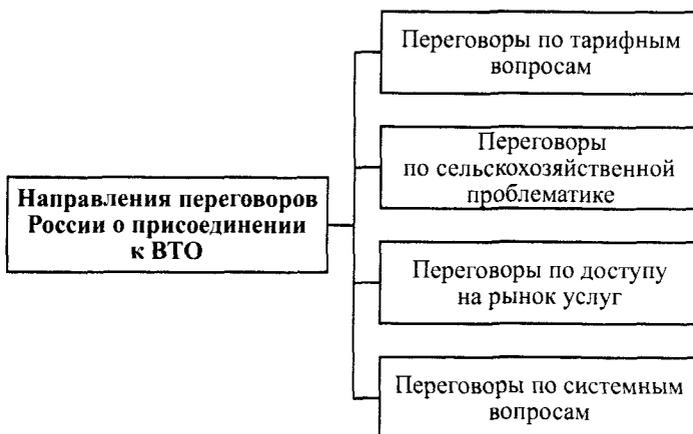
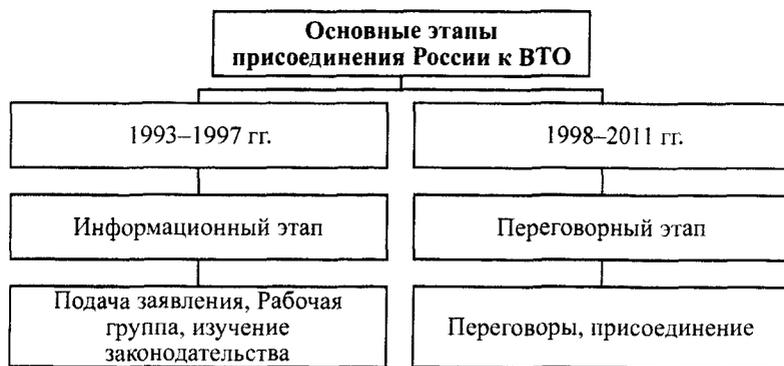
№	Место, год	Основное содержание
1	2	3
1	Сингапур, 1996	Одобрена Декларация с программой развития ВТО в будущем. В качестве основных направлений движения сформулированы «Сингапурские вопросы»: взаимосвязь торговли и инвестиций; торговли и конкурентоспособности; прозрачность правительственных закупок; упрощение процедур в торговле.
2	Женева, 1998	50-летие существования многосторонней торговой системы (ГАТТ). Декларация с поручением Генеральному совету ВТО разработать рабочую программу по электронной коммерции.
3	Сизтл, 1999	Рассматривалась членами ВТО как отправная точка нового раунда торговых переговоров. Однако на фоне разногласий между развитыми и развивающимися странами она закончилась фактически безрезультатно, открыв серию консультаций в рамках Генерального совета ВТО для подготовки следующей Министерской конференции.
4	Доха, 2001	Открыт новый раунд многосторонних торговых переговоров. В качестве ключевых в «Дохийской декларации» были обозначены проблемы развивающихся стран. Раунд получил название «Раунд развития».
5	Канкун, 2003	Закончилась безрезультатно. В июле 2004 г. на заседании Генерального совета в Женеве членами ВТО был принят так называемый июльский пакет, наметивший ориентиры для Шестой Министерской конференции.
6	Гонконг, 2005	Проходила на фоне противостояния как развивающихся и развитых стран относительно переговорной программы, так и противоречий между США и ЕС по ряду сельскохозяйственных аспектов, фактически завела переговорщиков в тупик. В последний день было принято решение об ограничении переговоров рамками сельскохозяйственной проблематики: отмена экспортных субсидий, ограничение внутренней поддержки сельского хозяйства и ее существенное сокращение, снижение таможенных барьеров в торговле. Декларация министров содержала рекомендации завершить переговоры в течение 2006 г.
7	Женева, 2009	Министры ретроспективно рассмотрели работу, проделанную ВТО.

1	2	3
8	Женева, 2011	Проведены три рабочих заседания: «Важность многосторонней торговой системы и ВТО», «Торговля и развитие» и «Дохийская повестка дня в области развития». Одобрено присоединение России к ВТО.
9	Бали, 2013	Принят «Балийский пакет» договоренностей, в число которых вошли решения по упрощению процедур в торговле, содействию участия развивающихся и наименее развитых стран в мировой торговле, продовольственной безопасности. Принято Соглашение об упрощении процедур торговли. Страны–члены восприняли результаты конференции как возрождение самой организации и многосторонних торговых переговоров.
10	Найроби, 2015	Принят «Найробийский пакет», сформированный из шести решений, которые включают, в частности, сельскохозяйственные вопросы, решения по хлопку, а также в пользу наименее развитых стран. Однако проблемой, которую еще предстоит решить ВТО, стала поставленная под вопрос некоторыми членами организации судьба самого Дохийского раунда.
11	Буэнос-Айрес, 2017	Нет общей декларации. Достигнуты договоренности в сфере электронной коммерции, содействию инвестициям, поддержки малого и среднего бизнеса, внутреннего регулирования услуг.

Источник: составлено по Правила ВТО и основы торговой политики. М.: Международные отношения, 2017. С. 27–28.



Примечание: итоговый пакет документов состоит из Протокола о присоединении, Доклада рабочей группы, Перечня обязательств по тарифным уступкам в области товаров и по уровню поддержки сельского хозяйства, Перечня специфических обязательств по услугам и Перечня изъятий из РНБ.



Проблемы и последствия участия России в ВТО

- Основные тенденции развития экономики определяются не членством в ВТО, а общим ходом экономического развития
- Повышение прозрачности регулирования внешней торговли
- Снижение торговых барьеров в отношении российского экспорта
- Недопущение применения в отношении России в качестве санкций наиболее явных, дискриминационных торговых ограничений
- Участие России в механизме разрешения споров как в качестве истца, так и в качестве ответчика
- Точные оценки последствий затруднены на фоне экономических санкций и всплеска протекционизма в мире

Контрольные вопросы

1. Сколько состоялось раундов многосторонних торговых переговоров в рамках ГАТТ/ВТО? Какие из них наиболее важные и почему?
2. Какие исключения из режима наибольшего благоприятствования допустимы в рамках ВТО?
3. Какие выгоды получает страна от присоединения к ВТО?
4. Назовите наиболее важные и результативные министерские конференции ВТО.
5. В чем заключаются основные проблемы современного Дохийского раунда многосторонних торговых переговоров?
6. Что получила Россия от присоединения к ВТО?

Практические задания и кейсы

1. В 2016 г. губернатор Псковской области Турчак А. А. обратился к Президенту Российской Федерации Путину В. В. с предложением повысить ввозные таможенные пошлины на импортную электронику до 60%. Проанализируйте данное предложение на предмет соответствия правилам ВТО. Каковы возможные торгово-политические риски и проблемы реализации данного предложения? Ответ объясните.
2. Молочная продукция ввозится в Россию из Белоруссии беспошлинно. В то же время европейские производители при ввозе в Россию большинства видов молочной продукции уплачивают таможенную пошлину в размере 15%. Нарушает ли Россия правила ВТО? Если да, то какие? Ответ обоснуйте.

3. Россия в 2014 г. ввела запрет на ввоз отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых являются США, страны ЕС, Канада, Австралия, Норвегия, Украина, Албания, Черногория, Исландия и Лихтенштейн¹. В 2018 г. Россия также ввела дополнительный запрет на ввоз отдельных видов товаров, как сельскохозяйственных, так и промышленных, в отношении Украины². Являются ли данные торговые ограничения нарушениями правил ВТО? Ответ обоснуйте.
4. На основе данных сайта ВТО³ составьте таблицу споров, в которых Россия участвовала в качестве заявителя, указав период разбирательства, товар (предмет) спора, ответчика, суть спора и основные итоги (либо текущий статус) спора. В каких спорах Россия выиграла? Какое это имеет значение для России? Ответ объясните.
5. В 2018 г. президент США Д. Трамп заявил о возможности выхода США из ВТО. Чем мотивировано такое заявление? Каково соотношение преимуществ и недостатков членства в ВТО для США? Какие риски несет возможный выход США из ВТО для многосторонней торговой системы и международной торговли? Ответ объясните.

¹ Постановление Правительства Российской Федерации от 7 августа 2014 г. № 778. URL: <http://base.garant.ru/70712500/>.

² Постановление Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2018 г. № 1716–83. URL: <http://www.garant.ru/hotlaw/federal/1236504/>.

³ Disputes by member. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/dispu_by_country_e.htm.

Тема 7

МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ УСЛУГАМИ





Таблица 7.1

Классификация услуг ВТО (по предпринимательской роли услуги)

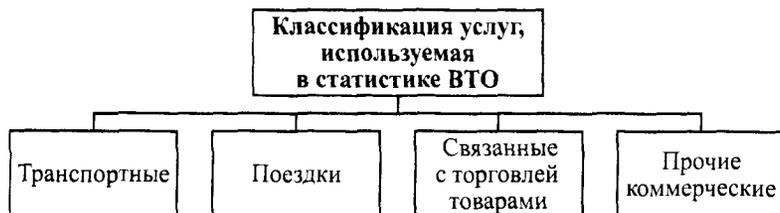
№	Вид услуг	Подвид услуг
1	2	3
1	Деловые	Профессиональные
		Компьютерные и сопутствующие
		В области исследований и разработок
		Связанные с недвижимостью
		По лизингу или аренде без оператора
		Прочие деловые

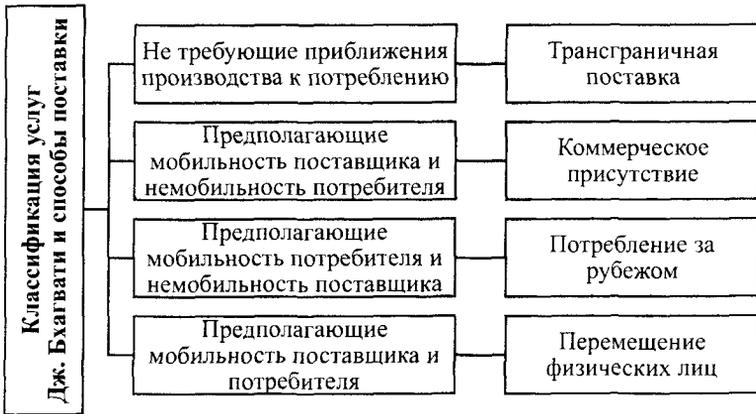
Продолжение табл. 7.1

1	2	3
2	Коммуникационные	Почтовые Курьерские Телекоммуникационные Аудиовизуальные Прочие
3	Строительные	Общие строительные работы по возведению зданий Общие строительные работы по сооружению объектов гражданского строительства Сборка и возведение сооружений из готовых конструкций Завершение строительства и отделочные работы Прочие
4	Дистрибьюторские	Комиссионных агентов Оптовой торговли Розничной торговли Франчайзинг Прочие
5	Образовательные	В области начального образования В области среднего образования В области высшего образования В области профессиональной подготовки Прочие
6	По защите окружающей среды	По канализации По уничтожению отходов По санитарной очистке и аналогичные услуги Прочие
7	Финансовые	Страховые и связанные со страхованием Банковские и прочие финансовые Прочие
8	В области здравоохранения и в социальной области	Услуги больниц Прочие услуги по охране здоровья человека В области социального обеспечения Прочие

1	2	3
9	Туристические и связанные с путешествиями	Гостиниц и ресторанов (включая кейтеринг)
		Туристических агентств и экскурсионных бюро
		Туристических гидов
		Прочие
10	По организации отдыха, культурных и спортивных мероприятий	В области отдыха и развлечений
		Информационных агентств
		Библиотек, архивов, музеев и других культурно-просветительных учреждений
		По организации занятий спортом и других видов отдыха
		Прочие
11	Транспортные	Морского транспорта
		Внутреннего водного транспорта
		Воздушного транспорта
		Транспортировки в космическом пространстве
		Железных дорог
		Дорожного транспорта
		Трубопроводного транспорта
		Вспомогательные для всех видов транспорта
Прочие		
12	Прочие, не включенные в вышеперечисленные группы	

Источник: составлено по Services sectoral classification list. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/serv_e/mtn_gns_w_120_e.doc.





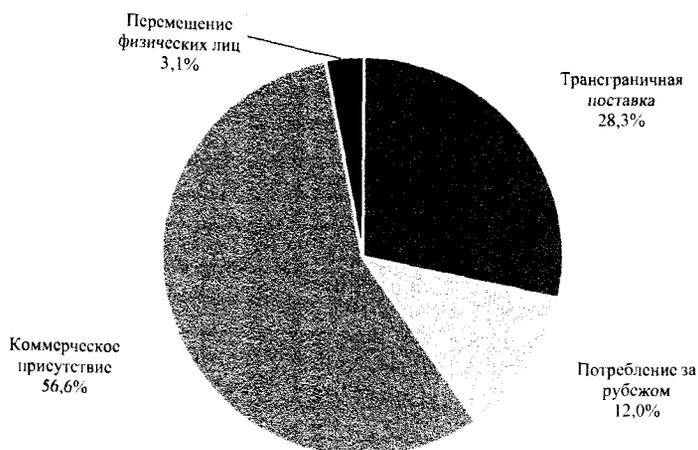


Рис. 7.1. Структура мирового экспорта услуг по способам поставки по итогам 2005–2017 гг., оценки

Источник: рассчитано и составлено по Trade in Services data by mode of supply (TISMOS).
URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/trade_datasets_e.htm#TISMOS.

Основные особенности мирового рынка услуг

- Опережающий рост международной торговли услугами относительно международной торговли товарами
- Преобладающая роль развитых стран в мировом экспорте и импорте услуг
- Высокая концентрация торговли услугами в нескольких экономиках мира
- Высокий уровень протекционизма (выше, чем в торговле товарами)
- Рост доли услуг в МВП

Таблица 7.2

**Международная торговля услугами¹ (экспорт услуг)
в 1980–2018 гг. (млрд долл.)²**

Страны \ Годы	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	367,1	788,7	1491,3	3955,9	3850,1	5769,7
Развитые страны	288,2	629,4	1128,1	2871,0	2680,8	3921,3
Доля, %	78,5	79,8	75,6	72,6	69,6	68,0
Менее развитые страны	69,2	142,8	343,6	981,3	1073,3	1713,3
Доля, %	18,8	18,1	23,0	24,8	27,9	29,7
Страны с переходной экономикой	9,7	16,4	19,5	103,6	96,0	135,1
Доля, %	2,6	2,1	1,3	2,6	2,5	2,3

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.3

**Международная торговля услугами (импорт услуг)
в 1980–2018 гг. (млрд долл.)**

Страны \ Годы	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	403,6	823,0	1463,7	3813,9	3714,4	5485,2
Развитые страны	273,7	619,1	1048,7	2519,6	2330,6	3274,2
Доля, %	67,8	75,2	71,6	66,1	62,7	59,7
Менее развитые страны	117,9	174,0	389,6	1168,8	1264,9	2055,6
Доля, %	29,2	21,1	26,6	30,6	34,1	37,5
Страны с переходной экономикой	12,1	29,9	25,4	125,5	118,9	155,4
Доля, %	3,0	3,6	1,7	3,3	3,2	2,8

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

¹ Здесь и далее по умолчанию речь идет о торговле коммерческими услугами (*commercial services*), а именно всеми видами услуг за исключением государственных услуг (*government services*), то есть услуг для правительственных закупок. На коммерческие услуги приходится около 98% международной торговли услугами. Торговля государственными услугами, представляющими собой особый вид услуг, не регулируемый ГАТС, традиционно выходит за рамки стандартного анализа международной торговли услугами.

² Здесь и далее — данные представлены в соответствии с шестым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ6), если не указано иначе.

Таблица 7.4

Среднегодовые темпы прироста мирового экспорта услуг, мирового товарного экспорта и МВП с 1980 г. по настоящее время, %

Показатель	1981–1990		1991–2000		2001–2010		2011–2018		2001–2008		2009–2018		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
	1990	2000	2000	2010	2010	2018	2018	2018	2008	2008	2009–2018	2009–2018	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Экспорт услуг в текущих ценах	7,9	6,6	9,9	9,9	4,2	...	12,6	5,6	–10,7	9,0	12,6	3,0	6,8	7,5	–4,5	1,5	8,0	7,7				
Экспорт товаров в текущих ценах	5,4	6,3	9,0	3,0	6,1	12,2	1,8	–22,6	21,8	19,9	0,2	2,1	0,4	–13,3	–3,2	10,8	10,1					
Экспорт товаров в неизменных ценах	3,9	6,4	4,0	3,0	3,6	5,1	2,4	–12,1	14,1	5,2	2,4	2,8	2,4	2,1	1,6	4,5	2,8					
ВВП в неизменных ценах	3,1	2,8	2,6	2,7	2,6	3,0	2,3	–2,1	4,1	2,8	2,3	2,4	2,8	2,8	2,3	3,0	3,2					

Источник: рассчитано по World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm; WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/> (дата обращения: 14.08.2019).

Таблица 7.5

**Географическая структура
мирового экспорта услуг (млрд долл. США)**

Годы Страны	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2018
Мир	367,1	788,7	1491,3	3955,9	3850,1	5769,7
ЕС-28	201,3	383,2	650,2	1919,7	1715,9	2521,5
1. США	38,1	137,4	282,4	513,7	543,5	808,2
2. Великобритания	34,3	53,8	118,4	308,8	274,9	372,7
3. Германия [^]	27,8	50,3	79,6	236,3	220,0	325,6
4. Франция	42,2	66,3	80,0	230,0	201,1	291,0
5. Китай	...	5,7	30,1	144,7	177,4	265,1
6. Нидерланды	16,7	28,5	51,4	173,6	159,9	240,5
7. Ирландия	1,3	3,3	16,7	90,5	91,7	205,3
8. Индия	2,9	4,6	16,0	105,7	116,6	204,5
9. Япония	18,8	41,4	68,3	138,7	131,8	187,3
10. Сингапур	4,8	12,7	28,4	89,4	100,6	183,7
...						
26. Россия	9,6	56,5	48,6	63,8

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5);
[^] — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.6

**Географическая структура
мирового экспорта услуг (%)**

Годы Страны	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7
Мир	100	100	100	100	100	100
ЕС-28	54,8	48,6	43,6	48,5	44,6	43,7
1. США	10,4	17,4	18,9	13,0	14,1	14,0
2. Великобритания	9,3	6,8	7,9	7,8	7,1	6,5
3. Германия [^]	7,6	6,4	5,3	6,0	5,7	5,6
4. Франция	11,5	8,4	5,4	5,8	5,2	5,0
5. Китай	...	0,7	2,0	3,7	4,6	4,6
6. Нидерланды	4,5	3,6	3,4	4,4	4,2	4,2

Окончание табл. 7.6

1	2	3	4	5	6	7
7. Ирландия	0,4	0,4	1,1	2,3	2,4	3,6
8. Индия	0,8	0,6	1,1	2,7	3,0	3,5
9. Япония	5,1	5,2	4,6	3,5	3,4	3,2
10. Сингапур	1,3	1,6	1,9	2,3	2,6	3,2
...						
26. Россия	0,6	1,4	1,3	1,1

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5); ^ — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР.

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.7

Географическая структура мирового импорта услуг (млрд долл. США)

Годы Страны	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2018
Мир	403,6	823,0	1463,7	3813,9	3714,4	5485,2
ЕС-28	180,3	366,0	622,6	1677,1	1497,6	2143,6
1. США	28,9	98,6	205,0	380,2	377,4	536,2
2. Китай	...	4,1	35,9	155,5	192,3	520,6
3. Германия^	43,3	83,3	136,7	287,0	262,1	349,7
4. Франция	31,0	50,5	59,7	193,4	180,9	256,8
5. Великобритания	25,2	44,7	96,5	209,1	178,2	229,5
6. Нидерланды	17,8	29,0	51,8	146,7	135,7	228,5
7. Ирландия	1,6	5,1	28,9	114,7	109,9	218,0
8. Япония	32,1	84,3	113,9	176,8	162,9	198,0
9. Сингапур	2,9	8,6	30,0	91,0	101,0	186,7
10. Индия	2,9	5,9	18,9	87,5	114,2	175,4
...						
16. Россия	16,2	75,7	73,2	93,3

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5); ^ — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.8

Географическая структура мирового импорта услуг (%)

Страны	Годы					
	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7
Мир	100	100	100	100	100	100
ЕС-28	44,7	44,5	42,5	44,0	40,3	39,1
1. США	7,2	12,0	14,0	10,0	10,2	9,8
2. Китай	...	0,5	2,4	4,1	5,2	9,5
3. Германия [^]	10,7	10,1	9,3	7,5	7,1	6,4
4. Франция	7,7	6,1	4,1	5,1	4,9	4,7
5. Великобритания	6,2	5,4	6,6	5,5	4,8	4,2
6. Нидерланды	4,4	3,5	3,5	3,8	3,7	4,2
7. Ирландия	0,4	0,6	2,0	3,0	3,0	4,0
8. Япония	8,0	10,2	7,8	4,6	4,4	3,6
9. Сингапур	0,7	1,0	2,0	2,4	2,7	3,4
10. Индия	0,7	0,7	1,3	2,3	3,1	3,2
...						
16. Россия	1,1	2,0	2,0	1,7

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5); ^ — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР.

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.9

Крупнейшие экономики с положительным сальдо баланса торговли услугами (млрд долл. США)

Страны	Годы					
	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2018
Развитые страны	14,5	10,4	79,4	351,4	350,2	647,1
ЕС-28	24,9	28,1	28,0	242,5	218,3	377,9
1. США	6,6	30,2	69,6	133,6	166,2	272,0
2. Великобритания	8,5	7,7	20,8	99,7	96,7	143,2
3. Испания	5,9	11,9	19,4	37,2*	36,6*	64,2
4. Макао	0,4	1,2	2,5	12,2	21,3	38,7
5. Франция	11,4	15,8	19,8	36,6	20,2	34,2
6. Гонконг	1,8	5,4	15,7	-2,6	10,2	32,6
7. Индия	0,0	-1,5	-2,5	18,2	2,4	29,0
8. Таиланд	-0,2	0,1	-1,6	-13,0	-7,0	28,8
9. Люксембург	21,6	16,5	26,4
10. Турция	0,1	4,9	11,4	19,6	17,5	26,2

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5).

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.10

**Крупнейшие экономики с отрицательным сальдо баланса торговли
услугами (млрд долл. США)**

Годы Страны	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2018
Менее разви- тые страны	-48,7	-31,3	-46,0	-187,5	-191,6	-342,3
1. Китай	...	1,5	-5,6	-10,8	-14,9	-255,5
2. Саудовская Аравия	-25,0	-19,4	-20,4	-40,4	-40,6	-38,1
3. Бразилия	-3,1	-3,8	-7,2	-15,6	-28,7	-32,5
4. Россия	-7,1	-19,2	-24,6	-29,5
5. Южная Корея	1,2	-0,1	-2,0	-6,8	-14,3	-27,3
6. Нигерия	-4,2	-1,0	-1,5	-20,7	-17,2	-26,2
7. Кувейт	-1,8	-2,1	-3,1	-3,4	-5,9	-26,0
8. Германия^	-12,3	-22,7	-55,0	-50,7	-42,1	-24,0
9. Канада	-3,2	-9,1	-3,9	-14,8	-21,9	-20,2
10. Катар	-1,3	-4,8	-4,8	-13,0

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБС);
^ — до 1990 г. сумма ФРГ и ГДР.

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

Таблица 7.11

**Отраслевая структура международной торговли услугами
(мирового экспорта услуг) (%)**

Годы Услуги	1980*	1990*	2000*	2008	2010	2015	2016	2017	2018
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Транспортные	36,5	28,2	23,2	22,7	21,5	18,5	17,5	17,7	17,6
Морской транс- порт	10,1	7,8	6,9	7,0	6,9
Воздушный транспорт	6,8	6,6	6,7	6,8
Прочие виды транспорта	3,5	3,5	3,6	3,6
Поездки	28,2	33,4	32,0	24,7	24,9	24,8	25,0	25,0	24,9
Связанные с международ- ной торговлей товарами	3,2	3,6	3,4	3,5	3,5	3,7

Окончание табл. 7.11

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Прочие коммерческие	35,3	38,4	44,8	49,3	50,0	53,3	54,1	53,8	53,8
Строительные	2,0	2,4	2,2	2,0	1,9	1,9	1,9
В области страхования и пенсий	2,6	2,5	2,6	2,6	2,5	2,5
Финансовые	9,1	8,8	9,1	8,8	8,7	8,5
Платежи за пользование интеллектуальной собственностью ¹	6,2	6,3	6,1	6,9	7,1	7,1	7,0
Телекоммуникационные, компьютерные и информационные	8,0	8,6	9,6	9,8	9,9	10,5
Прочие деловые	20,1	20,6	21,9	22,6	22,2	21,9
Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха	1,0	0,9	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5).

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.06.2019).

¹ Хотя в статистике плата за пользование интеллектуальной собственностью рассматривается в качестве одного из вида услуг, по сути данная статья отражает международную торговлю технологиями, то есть международную торговлю информацией о новом товаре и/или новом способе производства нового или старого товара. Главная особенность услуги — невозможность разрыва во времени процесса производства и потребления — для технологии нехарактерна, что дает оснований рассматривать ее в качестве товара. См. подробнее: Клинов В. Г., Ревенко Л. С., Ружинская Т. И. Мировые товарные рынки и цены. М.: МГИМО-Университет, 2018. 664 с.

Среднегодовые темпы прироста международной торговли услугами (мирового экспорта услуг) по основным группам (%)

Услуги	Годы														
	1981–1990*	1991–2000*	2001–2008*	2009–2018	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	
Все услуги	7,9	6,6	12,6	3,8	-10,7	9,0	12,6	3,0	6,8	7,5	-4,5	1,5	8,0	7,7	
Транспортные	5,2	4,5	12,5	1,2	-22,0	17,9	9,3	1,6	2,4	5,4	-8,9	-4,1	9,4	7,3	
Морской транспорт	5,4	2,7	-1,2	1,8	-9,6	-10,0	9,1	5,8	
Воздушный транспорт	4,1	3,3	11,3	-7,4	-0,7	9,0	8,5	
Прочие виды транспорта	9,4	2,7	-10,7	1,8	11,1	8,0	
Поездки	9,8	6,1	9,2	3,9	-8,8	7,7	11,9	3,5	7,8	4,6	-3,2	2,1	8,1	7,2	
Связанные с международной торговлей товарами	5,1	-7,8	16,2	11,3	0,9	6,0	3,3	-2,1	5,5	8,1	11,8	
Прочие коммерческие	8,9	8,2	14,6	4,8	-6,7	5,8	14,4	3,4	8,1	9,9	-3,6	2,8	7,5	7,8	
Строительные	17,8	1,6	-7,6	-2,4	9,9	3,2	1,4	11,8	-9,8	-5,2	12,0	5,4	
В области страхования и пенсий	3,5	0,4	-6,4	14,3	13,2	5,1	6,9	-9,9	3,9	2,4	8,3	
Финансовые	3,1	-10,8	5,4	14,3	-1,2	13,0	5,9	-3,5	-1,2	6,0	5,6	

Плата за пользование интеллектуальной собственностью	12,1	4,9	-3,8	-2,7	15,2	1,6	5,6	18,1	-0,9	3,7	8,7	5,5
Телекоммуникационные, компьютерные и информационные	6,8	-4,0	9,5	16,5	4,5	8,1	7,0	0,5	3,8	8,7	14,7
Прочие деловые	4,8	-7,6	8,3	13,8	4,3	8,3	10,3	-5,1	4,8	6,4	6,2
Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха	9,1	5,1	-4,2	24,5	13,4	5,5	5,2	0,4	-3,4	2,0	3,7	6,3

Примечание: * — данные представлены в соответствии с пятым изданием Руководства МВФ по платежному балансу и международной инвестиционной позиции (РПБ5).

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 19.12.2019).

Таблица 7.13

Географическая структура российского экспорта услуг

Страна/ группа стран	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
Все страны	57,1	100	64,6	100	13,1
Дальнее зарубежье	46,1	80,7	55,9	86,5	21,1
в т. ч. ЕС	21,8	38,2	23,7	36,5	8,4
СНГ	11,0	19,3	8,7	13,5	-20,5
в т. ч. ЕАЭС	3,3	5,8	4,7	7,2	39,8
1. США	4,0	6,9	4,3	6,7	9,4
2. Швейцария	3,8	6,7	4,1	6,3	7,1
3. Германия	3,9	6,8	3,4	5,3	-11,4
4. Великобритания	4,4	7,7	3,2	5,0	-26,7
5. Китай	0,9	1,5	3,1	4,8	256,0
6. Кипр	3,3	5,8	2,9	4,4	-13,4
7. Франция	1,2	2,2	2,5	3,8	98,7
8. Казахстан	1,8	3,2	2,1	3,2	13,2
9. Нидерланды	1,4	2,4	1,8	2,7	29,7
10. Белоруссия	0,7	1,2	1,8	2,7	148,1

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Таблица 7.14

Географическая структура российского импорта услуг

Страна/группа стран	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
1	2	3	4	5	6
Все страны	77,6	100	94,6	100	21,9
Дальнее зарубежье	69,7	89,9	88,5	93,6	26,9
в т. ч. ЕС	32,9	42,5	43,2	45,7	31,2
СНГ	7,8	10,1	6,0	6,4	-22,6
в т. ч. ЕАЭС	2,5	3,2	3,9	4,1	59,8
1. Турция	7,3	9,4	6,6	6,9	-9,7
2. Германия	5,2	6,6	5,7	6,0	10,9
3. Кипр	4,0	5,2	4,8	5,1	20,2
4. Франция	2,1	2,8	4,7	4,9	117,9
5. Ирландия	1,3	1,7	4,6	4,8	248,1

Окончание табл. 7.14

1	2	3	4	5	6
6. Великобритания	5,4	7,0	4,2	4,4	-22,5
7. США	3,9	5,0	4,0	4,2	3,9
8. Швейцария	2,0	2,5	3,5	3,7	75,7
9. Китай	1,6	2,1	2,7	2,9	69,3
10. Нидерланды	2,5	3,3	2,7	2,9	6,3

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Таблица 7.15

Отраслевая структура российского экспорта услуг

Вид услуг	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
1	2	3	4	5	6
Все услуги	57,1	100	64,6	100	13,1
Услуги по переработке товаров, принадлежащих другим сторонам	2,9	5,1	1,6	2,5	-43,4
Услуги по техническому обслуживанию и ремонту товаров	1,2	2,0	1,6	2,5	38,8
Транспортные услуги	15,0	26,3	22,1	34,2	47,2
Поездки	11,8	20,7	11,5	17,8	-3,0
Строительство	6,3	11,1	5,4	8,4	-13,8
Страхование и услуги негосударственных пенсионных фондов	0,5	0,8	0,5	0,8	10,5
Финансовые услуги	1,3	2,3	1,4	2,1	4,5
Плата за пользование интеллектуальной собственностью	0,4	0,7	0,9	1,4	115,8
Телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги	3,0	5,3	5,3	8,1	72,8
Прочие деловые услуги	13,7	23,9	12,7	19,6	-7,2
Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха	0,4	0,7	0,6	0,9	50,4

Окончание табл. 7.15

1	2	3	4	5	6
Государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям	0,6	1,1	1,0	1,6	69,0

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Таблица 7.16

Отраслевая структура российского импорта услуг

Вид услуг	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млрд долл.	Доля, %	Объем, млрд долл.	Доля, %	
Все услуги	77,6	100	94,6	100	21,9
Услуги по переработке товаров, принадлежащих другим сторонам	0,4	0,5	0,1	0,2	-59,1
Услуги по техническому обслуживанию и ремонту товаров	0,7	0,9	2,0	2,1	195,7
Транспортные услуги	12,8	16,5	15,3	16,2	19,2
Поездки	23,2	29,9	34,3	36,2	47,9
Строительство	9,1	11,7	4,7	5,0	-48,2
Страхование и услуги негосударственных пенсионных фондов	0,8	1,1	1,0	1,1	20,9
Финансовые услуги	3,4	4,4	1,8	1,9	-46,8
Плата за пользование интеллектуальной собственностью	4,5	5,8	6,3	6,6	40,3
Телекоммуникационные, компьютерные и информационные услуги	3,3	4,2	5,5	5,8	67,8
Прочие деловые услуги	16,8	21,6	20,4	21,6	21,8
Услуги частным лицам и услуги в сфере культуры и отдыха	0,8	1,1	1,8	1,9	117,8
Государственные товары и услуги, не отнесенные к другим категориям	1,9	2,4	1,3	1,4	-28,9

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Регулирование торговли услугами на национальном уровне

- **Прямые инструменты**
 - **Дискриминационные**
 - Неценовые
 - Квотирование объема оказания услуг
 - Прямой запрет на оказание услуг зарубежными поставщиками
 - Требование использования местного компонента при оказании услуги
 - Ограничение доли зарубежного участия в уставном капитале национальных компаний, оказывающих услуги
 - Ценовые
 - Пошлины на импортные товары, используемые при оказании услуг
 - Сборы при перемещении физических лиц
 - Субсидирование национальных компаний
 - **Недискриминационные**
 - Государственная монополия в секторах услуг стратегического характера
 - Ценовой контроль (установление государственных тарифов на услуги)
- **Косвенные инструменты**
 - **Дискриминационные и недискриминационные**
 - Ограничение миграции или временного пребывания иностранцев
 - Общие ограничения на иностранные капиталовложения
 - Система правительственных закупок
 - Лицензирование деятельности поставщиков услуг
 - Правила получения сертификатов на оказываемые услуги

**Многостороннее
регулирование
торговли услугами
ГАТС**

- Общие рамки, определяющие правовую основу, режимы, принципы, правила торговли услугами
- Приложения, определяющие правила в отношении особых секторов услуг (финансовых, авиатранспортных морского транспорта и телекоммуникаций)
- Специфические обязательства каждой страны по доступу на рынок и национальному режиму



**Соглашение по торговле услугами –
Trade in Services Agreement (TiSA)**

Переговоры инициированы США

На участников переговоров приходится около 70% мировой торговли услугами

Может стать соглашением ВТО с ограниченным числом участников

Переговоры направлены на широкую либерализацию торговли услугами, в том числе банковскими, коммунальными, транспортными, электронной коммерции, здравоохранения, а также лицензирования и перемещения физических лиц

Таблица 7.17

Индекс ограничения торговли услугами¹ основных участников мирового рынка услуг для отдельных видов услуг в 2018 г.

Вид услуг / Страна	Бухгалтерские	Архитектурные	Инжиниринговые	Правовые	Телерадиовещание	Телекоммуникационные	Воздушного порта	Морского транспорта	Дорожного транспорта	Железных дорог	Дистанционные	Банковские	Страховые	Строительные
США	0,17	0,20	0,22	0,21	0,27	0,17	0,53	0,37	0,19	0,16	0,16	0,21	0,29	0,25
Великобритания	0,27	0,19	0,15	0,18	0,17	0,17	0,39	0,20	0,17	0,17	0,12	0,17	0,15	0,15
Германия	0,18	0,19	0,20	0,24	0,18	0,11	0,37	0,17	0,18	0,20	0,13	0,16	0,13	0,15
Франция	0,42	0,35	0,15	0,58	0,23	0,15	0,39	0,20	0,20	0,22	0,19	0,18	0,12	0,20
Китай	0,75	0,23	0,25	0,53	0,71	0,68	0,48	0,36	0,27	0,30	0,27	0,41	0,44	0,34
Нидерланды	0,17	0,14	0,15	0,24	0,16	0,13	0,39	0,15	0,15	0,13	0,13	0,16	0,12	0,16
Ирландия	0,17	0,17	0,15	0,22	0,19	0,12	0,38	0,19	0,18	0,18	0,15	0,14	0,12	0,16
Индия	0,83	0,68	0,30	0,89	0,44	0,42	0,57	0,40	0,32	1,00	0,44	0,52	0,57	0,37
Япония	0,20	0,15	0,12	0,54	0,26	0,25	0,40	0,19	0,12	0,20	0,13	0,20	0,17	0,12
Россия	0,32	0,31	0,32	0,25	0,43	0,38	0,57	0,44	0,29	0,99	0,26	0,35	0,39	0,36

Источник: составлено по OECD.Stat. URL: <http://stats.oecd.org/> (дата обращения: 19.06.2019).

¹ Services Trade Restrictiveness Index (STRI) рассчитывается ОЭСР. Принимает значение от 0 до 1, где 0 означает полную открытость рынка, а 1 — закрытость.

Контрольные вопросы

1. Назовите основные классификации услуг.
2. Какие выделяются способы поставки услуг?
3. Каковы основные особенности международной торговли услугами?
4. Назовите основных участников мирового рынка услуг.
5. Каковы особенности российской географической и отраслевой структуры торговли услугами?
6. Какие основные инструменты национального и многостороннего регулирования международной торговли услугами?

Практические задания и кейсы

1. На основе базы данных ЮНКТАД¹ составьте таблицу с данными по отраслевой структуре экспорта услуг США за последний имеющийся год (по аналогии с Таблицей 7.11). Какие виды услуг занимают наибольшую долю в экспорте США? Как изменилась отраслевая структура экспорта услуг США за последние 20 лет? Проанализируйте и объясните произошедшие изменения.
2. Для первой пятерки стран с положительным (Таблица 7.9) и отрицательным (Таблица 7.10) сальдо баланса торговли услугами на основе данных ЮНКТАД (по аналогии с Таблицей 7.11) составьте таблицы с объемами экспорта и импорта по основным группам услуг за последний имеющийся год. Сравните объемы экспорта и импорта и сделайте вывод, какие виды услуг вносят наибольший вклад в формирование проблемы глобальных дисбалансов. Объясните полученные результаты.
3. На основе данных Центрального банка Российской Федерации² рассчитайте, по каким основным группам услуг (см. Таблицы 7.15 и 7.16) Россия является нетто-экспортером, а по каким – нетто-импортером. Как поменялось положение по сравнению с началом XXI в.? Объясните выявленные изменения.
4. В 2013 г. по инициативе США начались переговоры о заключении нового Соглашения по торговле услугами, в которых участвуют 23 страны-члена ВТО. С чем связана необходимость заключения дополнительного к ГАТС соглашения по торговле услугами? Какие выгоды могут получить основные заинтересованные лица данного соглашения – США и ЕС?
5. Проанализируйте данные об ограничениях в торговле отдельными видами услуг, представленные в Таблице 7.17. Рынки каких видов услуг в целом являются относительно более закрытыми, а какие – относительно более открытыми? С чем это может быть связано?

¹ UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html>.

² Центральный банк Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>. Выбрать «Статистика», затем «Макроэкономическая финансовая статистика», затем «Статистика внешнего сектора», затем «Внешняя торговля услугами».

Тема 8

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СТРАН

Определение

Международная конкурентоспособность – способность страны производить товары и услуги, которые отвечают требованиям спроса на мировых рынках, в то же время обеспечивая гражданам высокий уровень жизни и возможности его сохранения в течение длительного времени¹.

По мнению Майкла Портера: 1) Основа конкурентоспособности страны – производительность (эффективное использование рабочей силы и капитала); 2) Уровень жизни (национальный доход на душу населения) берется за основу при определении конкурентоспособности страны².

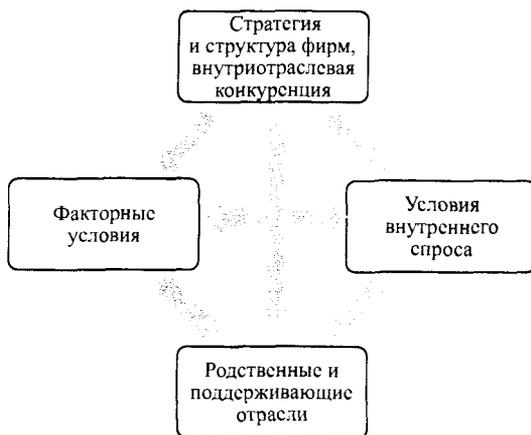
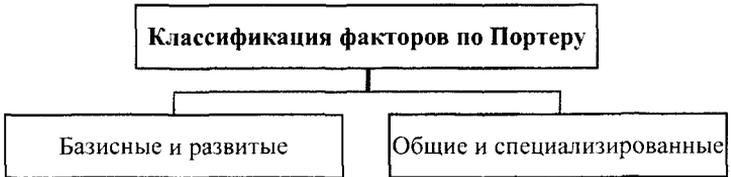


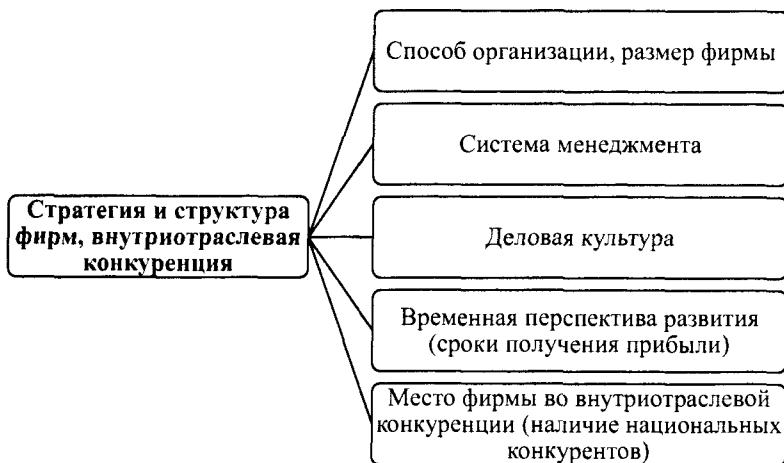
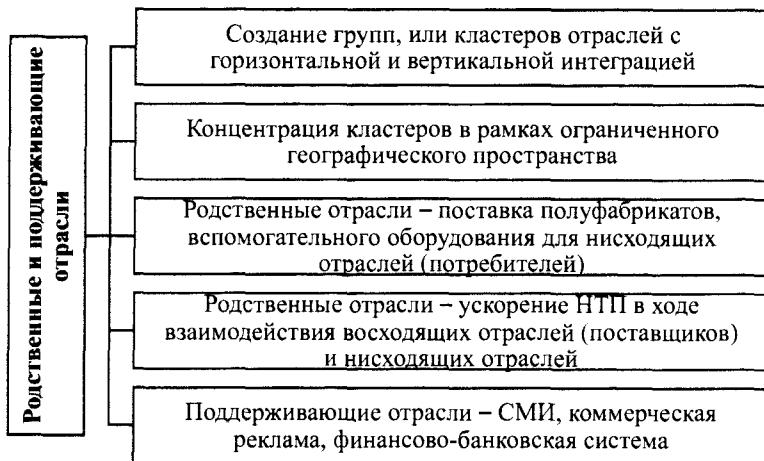
Рис. 8.1. Конкурентный ромб Майкла Портера

¹ Упрощенно конкурентоспособность товара/услуги можно определить как его/ее соответствие требованиям рынка.

² В трактовке М. Портера понятия конкурентоспособности и эффективности смешаны. Они тесно связаны, однако необходимо их различать. Эффективность производства — отношение прибыли к вложенному капиталу. В национальных масштабах может оцениваться показателями уровня и динамики производительности труда (ВВП в расчете на одного занятого или на человеко-час рабочего времени).

Источник: составлено по Porter M.E. The Competitive Advantage of Nations. URL: <https://hbr.org/1990/03/the-competitive-advantage-of-nations>.





Случайные события

- Изобретения
- Крупные сдвиги НТП
- Резкие изменения цен на ресурсы
- Значительные изменения на мировых финансовых рынках или в обменных валют
- Резкий подъем локального спроса
- Политические решения
- Военные конфликты

Государство

- Основная функция – роль катализатора, стимула для повышения конкурентоспособности и эффективности компаний
- Создание условий для эффективного ведения бизнеса
- Создание специализированных и развитых факторов
- Установление стандартов продукции, безопасности, защиты окружающей среды
- Стимулирование конкуренции, проведение антимонопольной политики



Характерные черты стадий конкурентного развития стран

№	Название стадии	Факторы конкурентного роста, обеспечивающие конкурентоспособность	Характерные черты	Примеры стран
1	2	3	4	5
1	Стадия, движимая факторами	Факторные условия	<ul style="list-style-type: none"> • Конкурентоспособность обеспечивается за счет базисных факторов (природные ресурсы, дешевая рабочая сила); • Компании в основном не сами создают технику (в т. ч. технологии), а получают от других стран; • На внешние рынки продукция поступает преимущественно через иностранных посредников; • Экономика чувствительна к изменениям мировой конъюнктуры и валютного курса; • Роль государства — политика протекционизма, импортозамещения 	Большинство менее развитых стран
2	Стадия, движимая инвестициями	<ul style="list-style-type: none"> • Факторные условия; • Стратегия и структура фирм, внутриотраслевая конкуренция 	<ul style="list-style-type: none"> • Готовность и способность национальных компаний активно инвестировать в современную эффективную технику, которую можно приобрести на мировом рынке, а также вносить в нее улучшения; • Ужесточение внутренней конкуренции; • Рост капиталовложений в целях снижения издержек, повышения качества и производства новой продукции, модернизации производства; • Быстрый рост занятости; • Рост зарплаты и факторных издержек; • Начинается потеря конкурентных позиций в отраслях, чувствительных к изменению цен; • Экономика становится менее чувствительной к изменениям мировой конъюнктуры и валютного курса; • Роль государства — направление дефицитного капитала в определенные отрасли, поддержка высокорисковой деятельности фирм, временный протекционизм для становления национальных фирм, стимулирование приобретения иностранной техники, содействие экспорту 	Индия

Окончание табл. 8.1

1	2	3	4	5
3	Стадия, движимая нововведениями	Все факторы	<ul style="list-style-type: none"> • Характерна для стран с высоким уровнем экономического развития; • Способность национальных компаний создавать свою оригинальную технику; • Создаются и совершенствуются развитые и специализированные факторы; • Переход к конкуренции на основе техники и дифференциации продукции; • Фирмы разрабатывают глобальные стратегии, обладают собственными сбытовыми и обслуживающими международными сетями, репутацией марки за границей; • Создание зарубежного производства, осуществление ПИИ; • Наибольшая устойчивость к изменениям мировой конъюнктуры и валютного курса; • Роль государства — косвенное стимулирование 	США, Германия, Япония
4	Стадия, движимая богатством	Все факторы. Потеря конкурентоспособности начинается с факторов «Стратегия и структура фирм, внутриотраслевая конкуренция» и «Родственные и поддерживающие отрасли».	<ul style="list-style-type: none"> • Выход на эту стадию — начало упадка; • Движущая сила — богатство, которое уже достигнуто; • Спад производства; • Падение мотивации инвесторов и управляющих; • Рост налогов на богатство; • Процессы инвестирования, внедрения нововведений затухают; • Преобладание инвестиций в финансовые активы; • Роль государства — проведение политики, оправданной в социальном плане, взамен той, которая поддерживала прогресс в экономике 	По отдельным признакам — Великобритания

Источник: составлено по Международные экономические отношения / под ред. Н. Н. Ливенцева. М.: Проспект, 2005. С. 202–209.

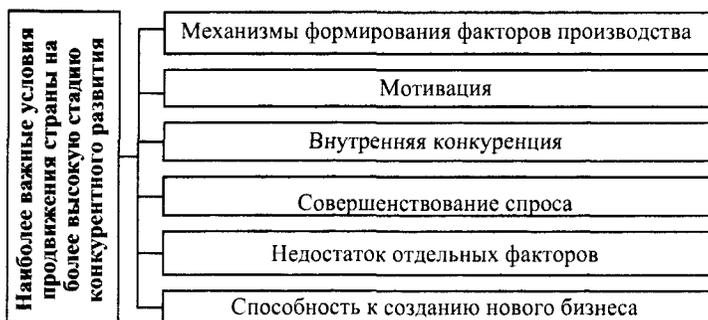


Таблица 8.2

Норма вложений (инвестиций) в основной капитал основных участников МЭО (% ВВП)

Годы \ Страна	1960	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	23,3	24,7	26,0	24,4	23,7	24,6	23,2	23,6
Развитые	23,1	26,1	26,2	24,5	23,3	22,6	20,3	21,5
Менее развитые	...	20,7	25,4	24,1	24,6	29,4	30,2	28,9
ОЭСР	23,1	25,6	25,5	24,5	23,3	22,6	20,3	21,6
Китай	32,2	23,9	29,3	24,6	33,4	40,1	45,1	42,3
Южная Корея	11,2	25,9	33,0	37,7	31,6	31,4	30,5	30,1
Индия	13,6	14,6	19,2	25,5	24,3	34,7	33,2	29,3
Австралия	29,4	28,0	27,9	22,8	19,8	28,3	27,1	24,3
Япония	9,5	32,1	39,5	31,7	32,0	24,0	21,3	24,2
Швейцария	27,7	...	28,9	31,1	25,3	24,1	22,8	24,2
Сингапур	...	22,9	21,8	20,7	20,9	28,0	25,6	24,1
Норвегия	29,6	37,7	33,6	34,1	27,4	22,6	20,7	24,1
Новая Зеландия	30,3	31,5	26,5	27,7	26,0	22,7	19,7	23,5
Франция	22,2	21,7	23,7	21,8	19,7	23,6	22,1	22,9
Канада	...	25,7	24,4	23,4	21,5	23,5	23,5	22,6
Гонконг	28,7	16,9	20,5	21,8	21,5
Израиль	...	19,7	32,2	26,2	26,5	19,8	18,8	21,4
Россия	21,9	21,2	23,5	21,2	23,0	22,3	21,6	21,4
Германия	24,5	27,4	22,9	19,8	21,2	20,3	19,5	21,2
США	...	29,3	25,9	24,4	23,0	21,3	18,4	20,7
ЕС	...	26,5	24,8	24,0	22,1	22,4	20,1	20,3
ЮАР	19,7	25,3	27,8	20,9	15,6	23,5	19,3	18,2
Италия	26,7	25,0	25,3	22,0	20,4	21,3	20,0	17,7
Великобритания	16,9	23,5	22,8	23,5	17,8	17,4	15,8	17,0
Бразилия	...	18,8	22,9	20,7	18,3	19,4	20,5	15,8

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 22.02.2020).

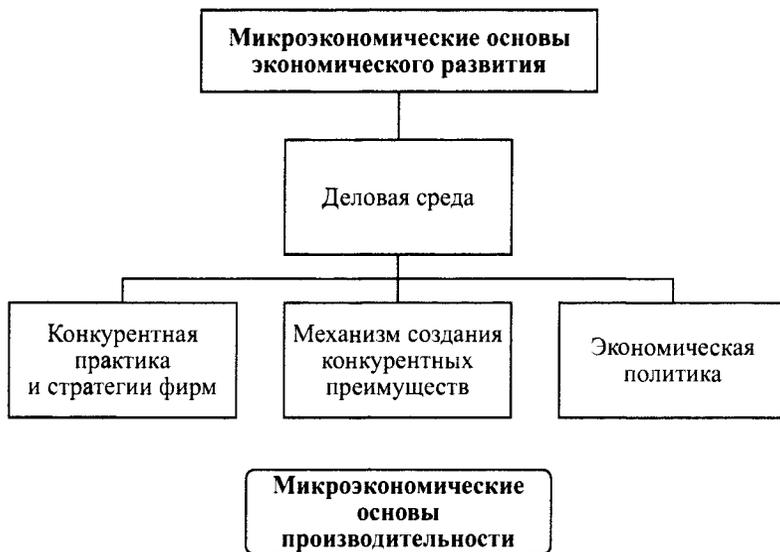
Таблица 8.3

**Норма расходов на научные исследования и разработки
основных участников МЭО (% ВВП)**

Годы	Страна	1990	2000	2005	2007	2010	2017
1	2	3	4	5	6	7	7
Мир***	...	2,1	2,0	2,0	2,0	2,0	2,2**
Развитые***	...	2,3	2,2	2,2	2,2	2,4	2,5**
Менее развитые***	...	0,7	0,9	0,9	0,9	1,1	1,6**
ОЭСР	2,2	2,1	2,1	2,2	2,2	2,3	2,4
Южная Корея	...	2,2	2,6	3,0	3,5	4,6	4,6
Израиль	...	3,9	4,1	4,4	3,9	4,5	4,5
Швейцария	...	2,3	3,4*
Япония	2,7	2,9	3,2	3,3	3,1	3,2	3,2
Германия	2,6	2,4	2,4	2,4	2,7	3,0	3,0
США	2,5	2,6	2,5	2,6	2,7	2,8	2,8
Франция	2,3	2,1	2,1	2,0	2,2	2,2	2,2
Сингапур	...	1,8	2,2	2,3	2,0	2,2^	2,2^
Китай	...	0,9	1,3	1,4	1,7	2,1	2,1
Норвегия	1,5	1,6	1,6	2,1	2,1
ЕС	1,8	1,7	1,7	1,7	1,8	2,0	2,0
Австралия	1,3	1,5	2,2	1,9*	1,9*
Великобритания	1,9	1,6	1,6	1,6	1,7	1,7	1,7
Канада	1,5	1,9	2,0	1,9	1,8	1,6	1,6
Италия	1,2	1,0	1,0	1,1	1,2	1,4	1,4
Новая Зеландия	1,0	...	1,1	1,2	...	1,2*	1,2*
Бразилия***	...	1,0	1,0	1,1	1,2	1,3**	1,3**
Россия	1,9	1,0	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1
ЮАР	0,9	0,9	0,7	0,8*	0,8*
Гонконг***	...	0,5	0,8	0,8	0,7	0,8	0,8
Индия***	...	0,7	0,8	0,8	0,8	0,6*	0,6*

Примечание: ^ — показатель за 2014 год; * — показатель за 2015 год; ** — показатель за 2016 год; *** — по данным Всемирного банка (если не указано иное, то по данным ОЭСР).

Источник: составлено по OECD.Stat. URL: <http://stats.oecd.org/> (дата обращения: 21.05.2019); World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 21.05.2019).



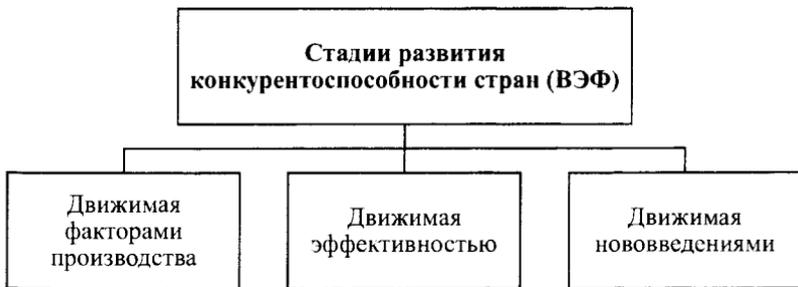
Достаточно сложный уровень, на котором компании конкурируют (стратегии компаний)



Качество микроэкономической деловой среды

Определение

Международная конкурентоспособность – совокупность институтов, стратегий, факторов, определяющих уровень производительности страны (ВЭФ); способность национальной экономики создавать и поддерживать среду, в которой возникает конкурентоспособный бизнес (МИРМ).



Уровень ВВП на душу населения и вес основных групп факторов по стадиям развития конкурентоспособности стран¹

Показатели	Стадии развития				
	Стадия 1: движимая факторами производства	Переходная стадия (от 1 ко 2)	Стадия 2: движимая эффективностью	Переходная стадия (от 2 к 3)	Стадия 3: движимая нововведениями
ВВП на душу населения (долл.)	< 2000	2000–2999	3000–8999	9000–17 000	> 17 000
Вес субиндекса основных условий развития (%)	60	40–60	40	20–40	20
Вес субиндекса условий повышения эффективности (%)	35	35–50	50	50	50
Вес субиндекса условий внедрения инноваций и повышения конкурентоспособности (%)	5	5–10	10	10–30	30
Примеры стран	большинство менее развитых стран, в т. ч. Индия	Азербайджан, Вьетнам, Казахстан, Украина	Бразилия, Китай, Мексика, Россия, ЮАР	Аргентина, Малайзия, Польша, Саудовская Аравия	большинство развитых стран

Источник: The Global Competitiveness Report 2017–2018. Geneva: World Economic Forum, 2017. P. 320. URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index-2017–2018/>.

¹ Для стран с высокой зависимостью от экспорта минеральных ресурсов (с долей минеральных продуктов в экспорте свыше 70%) ВВП на душу населения не является единственным критерием для определения стадии развития конкурентоспособности.

ТОП-10 стран-лидеров по индексу глобальной конкурентоспособности ВЭФ 2017–2018, а также основным субиндексам

Индекс глобальной конкурентоспособности 2017–2018	Субиндекс основных условий развития	Субиндекс условий повышения эффективности	Субиндекс условий внедрения инноваций и повышения конкурентоспособности
1. Швейцария	1. Швейцария	1. США	1. Швейцария
2. США	2. Сингапур	2. Сингапур	2. США
3. Сингапур	3. Гонконг	3. Швейцария	3. Германия
4. Нидерланды	4. Нидерланды	4. Гонконг	4. Нидерланды
5. Германия	5. Новая Зеландия	5. Великобритания	5. Швеция
6. Гонконг	6. Норвегия	6. Германия	6. Япония
7. Швеция	7. ОАЭ	7. Канада	7. Израиль
8. Великобритания	8. Швеция	8. Нидерланды	8. Финляндия
9. Япония	9. Финляндия	9. Новая Зеландия	9. Великобритания
10. Финляндия	10 Люксембург	10. Япония	10. Австрия
...
38. Россия	48. Россия	38. Россия	57. Россия

Источник: составлено по The Global Competitiveness Report 2017–2018. Geneva: World Economic Forum, 2017. P. 326. URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index-2017–2018/>.



Таблица 8.6

ТОП-10 стран-лидеров по индексу глобальной конкурентоспособности 4.0 ВЭФ и позиция России (2019 г.)

1. Сингапур	6. Япония
2. США	7. Германия
3. Гонконг	8. Швеция
4. Нидерланды	9. Великобритания
5. Швейцария	10. Дания
...	43. Россия

Источник: The Global Competitiveness Report 2019. Geneva: World Economic Forum, 2019. P. XIII. URL: http://www3.weforum.org/docs/WEF_TheGlobalCompetitivenessReport2019.pdf.

Таблица 8.7

Факторы международной конкурентоспособности (МИРМ)

Факторы	Субфакторы
1. Макроэкономическая динамика	1) Внутренняя экономика; 2) Международная торговля; 3) Международные инвестиции; 4) Занятость; 5) Цены
2. Эффективность государственной политики	1) Государственные финансы; 2) Налогово-бюджетная политика; 3) Институциональная среда; 4) Регулирование предпринимательской деятельности; 5) Регулирование социальных отношений
3. Эффективность предпринимательской среды	1) Производительность и эффективность; 2) Рынок труда; 3) Финансы; 4) Менеджмент; 5) Отношения и ценности
4. Развитость инфраструктуры	1) Базовая инфраструктура; 2) Технологическая инфраструктура; 3) Научная инфраструктура; 4) здравоохранение и окружающая среда; 5) Образование

Источник: IMD World Competitiveness Yearbook. Methodology and Principles of Analysis. URL: <https://www.imd.org/globalassets/wcc/docs/methodo/methodology-yearbook-presentation2.pdf>.

Таблица 8.8

ТОП-10 стран-лидеров в области международной конкурентоспособности (МИРМ) и позиция России

Место по международной конкурентоспособности в 2019 г.	Место по международной конкурентоспособности в 2018 г.	Место по макроэкономической динамике в 2018 г.	Место по эффективности государственной политики в 2018 г.	Место по эффективности предпринимательской среды в 2018 г.	Место по развитости инфраструктуры в 2018 г.
1	2	3	4	5	6
1. Сингапур	3	7	3	11	8
2. Гонконг	2	9	1	1	23
3. США	1	1	26	12	1
4. Швейцария	5	25	2	9	2
5. ОАЭ	7	3	4	2	36
6. Нидерланды	4	6	8	6	9

Окончание таблицы 8.8

1	2	3	4	5	6
7. Ирландия	12	11	13	10	21
8. Дания	6	26	6	3	3
9. Швеция	9	24	11	4	5
10. Катар	14	5	10	13	38
...					
45. Россия	45	38	52	54	35

Источник: IMD World Competitiveness ranking 2019. URL: <https://www.imd.org/contentassets/6b85960f0d1b42a0a07ba59c49e828fb/one-year-change-vertical.pdf>; The 2018 IMD World Competitiveness Ranking. URL: <https://www.imd.org/globalassets/wcc/docs/release-2018/one-year-change-2-columns.pdf>; <https://www.imd.org/globalassets/wcc/docs/release-2018/top-15-2018.pdf>.

Таблица 8.9

Преимущества и недостатки методологии оценки конкурентоспособности ВЭФ и МИРМ

	Преимущества	Недостатки
ВЭФ	<ul style="list-style-type: none"> • широкий охват количественных и качественных показателей на микро- и макроуровне; • постоянное совершенствование методологии 	<ul style="list-style-type: none"> • перегруппировка факторов затрудняет проведение объективного сравнения в динамике; • рассчитываемые значения индексов находятся в весьма узком числовом диапазоне; • велика роль субъективного фактора
МИРМ	<ul style="list-style-type: none"> • более широкий спектр статистических показателей (342 (255 непосредственно используется для расчетов) против 114 у ВЭФ); • неизменность методологии на протяжении последних лет, что позволяет проводить сравнение в динамике; • прогнозная направленность анализа 	<ul style="list-style-type: none"> • недостаточное внимание к социальным факторам; • практическое отсутствие показателей, характеризующих функционирование экономических субъектов на микроуровне; • отсутствие количественных характеристик по отдельным аспектам

Источник: составлено по Платонова И. Н. Международные экономические отношения в эпоху глобализации / И. Н. Платонова, Н. Н. Ливенцев, Г. М. Костюнина, В. Б. Бу-глай. М.: Проспект, 2012. С. 59–62.

Контрольные вопросы

1. Перечислите детерминанты конкурентного ромба М. Портера и их составляющие.
2. Назовите основные характерные черты стадий конкурентного развития стран, выделяемых М. Портером.
3. Объясните суть понятия микроконкурентоспособности.
4. Какие факторы учитывает ВЭФ и МИРМ при оценке международной конкурентоспособности?
5. Какие страны занимают ведущие позиции по международной конкурентоспособности?
6. Назовите основные преимущества и недостатки оценки конкурентоспособности по методологии ВЭФ и МИРМ.

Практические задания и кейсы

1. Проведите SWOT-анализ по каждой из детерминант международной конкурентоспособности М. Портера для США и России. Выявите детерминанты конкурентного ромба, вносящие наибольший вклад в международную конкурентоспособности данных стран. Сравните полученные результаты по США и России.
2. Проанализируйте факторы конкурентного ромба М. Портера, обеспечивающие конкурентоспособность Китая. Сформулируйте и обоснуйте вывод о том, на какой стадии конкурентного развития стран по М. Портеру в настоящее время находится Китай.
3. На основе данных докладов о глобальной конкурентоспособности ВЭФ проанализируйте динамику значений субиндексов основных условий развития, условий повышения эффективности, а также условий внедрения инноваций и повышения конкурентоспособности для США за последние 10 лет. Объясните выявленные изменения.
4. Проанализируйте значения показателей, входящих в субиндекс основных условий развития, субиндекс условий повышения эффективности и субиндекс условий внедрения инноваций и повышения конкурентоспособности индекса глобальной конкурентоспособности ВЭФ для России. Какие показатели в наибольшей степени положительно и отрицательно сказываются на рейтинге нашей страны в данной сфере? С чем это связано?
5. На основе представленных в Теме 8 схем, а также материалов сайта ВЭФ сравните индекс глобальной конкурентоспособности ВЭФ с индексом глобальной конкурентоспособности 4.0 ВЭФ. Что нового привнес ВЭФ в методологию оценки международной конкурентоспособности? С чем это связано?

Раздел III. ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ, НЕПОСРЕДСТВЕННО СВЯЗАННЫЕ С МЕЖДУНАРОДНЫМ ДВИЖЕНИЕМ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА

Изучение данного раздела нацелено на формирование у студентов следующих *профессиональных компетенций*:

- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет;
- использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии.

Данный раздел также направлен на формирование *дополнительных профессиональных компетенций* с учетом специфики образования в МГИМО МИД России:

- умение ориентироваться в основных современных тенденциях развития мировой экономики, глобальных экономических процессов, понимать их перспективы и возможные последствия для России;
- умение работать с источниками международной статистической информации, анализировать динамику основных характеристик международных экономических отношений;
- знание правовых основ международных экономических отношений, понимание и умение анализировать их влияние на внешнеэкономическую политику России.

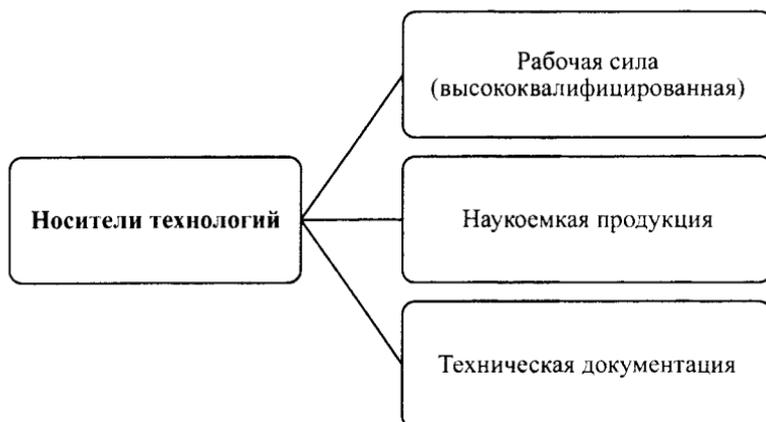
Тема 9

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОБМЕН ТЕХНОЛОГИЯМИ

Таблица 9.1

Стадии развития технологий

Накопление научно-технического потенциала ¹					Диффузия технологий ²
	1	2	3	4	
Этапы	фундаментальные исследования	прикладные исследования	конструкторские и технологические разработки изобретений	венчурные предприятия	
Результаты	открытия закономерностей окружающего мира	новые решения, изобретения	прототипы новой техники (технологий)	нововведения	



¹ См. подробнее: *Клинов В. Г., Сидоров А. А. Экономическая конъюнктура. М.: Экономика, 2019. С. 250–253.*

² Процесс, посредством которого технология распространяется по коммуникационным каналам во времени и в пространстве среди членов социально-экономической системы.

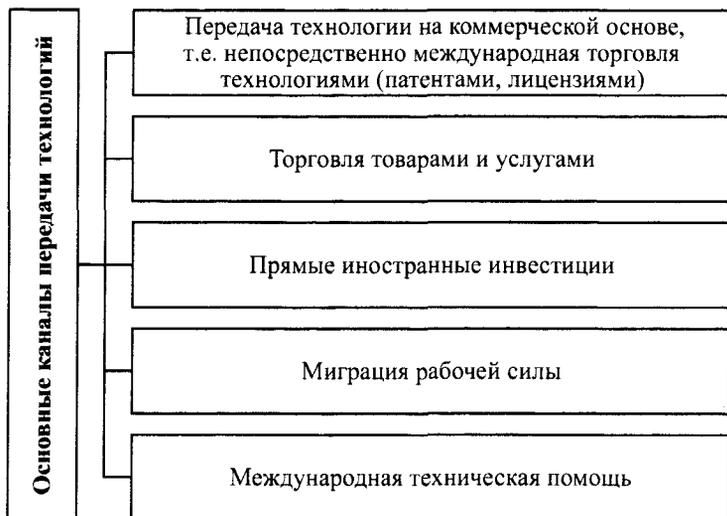


Таблица 9.2

Мировой экспорт высокотехнологичной¹ продукции, млрд долл.

Страны	Годы				
	2008	2010	2016	2017	2018
1	2	3	4	5	6
Мир	2247,1
Развитые страны	1371,3
Доля, %	61,0
Менее развитые страны	875,8
Доля, %	39,0
ОЭСР	1301,0	1223,3	1296,4	1297,2	1385,8
Доля, %	57,7
ЕС-28	677,3	656,3	720,7	720,9	771,6
1. Китай	391,0	474,5	594,6	654,2	...
2. Германия	183,5	180,5	204,4	196,3	209,6
3. Южная Корея	110,8	132,1	135,9	166,7	192,8
4. США	246,9	168,9	176,7	156,9	156,4
5. Сингапур	123,9	132,0	135,6	147,2	155,4
6. Франция	100,1	106,4	109,3	109,4	117,8

¹ Степень наукоёмкости, или технологичности продукции определяется на основании доли затрат на НИР в добавленной стоимости продукции. ОЭСР относит к высокотехнологичной продукции авиационную и космическую технику, фармацевтическую продукцию, конторское оборудование, коммуникационное оборудование, продукцию приборостроения.

Окончание табл. 9.2

1	2	3	4	5	6
7. Япония	130,7	130,2	99,3	106,4	111,0
8. Малайзия	...	65,7	63,2	74,1	90,4
9. Нидерланды	78,4	77,6	71,4	78,6	85,8
10. Великобритания	68,2	67,4	75,0	75,0	76,5
...					
29. Россия	5,5	5,4	7,0	9,9	10,2

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

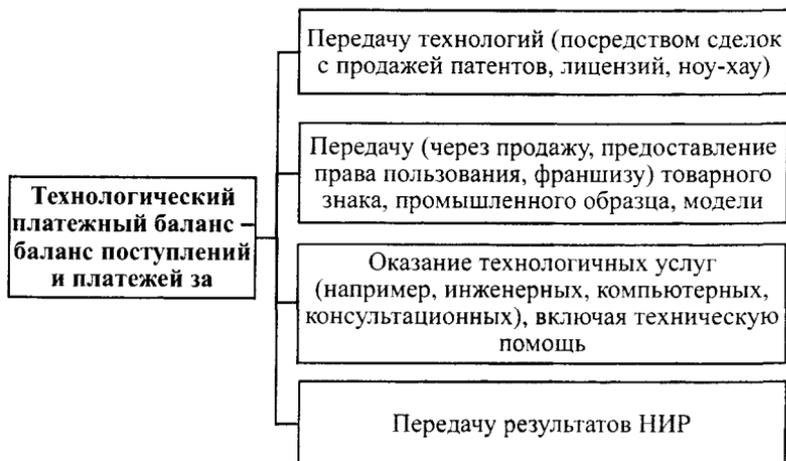


Таблица 9.3

**Международная торговля технологиями (экспорт технологий,
т. е. поступления за пользование интеллектуальной собственностью)
в 1970–2018 гг. (млрд долл.)**

Страны	Годы						
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	2,8	6,8	23,7	88,8	236,2	247,1	380,5
Развитые страны	2,8	6,0	22,3	88,1	233,2	244,1	370,7
Доля, %	99,7	88,6	93,9	99,2	98,8	98,8	97,4
Менее развитые страны	0,0	0,8	1,4	0,7	2,9	3,0	9,8
Доля, %	0,3	11,4	6,1	0,8	1,2	1,2	2,6
ОЭСР	2,8	6,2	22,6	87,8	230,8	240,6	361,3
Доля, %	99,7	90,8	95,4	98,9	97,7	97,3	94,9

Источник: составлено и рассчитано по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.4

**Международная торговля технологиями (импорт технологий,
т. е. платежи за пользование интеллектуальной собственностью)
в 1970–2018 гг. (млрд долл.)**

Страны	Годы						
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	0,7	6,8	23,7	74,6	248,3	264,2	426,2
Развитые страны	0,7	6,0	22,3	66,7	215,6	225,3	350,1
Доля, %	92,3	88,6	93,9	89,5	86,8	85,3	82,1
Менее развитые страны	0,1	0,8	1,4	7,9	32,7	38,9	76,1
Доля, %	7,7	11,4	6,1	10,5	13,2	14,7	17,9
ОЭСР	0,7	6,2	22,6	61,6	199,9	205,2	334,1
Доля, %	92,3	90,8	95,4	82,5	80,5	77,7	78,4

Источник: составлено и рассчитано по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.5

**Географическая структура мирового экспорта технологий
(млрд долл. США)**

Страны	Годы						
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7	8
Мир	2,8	10,2	26,7	88,8	236,2	247,1	380,5
ЕС-28	0,5	2,9	9,2	19,5	86,2	86,3	145,8

Окончание табл. 9.5

1	2	3	4	5	6	7	8
1. США	2,3	7,1	16,6	51,8	102,1	107,5	128,7
2. Япония	10,2	25,7	26,7	45,5
3. Нидерланды	0,1	0,4	1,1	2,2	28,3	25,0	35,0
4. Швейцария	2,2	9,1	13,4	25,8
5. Германия	...	0,6	2,0	2,5	7,3	8,3	24,4
6. Великобритания	0,3	1,1	3,1	6,7	14,4	14,2	21,7
7. Франция	...	0,5	1,3	4,0	15,5	13,6	16,8
8. Ирландия	1,5	2,9	13,9
9. Сингапур	0,1	1,2	1,9	8,7
10. Южная Корея	...	0,0	0,0	0,7	2,4	3,2	7,8
...							
24. Россия	0,1	0,4	0,4	0,9

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.6

Географическая структура мирового экспорта технологий (%)

Страны	Годы						
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	100	100	100	100	100	100	100
ЕС-28	16,4	28,4	34,5	22,0	36,5	34,9	38,3
1. США	83,4	69,7	62,2	58,3	43,2	43,5	33,8
2. Япония	11,5	10,9	10,8	12,0
3. Нидерланды	3,6	4,1	4,1	2,4	12,0	10,1	9,2
4. Швейцария	2,5	3,9	5,4	6,8
5. Германия	...	6,0	7,4	2,9	3,1	3,3	6,4
6. Великобритания	12,2	11,2	11,4	7,6	6,1	5,7	5,7
7. Франция	...	4,9	4,8	4,5	6,6	5,5	4,4
8. Ирландия	0,6	1,2	3,7
9. Сингапур	0,1	0,5	0,8	2,3
10. Южная Корея	...	0,2	0,1	0,8	1,0	1,3	2,0
...							
24. Россия	0,1	0,2	0,2	0,2

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.7

**Географическая структура мирового импорта технологий
(млрд долл. США)**

Годы Страны	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	0,7	6,8	23,7	74,6	248,3	264,2	426,2
ЕС-28	0,5	5,0	15,0	23,2	127,3	121,9	213,6
1. Ирландия	35,5	37,5	85,1
2. США	0,2	0,7	3,1	16,6	29,6	32,6	56,1
3. Нидерланды	0,1	0,6	1,8	2,5	36,3	32,8	41,9
4. Китай	1,3	10,3	13,0	35,8
5. Япония	11,0	18,3	18,8	21,7
6. Франция	...	1,0	1,6	4,4	10,4	10,0	15,9
7. Германия	...	1,4	3,8	4,4	8,6	7,1	15,6
8. Сингапур	5,1	13,6	17,0	15,2
9. Швейцария	0,9	5,0	8,0	13,6
10. Великобритания	0,3	0,9	3,6	5,9	10,3	10,2	13,5
...							
15. Россия	0,1	4,5	4,8	6,3

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.8

Географическая структура мирового импорта технологий (%)

Годы Страны	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	100	100	100	100	100	100	100
ЕС-28	61,8	73,8	63,2	31,1	51,3	46,1	50,1
1. Ирландия	14,3	14,2	20,0
2. США	30,1	10,8	13,3	22,3	11,9	12,3	13,2
3. Нидерланды	15,7	9,5	7,4	3,4	14,6	12,4	9,8
4. Китай	1,7	4,2	4,9	8,4
5. Япония	14,8	7,4	7,1	5,1
6. Франция	...	15,1	6,9	5,9	4,2	3,8	3,7
7. Германия	...	21,3	16,0	5,9	3,5	2,7	3,7
8. Сингапур	6,8	5,5	6,4	3,6
9. Швейцария	1,2	2,0	3,0	3,2
10. Великобритания	38,7	13,6	15,1	7,9	4,1	3,8	3,2
...							
15. Россия	0,1	1,8	1,8	1,5

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.9

Крупнейшие экономики с положительным сальдо технологического платежного баланса (млрд долл. США)

Страны \ Годы	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1. США	2,1	6,4	13,5	35,2	72,5	75,0	72,6
ОЭСР	2,1	3,9	4,0	26,3	30,8	35,3	27,1
2. Япония	-0,8	7,9	23,8	7,9
Развитые страны	2,1	4,1	4,2	21,3	17,7	18,9	20,7
3. Швейцария	1,3	4,1	5,3	12,2
4. Германия	...	-0,8	-1,8	-1,9	-1,3	1,2	8,7
5. Великобритания	0,1	0,2	-0,5	0,8	4,1	4,0	8,1
6. Швеция	0,0	-0,1	-0,2	0,4	2,6	4,3	2,6
7. Финляндия	...	-0,1	-0,3	0,3	-0,8	0,8	2,3
8. Дания	1,2	0,7	1,8
9. Франция	...	-0,5	-0,3	-0,4	5,0	3,6	0,9
10. Бельгия	-0,5	0,6	0,6

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

Таблица 9.10

Крупнейшие экономики с отрицательным сальдо технологического платежного баланса (млрд долл. США)

Страны \ Годы	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1. Ирландия	-34,0	-34,5	-71,2
ЕС-28	0,0	-2,1	-5,7	-3,7	-41,1	-35,7	-67,8
Менее развитые страны	0,0	-0,7	-1,2	-7,1	-29,8	-36,0	-66,3
2. Китай	-1,2	-9,7	-12,2	-30,2
3. Индия	-0,1	-0,2	-1,4	-2,3	-7,1
4. Канада	-1,4	-1,2	-4,8	-6,9	-7,0
5. Нидерланды	0,0	-0,2	-0,7	-0,3	-7,9	-7,8	-6,9
6. Сингапур	-5,0	-12,4	-15,1	-6,5
7. Россия	0,0	-4,1	-4,5	-5,4
8. Таиланд	-0,7	-2,5	-3,0	-5,1
9. Бразилия	...	0,0	0,0	-1,3	-2,2	-3,0	-4,3
10. Испания	...	-0,1	-0,9	-4,1

Источник: составлено по World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators> (дата обращения: 12.02.2020).

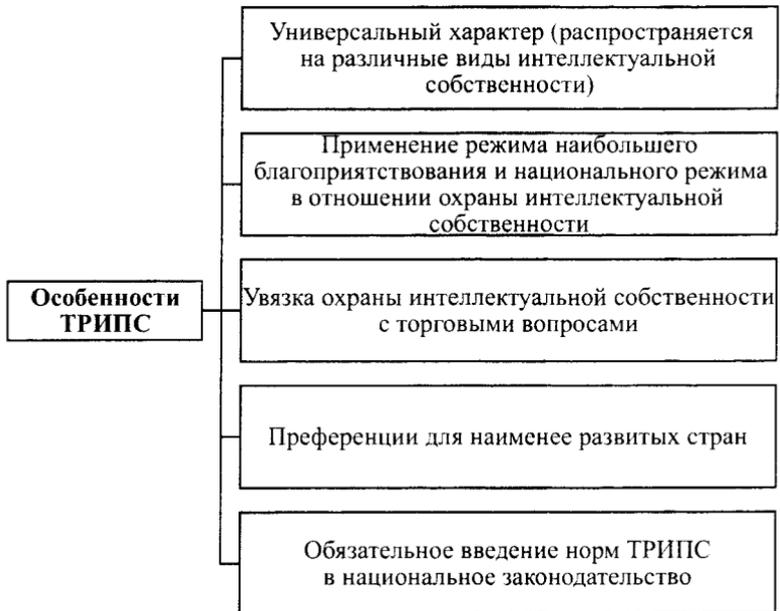
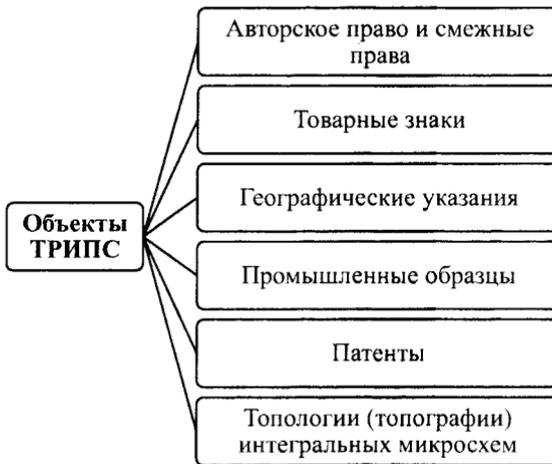
Таблица 9.11

Россия в международной торговле технологиями (млрд долл. США)

Показатель \ Год	2008 год		2018 год		Темп прироста 2018/2008, %
	Объем, млн долл.	Доля, %	Объем, млн долл.	Доля, %	
Экспорт	406,0	100	876,1	100	115,8
в т. ч. дальнее зарубежье	322,0	79,3	767,8	87,6	138,4
в т. ч. СНГ	85,0	20,9	108,3	12,4	27,5
Импорт	4481,0	100	6288,2	100	40,3
в т. ч. дальнее зарубежье	4452,0	99,4	6252,0	99,4	40,4
в т. ч. СНГ	28,0	0,6	36,2	0,6	29,1
Сальдо	-4074,0	-	-5412,1	-	32,8
в т. ч. дальнее зарубежье	-4131,0	-	-5484,3	-	32,8
в т. ч. СНГ	57,0	-	72,2	-	26,6

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.





Контрольные вопросы

1. Перечислите основные носители и каналы передачи технологий.
2. Что представляет собой технологический платежный баланс?
3. Назовите крупнейших экспортеров и импортеров технологий.

4. Каковы особенности участия России в международной торговле технологиями?
5. Перечислите основные международные соглашения по защите прав интеллектуальной собственности.
6. Как регулируется международная торговля технологиями в рамках ВТО?

Практические задания и кейсы

1. Проанализируйте данные, представленные в Таблицах 9.5, 9.6 и 9.9. Как изменились позиции США в мировом экспорте технологий? За счет чего это могло произойти?
2. Проанализируйте данные по крупнейшим экономикам с отрицательным сальдо технологического платежного баланса, представленные в Таблице 9.10. Как можно охарактеризовать положение Ирландии в данной сфере? Объясните, с чем оно может быть связано.
3. На основе базы данных ЮНКТАД¹ составьте таблицу с данными по географической структуре экспорта технологий США. Какие страны являются основными для экспорта технологий США? С чем это может быть связано и какие последствия может иметь?
4. На основе базы данных ЮНКТАД² рассчитайте технологический платежный баланс Китая за период с начала XXI в. Объясните выявленные тенденции его динамики. Укажите основные страны, из которых Китай импортирует технологии.
5. В 2012 г. Австралия приняла решение о введении единого однотонного дизайна для всех пачек сигарет, продаваемых в стране, с изображениями, иллюстрирующими вред курения, занимающими 70% передней стороны пачки и 90% задней. Более того, на пачках сигарет перестал размещаться логотип производителя. Проанализируйте данное решение на предмет соответствия правилам ВТО.

¹ UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html>.

² Ibidem.

Тема 10

МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА

Основные формы международного движения капитала

По характеру использования

- Ссудный (финансовый) капитал
- Производительный (предпринимательский) капитал (инвестиции)

По срокам вложения

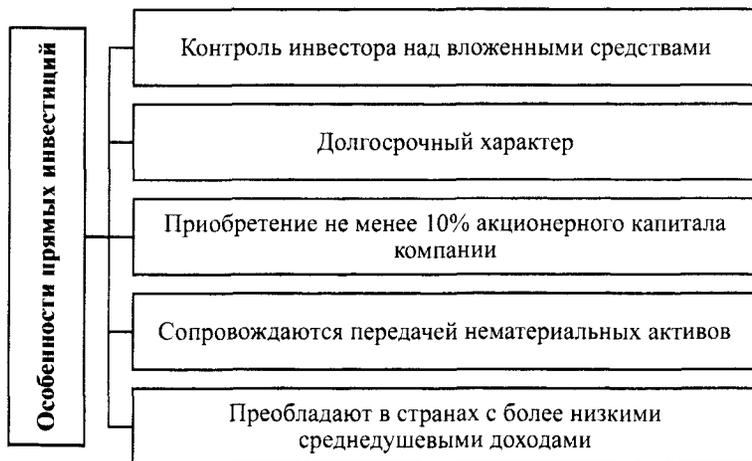
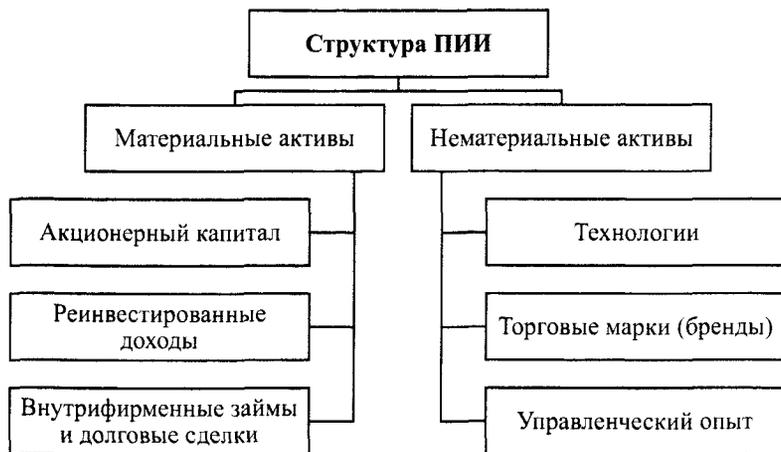
- Краткосрочные капиталовложения (до 1 года)
- Среднесрочные капиталовложения (1–3 года)
- Долгосрочные капиталовложения (свыше 3 лет)

По источникам происхождения

- Частный капитал
- Государственный капитал

По методологии МВФ (по целям использования)

- Прямые инвестиции
- Портфельные инвестиции
- Прочие инвестиции



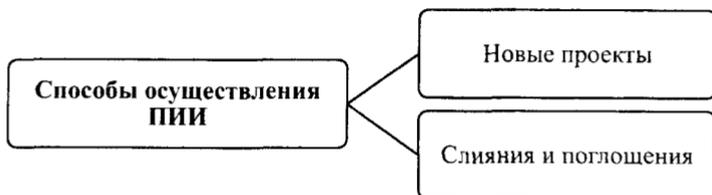
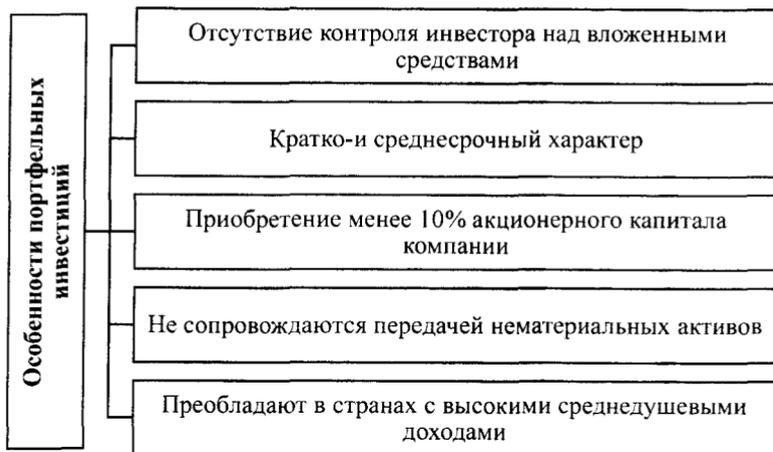




Таблица 10.1

Масштабы и структура международного движения капитала

Форма	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Прямые инвестиции (исходящие), млрд долл. США	1485	2215	3319	2649	1456	1899	2487	2098	2258	1800	2716	2100	1542
% от всех инвестиций	21,3	25,4	28,7	221,7	135,2	35,3	52,9	51,6	54,0	29,3	59,7	41,4	25,8
Портофельные инвестиции (исходящие), млрд долл. США*	2671	3021	2672	...	1722	1196	...	1517	1479	2685	1849	1210	2555
% от всех инвестиций	38,3	34,6	23,1	...	159,9	22,2	...	37,3	35,4	43,8	40,6	23,9	42,8
Прочие инвестиции (исходящие), млрд долл. США	2824	3502	5591	2283	2282	452	443	1651	...	1758	1874
% от всех инвестиций	40,5	40,1	48,3	42,4	48,5	11,1	10,6	26,9	...	34,7	31,4
Всего	6981	8738	11582	1195	1077	5378	4704	4066	4180	6136	4550	5067	5972

Примечание: * — за исключением производных финансовых инструментов.

Источник: IMF Data. URL: <http://data.imf.org/?sk=388DFA60-1D26-4ADE-B505-A05A558D9A42&slid=1479329334655> (дата обращения: 25.06.2019).

Масштабы и структура международного движения капитала

Показатель, год Форма	Вывоз капитала				Ввоз капитала			
	млрд долл. США		%*		млрд долл. США		%*	
	2007	2017	2007	2017	2007	2017	2007	2017
Прямые инве- стиции	3319	1542	28,7	25,8	3249	1676	25,3	27,1
в т. ч. развитые страны	3056	1314	28,8	25,7	2549	1106	22,7	22,7
в т. ч. менее развитые страны	263	228	26,8	26,7	700	570	43,2	43,9
Портфельные инвестиции**	2672	2555	23,1	42,8	3646	2669	28,4	43,2
в т. ч. развитые страны	2487	2336	23,5	45,7	3426	2243	30,5	46,0
в т. ч. менее развитые страны	185	219	18,9	25,6	220	426	13,6	32,8
Прочие инве- стиции	5591	1874	48,3	31,4	5948	1830	46,3	29,6
в т. ч. развитые страны	5061	1466	47,7	28,7	5247	1529	46,8	31,3
в т. ч. менее развитые страны	531	408	54,3	47,7	701	302	43,3	23,2
Всего	11 582	5972	100	100	12 842	6175	100	100
в т. ч. развитые страны	10604	5116	100	100	11 222	4878	100	100
в т. ч. менее развитые страны	978	856	100	100	1621	1297	100	100

Примечания: * — доли в процентах от общего показателя для всех форм международного движения капитала; ** — за исключением производных финансовых инструментов.

Источник: Balance of Payments and International Investment Position Statistics (BOP/ IIP). URL: <http://data.imf.org/?sk=7A51304B-6426-40C0-83DD-CA473CA1FD52&slId=1542633711584> (дата обращения: 25.06.2019)



Рис. 10.1. Динамика исходящих прямых иностранных инвестиций с 1970-х гг., млрд долл. США

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 14.08.2019).



Рис. 10.2. Доля развитых и менее развитых стран в мировых потоках исходящих прямых иностранных инвестиций, %

Источник: составлено и рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 14.08.2019).

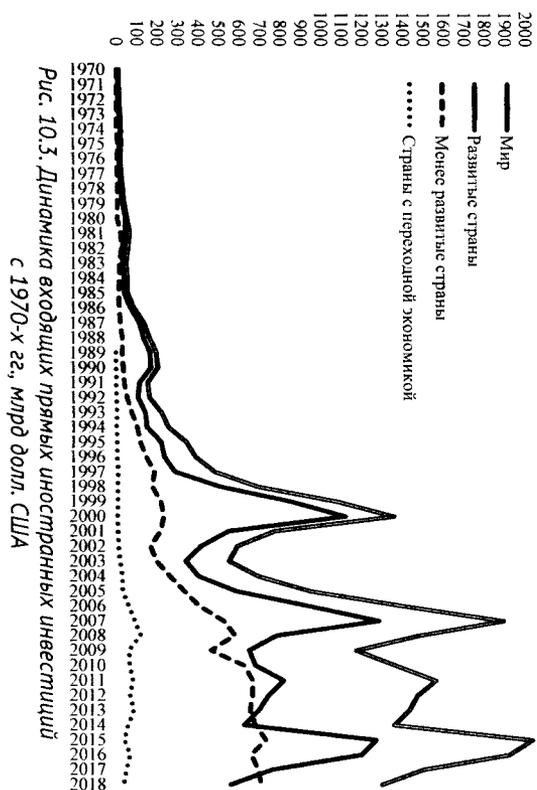


Рис. 10.3. Динамика входящих прямых иностранных инвестиций с 1970-х гг., млрд долл. США

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 14.08.2019).

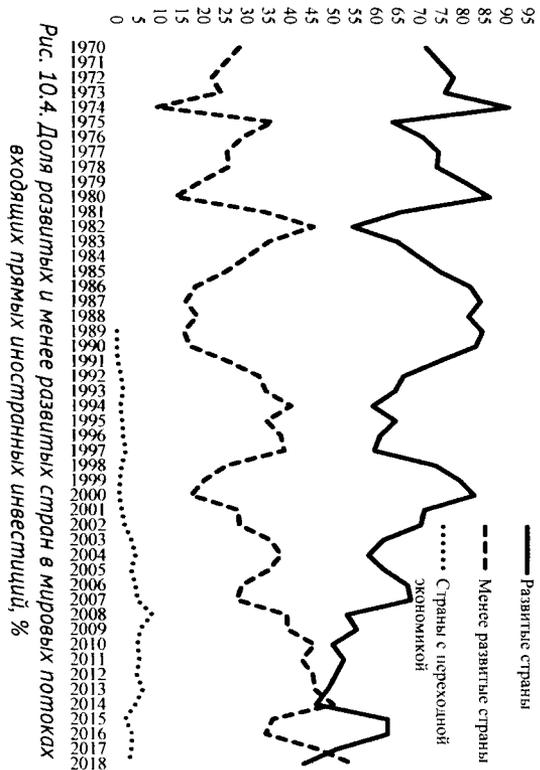


Рис. 10.4. Доля развитых и менее развитых стран в мировых потоках входящих прямых иностранных инвестиций, %

Источник: составлено и рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 14.08.2019).

Таблица 10.3

Среднегодовые темпы прироста мировых исходящих ПИИ, мирового экспорта услуг, мирового товарного экспорта и МВП с 1980 г. по настоящее время, %

Показатель \ Годы	1981–1990	1991–2000	2001–2010	2011–2018	2001–2018	2001–2008	2009–2018	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Исходящие ПИИ в текущих ценах	16,7	16,9	1,7	–3,7	–0,8	4,9	–5,0	–35,4	25,0	13,9	–18,3	7,8	–5,7	29,6	–7,9	–8,0	–28,9
Экспорт услуг в текущих ценах	7,9	6,6	9,9	4,2	...	12,6	5,6	–10,7	9,0	12,6	3,0	6,8	7,5	–4,5	1,5	8,0	7,7
Экспорт товаров в текущих ценах	5,4	6,3	9,0	3,0	6,1	12,2	1,8	–22,6	21,8	19,9	0,2	2,1	0,4	–13,3	–3,2	10,8	10,1
Экспорт товаров в неизменных ценах	3,9	6,4	4,0	3,0	3,6	5,1	2,4	–12,1	14,1	5,2	2,4	2,8	2,4	2,1	1,6	4,5	2,8
ВВП в неизменных ценах	3,1	2,8	2,6	2,7	2,6	3,0	2,3	–2,1	4,1	2,8	2,3	2,4	2,8	2,8	2,3	3,0	3,2

Источник: рассчитано по World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm; WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/> (дата обращения: 14.08.2019); UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 14.08.2019).

Таблица 10.4

Географическое распределение исходящих прямых иностранных инвестиций (млрд долл. США)

Страны	Годы							
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018	
Мир	14,1	52,1	243,9	1163,7	1701,0	1373,2	1014,2	
ЕС-28	...	22,9	132,2	791,5	751,0	461,6	390,4	
1. Япония	0,4	2,4	50,8	31,6	128,0	56,3	143,2	
2. Китай	0,8	0,9	55,9	68,8	129,8	
3. Франция	0,4	3,1	38,3	161,9	103,3	48,2	102,4	
4. Гонконг	...	0,1	2,4	54,1	48,4	86,2	85,2	
5. Германия	1,1	4,7	24,2	57,1	71,5	125,5	77,1	
6. Нидерланды	1,3	4,8	14,4	75,6	68,5	68,4	59,0	
7. Британские Виргинские о-ва	-2,5	36,4	46,4	56,2	56,0	
8. Канада	0,9	4,1	5,2	44,7	79,3	34,7	50,5	
9. Великобритания	1,7	7,9	17,9	232,7	198,2	48,1	49,9	
10. Каймановы о-ва	...	0,0	0,3	8,5	9,9	10,8	40,4	
...								
13. Россия	3,2	56,7	41,1	36,4	

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 15.08.2019).

Таблица 10.5

Географическое распределение исходящих прямых иностранных инвестиций (%)

Страны	Годы							
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018	
1	2	3	4	5	6	7	8	
Мир	100	100	100	100	100	100	100	
ЕС-28	...	43,9	54,2	68,0	44,2	33,6	38,5	
1. Япония	2,5	4,6	20,8	2,7	7,5	4,1	14,1	
2. Китай	0,3	0,1	3,3	5,0	12,8	
3. Франция	2,6	6,0	15,7	13,9	6,1	3,5	10,1	
4. Гонконг	...	0,2	1,0	4,6	2,8	6,3	8,4	
5. Германия	7,6	9,0	9,9	4,9	4,2	9,1	7,6	
6. Нидерланды	9,3	9,3	5,9	6,5	4,0	5,0	5,8	
7. Британские Виргинские о-ва	-1,0	3,1	2,7	4,1	5,5	
8. Канада	6,6	7,9	2,1	3,8	4,7	2,5	5,0	
9. Великобритания	11,9	15,1	7,4	20,0	11,7	3,5	4,9	

Окончание табл. 10.5

1	2	3	4	5	6	7	8
10. Каймановы о-ва	...	0,0	0,1	0,7	0,6	0,8	4,0
...							
13. Россия	0,3	3,3	3,0	3,6

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 15.08.2019).

Таблица 10.6

Географическое распределение входящих прямых иностранных инвестиций (млрд долл. США)

Страны \ Годы	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
Мир	13,3	54,4	204,9	1356,6	1479,7	1365,1	1297,2
ЕС-28	5,2	21,7	95,6	680,3	303,9	362,6	277,6
1. США	1,3	16,9	48,4	314,0	306,4	198,0	251,8
2. Китай	...	0,1	3,5	40,7	108,3	114,7	139,0
3. Гонконг	0,0	0,7	3,3	54,6	58,3	70,5	115,7
4. Сингапур	0,1	1,2	5,6	14,8	11,8	57,5	77,6
5. Нидерланды	0,6	2,5	11,1	63,9	-6,8	-7,2	69,7
6. Великобритания	1,5	10,1	30,5	115,3	92,2	58,2	64,5
7. Бразилия	0,4	1,9	1,0	32,8	45,1	77,7	61,2
8. Австралия	0,9	1,9	7,9	14,2	46,9	36,8	60,4
9. Каймановы о-ва	...	0,0	0,0	9,4	19,6	10,6	57,4
10. Британские Виргинские о-ва	...	0,0	0,0	8,1	52,6	51,5	44,2
...							
22. Россия	2,7	75,9	31,7	13,3

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 15.08.2019).

Таблица 10.7

Географическое распределение входящих прямых иностранных инвестиций (%)

Страны \ Годы	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1	2	3	4	5	6	7	8
Мир	100	100	100	100	100	100	100
ЕС-28	38,9	39,9	46,6	50,1	20,5	26,6	21,4
1. США	9,5	31,1	23,6	23,1	20,7	14,5	19,4
2. Китай	...	0,1	1,7	3,0	7,3	8,4	10,7

Окончание табл. 10.7

1	2	3	4	5	6	7	8
3. Гонконг	0,4	1,3	1,6	4,0	3,9	5,2	8,9
4. Сингапур	0,7	2,3	2,7	1,1	0,8	4,2	6,0
5. Нидерланды	4,8	4,6	5,4	4,7	-0,5	-0,5	5,4
6. Великобритания	11,2	18,6	14,9	8,5	6,2	4,3	5,0
7. Бразилия	3,0	3,5	0,5	2,4	3,0	5,7	4,7
8. Австралия	6,7	3,4	3,9	1,0	3,2	2,7	4,7
9. Каймановы о-ва	...	0,0	0,0	0,7	1,3	0,8	4,4
10. Британские Виргинские о-ва	...	0,0	0,0	0,6	3,6	3,8	3,4
...							
22. Россия	0,2	5,1	2,3	1,0

Источник: составлено по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 15.08.2019).

Таблица 10.8

Крупнейшие экономики с положительным сальдо баланса ПИИ (млрд долл. США)

Страны	Годы						
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1. Япония	0,3	2,1	49,0	23,2	103,6	57,5	133,3
2. Швейцария	1,7	24,8	28,6	56,3	114,1
ЕС-28	...	1,2	36,6	111,2	447,1	98,9	112,7
3. Ирландия	-0,3	-21,2	35,4	-20,5	79,6
4. Франция	-0,3	-0,2	21,8	134,5	65,7	34,3	65,1
5. Германия	21,3	-141,2	63,4	59,8	51,4
6. Южная Корея	...	0,0	0,1	-6,7	8,3	18,7	24,4
7. Россия	0,5	-19,1	9,4	23,1
8. Норвегия	0,0	0,2	0,0	2,4	10,2	6,2	19,1
9. Саудовская Аравия	...	3,4	-1,0	1,4	-36,0	-25,3	18,0
10. Британские Виргинские о-ва	-2,5	28,3	-6,2	4,7	11,8

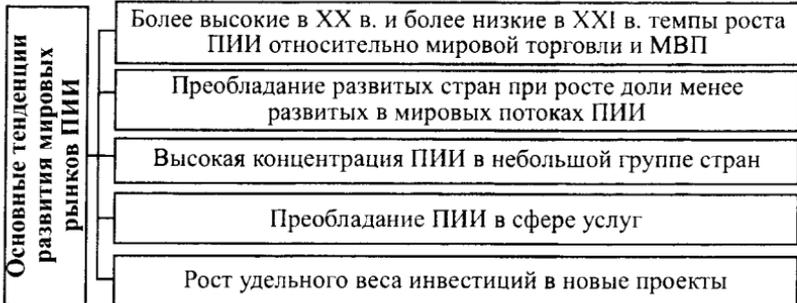
Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 15.08.2019).

Таблица 10.9

**Крупнейшие экономики с отрицательным сальдо баланса ПИИ
(млрд долл. США)**

Страны \ Годы	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2018
1. США	6,3	2,3	-17,4	-171,4	1,9	79,7	-315,4
Менее развитые страны	-3,7	-4,7	-21,5	-142,8	-303,9	-265,4	-288,5
2. Бразилия	-0,4	-1,5	-0,4	-30,5	-24,6	-55,6	-74,3
3. Австралия	-0,8	-1,4	-7,7	-11,3	-16,5	-17,0	-56,8
4. Сингапур	...	-1,1	-3,5	-7,9	-3,8	-22,1	-40,5
5. Индия	...	-0,1	-0,2	-3,1	-26,0	-11,5	-31,2
6. Гонконг	...	-0,6	-0,8	-0,5	-9,9	15,7	-30,5
7. Мексика	...	-2,1	-2,4	...	-29,0	-13,0	-24,7
8. Каймановы о-ва	...	0,0	0,2	-0,9	-9,7	0,2	-17,0
9. Израиль	0,0	0,0	0,1	-3,6	-3,1	1,0	-15,8
10. Вьетнам	-9,3	-7,1	-14,9

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 15.08.2019).



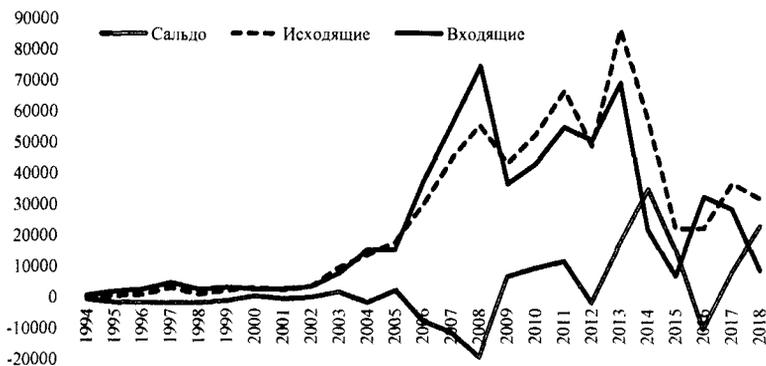


Рис. 10.5. Прямые иностранные инвестиции России, млн долл. США

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Таблица 10.10

Географическая структура российских исходящих ПИИ, млн долл. США

Страна/ группа стран	Годы										Доля, % (2008)	Доля, % (2018)	
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017			2018
Все страны	55 663	43 281	52 616	66 851	48 822	86 507	57 082	22 085	22 314	36 757	31 929	100	100
Дальнее зарубежье в т.ч. ЕС	52 100	39 392	51 277	62 421	46 605	84 277	56 201	19 670	20 500	35 549	30 464	93,6	95,4
СНГ	32 264	26 852	36 107	39 916	32 226	18 169	35 833	9 503	12 554	23 912	23 389	58,0	73,3
в т.ч. ЕАЭС	3 563	3 890	1 338	4 430	2 217	2 229	882	2 415	1 815	1 207	1 465	6,4	4,6
1. Кипр	5 188	6 466	2 063	8 013	3 660	3 867	2 462	4 109	2 988	2 614	2 603	9,3	8,2
2. Великобритания	15 524	15 288	18 309	22 930	20 920	7 671	23 546	4 249	9 827	21 241	10 859	27,9	34,0
3. Нидерланды	3 886	1 997	1 232	1 474	632	1 294	1 935	-439	755	192	3815	7,0	11,9
4. Люксембург	4 684	3 376	7 035	9 901	2 599	-3 022	2 132	461	841	-8 188	3 126	8,4	9,8
5. Сингапур	2 633	765	2 483	2 005	-504	1 314	639	786	-1 633	1 857	2 054	4,7	6,4
6. Багамские о-ва	0	0	18	155	1 262	304	817	383	888	6136	1 566	0,0	4,9
7. Британские Виргинские о-ва	-89	333	457	455	443	560	756	1 054	1 205	1 300	1 241	...	3,9
8. Германия	3 962	2 301	1 834	3 861	7 395	62 223	718	3 301	1 795	1 401	1 141	7,1	3,6
9. Ирландия	1 860	1 488	1 880	971	1 118	1 334	1 016	738	393	724	1 052	3,3	3,3
10. Швейцария	299	-438	1 185	527	512	264	91	479	1 139	634	875	0,5	2,7
	2 426	1 806	1 750	3 719	76	1 358	6 927	203	1 433	2 281	794	4,4	2,5

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Географическая структура российских входящих ПИИ, млн долл. США

Годы Страна/ группа стран	Годы											Доля, % (2008)	Доля, % (2018)
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018		
Все страны	74 783	36 583	43 168	55 084	50 588	69 219	22 031	6 853	32 539	28 557	8 816	100	100
Дальнее за- рубежье	74 518	36 186	43 013	54 634	49 812	68 337	21 556	6 251	32 017	28 444	8 630	99,6	97,9
в т. ч. ЕС	42 480	16 519	33 125	39 830	40 628	58 313	7 754	-7 856	2 693	15 071	103	56,8	1,2
СНГ	265	398	154	449	776	882	476	602	522	114	186	0,4	2,1
в т. ч. ЕАЭС	333	624	223	642	1 232	1 389	935	1 115	936	205	363	0,4	4,1
1. Нидерланды	10 184	-3 391	3 733	7 383	10 330	5 716	1 102	-246	165	-1 427	7 910	13,6	89,7
2. Великобри- тания	1 007	699	1 142	2 007	46	18 927	120	1 112	478	2 076	2 511	1,3	28,5
3. Швейцария	569	1 925	-1	741	401	1 086	2 472	203	1 842	1 511	1 690	0,8	19,2
4. Сингапур	7	0	3	51	577	-502	162	185	16 274	2 703	1 587	0,0	18,0
5. Британские Виргинские о-ва	5 519	1 761	2 139	7 225	2 475	9 379	3 123	2 374	1 010	-827	1 491	7,4	16,9
6. Франция	604	696	2 592	1 107	1 232	2 121	2 224	1 686	1 997	854	1 134	0,8	12,9
7. Багамские о-ва	-524	1 731	2 282	1 829	2 111	2 791	3 638	5 108	5 802	6 211	923	...	10,5
8. Австрия	636	885	1 353	1 563	1 135	-326	841	407	1 071	-174	884	0,9	10,0
9. Бермуды	9 959	2 243	436	594	-320	404	1 777	2 239	2 551	1 256	814	13,3	9,2
10. о. Джерси	8	68	126	775	642	509	-717	2 122	608	832	598	0,0	6,8

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Таблица 10.12

Отраслевая структура российских входящих ПИИ, млн долл. США

Отрасль	Годы										Доля, % (2010)	Доля, % (2018)
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Все отрасли	43 167	55 084	50 588	69 219	22 031	6 853	32 539	28 557	8 816	100	100	
Сельское, лесное хозяйство, охота и рыболовство	318	236	231	619	-30	270	-141	-274	58	0,7	0,7	
Добыча полезных ископаемых	3 759	4 549	4 808	7 101	4 545	11 489	22 304	8 329	4 976	8,7	56,4	
Обрабатывающие производ- ства, в том числе:	9 843	8 348	6 385	16 494	1 173	6 839	4 884	2 867	4 352	22,8	49,4	
производство пищевых про- дуктов, напитков, табачных изделий	1 653	2 040	328	-95	33	1 040	511	898	261	3,8	3,0	
обработка древесины и про- изводство изделий из дерева и пробки, кроме мебели	138	103	309	3	262	294	291	164	-168	0,3	...	
производство бумаги и бумаж- ных изделий; деятельность по- лиграфическая и копирование носителей информации	341	-4	369	51	49	75	175	92	298	0,8	3,4	
производство кокса и нефте- продуктов	-235	71	1 425	20 707	-1 491	358	-537	793	-258	
производство химических ве- ществ и химических продуктов; производство лекарственных средств и медицинских мате- риалов	746	357	1 764	1 147	1 500	575	1 187	-78	-734	1,7	...	

Окончание табл. 10.12

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
производство металлургическое	4855	3288	-762	-8369	669	2368	2173	263	4043	11,2	45,9
производство машин и оборудования	1795	1855	1986	2189	-206	1278	811	495	950	4,2	10,8
Услуги, в том числе:	29 247	41 951	39 164	45 005	16 343	-11 745	5 491	17 635	-570	67,8	...
обеспечение электрической энергией, газом и паром, кондиционирование воздуха	1 410	2 207	1 869	1 768	1 682	-1 940	-98	1 173	620	3,3	7,0
строительство	394	3 771	3 928	2 895	2 718	-1 051	-342	2 072	-214	0,9	...
торговля оптовая и розничная	5 480	18 096	13 241	20 542	3 240	3 996	1 701	1 826	-6 923	12,7	...
транспортировка и хранение	-176	1 153	-281	349	-743	-1 689	-72	369	-1 515
деятельность в области информации и связи	3 317	1 574	-2 182	-1 292	-2 361	-6 514	-362	780	-1 277	7,7	...
деятельность финансовая и страховая	7 661	9 338	14 983	14 456	7 842	-2 825	3 301	7 136	8 324	17,7	94,4
деятельность по операциям с недвижимым имуществом	3 197	2 478	1 984	1 728	-830	339	399	1 402	389	7,4	4,4
деятельность профессиональная, научная и техническая	3 611	1 55	1 15	75	79	90	15	2 523	-3 909	8,4	...
деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	390	-357	-579	-422	83	-473	-179	-423	3 471	0,9	39,4

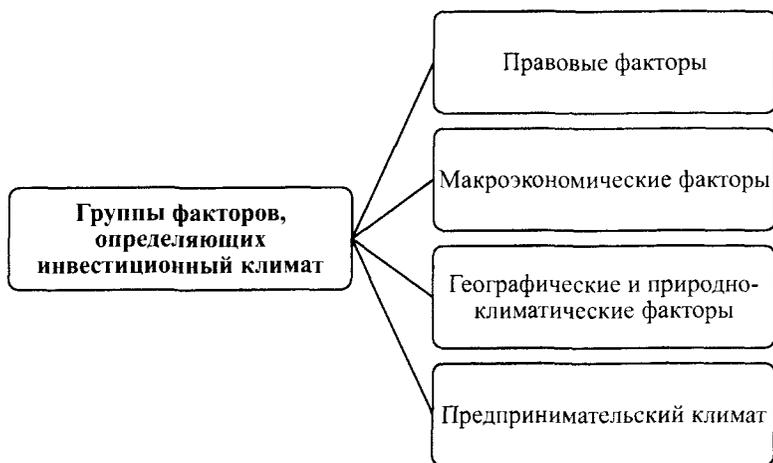
Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.

Таблица 10.13

Международная инвестиционная позиция России на октябрь 2019 г., млрд долл. США

Показатель	Активы	Обязательства
Всего, в том числе:	1454,9	1072,6
Прямые инвестиции	473,1	550,2
Портфельные инвестиции	76,3	268,2
Производные финансовые инструменты (кроме резервов) и опционы на акции для работников	5,9	5,3
Прочие инвестиции	368,5	248,8
Резервные активы	530,9	—
Чистая международная инвестиционная позиция	382,3	

Источник: составлено и рассчитано по данным Центрального банка Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.



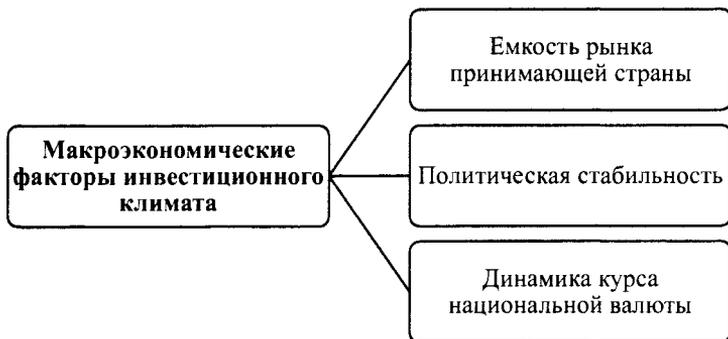




Таблица 10.14

**Стадии инвестиционного развития согласно концепции
Траектория инвестиционного развития» Р. Нарулы**

№	Краткая характеристика	Роль государства
1	2	3
1	Сравнительные преимущества страны недостаточны для привлечения ПИИ, за исключением инвестиций в природные ресурсы. Низкая емкость внутреннего рынка, неудовлетворительная экономическая политика, неразвитость инфраструктуры, низкоквалифицированная рабочая сила, отсутствие местных технологий, развивается трудоемкое производство в добывающих отраслях. Капитал в форме ПИИ обычно не вывозится.	Создание инфраструктуры и повышение качества рабочей силы. Проведение экономической и социальной политики, стимулирующей спрос. Защита местных производителей — протекционизм и экспортные субсидии.
2	Импорт капитала растет, а вывоз ПИИ остается на незначительном уровне. Емкость рынка растет (за счет либо численности, либо покупательной способности населения). Растет импортозамещение.	Создание инфраструктуры. Экспортные субсидии и закупка технологий. Содействие внутренним

Продолжение табл. 10.14

1	2	3
	<p>Появляются экспортоориентированные отрасли и возникают сравнительные преимущества для привлечения ПИИ. Возникают кластеры поддерживающих отраслей вокруг сырьевого сектора. Возникает экспорт ПИИ, нацеленный на завоевание доли иностранного рынка. Индекс чистого вывоза капитала (<i>netto outward investment</i> — НОИ), т. е. соотношение экспорта и импорта капитала, ухудшается, т. к. импорт капитала намного превышает экспорт ПИИ, хотя к концу стадии темпы роста импорта и экспорта ПИИ начинают сближаться.</p>	<p>инвестициям путем тарифных и нетарифных барьеров.</p>
3	<p>Постепенное снижение темпов роста импорта капитала и повышение темпов его вывоза. Растет индекс НОИ. Технологические ресурсы страны обеспечивают производство стандартной продукции. Доходы населения повышаются, растет спрос на товары более высокого качества. Сравнительные преимущества в трудоемких отраслях ухудшаются из-за роста оплаты труда, и капитал вывозится в страны, находящиеся на более низких стадиях инвестиционного развития (1 и 2). Иностранные фирмы вынуждены совершенствовать свои конкурентные преимущества — управленческие, маркетинговые, технологические. Увеличивается емкость рынка, улучшается национальная инновационная база, растет экономия на масштабах.</p>	<p>Стимулирование вывоза капитала в тех отраслях, где национальные фирмы обладают конкурентными преимуществами, а сравнительные преимущества страны слабы. Создание привлекательных условий для инвестиций в отрасли со слабыми конкурентными преимуществами, но сильными сравнительными преимуществами у страны базирования активов.</p>
4	<p>Накопленные инвестиции страны за рубежом превышают или равны накопленным инвестициям внутри страны. Местные фирмы успешно конкурируют с иностранными и проникают на зарубежные рынки. Используются собственные технологии. Растет капиталоемкое производство. Преобладают многонациональные фирмы. Растет вывоз капитала (для сохранения конкурентных преимуществ активы переводят в офшоры).</p>	<p>Создание условий для свободного функционирования рынка. Развитие антимонопольного законодательства.</p>
5	<p>Индекс НОИ приближается к 0, т. е. импорт и экспорт капитала почти равны, а темпы их роста увеличиваются. Стирается национальная принадлежность ТНК. Трансграничные сделки по перемещению капитала</p>	<p>Формирование условий для деятельности ТНК. Разработка макроэкономической стратегии развития</p>

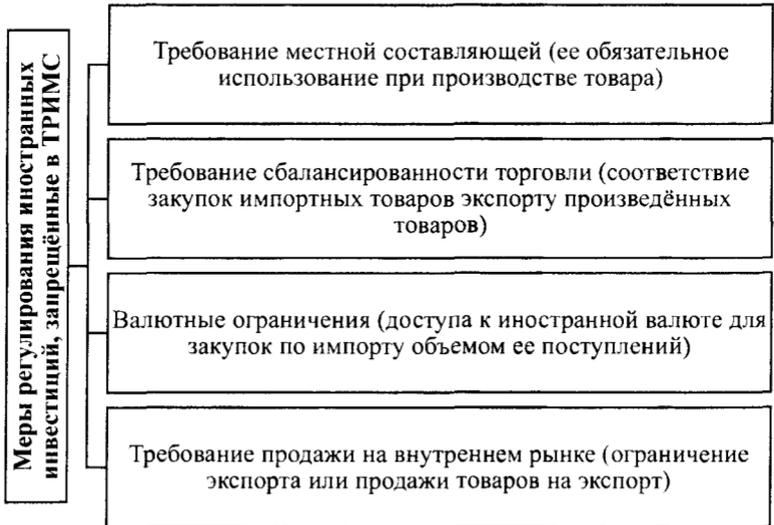
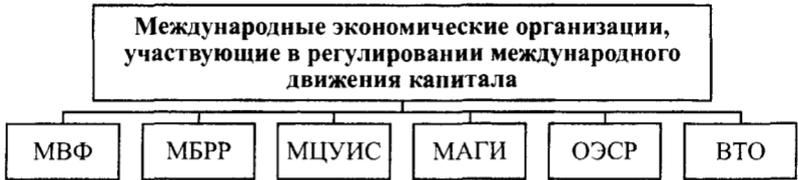
Окончание табл. 10.14

1	2	3
	<p>становятся интернационализированными. Растет торговля между странами, производящими сходную продукцию. Конкурентные преимущества ТНК зависят от покупки активов и эффективного управления ими. ТНК игнорируют национальные интересы и направляют инвестиции в те страны, где лучше условия для получения прибыли. Преобладают слияния и поглощения, стратегические альянсы.</p>	<p>фирм. Создание условий для функционирования рынков.</p>

Источник: Международные экономические отношения / под ред. Н. Н. Ливенцева. М.: Проспект, 2005. С. 317–323.







**Индекс ограничений в отношении ПИИ основных участников
международного движения капитала в 1997 и 2018 гг.¹**

Страна \ Индекс	1997 г.	2018 г.	Страна \ Индекс	1997 г.	2018 г.
ОЭСР	0,13	0,07	Испания	0,04	0,02
Австралия	0,27	0,15	Швейцария	0,15	0,08
Канада	0,27	0,16	Великобритания	0,08	0,04
Франция	0,06	0,05	США	0,09	0,09
Германия	0,03	0,02	Бразилия	0,12	0,09
Япония	0,08	0,05	Китай	0,61	0,25
Люксембург	0,00	0,00	Индия	0,48	0,21
Нидерланды	0,02	0,02	Россия	0,34	0,26

Источник: составлено по OECD.Stat. URL: <http://stats.oecd.org/> (дата обращения: 25.06.2019).

Контрольные вопросы

1. Перечислите основные формы международного движения капитала и их отличительные черты.
2. Как изменилась роль развитых и менее развитых стран в мировых потоках прямых иностранных инвестиций с 1970 г.?
3. Назовите крупнейших участников движения прямых иностранных инвестиций.
4. В чем заключаются особенности участия России в мировом движении прямых иностранных инвестиций?
5. Объясните суть концепции «ОЛИ» и концепции «Траектория инвестиционного развития».
6. Каким образом ВТО участвует в регулировании международного движения капитала?

Практические задания и кейсы

1. На основе базы данных Бюро экономического анализа США² проанализируйте географическую структуру исходящих ПИИ данной страны. Выделите и объясните основные особенности.

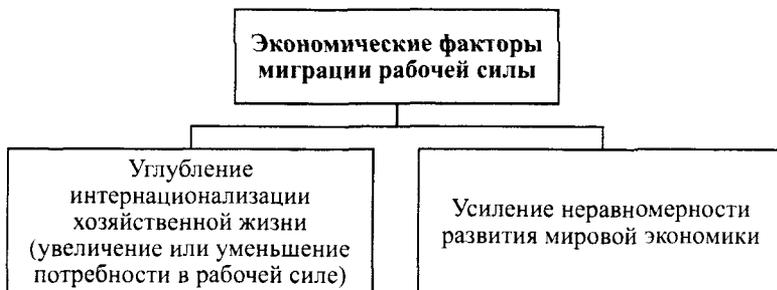
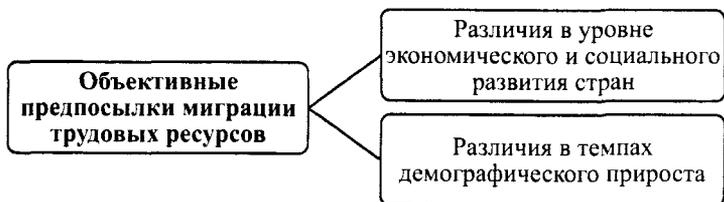
¹ FDI Regulatory Restrictiveness Index рассчитывается ОЭСР. Охватывает 4 группы ограничительных мер: ограничение зарубежной собственности; требования отбора и предварительного одобрения проектов; правила для ключевого персонала; ограничение в отношении деятельности иностранных инвесторов. Индекс принимает значение от 0 до 1, где 0 означает полную открытость рынка, а 1 — закрытость.

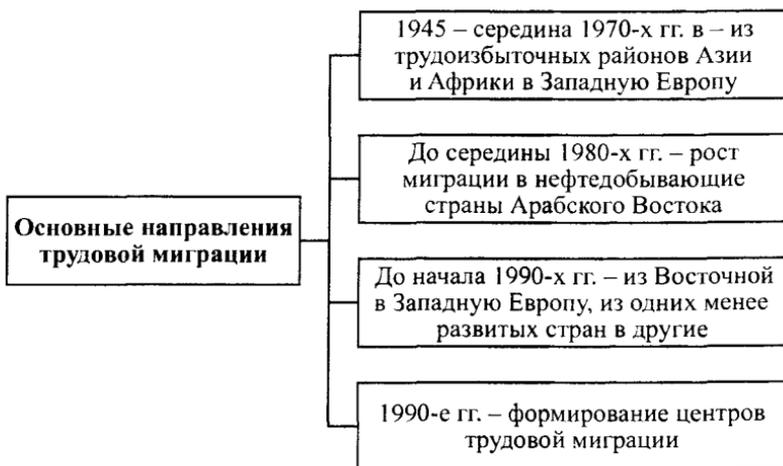
² Bureau of Economic Analysis. URL: <https://apps.bea.gov/itable/index.cfm>. Раздел «Direct Investment & Multinational Enterprises (MNEs)».

2. На основе Таблицы 10.14, данных ЮНКТАД и (при необходимости) иных источников приведите примеры стран для каждой стадии инвестиционного развития в соответствии с концепцией «Траектория инвестиционного развития» Р. Нарулы. Обоснуйте свой выбор.
3. На основе данных доклада о глобальной конкурентоспособности ВЭФ сравните инвестиционный климат в США, Китае и России. Проанализируйте основные факторы, способствующие, а также сдерживающие его улучшение.
4. Проанализируйте данные об ограничениях в отношении ПИИ основных участников международного движения капитала, представленные в Таблице 10.15. Какие страны являются более закрытыми в отношении входящих ПИИ? Выделите наиболее примечательные тенденции эволюции регулирования ПИИ по представленным странам.
5. Зарубежная компания хочет инвестировать в страну и на основе ПИИ создать новое предприятие в целях последующего выпуска продукции машиностроения для внутреннего рынка. Правительство страны согласно допустить данную компанию на внутренний рынок с условием, что три вида комплектующих, необходимых для производства указанной продукции, не будут закупаться за рубежом, поскольку это может ухудшить состояние платежного баланса принимающей страны. Проанализируйте данную ситуацию на предмет соответствия правилам ВТО.

Тема 11

МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ





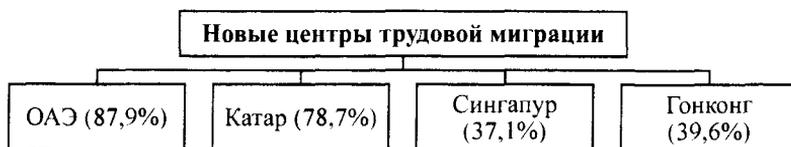


Таблица 11.1

Динамика численности международных мигрантов по основным странам иммиграции (млн человек)

Страна \ Год	1990	1995	2000	2005	2010	2015	2019
Мир	153,0	161,3	173,6	191,6	220,8	248,9	271,6
Развитые страны	77,8	89,3	103,0	120,5	144,3	160,4	175,8
Менее развитые страны	75,2	72,0	70,6	71,1	76,5	88,5	95,8
1. США	23,3	28,5	34,8	39,3	44,2	48,2	50,7
2. Германия	5,9	7,5	9,0	9,4	9,8	10,2	13,1
3. Саудовская Аравия	5,0	5,1	5,3	6,5	8,4	10,8	13,1
4. Россия	11,5	11,9	11,9	11,7	11,2	11,6	11,6
5. Великобритания	3,7	4,2	4,7	5,9	7,1	8,4	9,6
6. ОАЭ	1,3	1,8	2,4	3,3	7,3	8,0	8,6
7. Франция	5,9	6,1	6,3	6,7	7,3	7,9	8,3
8. Канада	4,3	4,9	5,5	6,1	6,8	7,4	8,0
9. Австралия	4,0	4,2	4,4	4,9	5,9	6,7	7,5
10. Италия	1,4	1,8	2,1	4,0	5,8	5,8	6,3

Источник: составлено по Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.

Таблица 11.2

Динамика численности международных мигрантов по основным странам иммиграции (в % от общей численности населения)

Страна \ Год	1990	1995	2000	2005	2010	2015	2019
1	2	3	4	5	6	7	8
Мир	2,9	2,8	2,8	2,9	3,2	3,4	3,5
Развитые страны	7,5	8,3	9,3	10,5	12,1	13,0	14,0
Менее развитые страны	1,8	1,5	1,4	1,3	1,3	1,4	1,5
1. ОАЭ	71,5	75,5	78,1	71,5	85,6	86,3	87,9
2. Катар	65,0	70,4	60,7	74,6	78,5	65,8	78,7
3. Кувейт	51,3	57,4	55,1	58,7	62,6	74,7	72,1
4. Британские Виргинские о-ва	45,9	52,0	63,8	65,0	61,4	65,6	69,2
5. Монако	69,2	68,6	67,8	63,0	59,3	68,9	68,0
6. Лихтенштейн	37,9	43,1	46,7	54,4	62,1	63,5	67,0
7. Макао	59,6	58,3	56,3	57,8	59,2	62,5	62,4
8. Андорра	71,3	69,2	64,5	63,8	61,6	54,2	58,5
9. Люксембург	29,8	30,9	32,0	32,9	32,1	43,9	47,4

Окончание табл. 11.2

1	2	3	4	5	6	7	8
10. Оман	16,8	24,5	27,5	26,5	26,8	43,5	46,0
...							
Россия	7,8	8,0	8,1	8,1	7,8	8,0	8,0

Источник: составлено по Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.

Таблица 11.3

Динамика численности международных мигрантов по основным странам эмиграции (млн человек)

Страна \ Год	1990	2000	2005	2010	2015	2019
Мир	153,0	173,6	191,6	220,8	248,9	271,6
1. Индия	6,6	7,9	9,6	13,2	15,9	17,5
2. Мексика	4,4	9,6	10,8	12,4	11,9	11,8
3. Китай	4,2	5,9	7,3	8,7	10,2	10,7
4. Россия	12,7	10,7	10,4	10,1	10,2	10,5
5. Сирия	0,6	0,7	0,9	1,1	6,2	8,2
6. Бангладеш	5,5	5,4	5,8	6,8	7,3	7,8
7. Пакистан	3,3	3,4	3,9	5,0	5,9	6,3
8. Украина	5,5	5,6	5,6	5,4	5,7	5,9
9. Филиппины	2,0	3,1	3,7	4,7	4,9	5,4
10. Афганистан	6,8	4,6	3,9	5,1	5,0	5,1

Источник: составлено по Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.

Таблица 11.4

Динамика численности международных мигрантов по основным странам эмиграции (в % от общей численности населения)

Страна \ Год	1990	2000	2005	2010	2015	2019
1	2	3	4	5	6	7
Мир	2,9	2,8	2,9	3,2	3,4	3,5
1. Монако	15,2	16,0	56,5	75,7	77,8	80,7
2. Палестина	86,3	85,9	85,2	82,4	81,7	78,1
3. Кюрасао	29,4	44,3	52,9	73,3	69,2	75,3
4. Суринам	44,4	45,3	50,5	49,4	73,7	72,8
5. Тонга	34,4	47,7	48,3	50,1	69,5	71,2
6. Пуэрто-Рико	35,3	43,6	45,2	48,4	55,0	68,4
7. Гренада	44,9	62,1	61,9	60,3	63,8	67,7

Окончание табл. 11.4

1	2	3	4	5	6	7
8. Гайана	31,4	48,7	52,8	58,6	63,0	66,5
9. Самоа	46,0	54,2	55,2	56,4	60,4	63,1
10. Антигуа и Барбуда	34,8	44,5	46,1	47,1	56,2	56,7
...						
Россия	8,6	7,3	7,2	7,1	7,0	7,2

Примечание: в таблице не представлены мелкие островные государства, у которых показатель превышает 100%.

Источник: составлено по Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.

Таблица 11.5

Потоки иммиграции в Россию, данные ООН (тыс. человек)

Страна	Годы									
	1991	1995	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Всего	692,2	842,1	359,3	179,0	188,3	291,7	281,6	279,9	191,7	
1. Казахстан	128,9	241,4	124,9	51,9	38,6	40,3	40,0	38,8	27,9	
2. Украина	210,1	188,4	74,7	30,8	32,7	51,5	49,1	45,9	27,5	
3. Узбекистан	69,1	112,3	40,8	30,4	37,1	52,8	43,5	42,5	24,1	
4. Киргизия	33,7	27,8	15,5	15,6	15,7	24,7	24,0	23,3	20,9	
5. Армения	12,0	34,1	16,0	7,6	12,9	30,8	35,2	35,8	19,9	
6. Таджикистан	27,8	41,8	11,0	4,7	6,5	17,3	20,7	27,0	18,2	
7. Азербайджан	48,0	43,4	14,9	4,6	8,9	21,0	23,3	22,9	14,5	
8. Молдавия	29,6	18,7	11,7	6,6	8,6	14,1	15,5	16,4	11,8	
Страна неизвестна	0,0	0,3	2,7	1,4	1,4	3,0	2,4	10,4	6,8	
9. Грузия	42,9	51,4	20,2	5,5	6,8	10,6	8,8	...	5,2	
10. Белоруссия	45,6	35,3	10,3	6,8	5,6	6,0	5,9	5,5	4,9	

Источник: составлено по Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.

Таблица 11.6

Потоки эмиграции из России, данные ООН (тыс. человек)

Годы Страна										
	1991	1995	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
Всего	675,5	339,6	145,7	69,8	54,1	47,0	39,5	32,5	33,6	
1. Казахстан	99,4	50,4	17,9	12,4	10,9	9,2	7,5	7,2	7,3	
2. Украина	276,2	99,4	35,6	12,6	11,9	10,5	8,9	5,7	6,3	

Окончание табл. 11.6

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Страна неиз- вестна	0,9	1,1	3,8	1,6	0,8	0,9	2,9	3,2	4,9
3. Германия	33,7	79,6	40,4	19,5	8,2	6,5	4,9	4,1	3,7
4. Белоруссия	50,3	25,2	13,3	6,0	6,3	5,3	4,0	2,6	2,9
5. США	11,0	10,7	4,8	4,0	3,1	2,1	1,7	1,4	1,5
6. Азербайджан	27,2	5,6	3,2	1,3	1,4	1,4	1,3	1,1	1,1
7. Израиль	38,7	15,2	9,4	1,7	1,4	1,2	1,0	0,9	0,9
8. Узбекистан	33,3	15,2	3,1	0,6	0,6	0,7	0,9	0,7	0,8
9. Армения	7,9	2,8	1,5	0,6	0,7	0,7	1,0	1,0	0,7
10. Таджикистан	10,2	3,3	1,2	0,4	0,4	0,5	0,6	0,6	0,7

Источник: составлено по Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.

Таблица 11.7

Потоки иммиграции в Россию, данные Росстата (тыс. человек)

Страна	Годы										
	1998	2000	2008	2010	2014	2015	2016	2017	2018	1998, %	2018, %
Всего	513,6	359,3	281,6	191,7	590,8	598,6	575,2	589,0	565,7	100	100
СНГ	467,0	326,6	261,2	171,9	529,4	536,2	511,8	524,5	511,0	90,9	90,3
Дальнее зарубежье	46,5	32,8	20,4	19,7	61,4	62,5	63,4	64,6	54,7	9,1	9,7
1. Украина	111,9	74,7	49,1	27,5	126,8	194,2	178,3	150,2	137,8	21,8	24,4
2. Казахстан	209,9	124,9	40,0	27,9	59,1	65,8	69,4	71,7	72,1	40,9	12,8
3. Таджикистан	18,4	11,0	20,7	18,2	54,7	47,6	52,7	63,5	67,9	3,6	12,0
4. Узбекистан	41,8	40,8	43,5	24,1	131,3	74,2	61,0	64,1	55,4	8,1	9,8
5. Армения	16,8	16,0	35,2	19,9	46,6	45,7	43,9	46,9	46,4	3,3	8,2
6. Киргизия	11,0	15,5	24,0	20,9	28,5	26,0	28,2	41,2	44,4	2,1	7,9
7. Молдавия	10,8	11,7	15,5	11,8	32,1	34,0	32,4	31,4	30,7	2,1	5,4
8. Азербайджан	22,2	14,9	23,3	14,5	26,4	24,3	24,1	25,6	26,7	4,3	4,7
9. Белоруссия	13,8	10,3	5,9	4,9	17,9	17,7	14,6	21,3	19,0	2,7	3,4
10. Туркмения	10,5	6,7	4,0	2,3	6,0	6,5	7,2	8,7	10,5	2,0	1,9

Источник: составлено по данным Федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/>.

Таблица 11.8

Потоки эмиграции из России, данные Росстата (тыс. человек)

Страна	Годы	1998	2000	2008	2010	2014	2015	2016	2017	2018	1998, %	2018, %
Всего		213,4	145,7	39,5	33,6	310,5	353,2	313,2	377,2	440,8	100	100
СНГ		128,1	80,5	25,5	21,2	259,2	298,8	256,5	321,0	381,9	60,0	86,6
Дальнее зарубежье		85,3	65,2	14,0	12,4	51,3	54,4	56,7	56,1	58,9	40,0	13,4
1. Украина		57,3	35,6	8,9	6,3	32,4	48,0	59,5	102,5	123,0	26,9	27,9
2. Узбекистан		5,2	3,1	0,9	0,8	94,2	94,9	41,3	41,9	48,6	2,5	11,0
3. Казахстан		26,7	17,9	7,5	7,3	18,3	31,0	32,2	38,9	45,6	12,5	10,3
4. Таджикистан		2,0	1,2	0,6	0,7	35,3	36,3	25,4	28,8	36,9	0,9	8,4
5. Киргизия		5,3	1,9	0,6	0,6	13,3	16,1	17,2	21,8	35,4	2,5	8,0
6. Армения		2,4	1,5	1,0	0,7	22,6	25,1	31,9	32,9	32,1	1,1	7,3
7. Молдавия		4,8	2,2	0,6	0,6	14,5	16,6	18,1	21,8	23,0	2,2	5,2
8. Азербайджан		3,9	3,2	1,3	1,1	14,0	13,7	13,7	17,0	18,0	1,8	4,1
9. Белоруссия		19,0	13,3	4,0	2,9	11,2	12,8	12,5	9,5	11,9	8,9	2,7
10. Туркмения		1,5	0,7	0,1	0,1	3,4	4,2	4,8	5,9	7,6	0,7	1,7

Источник: составлено по данным Федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/>.

Таблица 11.9

Последствия международной миграции рабочей силы

Положительные	Отрицательные
1	2
<i>Для стран — экспортеров рабочей силы</i>	
Снижение безработицы за счет отъезда части населения	Отток наиболее предприимчивой части населения и утечка умов ослабляют национальную экономику
Приобретение мигрантами за рубежом передовых навыков труда, приобщение к новым технологиям, стандартам организации и дисциплины труда, которые они привозят с собой, возвращаясь на родину	Ухудшение демографической ситуации из-за отъезда молодой и наиболее здоровой части трудовых ресурсов
Пополнение доходов стран за счет переводов от работающих за рубежом эмигрантов, инвестиций с их стороны (улучшение состояния платежного баланса)	Потеря затрат на обучение и выгод от труда отъезжающих, которые участвуют в создании ВВП за рубежом (перенос части национального дохода в другую страну)
<i>Для стран — импортеров рабочей силы</i>	
Сокращение дефицита рабочей силы	Не всегда достаточная квалификация иммигрантов
Обеспечение занятости в низкооплачиваемых и непрестижных отраслях, где отсутствует стремление работать граждан принимающей страны	Возникновение зависимости от труда иммигрантов, без которых невозможно нормальное функционирование отдельных отраслей
Обеспечение прироста населения	Усиление социальной напряженности, межнациональной неприязни, особенно при ухудшении экономической конъюнктуры, если иммигранты занимают рабочие места, на которые претендуют граждане принимающей страны
Предложение иностранного труда сопровождается расширением потребительского спроса с его стороны, доходов госбюджета от дополнительных налогов	Стремление отдельных национальностей к обособлению для сохранения этнической целостности, навязывание своей религии и уклада жизни (неготовность интегрироваться в общество принимающей страны)

1	2
В период ухудшения экономической конъюнктуры иностранные рабочие зачастую рассматриваются как первые кандидаты на увольнение, что создает определенный социальный амортизатор, замедляя рост безработицы среди граждан принимающей страны	Расширение теневого бизнеса, в том числе через нелегальных иммигрантов

Источник: составлено по Мировая экономика и международные экономические отношения. Полный курс / под ред. А. С. Булатова. М.: КНОРУС, 2017. С. 832–833.

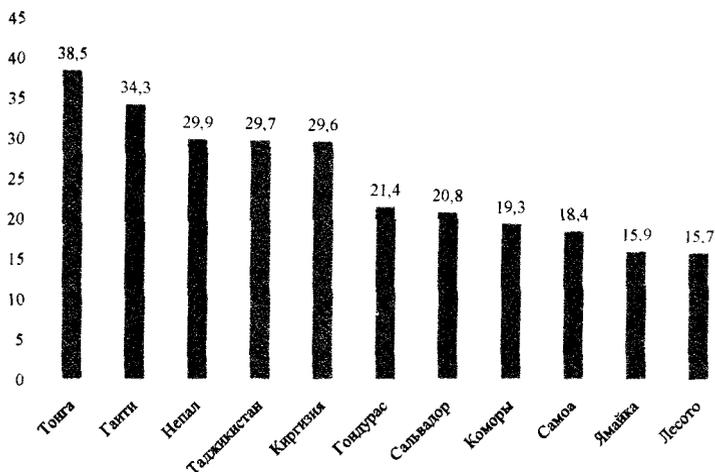


Рис. 11.1. Страны с наиболее значительной долей заграничных денежных переводов трудовых мигрантов в ВВП в 2019 г., % (оценка)

Примечание: показатель для России составляет 0,6%.

Источник: Migration and Remittances Data. URL: <http://www.worldbank.org/en/topic/migrationremittancesdiasporaissues/brief/migration-remittances-data>.

Таблица 11.10

Динамика денежных переводов трудовых мигрантов по стране назначения, млрд долл.

Страна	Год	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2017	2018
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Мир		1,9	35,8	64,0	126,7	458,1	469,7	634,1	682,6

Окончание табл. 11.10

1	2	3	4	5	6	7	8	9
1. Индия	...	2,8	2,4	12,8	50,0	53,5	69,0	78,6
2. Китай	0,1	0,8	47,7	52,5	63,9	67,4
3. Мексика	...	1,0	3,1	7,5	26,0	22,1	32,3	35,6
4. Филиппины	...	0,6	1,5	7,0	18,9	21,6	32,8	33,8
5. Франция	...	2,7	4,3	2,9	8,7	12,5	24,7	27,0
6. Египет	...	1,4	4,0	8,6	20,1	19,9	24,9	25,5
7. Нигерия	...	0,0	0,0	1,4	19,2	19,7	22,0	24,4
8. Пакистан	...	2,1	2,0	1,1	7,0	9,7	19,7	21,0
9. Германия	...	2,4	4,9	3,6	11,0	12,8	16,8	18,0
10. Вьетнам	1,3	6,8	8,3	15,0	16,0
...								
18. Россия	1,3	5,7	5,3	8,2	8,6

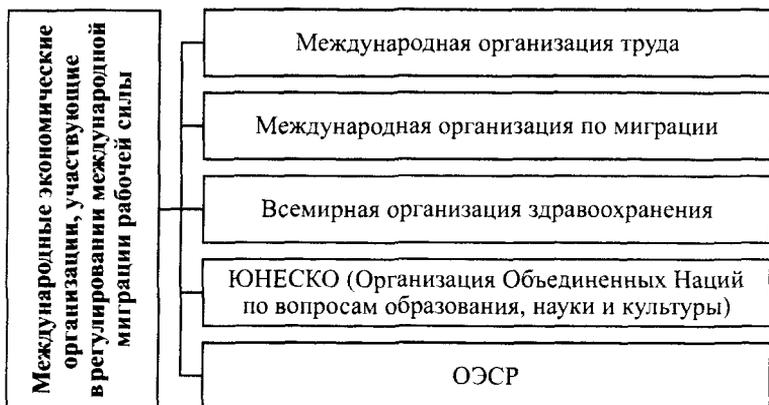
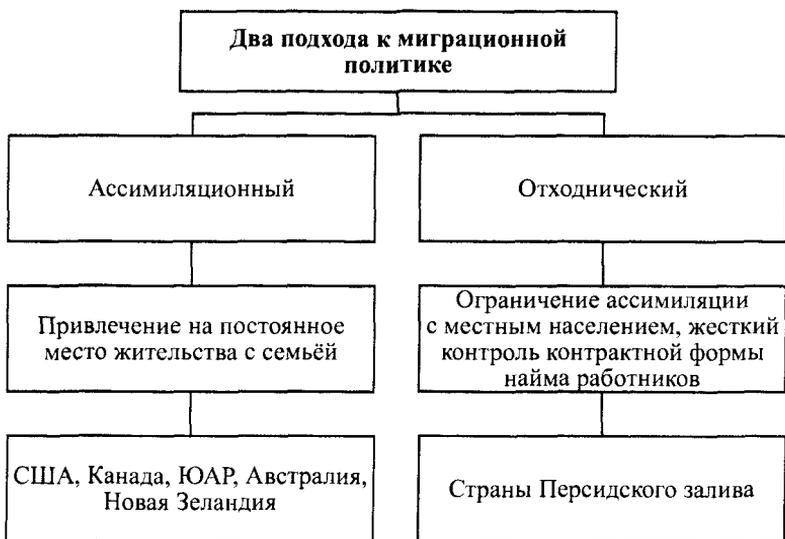
Источник: Migration and Remittances Data. URL: <http://www.worldbank.org/en/topic/migrationremittancesdiasporaissues/brief/migration-remittances-data>.

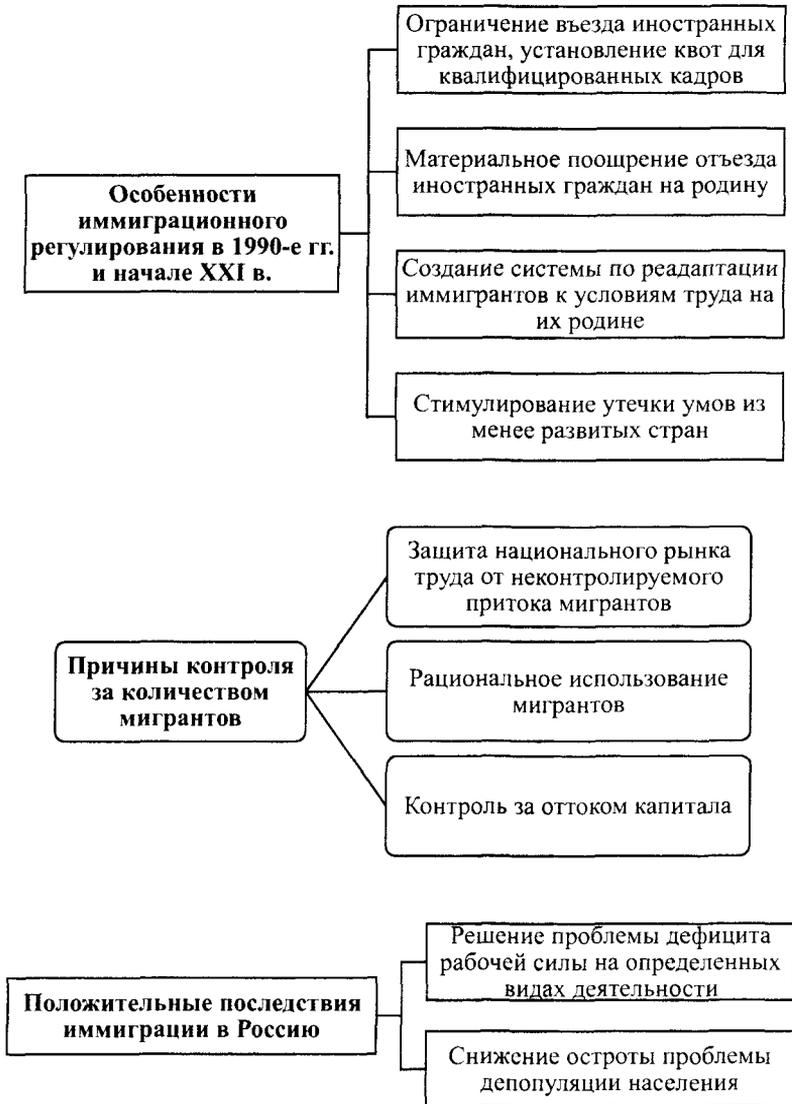
Таблица 11.11

**Динамика денежных переводов трудовых мигрантов
по стране отправления, млрд долл.**

Страна	Год							
	1970	1980	1990	2000	2008	2010	2017	2018
1. США	0,7	1,4	11,9	34,4	55,5	50,8	67,4	68,5
2. ОАЭ	3,7	10,0	10,6	44,4	...
3. Саудовская Аравия	...	4,1	11,2	15,4	21,7	27,1	36,1	33,6
4. Швейцария	...	2,3	8,2	5,9	15,2	17,8	26,6	26,7
5. Германия	...	5,8	6,9	9,0	15,2	14,7	22,8	25,4
6. Россия	1,1	29,7	21,5	20,6	21,8
7. Китай	0,0	0,8	2,7	1,5	16,3	16,5
8. Франция	...	5,1	7,0	3,8	13,3	12,0	13,7	15,2
9. Кувейт	...	0,7	0,8	1,7	10,3	11,9	13,8	14,3
10. Люксембург	2,7	11,0	10,6	12,7	13,7

Источник: Migration and Remittances Data. URL: <http://www.worldbank.org/en/topic/migrationremittancesdiasporaissues/brief/migration-remittances-data>.







Контрольные вопросы

1. С чем связана международная миграция рабочей силы?
2. Каковы актуальные тенденции международной миграции рабочей силы?
3. Назовите наиболее крупные страны международной иммиграции и эмиграции.
4. В чем заключаются особенности участия России в международной миграции рабочей силы?
5. Каковы основные последствия международной миграции рабочей силы?
6. Объясните, как регулируется международная миграция рабочей силы на национальном и международном уровнях.

Практические задания и кейсы

1. На основе данных ООН¹ составьте таблицу с показателями динамики численности международных мигрантов в США, выделив первую десятку основных стран, рабочая сила которых эмигрирует в США. Как изменился состав этих стран по сравнению с началом 1990-х гг.? Проанализируйте выявленные изменения.
2. На основе базы данных Всемирного банка² составьте таблицу с данными о чистой миграции (*Net migration*) для Китая, Индии, США, ЕС, Японии за XXI в. и доступный период XX в. Выявите долгосрочные тенденции данного показателя и объясните имеющиеся различия миграционного сальдо для указанных стран.
3. Проанализируйте данные Всемирного банка о чистой миграции в России, а также данные, представленные в Таблицах 11.7 и 11.8. Как менялось сальдо международной миграции России в XXI в.? За счет каких стран преимущественно происходили эти изменения?
4. На основе матрицы денежных переводов трудовых мигрантов, представленной на сайте Всемирного банка³, составьте таблицу по географической структуре денежных переводов российских мигрантов за рубеж и иностранных мигрантов в Россию. Какие страны являются лидерами в том и в другом случае? С чем это может быть связано?
5. На основе базы данных Всемирного банка выделите десятку стран с наиболее высокой долей (исходящих) денежных переводов мигрантов за рубеж (на родину). Объясните, какое влияние это оказывает на национальную экономику.

¹ International migrant stock 2019. URL: <https://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/estimates2/estimates19.asp>.

² World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>.

³ Migration and Remittances Data. URL: <http://www.worldbank.org/en/topic/migrationremittancesdiasporaissues/brief/migration-remittances-data>.

Раздел IV. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Изучение данного раздела нацелено на формирование у студентов следующих **профессиональных компетенций**:

- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет;
- использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии.

Данный раздел также направлен на формирование **дополнительных профессиональных компетенций** с учетом специфики образования в МГИМО МИД России:

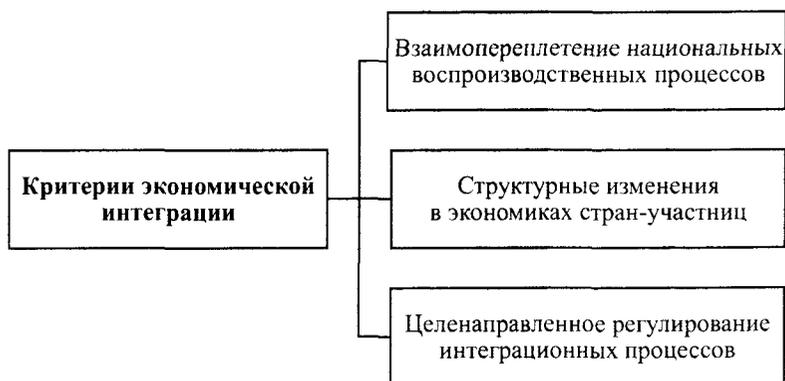
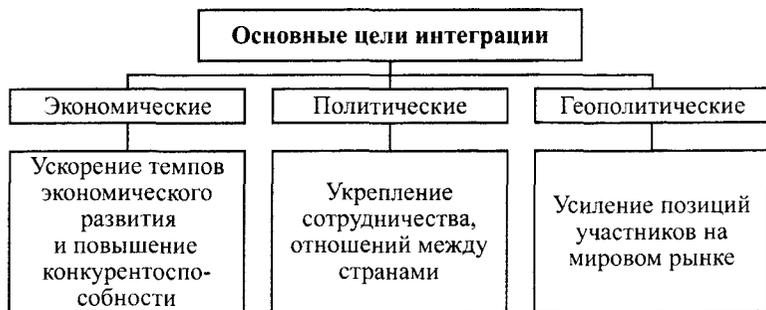
- умение ориентироваться в основных современных тенденциях развития мировой экономики, глобальных экономических процессов, понимать их перспективы и возможные последствия для России;
- умение работать с источниками международной статистической информации, анализировать динамику основных характеристик международных экономических отношений;
- знание правовых основ международных экономических отношений, понимание и умение анализировать их влияние на внешнеэкономическую политику России;
- владение основами и базовыми навыками прикладного анализа международных ситуаций;
- умение профессионально грамотно анализировать и объяснять позицию России по основным международным экономическим проблемам;

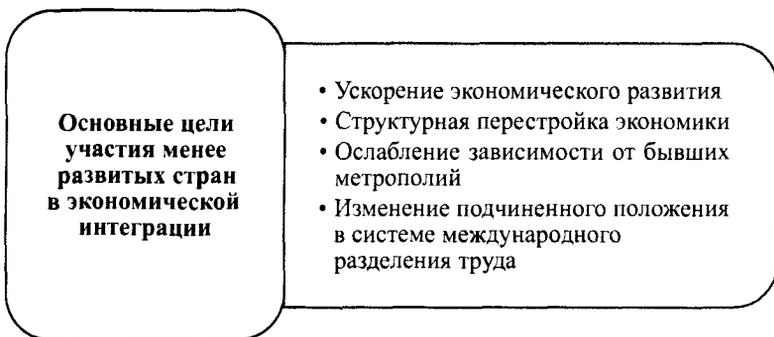
- знание и понимание основных направлений внешнеэкономической политики России и ведущих зарубежных государств;
- умение ориентироваться в механизмах многосторонней экономической дипломатии.

Тема 12

СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ







Факторы, сдерживающие экономическую интеграцию менее развитых стран

- Внутреннее состояние экономики каждой страны (низкий уровень развития производительных сил, монокультурность и др.)
- Факторы взаимных отношений (слабая взаимодополняемость, неразвитость инфраструктуры и др.)
- Факторы внешнего порядка (финансовая зависимость от развитых стран, контроль ТНК над торговлей и производством)
- Политическая нестабильность

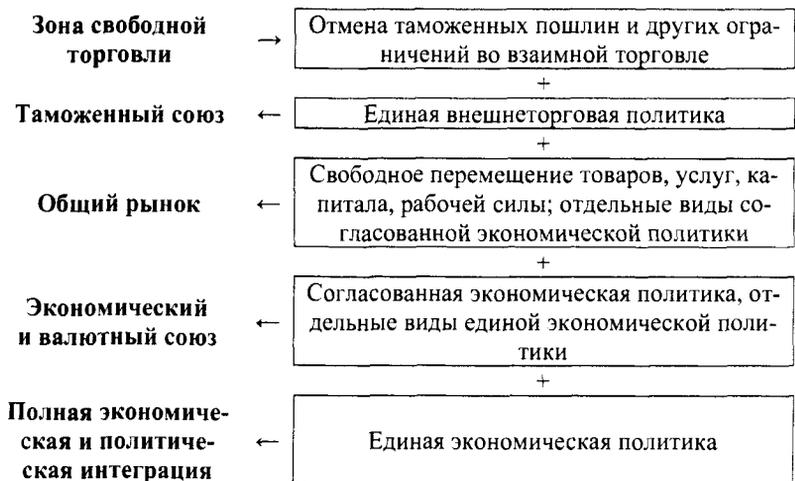
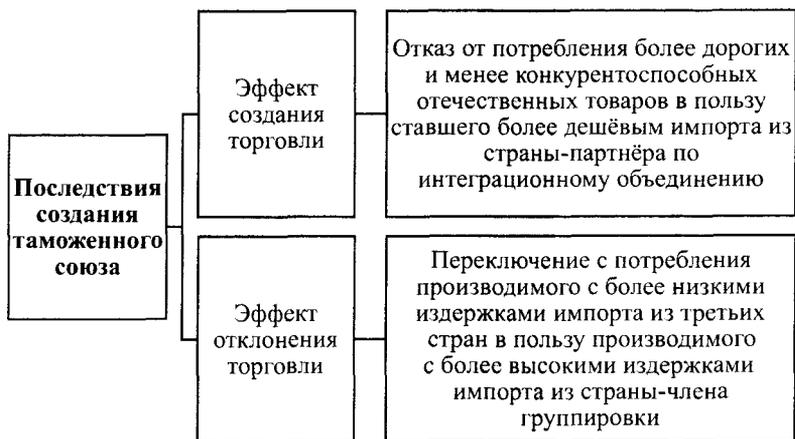


Рис. 12.1. Формы (этапы, стадии) экономической интеграции по Б. Балаше и их основные характеристики



Последствия экономической интеграции

Статические эффекты

- Эффект создания торговли (*trade creation*)
- Эффект отклонения торговли (*trade diversion*)

Динамические эффекты

- Увеличение емкости рынка
- Сокращение многих видов издержек
- Улучшение инфраструктуры
- Рост деловой активности, качества продукции
- Приток ПИИ
- Распространение технологий, развитие НИР



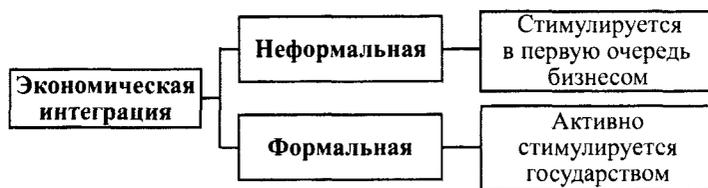


Таблица 12.1

Формы (стадии) экономической интеграции по Б. Балаше и типы региональных торговых соглашений

№	Форма (стадия) экономической интеграции по Б. Балаше	Тип РТС (ВТО)
...	Зона преференциальной торговли ¹	Соглашение с ограниченным охватом
1.	Зона свободной торговли	Соглашение о свободной торговле, Соглашение об экономической интеграции (в части услуг)
2.	Таможенный союз	Таможенный союз
3.	Общий рынок	Таможенный союз & Соглашение об экономической интеграции
4.	Экономический и валютный союз	—
5.	Полная экономическая интеграция	—

Таблица 12.2

Стадии воспроизводственного процесса при разных формах экономической интеграции

Форма интеграции \ Стадия воспроизводства	Обмен	Потребление	Производство	Распределение
1	2	3	4	5
Зона свободной торговли	±	—	—	—
Таможенный союз	+	±	—	—
Общий рынок	+	±	±	—
Экономический и валютный союз	+	+	+	±
Полная экономическая интеграция	+	+	+	+

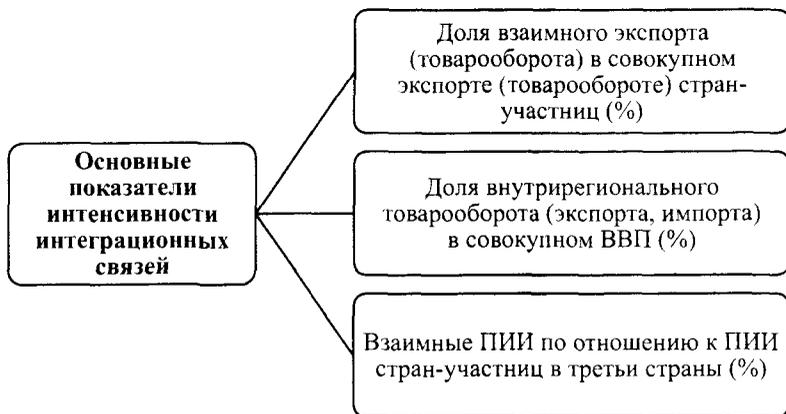
Примечания: «—» — отсутствие интеграции; «±» — частичная интеграция; «+» — значительная степень интеграции.

¹ Своего рода предшественник зоны свободной торговли, не включенный в классическую схему Б. Балаша. Предусматривает предоставление преференциальных ставок таможенных пошлин на ограниченное число товаров.

Стадии воспроизводственного процесса при разных типах региональных торговых соглашений

Тип РТС \ Стадия воспроизводства	Обмен	Потребление	Производство	Распределение
Соглашение с ограниченным охватом	–	–	–	–
Зона свободной торговли	±	–	–	–
Зона свободной торговли & Соглашение об экономической интеграции	±	–	–	–
Таможенный союз	+	±	–	–
Таможенный союз & Соглашение об экономической интеграции	+	±	–	–

Примечания: «–» — отсутствие интеграции; «±» — частичная интеграция; «+» — значительная степень интеграции.



Взаимная торговля товарами некоторых интеграционных объединений в 2018 г. (млрд долл.)

Название объединения	Экспорт				Импорт				Товарооборот			
	Взаимный	В третьи страны	Совокупный	Доля, %*	Взаимный	В третьи страны	Совокупный	Доля, %*	Взаимный	В третьи страны	Совокупный	Доля, %*
ЕС-28	4102,3	2343,6	6445,9	63,6	3788,3	2601,1	6389,4	59,3	7890,6	4944,7	12835,3	61,5
НАФТА	1268,0	1298,1	2566,1	49,4	1168,8	2366,8	3535,6	33,1	2436,8	3664,9	6101,7	39,9
АНЗСЕРТА	13,3	279,3	292,6	4,8	13,1	266,1	279,2	4,9	26,4	545,4	571,8	4,8
АСЕАН	349,1	1099,3	1448,4	24,1	320,7	1116,4	1437,1	22,3	669,8	2215,7	2885,5	23,2
МЕРКОСУР	42,9	308,1	351,0	12,2	41,2	237,2	278,4	14,8	84,1	545,4	629,4	13,4
САКУ	12,1	95,8	107,9	11,2	14,7	97,2	111,9	13,1	26,8	193,0	219,8	12,2
ЕАЭС	59,6	490,4	550,0	10,8	57,9	262,7	320,6	18,0	117,4	753,2	870,6	13,5

Примечания: * — взаимного в совокупном (взаимный + в третьи страны).

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 18.08.2019).

Таблица 12.5

Роль некоторых интеграционных объединений в мировой экономике и международных экономических отношениях в 2018 г.

Название объединения	ВВП		ВВП на душу населения		Численность населения		Экспорт товаров		Экспорт услуг	
	Млрд долл.	% от мирового	Тыс. долл.	На сколько выше/ниже мирового	Мли человек	% от мирового	Млрд долл.	% от мирового	Млрд долл.	% от мирового
ЕС-28	18 708,5	21,9	36,5	выше в 3,3 раза	511,9	6,7	6465,4	33,2	2521,5	43,7
НАФТА	23 532,0	27,6	47,2	выше в 4,2 раза	498,2	6,5	2564,5	13,2	928,3	16,1
АНЗСЕРТА	1644,4	1,9	55,7	выше в 5,0 раза	29,5	0,4	292,6	1,5	85,1	1,5
АСЕАН	2950,2	3,5	4,5	ниже в 2,5 раза	654,3	8,6	1447,3	7,4	398,4	6,9
МЕРКОСУР	2689,7	3,2	9,0	—19,3%	298,3	3,9	351,5	1,8	53,8	0,9
САКУ	408,4	0,5	6,2	ниже в 1,8 раза	66,0	0,9	107,8	0,6	17,4	0,3
ЕАЭС	1876,0	2,2	10,4	—7,2%	180,9	2,4	542,9	2,8	82,4	1,4
Справочно: мир	85 303,8	100	11,2	—	7631,3	100	19 476,2	100	5769,7	100

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 18.08.2019).



Характерные черты нового регионализма

1. Интенсификация создания интеграционных объединений

2. Углубление экономической интеграции

3. Изменение форм, моделей, состава участников, географии

- Переход менее развитых стран к более открытой экономической политике
- Широкое участие США в региональных инициативах
- Заключение соглашений между развитыми и менее развитыми странами
- Возрастание роли частного капитала и международных компаний
- Новые модели соглашений, выходящие за рамки традиционной либерализации торговли
- Межрегиональные, мегарегиональные торговые соглашения

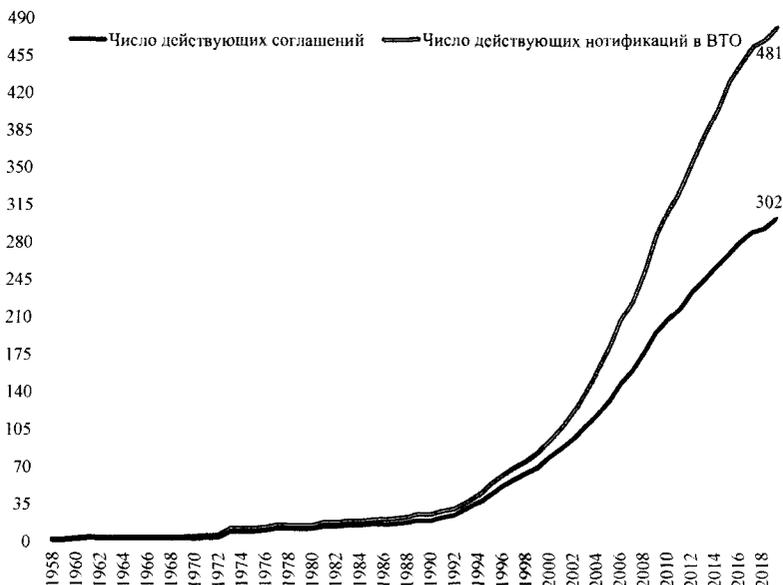


Рис. 12.2. Динамика числа интеграционных соглашений в 1958–2019 гг.

Источник: составлено по Regional trade agreements. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm (дата обращения: 23.09.2019).

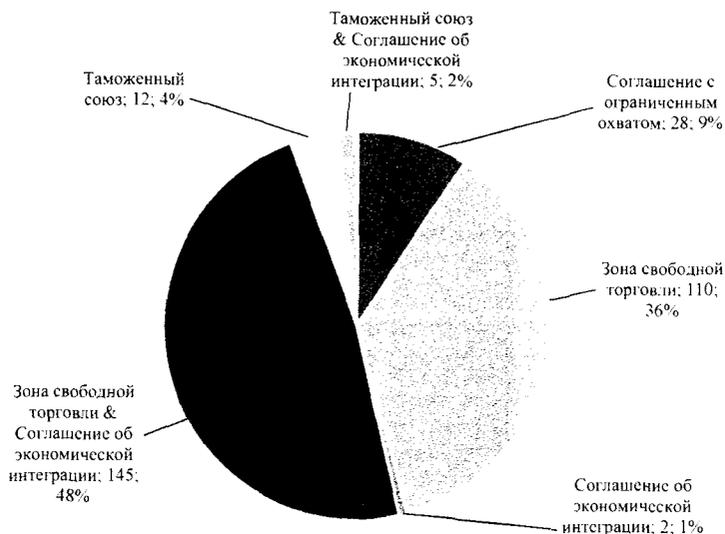


Рис. 12.3. Типы действующих интеграционных соглашений (число, %)

Источник: составлено по Regional trade agreements. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm (дата обращения: 23.09.2019).

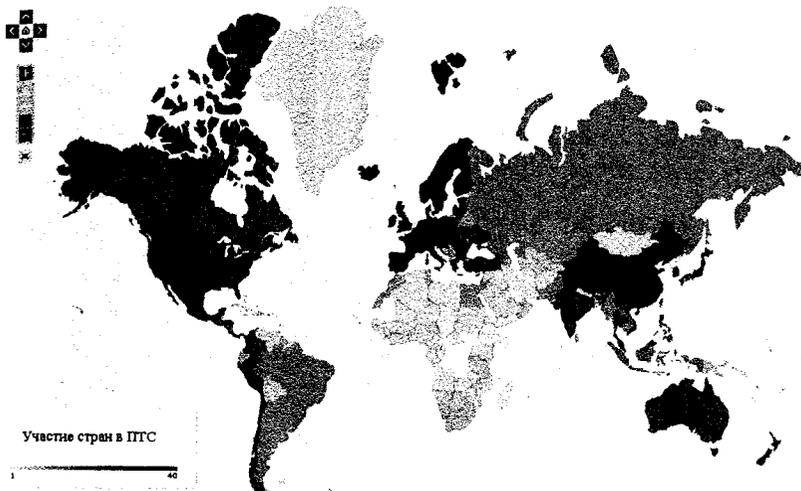


Рис. 12.4. Географическое распределение интеграционных соглашений

Примечание: страны с наименьшим числом ПТС закрашены светлой заливкой, с наибольшим числом — темной. Максимальное число ПТС на одну страну — 40. При этом статистика основана на нотификациях, а не фактическом числе соглашений (то есть содержит двойной счет).

Источник: Regional trade agreements. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm (дата обращения: 23.09.2019).

Таблица 12.6

Основные мегарегиональные торговые соглашения

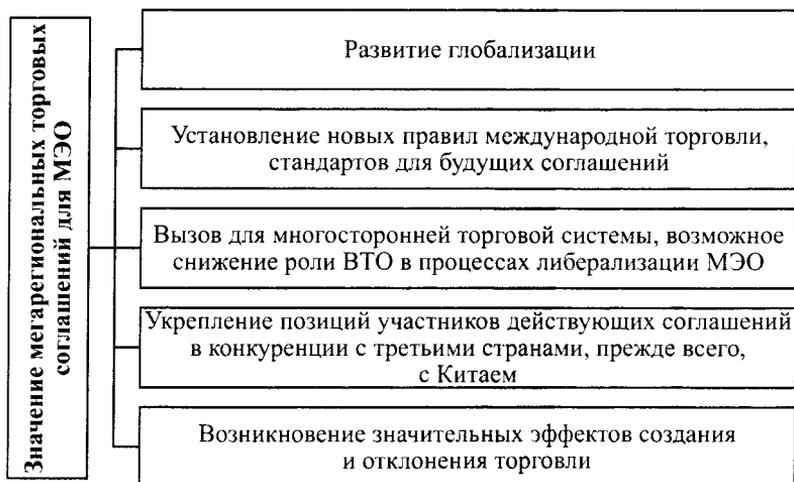
Название	Страны-члены	ВВП участни- ков (трлн долл.; % мирового)	Экспорт участни- ков (трлн долл.; % мирового)	Дата всту- пления в силу
1	2	3	4	5
Всеобъемлющее и прогрессивное Транстихоокеанское партнерство (до выхода США в январе 2017 г. — Транстихоокеанское партнерство)	Австралия, Бруней, Вьетнам, Канада, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Перу, Сингапур, Чили, Япония (11 стран)	11,0; 12,9%	3,0; 15,3%	30.12.2018

Окончание табл. 12.6

1	2	3	4	5
Всеобъемлющее региональное экономическое партнерство (проект)	Австралия, Бруней, Вьетнам, Камбоджа, Индия, Индонезия, Китай, Лаос, Малайзия, Мьянма, Новая Зеландия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Южная Корея, Япония (16 стран)	27,5; 32,3%	5,9; 30,3%	ведутся переговоры
Трансатлантическое торговое и инвестиционное партнерство (проект)	ЕС, США	39,3; 46,1%	8,1; 41,7%	переговоры приостановлены
Всеобъемлющее экономическое и торговое соглашение (СЕТА)	ЕС, Канада	20,4; 23,9%	6,9; 35,5%	21.09.2017
Соглашение об экономическом партнерстве ЕС — Япония	ЕС, Япония	23,7; 27,8%	7,2; 37,0%	01.02.2019

Примечание: показатели приведены за 2018 год.

Источник: UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 20.08.2019).



Контрольные вопросы

1. В чем состоит сущность международной экономической интеграции?
2. Назовите формы международной экономической интеграции и их характерные черты.
3. Объясните суть эффектов создания и отклонения торговли.
4. Как можно оценить интенсивность (глубину) экономической интеграции?
5. Какие типы преференциальных торговых соглашений преобладают в МЭО?
6. Какова роль мегарегиональных торговых соглашений в развитии МЭО?

Практические задания и кейсы

1. Проанализируйте интерактивную карту интеграционных соглашений, представленную на сайте ВТО¹. Подумайте, на современном этапе развития международных отношений экономическая интеграция носит в большей степени региональный или межрегиональный характер? Какой термин в большей степени отвечает действительности – региональная экономическая интеграция или международная экономическая интеграция? Ответ объясните.
2. На основе данных сайта ВТО² и Рисунка 12.4 выделите страны, имеющие наибольшее число заключенных ПТС.
3. В январе 2017 г. президент США Д. Трамп принял решение о выходе этой страны из Транстихоокеанского партнерства. Каковы причины такого решения? Какие риски могли понести США в случае участия в данном объединении?
4. На основе базы данных ВТО³ либо Международного центра торговли⁴ рассчитайте долю стран-участниц Всеобъемлющего и прогрессивного Транстихоокеанского партнерства в торговле с третьими странами в совокупной торговле до и после заключения соответствующего соглашения. Объясните выявленные изменения.
5. На основе базы данных ВТО⁵ либо Международного центра торговли⁶ либо Евростата⁷ оцените, насколько заключение Всеобъемлющего экономического и торгового соглашения (СЕТА) повлияло на структуру и баланс торговли ЕС и Канады.

¹ Participation in Regional Trade Agreements. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/rta_participation_map_e.htm.

² Regional trade agreements. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm.

³ WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/>.

⁴ ITC Trade Map. URL: <https://www.trademap.org/>.

⁵ WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/>.

⁶ ITC Trade Map. URL: <https://www.trademap.org/>.

⁷ Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/>.

Тема 13

ЕВРОПЕЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

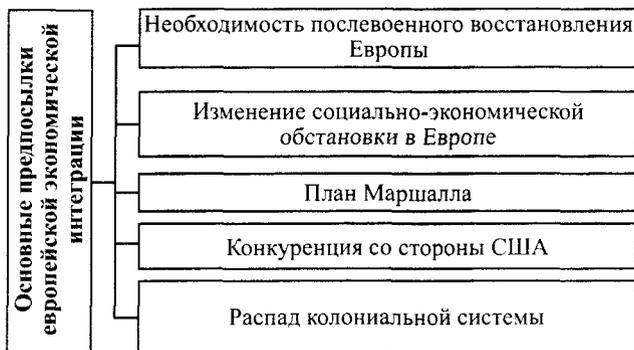


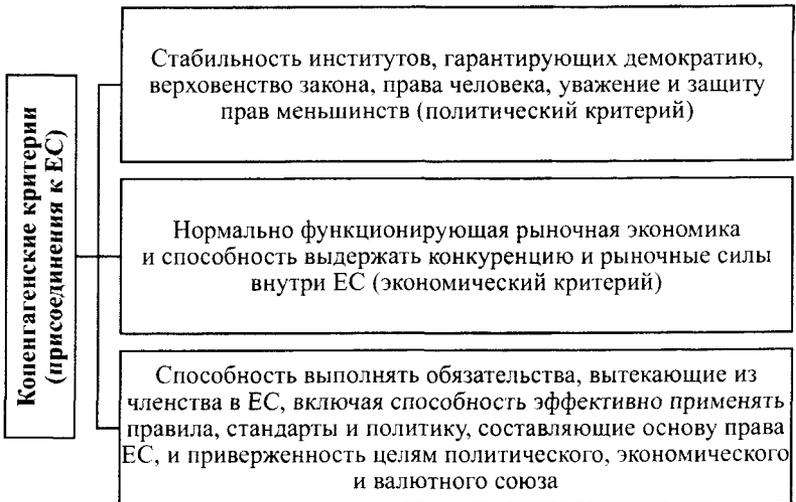
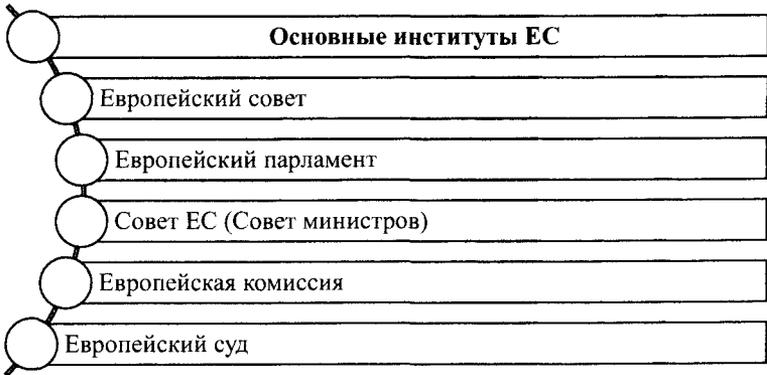
Таблица 13.1

Этапы европейской экономической интеграции

Годы	Форма интеграции	Основные вехи, характеристики	Страны-участницы
1	2	3	4
1951–1957	Зона свободной торговли (неполная)	Европейское объединение угля и стали (Парижский договор 1951 г.).	Бельгия, Германия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция
1957 — начало 1970-х гг.	Таможенный союз (к 1 июля 1968 г.)	Европейское экономическое сообщество (ЕЭС), Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом) (два Римских договора 1957 г.), общая сельскохозяйственная политика (ОСХП), Единый таможенный тариф (ЕТТ), Общий бюджет. «Золотой век» европейской интеграции.	Те же

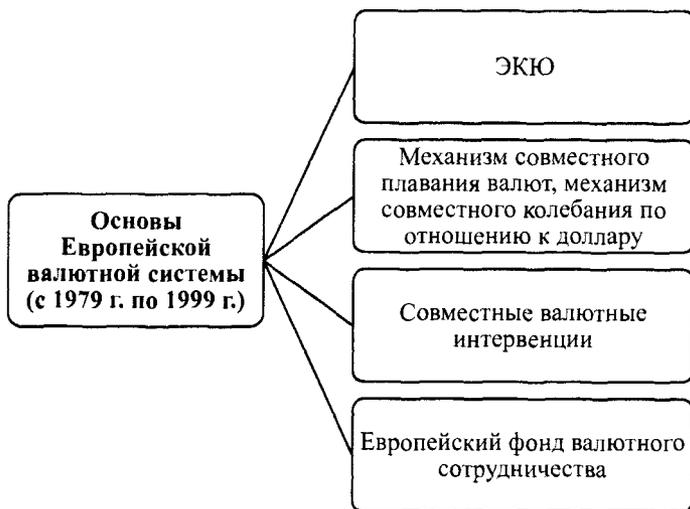
1	2	3	4
начало 1970-х гг. — 1984 г.	Таможенный союз	Европейская валютная система (ЕВС), основанная на условной расчетной единице ЭКЮ, первое и второе расширение состава ЕЭС. «Европессимизм», «евросклероз». Не было заключено новых договоров для углубления интеграции. Снижение динамики интеграционных процессов, периоды неблагоприятной экономической конъюнктуры, всплески протекционизма во взаимной торговле.	Те же + Великобритания, Дания, Ирландия (1973 г.), Греция (1981 г.)
1985—2004	Общий рынок, экономический и валютный союз	Единый европейский акт (ЕЕА, 1986 г.), Общий рынок (с 1993 г.), Договор о Европейском союзе («Маастрихтский договор», «Договор о ЕС», 1992 г.), экономический и валютный союз (с 1999 г.), еврозона, крупнейшее расширение состава. Усиление наднациональности в отдельных сферах.	Те же + Испания, Португалия (1986 г.), Австрия, Финляндия, Швеция (1995 г.), Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония (2004 г.)
2005 — н. в.	Экономический и валютный союз	Лиссабонский договор (2007 г.), усиление наднациональности в отдельных сферах. Новые вызовы: Великая рецессия 2008—2009 гг., проблема разнородности, долговой, миграционный кризис, выход Великобритании из ЕС (<i>Brexit</i>).	Те же + Болгария, Румыния (2007 г.), Хорватия (2013 г.)

Источник: составлено по Международные экономические отношения в глобальной экономике / под общ. ред. И. Н. Платоновой. М.: Юрайт, 2019. С. 280—283.



Состав Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ)

Годы	Страны-участницы	Число стран
1	2	3
С 1960	Австрия, Великобритания, Дания, Норвегия, Португалия, Швейцария, Швеция	7
С 1970	Австрия, Великобритания, Дания, Исландия, Норвегия, Португалия, Швейцария, Швеция	8
С 1973	Австрия, Исландия, Норвегия, Португалия, Швейцария, Швеция	6
С 1986	Австрия, Исландия, Норвегия, Финляндия, Швейцария, Швеция	6
С 1991	Австрия, Исландия, Лихтенштейн, Норвегия, Финляндия, Швейцария, Швеция	7
С 1995	Исландия, Лихтенштейн, Норвегия, Швейцария	4



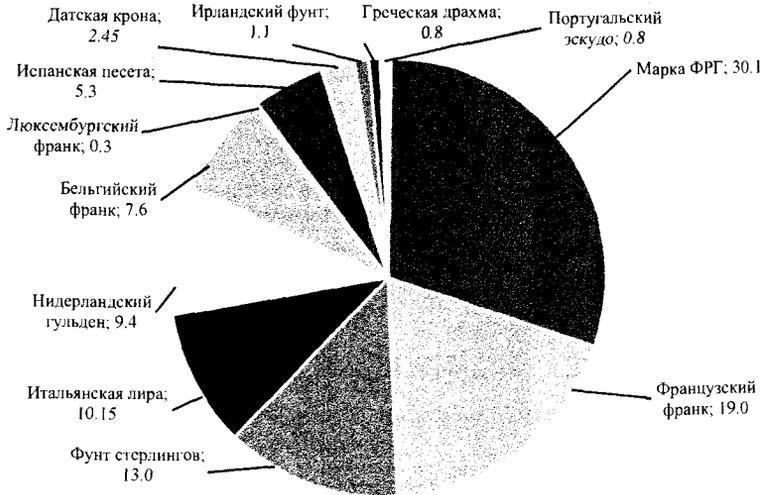
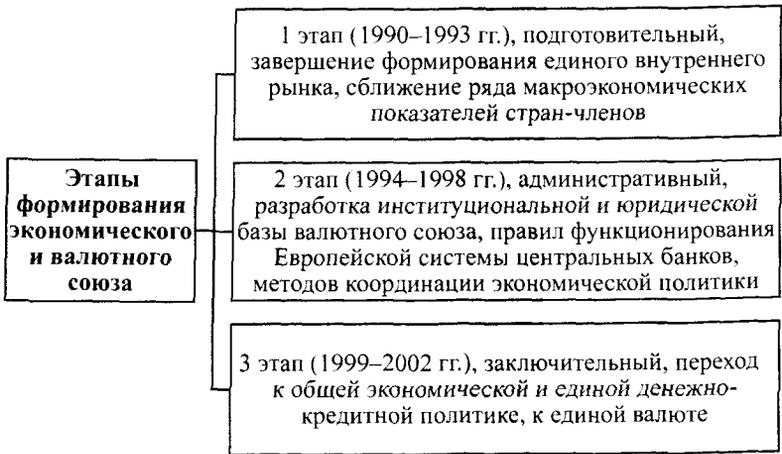


Рис. 13.1. Состав корзины ЭКЮ с 21 сентября 1989 г. по 31 декабря 1998 г., %

Источник: сайт Европейской комиссии. URL: http://europa.eu/rapid/press-release_IP-89-681_en.htm.



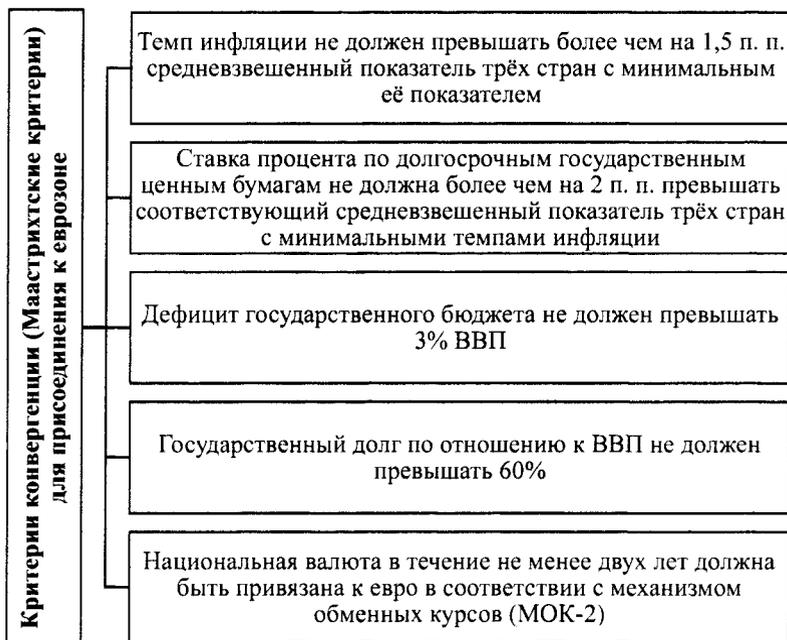


Таблица 13.3

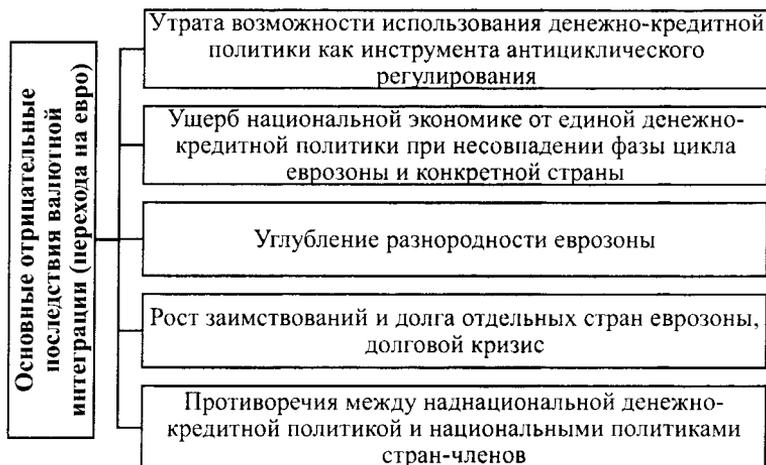
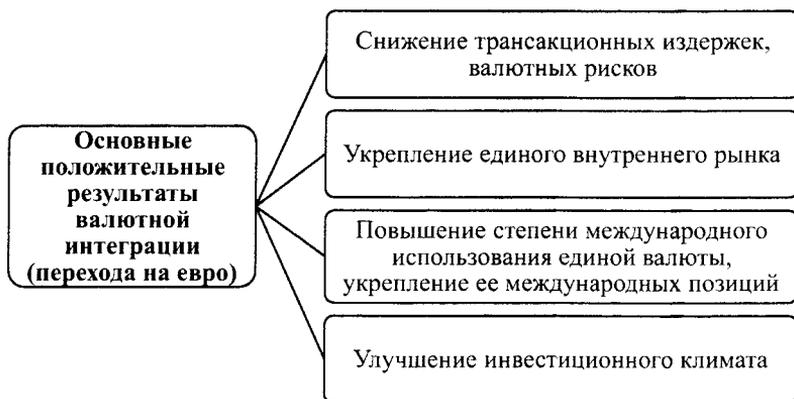
Страны – члены еврозоны

№	Страна	Дата введения евро (в безналичное обращение)
1	2	3
1	Австрия	1 января 1999 г.
2	Бельгия	1 января 1999 г.
3	Германия	1 января 1999 г.
4	Греция	1 января 2001 г.
5	Ирландия	1 января 1999 г.
6	Испания	1 января 1999 г.
7	Италия	1 января 1999 г.
8	Кипр	1 января 2008 г.
9	Латвия	1 января 2014 г.
10	Литва	1 января 2015 г.
11	Люксембург	1 января 1999 г.
12	Мальта	1 января 2008 г.
13	Нидерланды	1 января 1999 г.
14	Португалия	1 января 1999 г.
15	Словакия	1 января 2009 г.
16	Словения	1 января 2007 г.

Окончание табл. 13.3

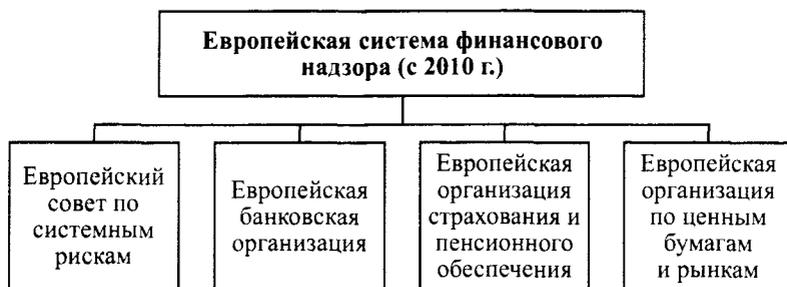
1	2	3
17	Финляндия	1 января 1999 г.
18	Франция	1 января 1999 г.
19	Эстония	1 января 2011 г.

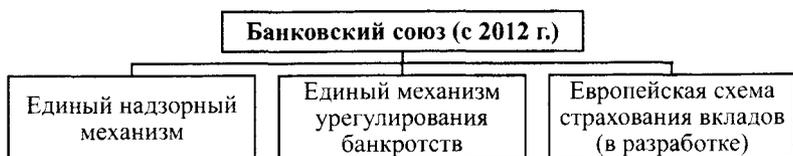
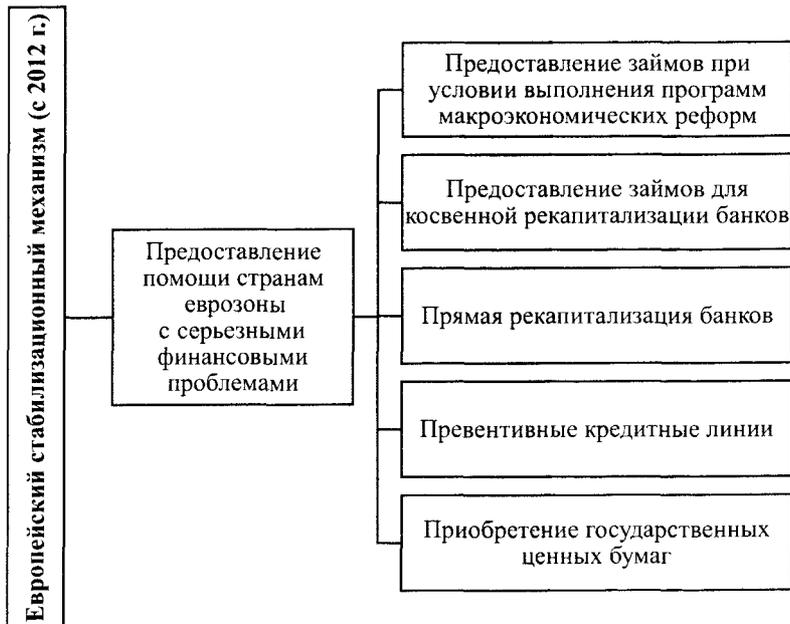
Источник: составлено по The euro. — Mode of access: http://ec.europa.eu/economy_finance/euro/index_en.htm.



**Договор о стабильности, координации и управлении
в экономическом и валютном союзе (с 2013 г.) и его часть —
Фискальный (Бюджетный) пакт**

- Обеспечение сбалансированности или профицита национальных бюджетов
- Требования Пакта стабильности и роста (1997 г.)
 - Дефицит государственного бюджета не должен превышать 3% ВВП
 - Государственный долг по отношению к ВВП не должен превышать 60%
- Структурный дефицит бюджета за год не должен превышать 0,5% ВВП
- Для стран, чей государственный долг по отношению к ВВП существенно ниже 60%, верхняя граница структурного дефицита может быть увеличена до 1% ВВП
- Усиление роли предложений и рекомендаций Европейской комиссии в части процедуры противодействия чрезмерному дефициту
- Включение наднациональных фискальных критериев в национальное законодательство
- Усложнение для стран нарушения критериев Пакта стабильности и роста
- Улучшение координации национальных экономических политик



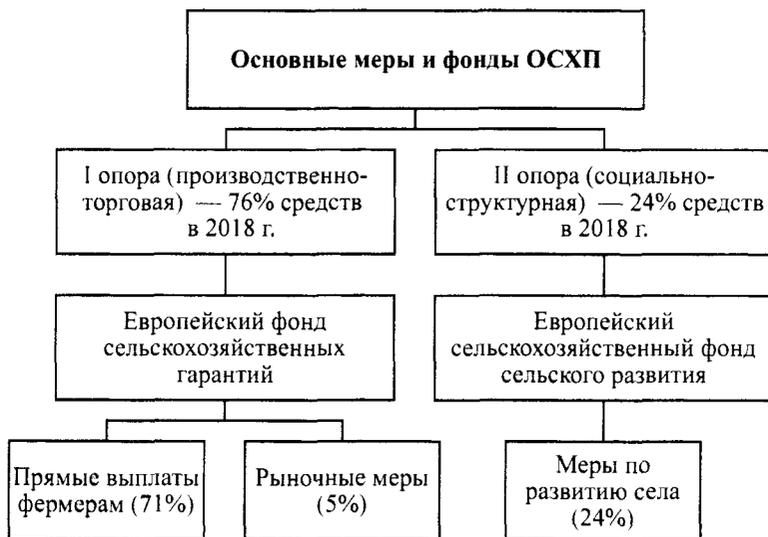


Цели и принципы общей сельскохозяйственной политики (ОСХП)

Цели	Принципы (с 1962 г.*)
<ul style="list-style-type: none"> • Повышение производительности сельского хозяйства • Обеспечение достойного уровня жизни фермерам • Стабилизация внутреннего рынка • Самообеспеченность продовольствием • Умеренные цены на продовольствие 	<ul style="list-style-type: none"> • Единство рынка (свободное перемещение товаров внутри объединения, единые цены и унифицированные правила функционирования рынка) • Предпочтение, отдаваемое сообществу (продукция, произведенная в сообществе, имеет приоритет над импортной) • Финансовая солидарность (финансирование ОСХП из Общего бюджета) • Совместная ответственность** (издержки перепроизводства частично ложатся на фермеров)

Примечание: * — впервые сформулированы в 1958 г. в Италии на конференции в г. Стресе; ** — с 1977 г.

Источник: Международные экономические отношения в глобальной экономике / под общ. ред. И. Н. Платоновой. М.: Юрайт, 2019. С. 287.



Основные инструменты ОСХП

Рыночно-ценовые

- Единые цены: базисные (целевые); пороговые (шлюзовые); цены вмешательства
- Система «вмешательства» (интервенций)
- Импортные компенсационные сборы (сейчас не действуют)
- Экспортные субсидии

Система прямых платежей

- Прямые платежи
- Единый аграрный платеж

Прямые платежи

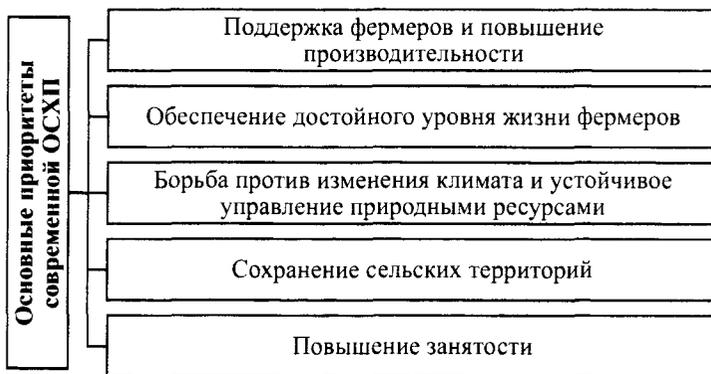
- Проектное финансирование



Две наиболее важных реформы ОСХП

Год	Название реформы	Краткая характеристика
1992	Реформа Макшерри	1) Совершенствование регулирования рынков, производства и доходов фермеров (приближение внутренних цен к мировым, сокращение уровня поддержки по ряду товаров, введение системы выплат фермерам в расчете на гектар земли или голову скота, уменьшение масштабов перепроизводства). 2) Введение сопутствующих мер поддержки, выходящих за рамки непосредственно сельского хозяйства (прежде всего, в области экологии). Реформа положила начало снижению роли рыночно-ценовых инструментов ОСХП
2005	Реформа Фишлера	Дальнейшее углубление реформ по плану Макшерри. Снижение цен вмешательства. Введение единого аграрного платежа, отвязавшего выплаты ОСХП от объемов и структуры производства и привязавшего их к экологическим и социальным стандартам ЕС. Усиление политики сельского развития

Источник: составлено по Международные экономические отношения в глобальной экономике / под общ. ред. И. Н. Платоновой. М.: Юрайт, 2019. С. 288–289; Европейская интеграция / под ред. О. В. Буториной, Н. Ю. Кавешникова. М.: Аспект Пресс, 2016. С. 262–265.





Контрольные вопросы

1. Назовите основные предпосылки европейской экономической интеграции.
2. Как проявилась эволюция интеграционных процессов в ЕС?
3. Перечислите этапы и последствия валютной интеграции в рамках ЕС.
4. Какие новые финансовые структуры были созданы в ЕС после кризиса 2008 – 2009 г.?
5. Объясните механизм функционирования ОСХП.
6. Каковы основные особенности современного этапа европейской экономической интеграции?

Практические задания и кейсы

1. На основе базы данных Евростата¹ составьте таблицу с данными по динамике государственного долга (*General government, Government consolidated gross debt*) в процентах от ВВП для четырех наиболее крупных экономик еврозоны, формирующих ее конъюнктуру (Германия, Франция, Италия, Испания). Сравните тенденции в динамике данного показателя с момента создания еврозоны. Чем вызваны различия? Какие страны в настоящее время нарушают соответствующий Маастрихтский критерий?
2. На основе базы данных Евростата² постройте график динамики торгового баланса с момента создания еврозоны для двух групп стран: стран

¹ Eurostat Government finance statistics and EDP statistics. URL: <https://ec.europa.eu/eurostat/web/government-finance-statistics/data/database>.

² Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/>.

Севера еврозоны (Австрия, Бельгия, Германия, Нидерланды, Финляндия) и стран Юга еврозоны (Греция, Испания, Италия, Португалия, Франция)¹. Объясните динамику данного показателя. Когда наблюдался наибольший разрыв между двумя группами стран? Как это можно объяснить?

3. На основе базы данных Евростата² рассчитайте для каждой страны ЕС долю товарооборота, приходящуюся на данное интеграционное объединение. Какие страны в большей степени ориентированы на рынок группировки, а какие — в меньшей? С чем это может быть связано?
4. На основе данных сайта Европейского стабилизационного механизма³ объясните, какие из имеющихся кредитных инструментов уже были использованы? Какие страны получили помощь и на какие цели?
5. На основе данных сайта Европейской комиссии⁴ объясните, какие основные цели преследовал ЕС, стремясь заключить Трансатлантическое торговое и инвестиционное партнерство. Какие риски может нести данное соглашение для ЕС?⁵

¹ Классификация согласно *Artus P., Gravel J.* La crise de l'euro: Comprendre les causes, en sortir par de nouvelles institutions. P.: Armand Colin, 2012. P. 67.

² Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/>.

³ European Stability Mechanism. URL: <https://www.esm.europa.eu/>.

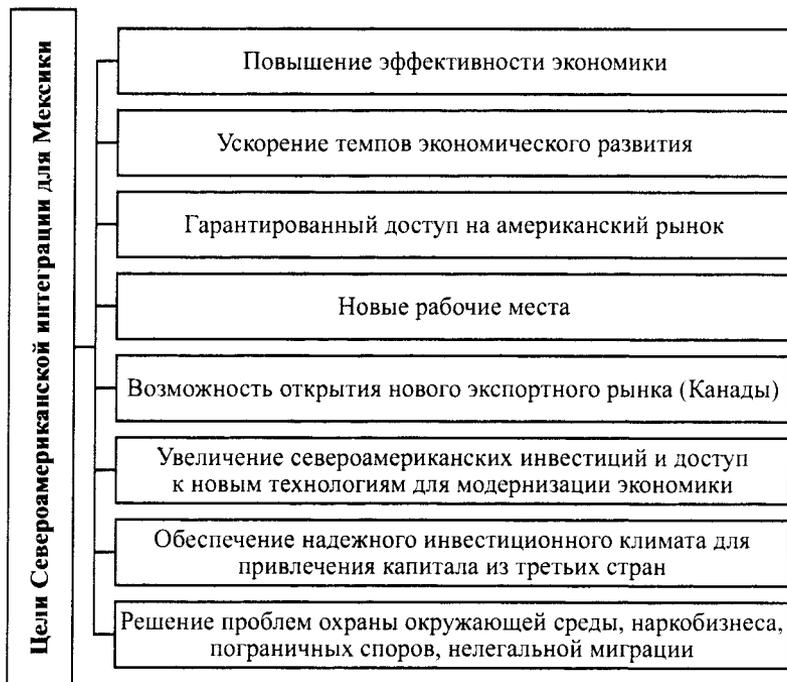
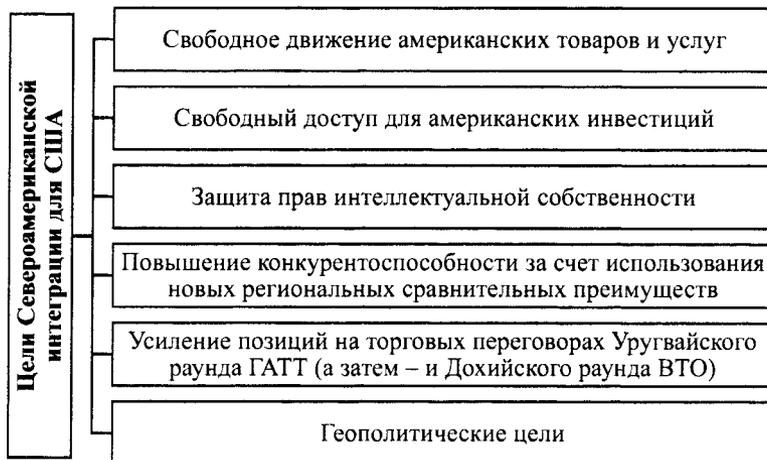
⁴ EU negotiating texts in TTIP. URL: <http://trade.ec.europa.eu/doclib/press/index.cfm?id=1230>.

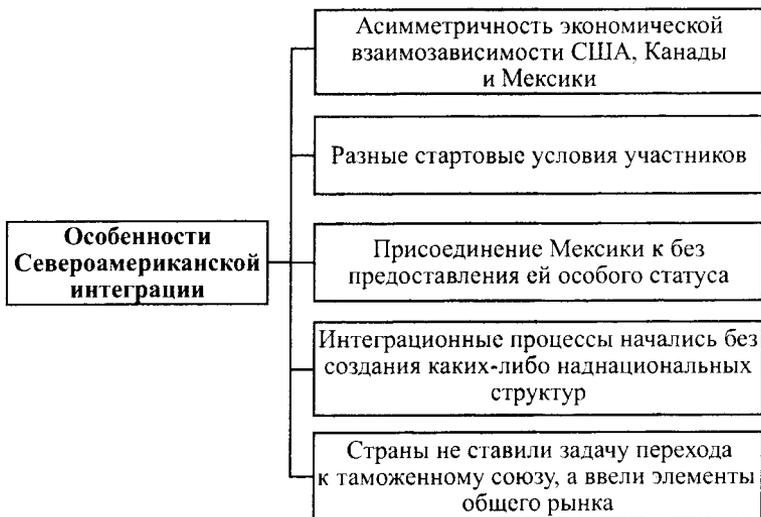
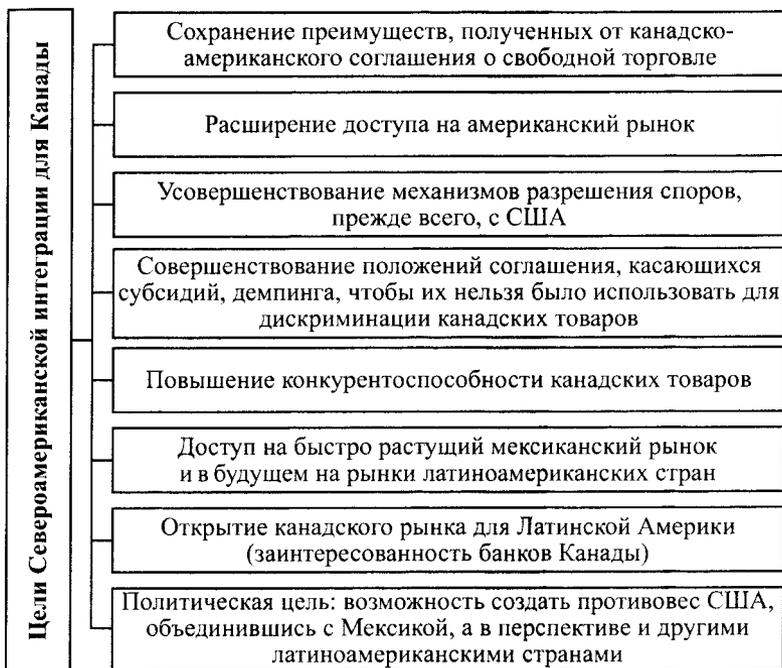
⁵ См. также *Сидоров А. А.* Трансатлантическая интеграция и проблемы конкурентоспособности развитых стран // Вестник МГИМО-Университета. 2016. № 3 (48). С. 249–257.

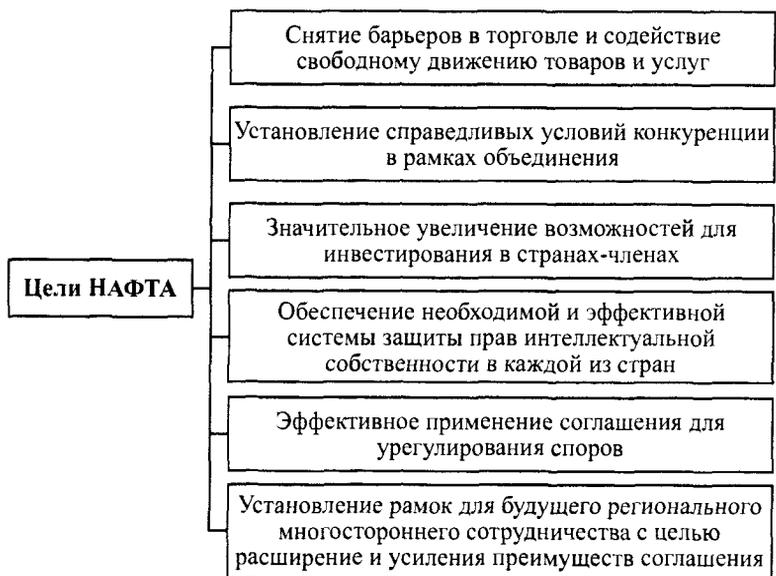
Тема 14

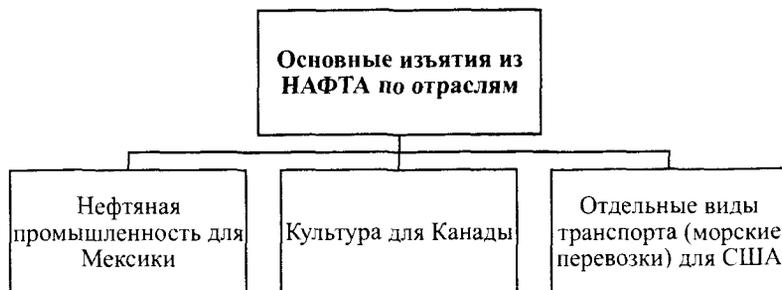
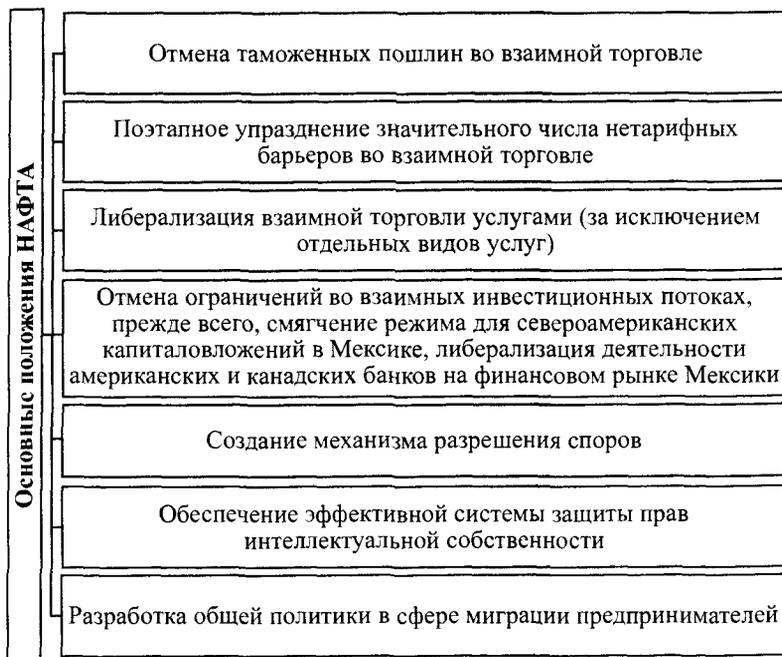
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ











Доля стран-членов НАФТА во взаимной торговле товарами, %

Страна/ объединение	1995 г.				2005 г.				2008 г.				2015 г.				2018 г.			
	Партнер				Партнер				Партнер				Партнер				Партнер			
	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н
Экспорт	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н
США	—	21,6	7,9	29,6	—	23,5	13,3	36,9	—	20,1	11,7	31,7	—	18,7	15,7	34,4	—	18,0	15,9	33,9
Канада	79,2	—	0,4	79,7	83,8	—	0,8	84,6	77,6	—	1,2	78,9	76,7	—	1,3	78,0	75,0	—	1,4	76,4
Мексика	83,4	2,5	—	85,9	85,8	2,0	—	87,8	80,3	2,4	—	82,7	81,3	2,8	—	84,0	76,5	3,1	—	79,6
НАФТА	25,5	15,0	5,5	46,0	32,9	14,6	8,3	55,9	28,7	13,1	7,7	49,5	27,2	12,7	10,5	50,4	26,6	12,2	10,6	49,4
Импорт	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н
США	—	19,2	8,1	27,4	—	17,0	9,9	26,9	—	15,7	10,1	25,7	—	13,1	12,9	26,0	—	12,5	13,4	25,8
Канада	66,8	—	2,4	69,2	56,5	—	3,8	61,3	52,4	—	4,1	57,3	53,2	—	5,8	59,8	51,1	—	6,2	58,0
Мексика	74,5	1,9	—	76,4	53,6	2,8	—	56,4	49,2	3,1	—	52,2	47,4	2,5	—	49,9	46,6	2,3	—	48,9
НАФТА	16,3	14,9	6,6	37,7	13,1	13,4	8,1	34,5	12,7	12,2	8,2	33,1	13,1	10,1	10,3	33,5	12,8	9,6	10,7	33,1
Товарооборот	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н	С	К	М	Н
США	—	20,3	8,1	28,3	—	19,2	11,1	30,3	—	17,3	10,7	28,0	—	15,3	14,0	29,3	—	14,6	14,4	29,0
Канада	73,5	—	1,3	74,8	71,1	—	2,2	73,7	65,7	—	2,6	68,7	64,8	—	3,6	68,8	62,9	—	3,8	67,1
Мексика	79,2	2,2	—	81,4	69,4	2,4	—	71,8	64,3	2,8	—	67,0	64,0	2,6	—	66,6	61,3	2,7	—	64,0
НАФТА	20,5	14,9	6,1	41,5	20,9	13,9	8,2	43,0	19,3	12,6	8,0	39,9	19,1	11,2	10,4	40,7	18,6	10,7	10,6	39,9

Примечания: С – США, К – Канада, М – Мексика, Н – НАФТА.

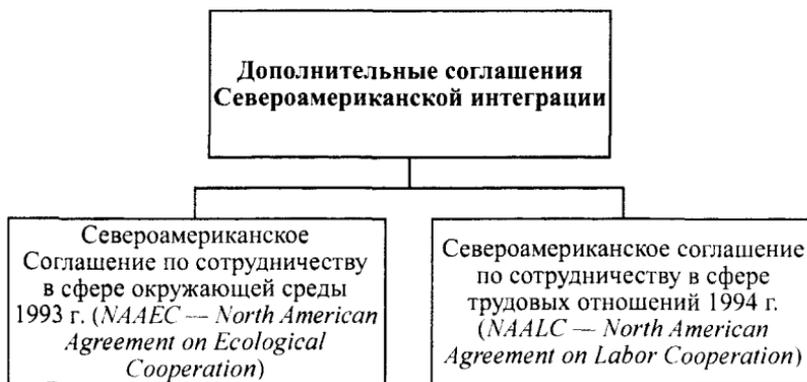
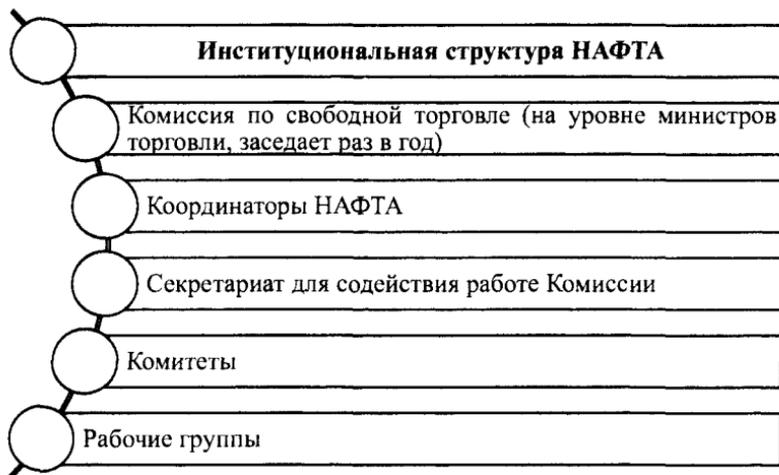
Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 20.08.2019).

Таблица 14.2

Баланс торговли товарами США с другими странами-членами НАФТА, млрд долл.

Партнер	Годы											
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Канада	-22,3	-27,1	-21,2	-23,8	-37,5	-51,9	-52,8	-51,5	-55,1	-70,3	-82,5	-77,5
Мексика	-16,4	-17,3	-15,8	-17,1	-24,0	-24,6	-30,0	-38,6	-42,3	-47,2	-52,1	-66,4
НАФТА	-38,7	-44,5	-37,0	-40,8	-61,6	-76,5	-82,9	-90,0	-97,4	-117,4	-134,6	-143,9
Партнер	Годы											
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Канада	-69,1	-78,2	-22,9	-31,2	-36,7	-34,9	-36,4	-41,8	-21,4	-16,2	-23,6	-25,9
Мексика	-76,4	-66,5	-49,3	-68,6	-66,8	-64,1	-57,1	-56,6	-63,4	-66,0	-73,9	-83,8
НАФТА	-145,4	-144,7	-72,2	-99,8	-103,5	-99,0	-93,5	-98,4	-84,8	-82,2	-97,5	-109,7

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 20.08.2019).





**Причины пересмотра НАФТА и заключения Соглашения
США – Мексика – Канада, ЮСМКА (United States–Mexico–
Canada Agreement, USMCA)**

Потеря рабочих мест в американской промышленности

Торговый дефицит США с партнерами по объединению

Проблемы с доступом американских товаров на канадский рынок молочной и винной продукции, зерна и других продовольственных товаров

Таблица 14.3

Основные отличия НАФТА и ЮСМКА

Критерий	НАФТА	ЮСМКА
1	2	3
Число глав	22	34, в том числе новые главы, регулирующие вопросы цифровой торговли, участия малых и средних предприятий во внешнеэкономической деятельности, борьбы с коррупцией, макроэкономической политики и валютного курса
Срок действия соглашения	Бессрочное	16 лет с возможностью продления (через 6 лет — всесторонний анализ результатов действия соглашения)
Охват вопросов экологии и трудовых отношений	Рассматриваются в рамках дополнительных соглашений	Включены в текст соглашения и модернизированы
Правила беспошлинной торговли автомобилями и оплаты труда	62,5% добавленной стоимости должно быть создано в рамках объединения	75% добавленной стоимости должно быть создано в рамках объединения; 40% стоимости североамериканских автомобилей должно было произведено трудом рабочих, получающих почасовую зарплату не менее 16 долл. США

Окончание табл. 14.3

1	2	3
Вопросы защиты прав интеллектуальной собственности	Срок патентной защиты для самых современных и инновационных лекарств (класса «биопрепараты») — 8 лет, срок действия авторских прав после смерти создателя произведения — 50 лет	Срок патентной защиты для самых современных и инновационных лекарств (класса «биопрепараты») — 10 лет, срок действия авторских прав после смерти создателя произведения — 70 лет
Ограничения в электронной торговле: максимальные объемы беспошлинного ввоза для онлайн покупок	Канада — 20 долл. США, Мексика — 50 долл. США	Канада — 150 долл. США, Мексика — 100 долл. США

Источник: составлено по Комкова Е. Г. Перелицованное НАФТА / Е. Г. Комкова // Российский совет по международным делам. 10.10.2018. URL: <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/perelitsovannoe-nafta/>.

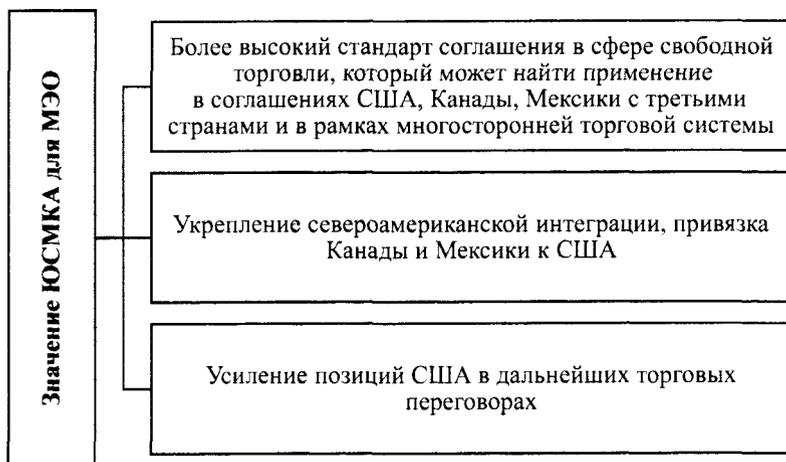
Таблица 14.4

Основные преимущества ЮСМКА для стран-участниц

Страна	Преимущества
1	2
США	<p>Существенно повышено обязательное «североамериканское содержание» в стоимости автомобилей из Канады и Мексики; введена новая норма, регламентирующая использование «дорогого» труда при их производстве.</p> <p>Расширен доступ американской продукции на канадские рынки молока, птицы, яиц.</p> <p>Укреплен режим защиты прав интеллектуальной собственности в Канаде и Мексике; продлен срок действия патентов на биопрепараты.</p> <p>Срок действия соглашения ограничен 16 годами с обязательным анализом результатов его действия через 6 лет.</p>
Канада	<p>Сохранение особого механизма разрешения споров, касающихся определения законности введения США антидемпинговых и компенсационных пошлин, а также исключения из сферы действия соглашения продукции культурных отраслей.</p> <p>Исключение статьи «о пропорциональности», в соответствии с которой Канада была не вправе облагать экспорт своих энергоресурсов в США большими пошлинами, налогами или другими сборами, чем экспорт этих же энергоресурсов</p>

1	2
	в другую страну НАФТА или поставки для внутреннего потребления. Новые правила торговли продукцией автомобильной отрасли в Северной Америке.
Мексика	Включение в соглашение отдельной главы, признающей, в соответствии со своей конституцией, национальным достоянием принадлежащие ей месторождения нефти и газа.

Источник: составлено по Комкова Е. Г. Перелицованное НАФТА / Е. Г. Комкова // Российский совет по международным делам. 10.10.2018. URL: <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/perelitsovannoe-nafta/>.



Контрольные вопросы

1. Каковы предпосылки и цели североамериканской экономической интеграции?
2. Назовите основные особенности североамериканской экономической интеграции.
3. Какие сферы, помимо свободной торговли товарами, затрагиваются либерализацией в рамках НАФТА?
4. Перечислите основные последствия НАФТА.
5. Каковы причины пересмотра НАФТА?
6. Перечислите характерные черты и основные преимущества ЮСМКА.

Практические задания и кейсы

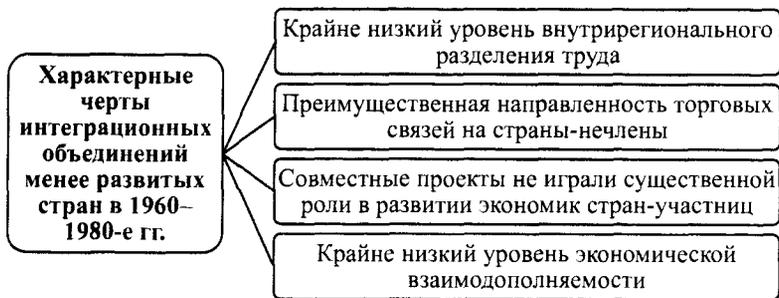
1. Проанализируйте данные, представленные в Таблице 14.1. Объясните, для каких стран-членов НАФТА торговля в рамках объединения более важна, для каких – в меньшей степени? С чем это связано?
2. На основе базы данных ЮНКТАД¹ составьте таблицу с данными о товарной структуре экспорта Мексики в США. Проанализируйте, как изменилась товарная структура мексиканского экспорта с момента заключения НАФТА.
3. На основе базы данных ЮНКТАД² постройте график с данными о доле Канады в совокупном товарообороте Мексики, а также о доле Мексики в совокупном товарообороте США. Как изменились доли с момента заключения НАФТА?
4. Президент США Д. Трамп в 2017 г. назвал НАФТА худшим торговым соглашением, которое когда-либо заключали США. Объясните, какие имеются основания для подобного заявления? Какие ожидания США от НАФТА не оправдались? Какие основные недостатки данного соглашения для США?
5. В 2000-х гг. в прессе и научных кругах обсуждалась идея создания Североамериканского валютного союза и введения в рамках НАФТА единой валюты – амеро. Какова экономическая целесообразность и риски реализации данного предложения?

¹ UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html>.

² Ibidem.

Тема 15

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МЕНЕЕ РАЗВИТЫХ СТРАНАХ



Особенности интеграционных объединений с участием менее развитых стран

Большинство объединений – зоны свободной или преференциальной торговли

Многие группировки носят двусторонний характер

Различные цели интеграции в зависимости от региона (Африка – таможенный союз или общий рынок, Азия – зоны свободной торговли, Латинская Америка – смешанный подход)

Основные этапы развития интеграционных процессов в Латинской Америке

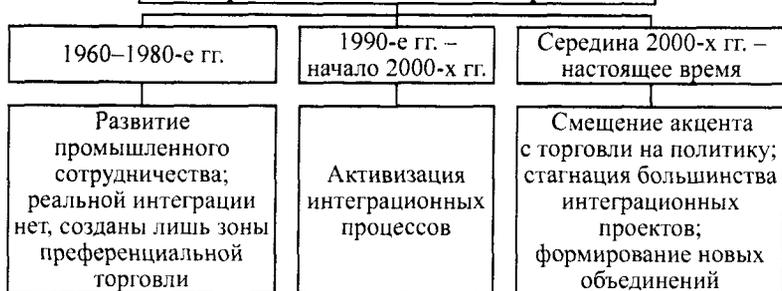


Таблица 15.1

Основные интеграционные объединения в Латинской Америке

Год создания	Название	Страны-члены	Краткая характеристика	Форма (стадия) интеграции
	2	3	4	5
1980 (1960)	Латиноамериканская ассоциация интеграции (Латиноамериканская ассоциация свободной торговли) (ЛАИ, ЛАСТ)	Аргентина, Боливия, Венесуэла, Колумбия, Куба (с 1999 г.), Мексика, Панама (с 2011 г.), Парагвай, Перу, Уругвай, Чили, Эквадор (12 стран)	Служит преимущественно в качестве консультативного механизма, форума для обсуждения.	ЗПТ (СОО)
1960	Центральноамериканская интеграционная система (ЦАИС) (Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР))	Гватемала, Гондурас, Коста-Рика (с 1962 г.), Никарагуа, Панама (с 2012 г.), Сальвадор (6 стран)	Общий таможенный тариф с 2000 г. Ведется либерализация торговли услугами.	ТС
1969	Андское сообщество	Боливия, Колумбия, Перу, Эквадор (4 страны)	Общий таможенный тариф с 1995 г. Нетарифные ограничения — 58,1% в адвалорном эквиваленте, самый высокий уровень в регионе. Продолжается либерализация торговли услугами, движения капиталов и лиц. С 2001 г. — Андский паспорт, с 2005 г. — безвизовый режим, Андская миграционная карта, Андский инструмент социального страхования, Андский инструмент защиты прав работающих	ТС с элементами ОР

Продолжение табл. 15.1

1	2	3	4	5
			мигрантов. Боливия, Эквадор — курс на присоединение к МЕРКОСУР.	
1973	Карибское сообщество (Карибское сообщество и общий рынок, КАРИКОМ)	Антигуа и Барбуда, Багамские о-ва, Барбадос, Белиз, Гайана, Гаити (с 2002 г.), Гренада, Доминика, Монсеррат, Сент-Винсент и Гренадины, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Суринам (с 1995 г.), Тринидад и Тобаго, Ямайка (15 стран)	Единый внешний тариф с 1991 г. Нетарифные ограничения — 35% в адвалорном эквиваленте. Наиболее либерализован рынок товаров. Уровень либерализации сферы услуг равен 37%, свободного перемещения лиц квалифицированного труда — 66% и свободного перемещения капитала — 72%.	ТС с элементами ОР
1991	Общий рынок стран Южного Конуса (МЕРКОСУР)	Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай (4 страны)	Крупнейшая группировка в Латинской Америке. Общий таможенный тариф с 1995 г. Сохранение многих видов нетарифных ограничений, нет единой системы защиты внутреннего рынка. Нетарифные ограничения — 53,4% в адвалорном эквиваленте, тогда как средняя ставка пошлин в отношении импорта из третьих стран — 5,5%. Идет либерализация в сфере услуг, инвестиций. Есть общая визовая политика.	ТС с элементами ОР

Окончание табл. 15.1

1	2	3	4	5
2012	Тихоокеанский альянс	Колумбия, Мексика, Перу, Чили (4 страны)	С 2016 г. — беспошлинный режим взаимной торговли на 92% товаров; соглашение о либерализации торговли услугами по модели НАФТА с негативным списком отраслей, исключенных из процесса либерализации. Установлен безвизовый режим для бизнесменов и туристов.	ЗСТ

Примечания: ЗПТ — зона преференциальной торговли; ЗСТ — зона свободной торговли; СОО — соглашение с ограниченным охватом; ТС — таможенный союз; ОР — общий рынок.

Источник: составлено по Костюнина Г. М., Козлова О. А. Интеграционные процессы в Латинской Америке как фактор содействия внешней торговле / Г. М. Костюнина, О. А. Козлова // Российский внешнеэкономический вестник. 2018. № 4. С. 51–67.

Таблица 15.2
Доля взаимной торговли в совокупной ведущих интеграционных объединений в Латинской Америке, %

Показатель, объединение	Годы									
	1995	2000	2005	2008	2010	2015	2016	2017	2018	2018
Экспорт										
ШАИС	15,6	16,0	17,2	19,7	18,3	20,8	21,7	21,2	21,9	21,9
Андское сообщество	8,5	7,9	8,9	7,5	7,9	8,0	7,9	7,2	7,4	7,4
КАРИКОМ	14,4	15,7	14,4	13,7	12,8	13,1	13,9	12,9	13,1	13,1
МЕРКОСУР	19,1	18,1	11,6	13,8	14,7	13,3	13,1	12,7	12,2	12,2
Тихоокеанский альянс	2,7	2,0	3,0	3,6	3,6	3,2	2,9	2,8	2,8	2,8
Импорт										
ШАИС	12,2	13,1	12,4	13,1	13,8	14,7	15,1	15,3	14,4	14,4
Андское сообщество	6,6	8,9	11,5	8,5	8,9	6,7	7,6	7,6	7,6	7,6
КАРИКОМ	8,6	9,0	12,1	11,5	9,8	8,4	8,6	8,6	8,1	8,1
МЕРКОСУР	17,7	20,1	19,2	17,3	17,2	13,8	15,6	16,2	14,8	14,8
Тихоокеанский альянс	3,0	2,1	3,4	4,1	3,9	3,1	3,0	3,0	3,0	3,0
Товарооборот										
ШАИС	13,6	14,3	14,3	15,5	15,5	17,1	17,6	17,5	17,3	17,3
Андское сообщество	7,5	8,4	10,1	8,0	8,4	7,3	7,8	7,4	7,5	7,5
КАРИКОМ	10,8	11,5	13,1	12,5	11,0	10,1	10,5	10,2	9,9	9,9
МЕРКОСУР	18,4	19,0	14,4	15,3	15,9	13,6	14,2	14,2	13,4	13,4
Тихоокеанский альянс	2,8	2,0	3,2	3,9	3,8	3,1	2,9	2,9	2,9	2,9

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 20.08.2019).

Основные дезинтегрирующие факторы в рамках МЕРКОСУР

Асимметрия по уровню экономического развития, емкости внутренних рынков, а также в получении преимуществ странами-участницами

Неблагоприятная экономическая конъюнктура в Бразилии и Аргентине

Сокращение торговли между Бразилией и Аргентиной, географическая диверсификация их торговых связей

Временное введение таможенных пошлин во взаимной торговле, особенно между Бразилией и Аргентиной, сохранение нетарифных ограничений

Институциональная слабость (децентрализованный характер институциональной структуры)

Трудности внедрения принимаемых решений в национальное законодательство стран-членов

Противоречия между странами



Основные интеграционные объединения и группы стран в АТР

Год создания	Название	Страны-члены (участвующие экономики)	Краткая характеристика	Форма (стадия) интеграции
1	2	3	4	5
1967	Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН)	Бруней (с 1984 г.), Вьетнам (с 1995 г.), Индонезия, Камбоджа (с 1999 г.), Лаос (с 1997 г.), Малайзия, Мьянма (с 1997 г.), Сингапур, Таиланд, Филиппины (10 стран)	Одна из целей — создание таможенного союза — не достигнута. С 1992 г. — начало формирования ЗСТ (до этого — ЗПТ), окончательно сформирована к 2007 г. В 2003 г. принимается решение о формировании экономического, политического и социально-культурного сообщества АСЕАН на основе свободного движения товаров, услуг, инвестиций и лиц квалифицированного труда. Рынок услуг частично сформирован, сохраняется ряд барьеров во взаимной торговле. Либерализация движения капитала и лиц продолжается.	ЗСТ с элементами ОР
1975	Азиатско-Тихоокеанское торговое соглашение (АПТА), ранее — Бангкокское соглашение	Бангладеш, Индия, Китай (с 2001 г.), Лаос, Шри-Ланка, Южная Корея (6 стран)	Самое раннее преференциальное торговое соглашение между менее развитыми странами в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Ожидается присоединение Монголии.	ЗПТ (СОО)
1983	Торговое соглашение о тесных экономических отношениях	Австралия, Новая Зеландия (2 страны)	Считается самой эффективной двусторонней зоной свободной торговли в мировой практике благодаря либерализации рынков товаров, услуг	ЗСТ с элементами ОР

Продолжение табл. 15.3

1	2	3	4	5
	Австралии и Новой Зеландии (АНЗСЕРТА) ¹		и лиц. В 2011 г. подписан Протокол по инвестициям к соглашению АНЗСЕРТА. Вместе с тем невысокая доля взаимной торговли в совокупной в связи с большей направленностью торговых связей на страны Азии.	
1989	Форум «Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС)	Австралия, Бруней, Вьетнам (с 1998 г.), Гонконг (с 1991 г.), Индонезия, Канада, Китай (с 1991 г.), Малайзия, Мексика (с 1993 г.), Новая Зеландия, Папуа Новая Гвинея (с 1993 г.), Перу (с 1998 г.), Россия (с 1998 г.), Сингапур, США, Таиланд, Тайвань (с 1991 г.), Филиппины, Чили (с 1994 г.), Южная Корея, Япония (21 экономика)	Международный консультативный орган. В 1994 г. поставлены Богорские цели — построение свободной и открытой торгово-инвестиционной системы к 2010 г. развитыми и к 2020 г. менее развитыми участниками. В дальнейшем на саммитах принимались программы по реализации Богорских целей, однако они так и не достигнуты. Определенные успехи есть: средний уровень тарифной защиты снижен с 16,9% до 5,3%, идет либерализация сферы услуг (прежде всего, банковские, транспортные, медицинские, юридические), снижены отдельные барьеры для инвестиций, упрощены таможенные процедуры, растет число торговых соглашений, заключаемых участниками. В 2006 г. на Ханойском саммите АТЭС по инициативе США утвержден проект Азиатско-Тихоокеанской зоны свободной торговли (ФТААП).	Не является интеграционным объединением

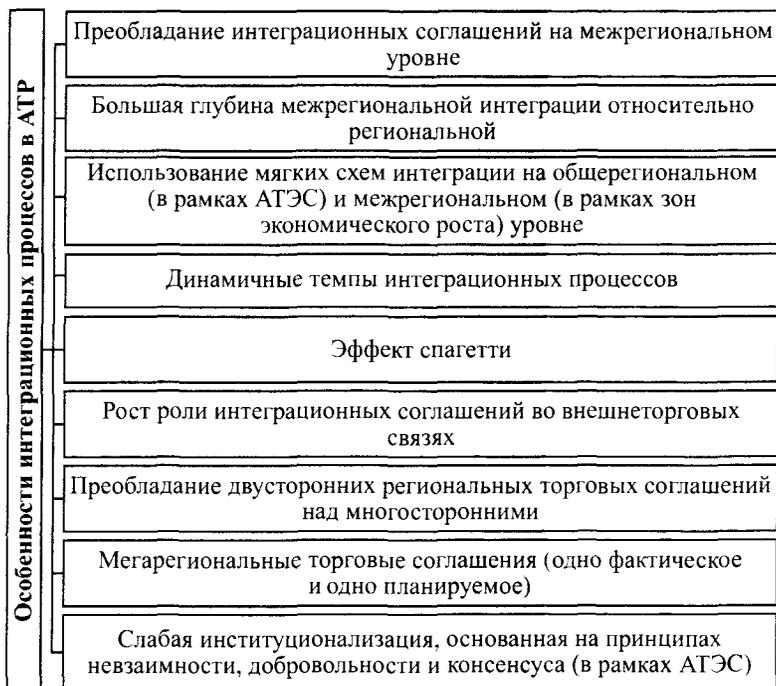
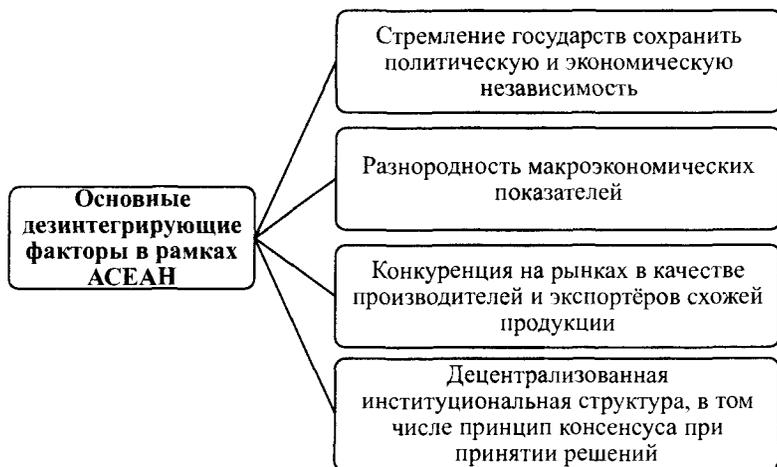
Окончание табл. 15.3

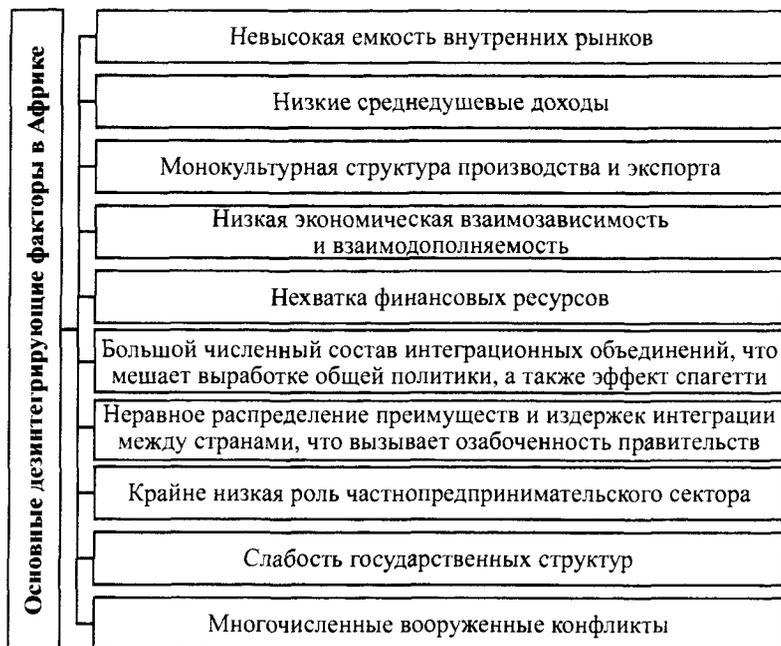
1	2	3	4	5
2015	Соглашение о свободной торговле Китая и Южной Кореи	Китай, Южная Корея (2 страны)	Формирование ЗСТ в течение 20 лет на основе ликвидации таможенных пошлин на 90% товаров взаимной торговли с сохранением исключений (продукция электроники, металлургическая продукция с высокой добавленной стоимостью, некоторая продукция автомобилестроения и ИКТ, аграрная продукция). Содержатся нормы по инвестиционному регулированию, либерализации торговли услугами, по защите прав интеллектуальной собственности, экологии.	ЗСТ
2018	Всеобъемлющее и прогрессивное Транстихоокеанское партнерство	Австралия, Бруней, Вьетнам, Канада, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Перу, Сингапур, Чили, Япония (11 стран)	Мегарегиональное торговое соглашение. Либерализация как импортных, так и экспортных пошлин. Широкий охват мер нетарифного регулирования. Либерализация в сфере услуг, инвестиций. Зарагиваются госзакупки. Высокие стандарты защиты прав интеллектуальной собственности, трудовых отношений.	ЗСТ

Примечания: ЗПТ — зона преференциальной торговли; ЗСТ — зона свободной торговли; СОО — соглашение с ограниченным охватом; ТС — таможенный союз; ОР — общий рынок.

Источники: Источник: составлено по Костюнина Г. М. Экономическое сообщество АСЕАН: направления и перспективы формирования / Г. М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник. 2015. № 12. С. 14–31; Костюнина Г. М. Транстихоокеанское партнерство: основные положения согл апения и потенциальный эффект / Г. М. Костюнина, В. И. Баронов // Международная жизнь. 2016. № 2. С. 90–112; Костюнина Г. М. Особенности интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе / Г. М. Костюнина // Россия: тенденции и перспективы развития. М.: ИНИОН РАН, 2017. Ч. 1. С. 300–305.

¹ Настоящий раздел посвящен экономической интеграции менее развитых стран. АНЗЕРТА является интеграционным соглашением развитых стран, однако рассматривается в данном разделе по географическому признаку.





Основные этапы экономической интеграции в Африке

1960–1970-е гг.

- Преобладание дезинтегрирующих факторов. Противоречия в интересах между государствами, акцент на уважении суверенитета и территориальной целостности. Формальный характер интеграционных процессов. В 1963 г. создана Организация африканского единства.

1980-е гг.

- Создание новых объединений с большим количеством стран-участниц или активизация интеграционных процессов в ранее созданных объединениях. Лагосский план действий 1980 г.

1990-е гг. – настоящее время

- Договор Абуджа 1991 г., заложивший основу развития современного этапа интеграционных процессов в Африке. Предполагается создание Африканского Экономического Сообщества. Инициатива «Новое партнёрство для развития Африки» (НЕПАД) по содействию развитию взаимной торговли и инвестиций. Постепенный отход от односторонней преференциальной торговли в рамках Общей системы преференций, Ломейских и Котонийского соглашений с ЕС и соглашения с США (Акт об ускорении роста и возможностей в Африке).

Основные интеграционные объединения в Африке

Год создания	Название	Страны-члены	Краткая характеристика	Форма (стадия) интеграции
1	2	3	4	5
1910	Южноафриканский таможенный союз (САКУ)	Ботсвана, Лесото, Намибия, Эсватини (Свазиленд), ЮАР (5 стран)	Старейший существующий ТС в мире. Лесото, Намибия, ЮАР входят в валютную зону рэнда	ТС
1964	Экономический и валютный союз Центральной Африки (СЕМАК, ЮДЕАК)	Габон, Камерун, Конго, ЦАР, Чад, Экваториальная Гвинея (6 стран)	Входит в состав Экономического сообщества стран Центральной Африки (ЭККАС), т. е. ЗСТ, членами которой также являются Ангола, Бурунди, Демократическая Республика Конго, Руанда, Сан-Томе и Принсипи. СЕМАК является ТС, а также валютным союзом (вернее, валютной зоной) центральноафриканского франка КФА	ТС
1967; 2000	Восточноафриканское сообщество (ВАС)	Бурунди (с 2007 г.), Кения, Руанда (с 2007 г.), Танзания, Уганда, Южный Судан (с 2016 г.) (5 стран)	Таможенный союз сформирован к 2005 г. В целом предполагается право свободного перемещения лиц, действует паспорт ВАС. Активно развиваются взаимные экономические связи, прежде всего в сфере строительства инфраструктурных объектов. Разработана модель Инвестиционного кодекса, есть план создания свободной инвестиционной зоны. Для целей координации макроэкономической политики	ОР (неполный)

Продолжение табл. 15.4

1	2	3	4	5
			и активизации валютного сотрудничества разработаны и утверждены критерии конвергенции по модели Маастрихтских критериев ЕС. Один из самых высоких показателей интегрированности (доля взаимного экспорта в совокупном) в Африке	
1975	Экономическое сообщество стран Западной Африки (ЭКОВАС)	Бенин, Буркина-Фасо, Гвинея, Гвинея-Биссау, Гамбия, Гана, Кабо-Верде, Кот-д'Ивуар, Либерия, Мали, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того (15 стран)	В рамках ЭКОВАС с 1994 г. действует Экономический и валютный союз Западной Африки (ВАЕМУ), в который входят Бенин, Буркина-Фасо, Гвинея-Биссау, Кот-д'Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал, Того. ВАЕМУ является ТС, а также валютным союзом (вернее, валютной зоной) западноафриканского франка КФА	ЗСТ
1980	Сообщество развития Южной Африки (САДК)	Ангола, Ботсвана, Демократическая Республика Конго, Замбия, Зимбабве, Коморские о-ва (с 2017 г.), Лесото, Маврикий (с 1995 г.), Малави, Мозамбик, Намибия, Сейшельские о-ва, Танзания, Эсватини, ЮАР (с 1994 г.) (15 стран)	Для объединения характерна асимметричность торговых отношений за счет членства наиболее крупной и развитой экономики — ЮАР. В рамках САДК функционирует САКУ	ЗСТ

Окончание табл. 15.4

1	2	3	4	5
1993	Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)	Бурунди, Коморские о-ва, Демократическая республика Конго, Джибути, Египет, Замбия, Зимбабве, Кения, Ливия, Маврикий, Мадагаскар, Малави, Намибия, Руанда, Сейшельские о-ва, Сомали (с 2018 г.), Судан, Уганда, Эритрея, Эсватини, Эфиопия (20 стран)	Объединение создано на основе зоны преференциальной торговли, функционирующей с 1981 г. ЗСТ создана в 2000 г., ТС в 2009 г. КОМЕСА представляет 90-дневную визу на пребывание граждан одного государства на территории другой страны-участницы, однако до ОР пока далеко.	ТС

Примечания: ЗСТ — зона свободной торговли; СОО — соглашение с ограниченным охватом; ТС — таможенный союз; ОР — общий рынок.
Источник: составлено по Костюнина Г. М. Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап / Г. М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. № 4. С. 34–50.

Таблица 15.5

Доля взаимной торговли в совокупной ведущих интеграционных объединений в Африке, %

Показатель, объединение	Годы									
	1995	2000	2005	2008	2010	2015	2016	2017	2018	
Экспорт										
ЭККАС	1,4	0,8	1,1	1,3	2,0	2,0	1,9	1,9	1,8	
СЕМАК	1,9	1,2	1,7	2,6	3,4	3,6	3,6	3,7	2,9	
КОМЕСА	6,4	6,2	6,3	6,5	7,4	11,0	10,0	10,5	11,9	
ВАС	17,5	17,8	19,0	18,9	18,6	22,4	19,8	18,6	18,7	
ЭКОВАС	9,4	9,3	9,6	8,9	7,6	10,1	10,4	9,2	8,1	
ВАЕМУ	13,1	16,7	14,1	15,0	12,6	13,6	13,2	13,0	12,7	
САДК	14,7	12,2	10,9	11,8	18,0	21,9	20,9	19,6	17,9	
САКУ	7,5	3,0	2,6	3,0	14,5	16,2	15,3	13,4	11,2	
Импорт										
ЭККАС	2,6	2,2	3,2	3,8	5,0	4,4	4,4	4,3	3,5	
СЕМАК	3,8	3,3	5,6	6,8	6,0	5,9	5,6	6,6	5,1	
КОМЕСА	4,7	5,6	6,4	6,0	6,2	5,6	5,2	5,7	6,5	
ВАС	10,5	13,9	10,4	8,3	8,3	6,7	7,0	7,2	7,7	
ЭКОВАС	8,4	13,5	12,5	10,8	9,4	9,1	8,3	8,9	8,8	
ВАЕМУ	7,5	13,5	10,3	10,1	9,3	9,3	9,6	10,3	9,9	
САДК	15,0	20,5	17,3	18,2	20,2	20,3	21,3	20,5	20,9	
САКУ	10,8	13,7	10,7	10,8	14,4	15,8	15,8	14,5	13,1	
Товарооборот										
ЭККАС	1,8	1,3	1,7	2,0	3,0	3,1	3,0	2,8	2,4	
СЕМАК	2,6	1,9	2,7	3,8	4,4	4,7	4,6	4,9	3,7	
КОМЕСА	5,4	5,9	6,3	6,3	6,8	7,3	6,9	7,4	8,5	
ВАС	12,9	15,0	13,4	11,3	11,3	11,1	10,9	10,5	10,8	
ЭКОВАС	9,0	11,0	10,8	9,7	8,4	9,6	9,3	9,0	8,5	
ВАЕМУ	10,1	15,0	12,0	12,1	10,7	11,2	11,2	11,5	11,0	
САДК	14,8	16,3	14,1	14,9	19,0	21,1	21,1	20,0	19,3	
САКУ	9,2	8,4	6,9	7,2	14,5	16,0	15,6	13,9	12,2	

Источник: рассчитано по UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 20.08.2019).

Контрольные вопросы

1. В чем состоит специфика интеграционных процессов с участием менее развитых стран?
2. Назовите основные интеграционные объединения в Латинской Америке.
3. Каковы основные достижения и проблемы МЕРКОСУР?
4. Перечислите основные особенности интеграционных процессов в АТР.
5. Что представляет собой АСЕАН?
6. Какие интеграционные объединения в Африке являются наиболее продвинутыми?

Практические задания и кейсы

1. На основе базы данных ЮНКТАД¹ составьте таблицу с данными по товарному экспорту каждой страны-члена МЕРКОСУР в страны-партнеры по объединению. Рассчитайте для каждой страны доли экспорта внутри объединения в совокупном экспорте. Выявите, для каких стран в большей степени важна торговля в рамках МЕРКОСУР. Объясните, экспорт каких стран-членов МЕРКОСУР и в какие страны мира обуславливает относительно невысокие показатели взаимной торговли в рамках данного объединения (см. Таблицу 15.2)?
2. На основе базы данных ЮНКТАД² либо Международного центра торговли³ составьте таблицу с данными по географической структуре экспорта и импорта стран-членов Тихоокеанского альянса. От торговли с какими странами в наибольшей степени зависят члены данного объединения? Объясните, какие альтернативы в данном контексте имеются у стран-членов Тихоокеанского альянса?
3. Используя базы данных Всемирного банка⁴, а также ВЭФ⁵ приведите статистические примеры, демонстрирующие разнородность входящих в АСЕАН стран по уровню социально-экономического развития, а также конкурентоспособности. Объясните, какие вызовы в области экономической интеграции стоят в настоящее время перед АСЕАН?
4. Используя информацию из обзора торговой политики ВАС⁶, а также, при необходимости, иные источники, объясните, почему ВАС является более продвинутым интеграционным объединением по сравнению с МЕРКОСУР?
5. Проанализируйте представленные в Таблице 15.5 данные по интеграционным объединениям, входящим в состав более крупных группировок Африки. Объясните, в каком случае и почему нарушается закономерность более высоких показателей интенсивности интеграционных связей в рамках более продвинутых по форме (стадии) объединений?

¹ UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html>.

² Ibidem.

³ ITC Trade Map. URL: <https://www.trademap.org/>.

⁴ World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>.

⁵ Global Competitiveness Index 4.0. URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-report-2018/competitiveness-rankings/>.

⁶ Trade Policy Review: East African Community (EAC). URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tp_r_e/tp484_e.htm.

Тема 16

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ С УЧАСТИЕМ РОССИИ

Таблица 16.1

Основные этапы интеграционных процессов в рамках СНГ

№	Годы	Краткая характеристика
1	2	3
1	1992–1994	Декларативный характер экономической интеграции. В действительности — процесс обособления от России и налаживания связей с третьими странами.
2	1994–1998	Переход на общепринятую в мире договорно-правовую базу международной торговли, основанную на принципах ГАТТ. Разработан ряд основополагающих документов, регламентирующих интеграционные процессы в странах СНГ.
3	1999–2008	Этап «институциональной интеграции». Приняты фундаментальные решения в отношении евразийской интеграции. В 2000 г. учреждено Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС) в составе Белоруссии, Казахстана, Киргизии, России, Таджикистана. Усиление внутрорегионального сотрудничества: к началу 2000-х гг. практически все страны подписали двусторонние соглашения о свободной торговле между собой. В 2003 г. Белоруссией, Казахстаном, Россией и Украиной заключено Соглашение о формировании единого экономического пространства, в котором впоследствии Украина отказалась участвовать. В 2007 г. подписан Договор о создании единой таможенной территории и формировании Таможенного союза.
4	2009–2014	Этап «реальной интеграции». В 2010 г. создан Таможенный союз в составе Белоруссии, Казахстана, России, вступил в силу Единый таможенный тариф, Таможенный кодекс. В 2011 г. транспортный и таможенный контроль перенесен на внешние границы, согласованы меры нетарифного регулирования.

1	2	3
		В 2012 г. создано Единое экономическое пространство, а также наднациональный орган — Евразийская экономическая комиссия. В 2011 г. также подписан, а в 2012 г. вступил в силу Договор о зоне свободной торговли большинства государств СНГ (Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Россия, Украина), заменивший множество двусторонних документов.
5	2015 — н. в.	В 2015 г. начал функционировать Евразийский экономический союз (ЕАЭС, договор подписан в 2014 г.), а ЕврАзЭС прекратило свое существование. В ЕАЭС входят Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия. Представляет собой таможенный союз с элементами общего рынка. В 2015 г. подписано и в 2016 г. вступило в силу соглашение о свободной торговле с Вьетнамом, заключенное ЕАЭС. В 2018 г. вступил в силу Таможенный кодекс ЕАЭС.

Источник: составлено по Исаченко Т. М. Евразийский экономический союз: основные этапы и проблемы интеграции // Устойчивое развитие мировой экономики и конкурентоспособность России в глобальной экономике; под ред. И. Н. Платоновой. М.: МГИМО-Университет, 2016. С. 46–59; Международные экономические отношения России / под ред. И. Н. Платоновой. М.: Магистр; ИНФРА-М, 2012. С. 287–301.

Таблица 16.2

Основные соглашения об интеграционном взаимодействии в рамках СНГ

Название группировки и год создания	Страны-участницы	Цели объединения	Фактически достигнутый уровень
1	2	3	4
Экономический союз стран СНГ (1993 г.)	11 стран СНГ (Украина — ассоциированный член)	ЗСТ, ТС, ОР, Валютный союз и Конфедерация государств СНГ	Срок действия договора истек в сентябре 2003 г.
Зона свободной торговли (1994 г.)	11 стран СНГ (Украина — ассоциированный член)	ЗСТ	Многосторонняя ЗСТ не создана
Таможенный союз (январь 1995 — март 1996 г.) Договор 1999 г.	Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан	ТС, Платежный союз и ОР	Прекратил существование в 2000 г., не достигнув унификации таможенных тарифов

Продолжение табл. 16.2

1	2	3	4
Евразийское экономическое сообщество (2000 г.)	Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия, Таджикистан (Украина, Молдавия, Армения — наблюдатели)	ТС, Валютный союз к 2008 г.	Согласованы 60% тарифов стран—участниц; сохранялись ограничения во взаимной торговле товарами. Прекратило существование в 2014 г. в связи с созданием ЕАЭС
Союзное государство России и Белоруссии С 1996 г. — Сообщество России и Белоруссии; 1997 г. — Союз России и Белоруссии; 1999 г. — Союзное государство	Белоруссия, Россия	Конфедерация двух равноправных государств с единым экономическим пространством, общим бюджетом, единой валютой с 2005 г.	Интеграция фактически проходит на уровне ЕАЭС
Зона свободной торговли (2012 г.)	Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Россия, Украина	ЗСТ	ЗСТ. С 2016 г. Россией приостановлено действие в отношении Украины в связи с вступлением в силу Соглашения об ассоциации между Украиной и ЕС
Единое экономическое пространство (ЕЭП) (2012 г.)	Белоруссия, Казахстан, Россия, Украина	ЗСТ, ТС, ОР товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. Валютный союз (2005—2007 гг.), Организация региональной интеграции	Противоречия еще на стадии подготовки концепции и договора о ЕЭП. Украина была готова только к ЗСТ. Функционирует на уровне ЕАЭС (без Украины)
Таможенный союз (2010 г.)	Белоруссия, Казахстан, Россия	ТС, ЕЭП	Прекратил существование в 2014 г. в связи с созданием ЕАЭС

Окончание табл. 16.2

1	2	3	4
ЕАЭС (2015 г.)	Армения, Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия	ОР товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов	ТС с элементами ОР. Сохраняются барьеры во взаимной торговле

Примечания: ЗСТ — зона свободной торговли; ТС — таможенный союз; ОР — общий рынок.

Источник: составлено на основе Международные экономические отношения России / под ред. И. Н. Платоновой. М.: Магистр; ИНФРА-М, 2012. С. 290–291.



Органы ЕАЭС

Высший Евразийский экономический совет

Евразийский межправительственный совет

Евразийская экономическая комиссия

Суд Евразийского экономического союза

Таблица 16.3

Органы принятия решений в ЕАЭС

Название органа		Участники	Частота проведения заседаний
Высший Евразийский экономический совет		главы государств-членов	не реже 1 раза в год
Евразийский межправительственный совет		главы правительств государств-членов	по мере необходимости, но не реже 2 раз в год
Евразийская экономическая комиссия	Совет	заместители глав правительств (по одному представителю от каждого государства-члена)	по мере необходимости, но не реже 1 раза в квартал
	Коллегия	члены Коллегии (Министры)	как правило, не реже 1 раза в неделю
	Консультативные органы (Консультативные комитеты) при Коллегии ЕЭК	уполномоченные представители органов государственной власти государств-членов	по решению председателя Комитета

Показатели взаимной и внешней торговли ЕАЭС, млн долл.

Показатель	Экспорт				Импорт				Товарооборот			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Взаимный	45,6	43,0	54,7	60,3	45,7	42,4	53,8	59,7	91,3	85,4	108,5	120,0
В третьи страны	373,8	308,3	386,9	490,7	205,5	201,1	247,3	262,8	579,4	509,4	634,2	753,5
Совокупный	419,5	351,2	441,6	551,0	251,2	243,5	301,1	322,5	670,7	594,8	742,7	873,5
Доля взаимного в совокупном, %	10,9	12,2	12,4	10,9	18,2	17,4	17,9	18,5	13,6	14,4	14,6	13,7

Источник: рассчитано по Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.

Таблица 16.5

Объемы взаимной торговли государств-членов ЕАЭС, млн долл.

Государство-член	Экспорт				Импорт				Товарооборот			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Армения	256	394	571	688	989	1063	1314	1441	1245	1456	1885	2129
Белоруссия	11 008	11 385	13 651	13 932	17 208	15 381	19 716	22 761	28 215	26 766	33 367	36 693
Казахстан	5120	3930	5263	6047	11 212	9864	12 518	14 097	16 332	13 794	17 781	20 144
Киргизия	410	447	541	641	2065	1626	1864	2161	2475	2073	2405	2802
Россия	28 821	26 804	34 686	38 953	14 181	14 494	18 401	19 273	43 002	41 298	53 086	58 226

Источник: рассчитано по Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.

Таблица 16.6

Доля ЕАЭС в торговле государств-членов, %

Государство-член	Экспорт				Импорт				Товарооборот			
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Армения	17,3	22,0	25,5	28,5	30,8	32,9	32,1	29,0	26,5	29,0	29,8	28,8
Белоруссия	41,3	48,4	46,7	41,1	56,8	55,7	57,6	59,2	49,5	52,3	52,6	50,7
Казахстан	11,1	10,7	10,8	9,9	36,7	38,9	42,3	42,3	21,3	22,2	22,8	21,3
Киргизия	27,7	28,4	30,7	34,9	49,7	40,6	41,5	40,8	43,9	37,2	38,4	39,3
Россия	8,4	9,3	9,6	8,6	7,8	7,9	8,0	8,0	8,2	8,8	9,0	8,4

Источник: рассчитано по Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.

Таблица 16.7

Матрица взаимной торговли стран ЕАЭС в 2018 г., млн долл.

		Армения	Белорус- сия	Казах- стан	Киргизия	Россия
Экспорт	Армения		11,7	9,8	1,0	666,5
	Белорус- сия	37,4		783,9	120,3	12 950,1
	Казахстан	7,4	87,5		634,9	5162,1
	Киргизия	0,1	7,0	247,2		314,1
	Россия	1341,4	22 779,8	12 923,3	1635,4	
Импорт	Армения		38,7	5,0	0,4	1394,2
	Белорус- сия	12,7		112,3	10,6	22 620,9
	Казахстан	6,8	593,2		230,4	12 392,1
	Киргизия	0,6	34,1	502,0		1239,9
	Россия	627,0	12 906,4	5295,9	248,3	
Товаро- оборот	Армения		50,4	14,7	1,4	2060,7
	Белорус- сия	50,1		896,2	130,9	35 571,1
	Казахстан	14,2	680,8		865,3	17 554,2
	Киргизия	0,8	41,1	749,3		1554,0
	Россия	1968,4	35 686,2	18 219,3	1883,7	

Источник: рассчитано по Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.

Таблица 16.8

Матрица взаимной торговли стран ЕАЭС в 2018 г., %

		Армения	Белорус- сия	Казах- стан	Киргизия	Россия
Экспорт	Армения		1,7	1,4	0,1	96,7
	Белорус- сия	0,3		5,6	0,9	93,2
	Казахстан	0,1	1,5		10,8	87,6
	Киргизия	0,0	1,2	43,5		55,3
	Россия	3,5	58,9	33,4	4,2	
Импорт	Армения		2,7	0,3	0,0	96,9
	Белорус- сия	0,1		0,5	0,0	99,4
	Казахстан	0,1	4,5		1,7	93,7
	Киргизия	0,0	1,9	28,3		69,8
	Россия	3,3	67,7	27,8	1,3	

Товаро-оборот	Армения		2,4	0,7	0,1	96,9
	Белоруссия	0,1		2,4	0,4	97,1
	Казахстан	0,1	3,6		4,5	91,8
	Киргизия	0,0	1,8	31,9		66,3
	Россия	3,4	61,8	31,5	3,3	

Источник: рассчитано по Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.



Рис. 16.1. Товарная структура взаимной торговли ЕАЭС (млн долл., %)

Примечание: объемы и доля машин, оборудования и транспортных средств в действительности выше, поскольку часть этой товарной группы представлена в прочих товарах.

Источник: составлено по Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.



Таблица 16.9

Динамика взаимной торговли России и Сербии после создания в 2006 г. зоны свободной торговли

Показатель	Год	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Экспорт России в Сербию, млн долл.		805	880	1248	747	842	1094	743	854	1020	850	769	945	1 011
Доля Сербии в экспорте России, %		0,27	0,25	0,27	0,25	0,21	0,21	0,14	0,16	0,21	0,25	0,27	0,26	0,22
Импорт России из Сербии, млн долл.		302	404	523	358	569	916	965	1120	1102	786	887	1112	1086
Доля Сербии в импорте России, %		0,22	0,20	0,20	0,21	0,25	0,30	0,30	0,36	0,38	0,43	0,49	0,49	0,46
Товарооборот России с Сербией, млн долл.		1 108	1 284	1 770	1 105	1 411	2 010	1 708	1 974	2 122	1 636	1 656	2 057	2 097
Доля Сербии в товарообороте России, %		0,25	0,23	0,24	0,24	0,23	0,24	0,20	0,23	0,27	0,31	0,35	0,35	0,30

Источник: составлено и рассчитано по данным Федеральной таможенной службы.

Динамика взаимной торговли ЕАЭС и Вьетнама после создания в 2016 г. зоны свободной торговли

Показатель	Год			
	2015	2016	2017	2018
Экспорт ЕАЭС во Вьетнам, млн долл.	1966	1617	2257	2699
Доля Вьетнама в экспорте ЕАЭС, %	0,53	0,52	0,58	0,55
Импорт ЕАЭС из Вьетнама, млн долл.	2306	2725	3677	3992
Доля Вьетнама в импорте ЕАЭС, %	1,12	1,35	1,49	1,52
Товарооборот ЕАЭС с Вьетнамом, млн долл.	4272	4341	5935	6692
Доля Вьетнама в товарообороте ЕАЭС, %	0,74	0,85	0,94	0,89

Источник: составлено и рассчитано по данным Евразийской экономической комиссии.

Контрольные вопросы

1. Охарактеризуйте основные этапы интеграционных процессов в рамках СНГ.
2. Что на сегодняшний день представляет собой СНГ?
3. Каковы основные достижения евразийской экономической интеграции?
4. Оцените глубину экономической интеграции в рамках ЕАЭС по сравнению с ведущими интеграционными объединениями мира.
5. С чем связаны основные проблемы евразийской интеграции?
6. С какими странами у России/ЕАЭС заключены ПТС?

Практические задания и кейсы

1. С 31 августа 2014 г., несмотря на действие Договора о зоне свободной торговли от 18 октября 2011 года (в рамках СНГ), Россия в одностороннем порядке ввела ввозные таможенные пошлины в отношении отдельных товаров (преимущественно сельскохозяйственных), происходящих из Молдавии¹. С чем было связано такое решение? Проанализируйте его на предмет соответствия международным обязательствам России.
2. Проанализируйте данные, представленные в Таблицах 16.5 – 16.8. Определите, для каких государств – членов ЕАЭС в большей степени важна торговля внутри объединения, для каких – в меньшей степени? У каких участников группировки значительная доля торговли приходится на другие государства-члены, помимо России?
3. На основе Доклада о реализации основных направлений интеграции в рамках Евразийского экономического союза² объясните, общие рынки каких товаров/услуг в рамках ЕАЭС функционируют в настоящее время.

¹ Постановление Правительства Российской Федерации от 31 июля 2014 г. № 736.

² Доклад о реализации основных направлений интеграции в рамках Евразийского экономического союза. М., 2018. 154 с. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_razv_integr/Documents/%D0%94%D0%BE%D0%BA%D0%BB%D0%B0%D0%B4%D0%B8%D0%BD%D1%82%D0%B5%D0%B3%D1%80%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F.pdf.

мя? Какие основные проблемы и перспективы формирования общих рынков других товаров/услуг?

4. На основе данных, представленных на сайте Департамента функционирования внутренних рынков ЕЭК¹, приведите примеры барьеров во взаимной торговле государств — членов ЕАЭС. Охарактеризуйте состояние и перспективы работы по устранению данных барьеров.
5. В феврале 2019 г. Президент Российской Федерации Путин В. В. на фоне ситуации с блокировкой Казахстаном предложения ЕЭК о применении антидемпинговой меры в отношении гербицидов из ЕС поручил российскому правительству ввести соответствующую меру на национальном уровне. Объясните, о чем свидетельствует данная ситуация и заявление высшего руководства России, а также какие последствия для евразийской интеграции может иметь предлагаемый шаг.

¹ Департамент функционирования внутренних рынков. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/dmi/internal_market/Pages/default.aspx.

Раздел V. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ, СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ОФШОРНЫЕ ЗОНЫ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Изучение данного раздела нацелено на формирование у студентов следующих *профессиональных компетенций*:

- анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей;
- используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет;
- использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии.

Данный раздел также направлен на формирование *дополнительных профессиональных компетенций* с учетом специфики образования в МГИМО МИД России:

- умение ориентироваться в основных современных тенденциях развития мировой экономики, глобальных экономических процессов, понимать их перспективы и возможные последствия для России;
- знание правовых основ международных экономических отношений, понимание и умение анализировать их влияние на внешнеэкономическую политику России;
- владение основами и базовыми навыками прикладного анализа международных ситуаций;

- умение профессионально грамотно анализировать и объяснять позицию России по основным международным экономическим проблемам;
- знание и понимание основных направлений внешнеэкономической политики России и ведущих зарубежных государств;
- умение ориентироваться в механизмах многосторонней экономической дипломатии.

Тема 17

РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Объективные факторы развития механизма многостороннего регулирования МЭО

Общие, глобальные факторы и процессы

- Углубление МРТ, усиление интернационализации МЭО
- Становление глобальной экономики
- Ускорение НТП
- Появление глобальных проблем
- Системная трансформация в мире (переход к рыночной экономике)

Прочие факторы и процессы

- Международная экономическая интеграция
- Либерализация МЭО
- Усиление роли ТНК в МЭО
- Общее усиление многостороннего характера в экономических отношениях стран (относительно двусторонней модели связей)
- Появление новых сфер международного экономического взаимодействия, требующих регулирования

Таблица 17.1

Основные этапы многостороннего регулирования МЭО

Этап	Краткая характеристика
1	2
1 этап — с конца ВМВ до конца 1950-х гг.	Проблемы налаживания внешнеторгового оборота, стабильности валютных курсов. Подготовка политических сил для решения экономических вопросов. Созданы МВФ, МБРР (1944 г.), ООН (1945 г.), ГАТТ (1947 г.), КОКОМ, СЭВ (1949 г.).

Окончание табл. 17.1

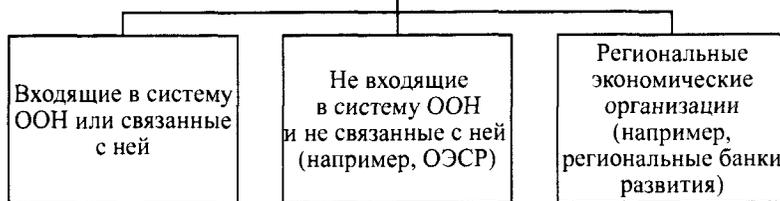
1	2
<p>2 этап — с начала 1960-х до середины 1970-х гг.</p>	<p>Создание институтов, координирующих действия стран-членов в области экономики. Проявилась неспособность развитых стран влиять в нужном им направлении из-за роста самостоятельности менее развитых стран. Созданы ОЭСР (1961 г.), ЮНКТАД (1964 г.).</p>
<p>3 этап — с середины 1970-х гг. по настоящее время</p>	<p>Расширение числа членов уже существующих международных организаций. Стремительное развитие торгово-экономических связей Восток — Запад. Окончательный распад колониальной системы, расширение связей с менее развитыми странами. Страны Азии, Африки и Латинской Америки развернули борьбу за новый международный экономический порядок. Обострились противоречия между развитыми странами — сформировались три полюса: США, ЕС (ЕЭС), Япония. Проявились глобальные проблемы, связанные с выживанием человечества.</p>



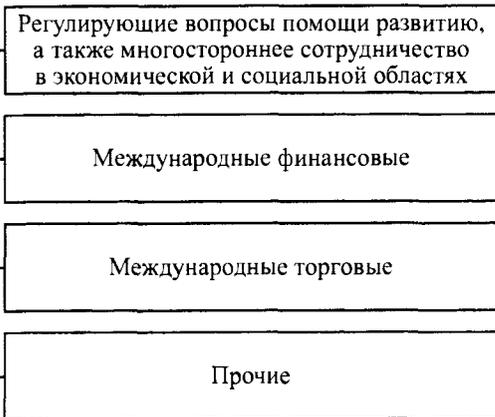
Направления деятельности межгосударственных (правительственных) экономических организаций

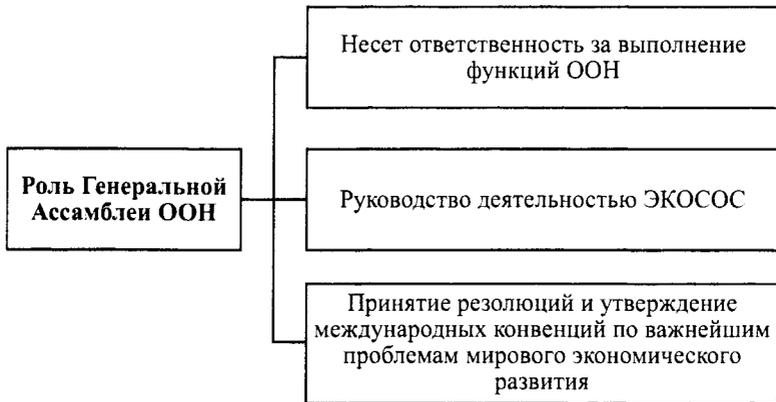
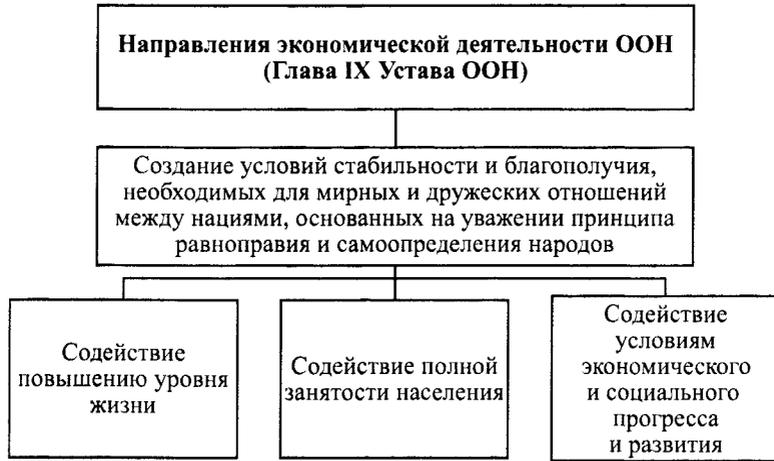
- Содействие глобализации экономики
- Принятие на основе международных договоров норм поведения государств в мировой экономике и контроль за их исполнением
- Координация многостороннего сотрудничества в различных экономических сферах
- Анализ экономических проблем и разработка рекомендаций странам-участницам по совместным действиям
- Сбор, обработка, распространение экономической информации

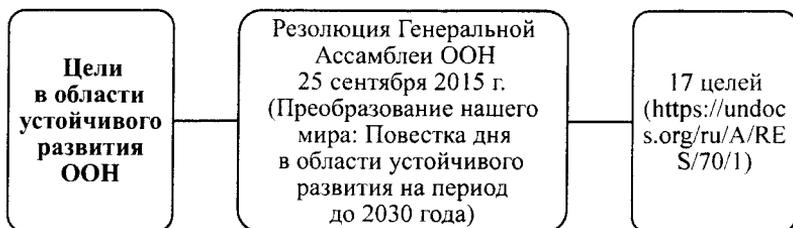
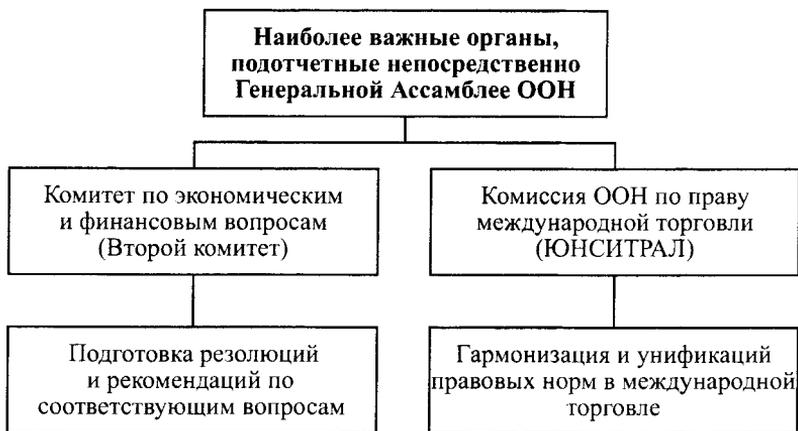
Классификация международных экономических организаций по организационному признаку и степени их универсальности



Классификация международных экономических организаций по сфере деятельности







Функциональные комиссии

- Статистическая комиссия
- Комиссия по народонаселению и развитию
- Комиссия социального развития
- Комиссия по положению женщин
- Комиссия по наркотическим средствам
- Комиссия по предупреждению преступности и уголовному правосудию
- Комиссия по науке и технике в целях развития
- Комиссия по устойчивому развитию
- Форум ООН по лесам

Программы и фонды

- Программа развития ООН
- Программа ООН по окружающей среде
- Фонд ООН в области народонаселения
- ООН-Хабитат
- Верховный комиссар ООН по делам беженцев
- ЮНИСЕФ
- Управление ООН по наркотикам и преступности
- БАПОР
- «ООН-женщины»
- Всемирная продовольственная программа

Другие организации

- Объединенная программа ООН по ВИЧ/СПИДу
- Международная стратегия уменьшения опасности бедствий
- Управление по обслуживанию проектов
- Комитет по политике в области развития
- Комитет экспертов по государственному управлению
- Комитет по НПО
- Постоянный форум по вопросам коренных народов
- Группа экспертов ООН по географическим названиям

Региональные комиссии

- Экономическая комиссия для Африки (ЭКА)
- Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО)
- Европейская экономическая комиссия (ЕЭК)
- Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК)
- Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (ЭСКАЗ)

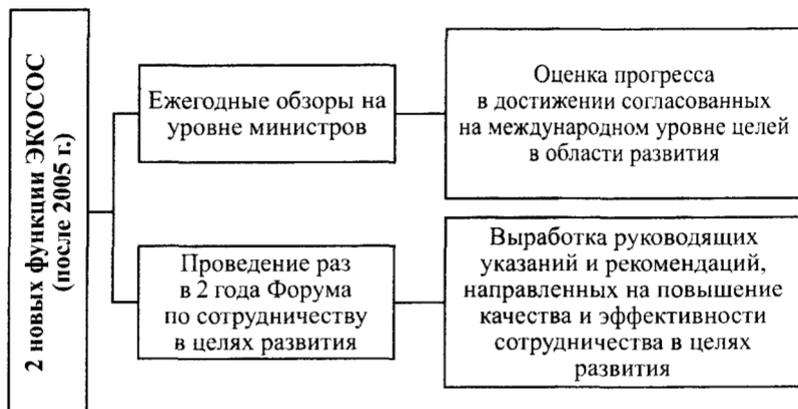
Специализированные учреждения

- ФАО
- ЮНЕСКО
- ВОЗ
- МВФ
- ИКАО
- Всемирный банк
- Международная морская организация
- Всемирная метеорологическая организация
- Всемирный почтовый союз
- Всемирная организация интеллектуальной собственности
- Международный фонд сельскохозяйственного развития
- Международный союз электросвязи
- Организация Объединенных Наций по промышленному развитию
- Всемирная туристская организация
- Международный фонд
- Международная организация труда

Научно-исследовательские и учебные институты

- Межрегиональный научно-исследовательский институт ООН по вопросам преступности и правосудия
- Институт ООН по исследованию проблем разоружения
- Учебный и научно-исследовательский институт ООН
- Научно-исследовательский институт социального развития при ООН
- Колледж персонала системы ООН
- Университет ООН

Рис. 17.2. Учреждения — партнеры ЭКОСОС



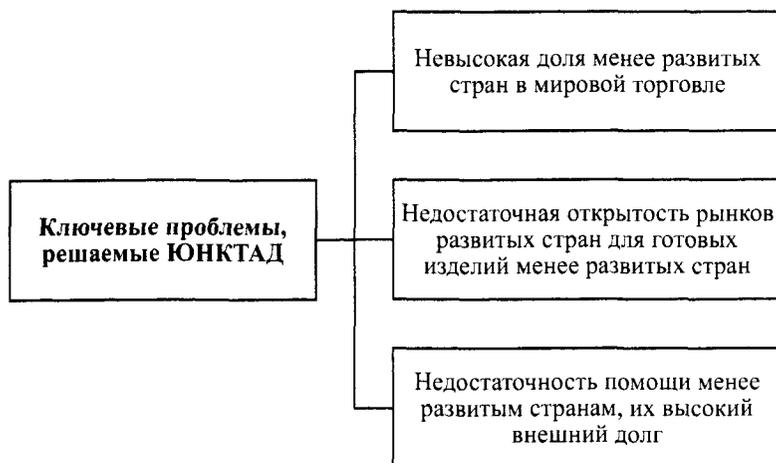
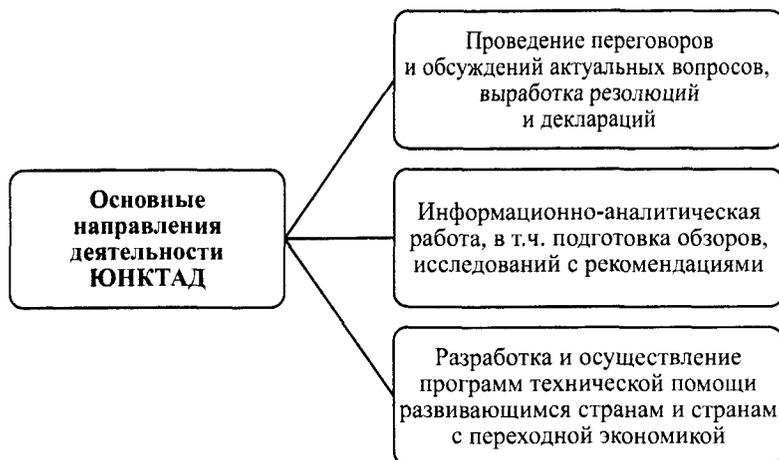
Цель и задачи ЮНКТАД

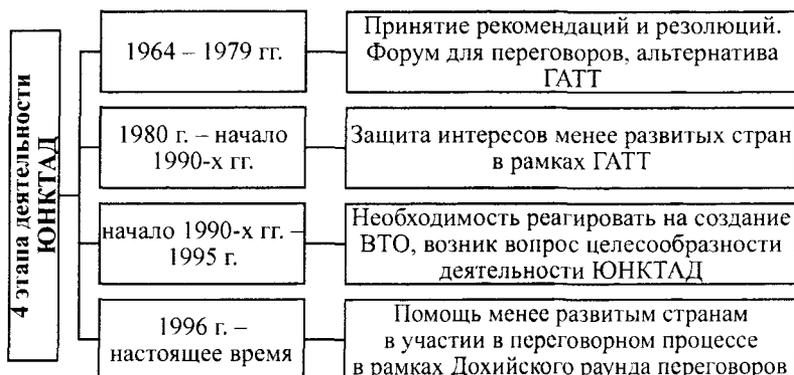
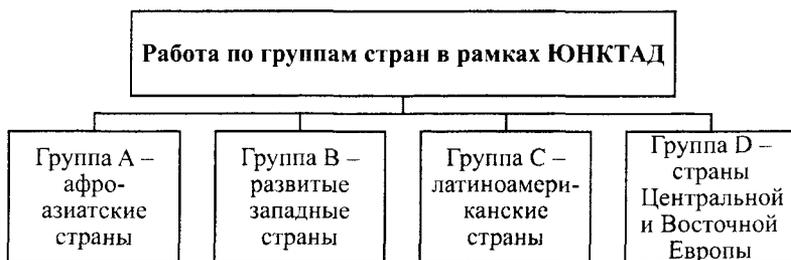
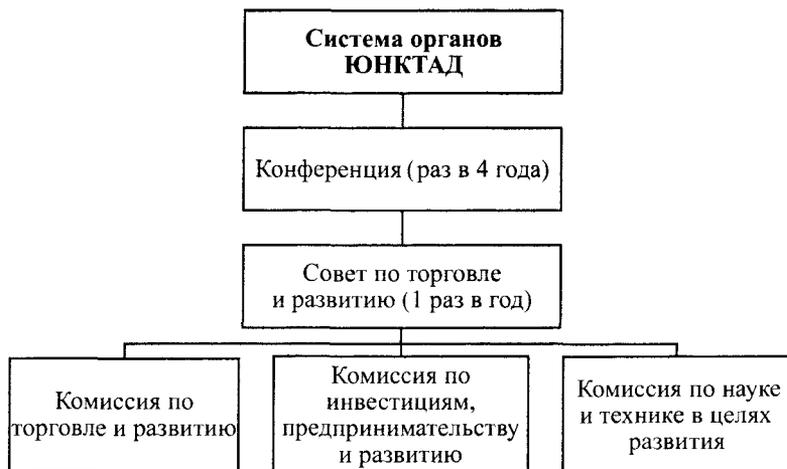
Содействие интегрированию развивающихся стран и стран с переходной экономикой в мировую экономику и развитию посредством торговли и инвестиций

Содействие развитию международной торговли

Выработка рекомендаций, принципов и механизмов функционирования МЭО

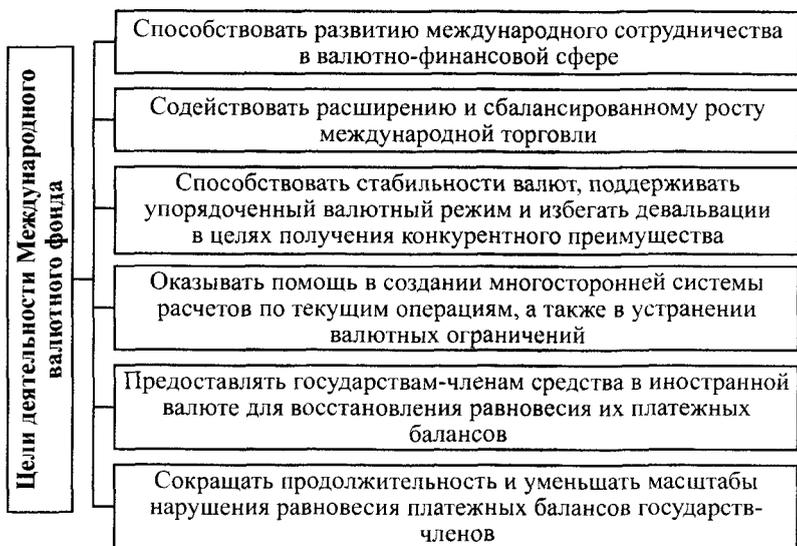
Участие в координации деятельности других учреждений ООН в области экономического развития





Наиболее важные достижения в рамках ЮНКТАД

Год	Название	Краткая характеристика
1968	Общая система преференций	Предоставление льготных таможенных пошлин для товаров, ввозимых из развивающихся стран в развитые (невозвратные преференции). В рамках ГАТТ принята в 1971 г. и закреплена на постоянной основе в 1979 г.
1976	Интегрированная программа для сырьевых товаров (ИПСТ)	Система стабилизации мировых рынков основных видов сырьевых товаров. Заключение международных стабилизационных товарных соглашений по важнейшим видам сырьевых товаров, объединенных в международную систему.
1980	Общий фонд для сырьевых товаров	Финансирование создания международных буферных (стабилизационных) запасов сырья для стабилизации цен в рамках ИПСТ, проведение исследований.
1980	Комплекс согласованных на многосторонней основе справедливых принципов и правил для контроля за ограничительной деловой практикой	Свод правил для контроля за антиконкурентной практикой компаний, то есть действиями господствующих на рынке фирм, не допускающих на рынок конкурентов, ограничивая или исключая для них возможность деятельности (например, сговоры, картели).
1988	Глобальная система торговых преференций	Система преференциальных ставок таможенных пошлин во взаимной торговле менее развитых стран.



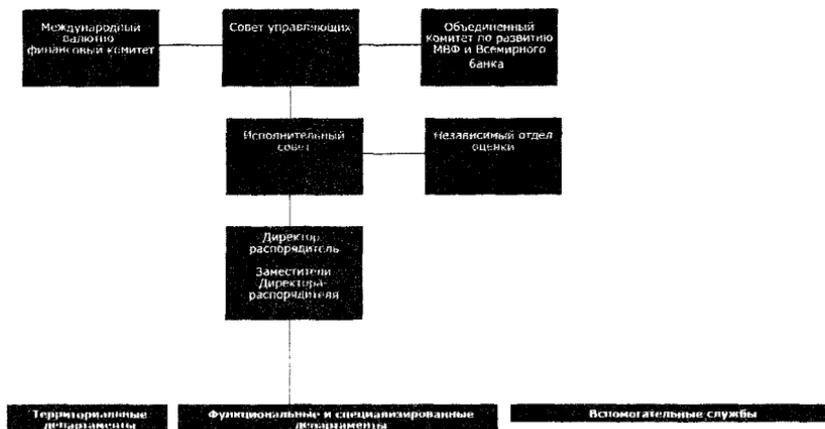


Рис. 17.3. Структура МВФ

Источник: сайт Международного валютного фонда.

Таблица 17.3

Валютная корзина СДР на период 2016–2021 гг.

Валюта	Удельный вес валюты в определении стоимости единицы СДР, %	Число единиц валюты необходимых для обеспечения ее удельного веса в определении стоимости единицы СДР
Доллар США	41,73	0,58252
Евро	30,93	0,38671
Китайский юань	10,92	1,0174
Японская иена	8,33	11,900
Фунт стерлингов	8,09	0,085946

Источник: сайт Международного валютного фонда.

Таблица 17.4

Распределение квот и голосов в МВФ

Страна	Квота		Голоса	
	Млн СДР	% от итога	Число	% от итога
1	2	3	4	5
Всего	475 472,9	100	5 031 614	100
1. США	82 994,2	17,46	831 407	16,52
2. Япония	30 820,5	6,48	309 670	6,15
3. Китай	30 482,9	6,41	306 294	6,09
4. Германия	26 634,4	5,60	267 809	5,32
5. Франция	20 155,1	4,24	203 016	4,03

Окончание табл. 17.4

1	2	3	4	5
6. Великобритания	20 155,1	4,24	203 016	4,03
7. Италия	15 070,0	3,17	152 165	3,02
8. Индия	13 114,4	2,76	132 609	2,64
9. Россия	12 903,7	2,71	130 502	2,59
10. Бразилия	11 042,0	2,32	111 885	2,22
Остальные страны	212 100,6	44,61	2 383 241	47,39

Источник: сайт Международного валютного фонда.

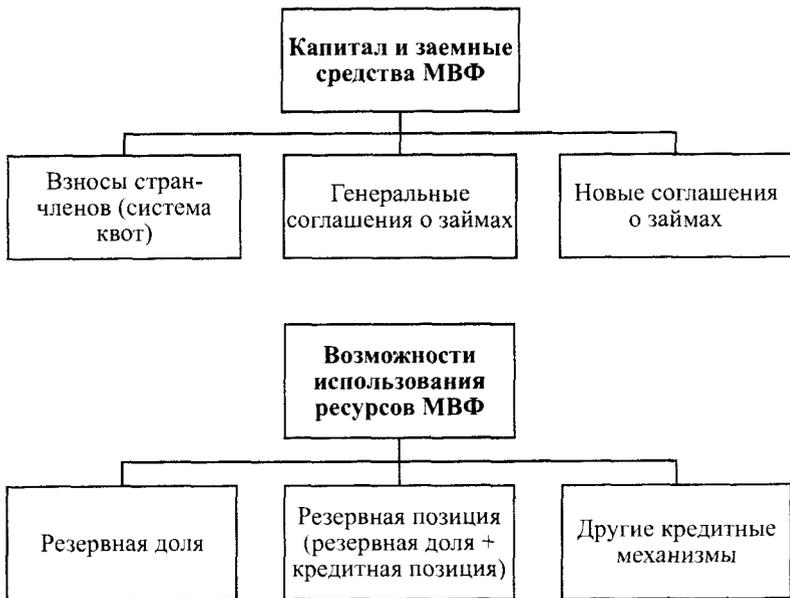




Таблица 17.5

Показатели участия России в МВФ (данные на 31 декабря 2018 г.)

	Млн СДР	% квоты
Квота	12 903,70	100
Авуары (МВФ) в национальной валюте	11 039,02	85,55
Резервная доля	1864,69	14,45
Займы, предоставленные МВФ в рамках Новых соглашений о займах (непогашенный остаток)	376,75	—

Источник: сайт Международного валютного фонда.

Таблица 17.6

Займы России у МВФ (млн СДР)

Кредитный инструмент	Дата соглашения	Дата истечения срока соглашения	Согласованная сумма	Сумма займа	Непогашенный остаток займа
Договоренности о кредите «стэнд бай»	28 июля 1999 г.	27 декабря 2000 г.	3300,0	471,4	0
Механизм расширенного кредитования	26 марта 1996 г.	26 марта 1999 г.	13 206,6	5779,7	0
в том числе дополнительный резервный механизм ¹	20 июля 1998 г.	26 марта 1999 г.	3992,5	675,0	0

Договоренности о кредите «стэнд бай»	11 апреля 1995 г.	26 марта 1996 г.	4313,1	4313,1	0
Договоренности о кредите «стэнд бай»	5 августа 1992 г.	4 января 1993 г.	719,0	719,0	0
Всего			21 538,7	11 283,2	0 ²

Источник: сайт Международного валютного фонда.



¹ Ранее применявшийся в рамках МВФ кредитный инструмент для стран, испытывающих исключительные трудности с платежным балансом вследствие внезапной потери доверия к валюте, бегства капитала и уменьшения золотовалютных резервов.

² Задолженность России перед Международным валютным фондом окончательно погашена в январе 2005 г.

Таблица 17.7

Институты группы Всемирного банка и их основные функции¹

Название института	Год создания	Основная функция
МБРР	1944	Предоставление кредитов государствам (либо правительствам, либо под их гарантию) с ограниченным доступом к рынку капитала под программы в целях поддержки развития (трансформация экономики, борьба с бедностью, охрана окружающей среды, развитие инфраструктуры)
МФК	1956	Предоставление кредитов частному сектору в менее развитых странах (без правительственных гарантий, как правило, до 25% от стоимости проекта)
МАР	1960	Предоставление долгосрочных кредитов правительствам беднейших стран
МАГИ	1988	Стимулирование инвестиций путем предоставления гарантий иностранным инвесторам от некоммерческих рисков (отмена конвертируемости валюты, экспроприация имущества, военные действия, политические перевороты)
МЦУИС	1966	Проведение арбитражного разбирательства и разрешение споров между правительствами и иностранными инвесторами

Источник: составлено по Платонова И. Н. Международные экономические отношения в эпоху глобализации / И. Н. Платонова, Н. Н. Ливенцев, Г. М. Костюнина, В. Б. Булай. М.: Проспект, 2012. С. 330–332.

¹ Обязательным условием для получения кредитов институтов группы Всемирного банка является членство страны в Международном валютном фонде.

Цели ОЭСР

Разработка и реализация мер, направленных на

достижение высокого и устойчивого экономического роста и повышение жизненного уровня стран-членов при соблюдении финансовой стабильности

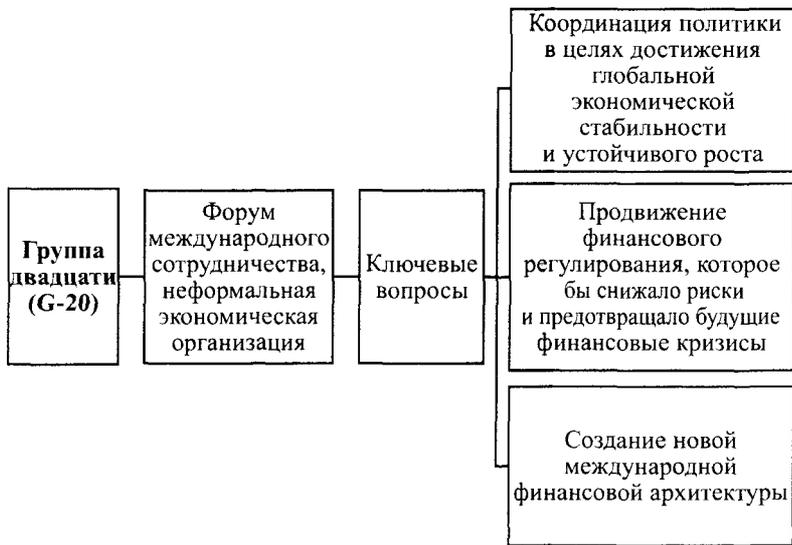
содействие экономическому развитию в странах-членах, а также не входящих в ОЭСР странах, идущих по пути экономического развития

развитие международной торговли на многосторонней, недискриминационной основе в соответствии с международными обязательствами

Таблица 17.8

Наиболее важные достижения в рамках ОЭСР

Год	Название	Краткая характеристика
1961	Кодекс либерализации текущих невидимых операций	Обязательства по устранению в отношениях стран-членов ограничений по текущим «невидимым» сделкам и трансфертам.
1962	Кодекс либерализации движения капитала	Установление юридически обязательных правил постепенного устранения ограничений на движение капитала в отношениях стран-членов.
1978	Договоренность об экспортном кредитовании с официальной поддержкой	Установление единых требований по предоставлению экспортного финансирования покупателю-импортеру промышленной продукции и гарантийно-страховой поддержки экспорта на льготных (нерыночных) условиях с государственным участием. Тесно связана с правилами ВТО.
1997	Конвенция о противодействии подкупу иностранных должностных лиц при осуществлении международных коммерческих сделок	Принятие необходимых мер для признания в качестве уголовно наказуемого деяния подкуп иностранного должностного лица для получения или сохранения коммерческого или иного неправомерного преимущества в связи с осуществлением международной коммерческой сделки.



Контрольные вопросы

1. Охарактеризуйте основные этапы многостороннего регулирования МЭО.
2. Перечислите основные классификации международных экономических организаций.
3. Каковы наиболее важные результаты деятельности ЮНКТАД?
4. Назовите основные инструменты кредитования МВФ.
5. Перечислите институты Группы Всемирного банка и их роль в МЭО.
6. Каковы наиболее важные достижения ОЭСР?

Практические задания и кейсы

1. Проанализируйте текст резолюции Генеральной Ассамблеи ООН 25 сентября 2015 г. (Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года)¹, информацию, представленную на сайте ООН², а также доклад Аналитического центра при Правительстве Российской Федерации³, посвященные Целям в области устойчивого развития ООН. Объясните, каким образом Россия может внести вклад в реализацию данных целей? Какие из указанных целей наиболее важны для России? Ответ обоснуйте.
2. На основе информации, представленной на сайте ЕЭК⁴, объясните, каким образом в рамках ЕАЭС закреплены и применяются на практике принципы Общей системы преференций, разработанной ЮНКТАД.
3. В 2015 г. МВФ было принято решение о включении китайского юаня в валютную корзину СДР. Рассмотрите информацию, представленную на сайте МВФ по этому вопросу⁵. Проанализируйте данное решение на предмет экономической обоснованности и соответствия уставу МВФ⁶. Объясните полученные выводы.
4. Проанализируйте информацию, представленную на сайте Минэкономразвития России, о сотрудничестве России с ОЭСР⁷. Охарактеризуйте

¹ Резолюция, принятая Генеральной Ассамблеей 25 сентября 2015 года. URL: <https://undocs.org/ru/A/RES/70/1>.

² Цели в области устойчивого развития. URL: <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/sustainable-development-goals/>.

³ Цели устойчивого развития ООН и Россия. URL: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/11138.pdf>.

⁴ Тарифные преференции развивающимся и наименее развитым странам. URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/commonSytem/Pages/normatBaza.aspx>.

⁵ Пересмотр валютной корзины специальных прав заимствования (СДР). URL: <https://www.imf.org/external/np/exr/facts/rus/sdrabr.pdf>. Вопросы и ответы относительно пересмотра СДР 2015 года. URL: <https://www.imf.org/external/np/exr/faq/PDF/sdrfaqr.pdf>.

⁶ Статьи соглашения Международного Валютного Фонда. URL: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/aa/rus/index.pdf>.

⁷ О работе по основным направлениям сотрудничества с ОЭСР. URL: http://economy.gov.ru/minrec/activity/sections/foreigneconomicactivity/economic_organization/russiaoced/201506241.

текущее взаимодействие России с данной организацией. Каковы основные проблемы присоединения России к ОЭСР? В случае возобновления переговорного процесса какие преимущества сможет извлечь Россия от членства в данной международной организации?

5. Россия является участницей Глобального форума по избыточным сталеплавильным мощностям, учрежденного в 2016 г. под эгидой ОЭСР и G-20. На основе Министерского доклада 2018 г.¹, а также, при необходимости, иных источников, объясните механизм многостороннего регулирования сталеплавильной отрасли в рамках данного форума, а также охарактеризуйте основные результаты его работы. Каковы мотивы участия России в указанном форуме?

Оценка последствий присоединения России к ОЭСР: риски и возможности. URL: http://economy.gov.ru/wps/wcm/connect/e522b4804fbd2111a949afdde69acfce/brief_summary.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=e522b4804fbd2111a949afdde69acfce.

Краткий гид-справочник по Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). URL: <http://economy.gov.ru/wps/wcm/connect/b5487f31-94ac-4a04-810e-18412145c267/%D0%BA%D1%80%D0%B0%D1%82%D0%BA%D0%B8%D0%B9+%D0%B3%D0%B8%D0%B4-%D1%81%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BE%D1%87%D0%BD%D0%B8%D0%BA+%D0%9E%D0%AD%D0%A1%D0%A0.pdf?MOD=AJPERES&CACHEID=b5487f31-94ac-4a04-810e-18412145c267>.

¹ Ministerial Report. 20 September 2018. URL: <http://www.g20.utoronto.ca/2018/global-forum-on-steel-excess-capacity-180920.pdf>.

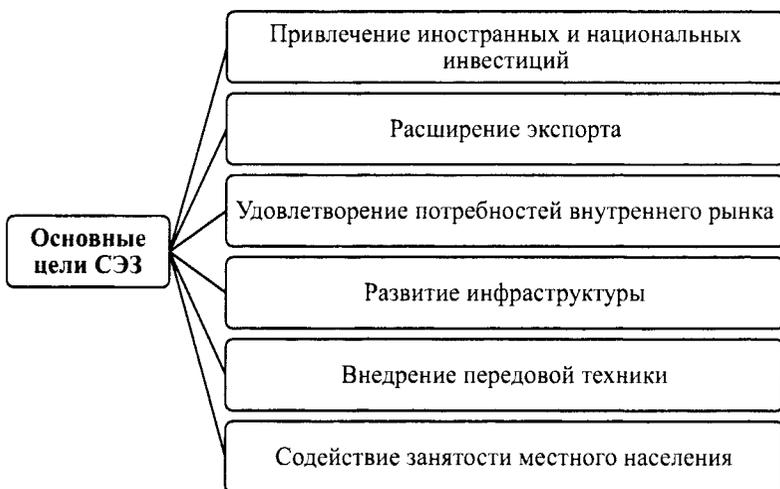
Тема 18

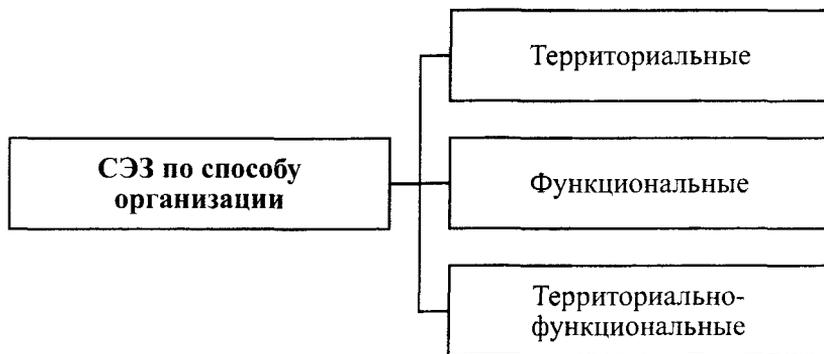
СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ОФШОРНЫЕ ЗОНЫ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ

Определение

Свободная экономическая зона (СЭЗ) – часть территории (экономического пространства) государства с особым льготным режимом хозяйственной, внешнеторговой, инвестиционной деятельности.

Предполагает наличие хозяйственной деятельности (в отличие от офшорной зоны).





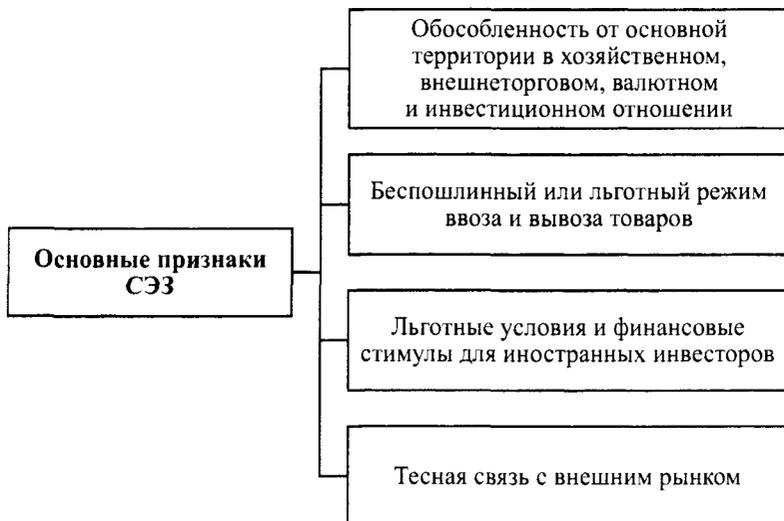
СЭЗ по степени интеграции в национальную экономику

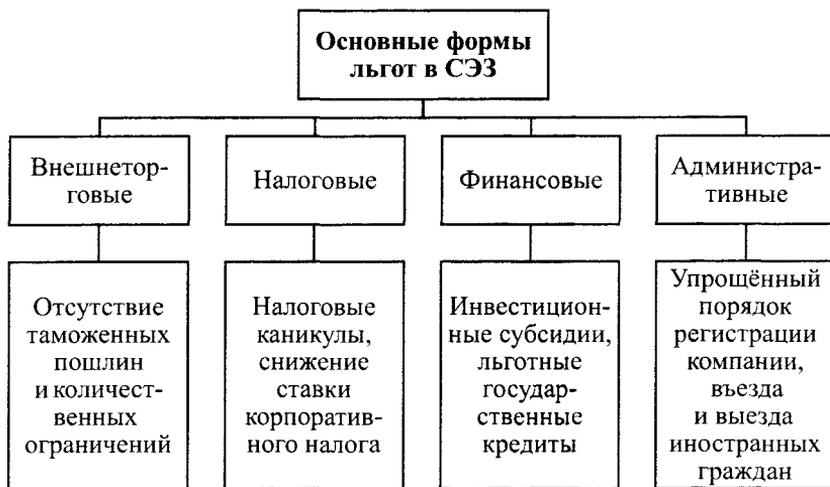
Интегрированные

- Тесно связанные с национальной экономикой, имеют крупные территории (комплексные, промышленно-производственные, технико-внедренческие, рекреационные зоны)

Анклавные

- Нацелены на развитие внешнеэкономических связей, мало связаны с национальной экономикой, имеют небольшую территорию (экспортно-производственные зоны)





Основные этапы эволюции СЭЗ

Зарождение простейших типов СЭЗ (свободных портов, городов) до начала XVI в., появление торговых зон с XVI в.

Распространение промышленно-производственных зон с начала 1950-х гг.

Распространение комплексных и технико-внедренческих зон с 1980-х гг.

Распространение трансграничных зон с 1990-х гг.

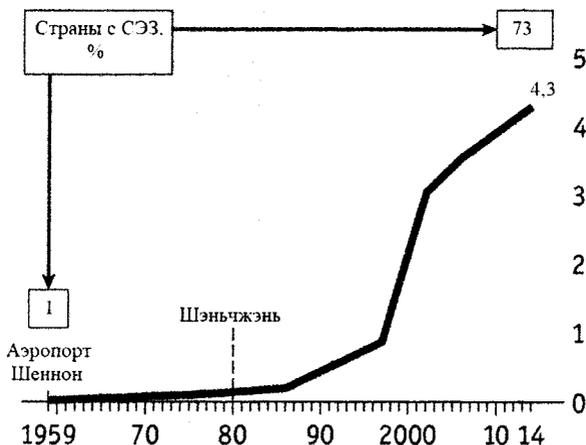


Рис. 18.1. Динамика количества СЭЗ в мире, тыс. штук (оценки The Economist)¹

Источник: Political priority, economic gamble // The Economist. 04.04.2015. URL: <https://www.economist.com/finance-and-economics/2015/04/04/political-priority-economic-gamble>.

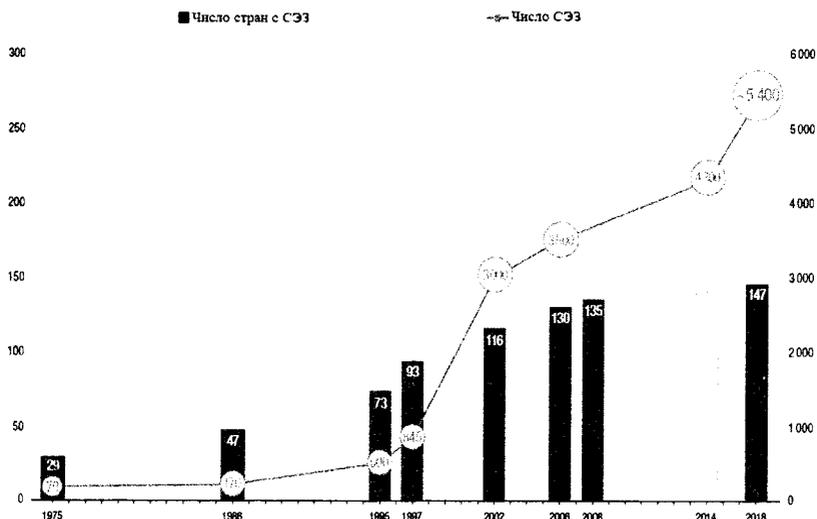


Рис. 18.2. Динамика количества СЭЗ в мире и экономик с СЭЗ, штуки (оценки ЮНКТАД)

Источник: World Investment Report 2019. Geneva: UN, 2019. P. 129.

¹ Статистика по числу СЭЗ, тем более в мировом масштабе, не публикуется на регулярной основе. Данные являются оценочными и идут с большим запозданием.

Таблица 18.1

Число СЭЗ по регионам и отдельным странам в 2018 г.

Группа стран/регион/страна	Число СЭЗ	Группа стран/регион/страна	Число СЭЗ
Мир	5383	Юго-Восточная Азия	737
Развитые страны	374	Южная Азия	456
Европа	105	Индия	373
Польша	21	Западная Азия	208
Северная Америка	262	Африка	237
США	262	Латинская Америка	486
Менее развитые страны	4772	Страны с переходной экономикой	237
Азия	4046	Россия	130
Восточная Азия	2645		
Китай	2543		

Источник: World Investment Report 2019. Geneva: UN, 2019. P. 138; World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx> (дата обращения: 14.06.2019).

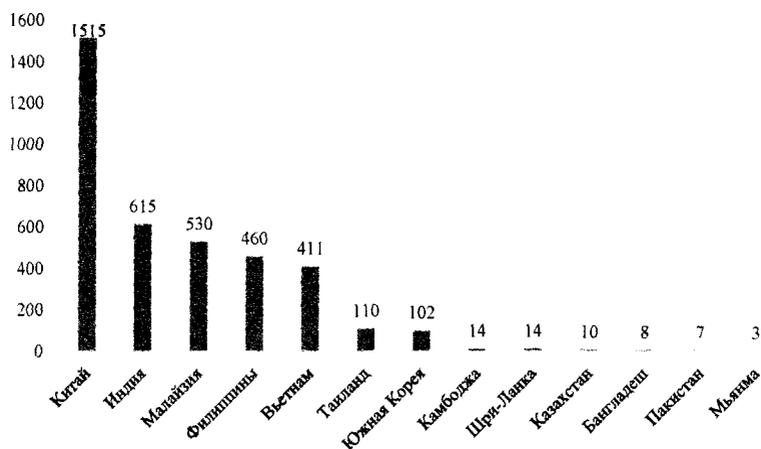


Рис. 18.3. Число СЭЗ в отдельных странах Азии

Источник: Asian Economic Integration Report 2015. How Can Special Economic Zones Catalyze Economic Development? Mandaluyong: Asian Development Bank, 2015. P. 71.

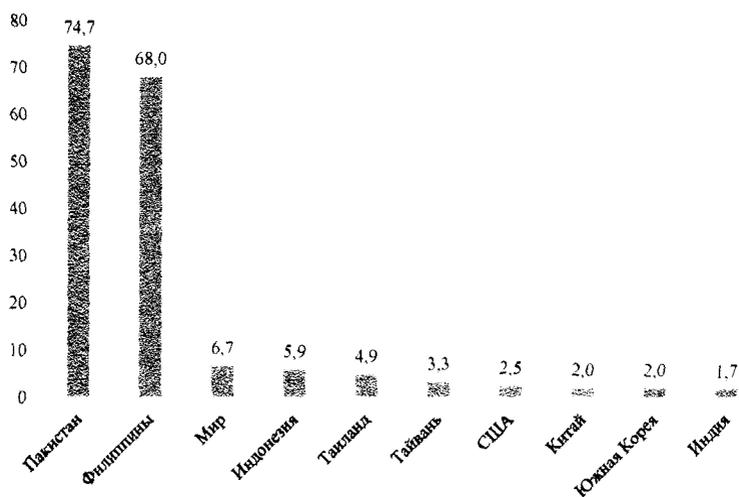
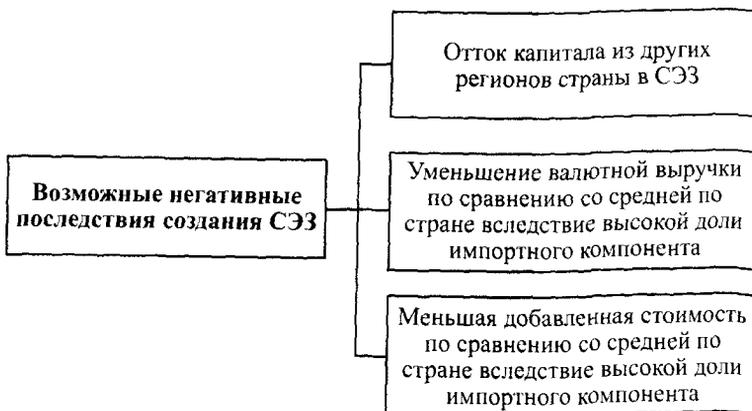
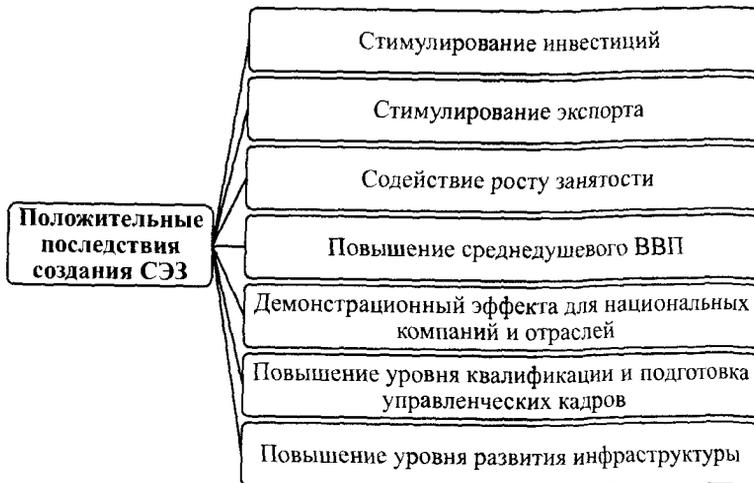
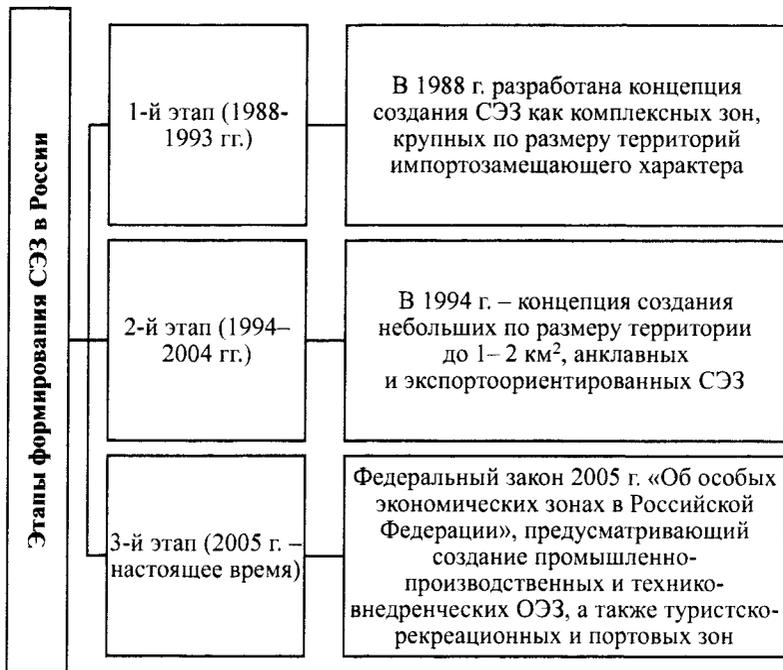


Рис. 18.4. Доля СЭЗ в экспорте отдельных стран (оценки), %

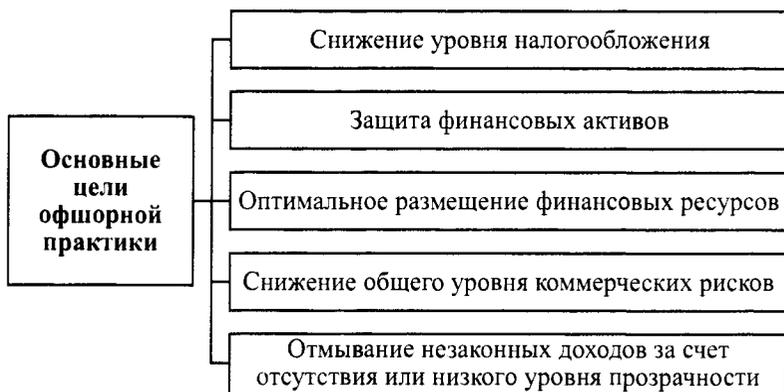
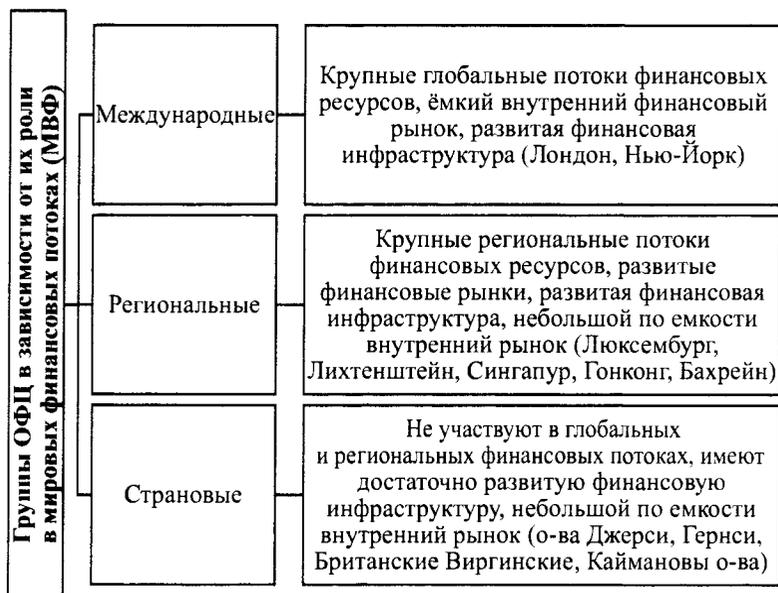
Источник: рассчитано и составлено по Баронов В. И., Костюнина Г. М. Свободные экономические и офшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики) / В. И. Баронов, Г. М. Костюнина. М.: Магистр; ИНФРА-М, 2018. С. 30–31; UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html> (дата обращения: 05.03.2019).

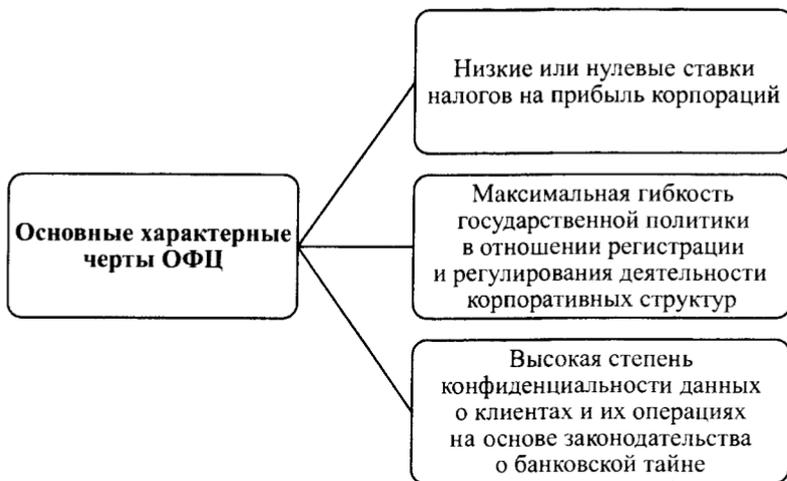




Определение

Офшорный финансовый центр (ОФЦ) – территория (юрисдикция) страна, законодательство которой разрешает регистрацию и функционирование офшорных компаний, то есть компаний, деятельность которых основана на извлечении прибыли из источников, расположенных вне страны или территории их регистрации.





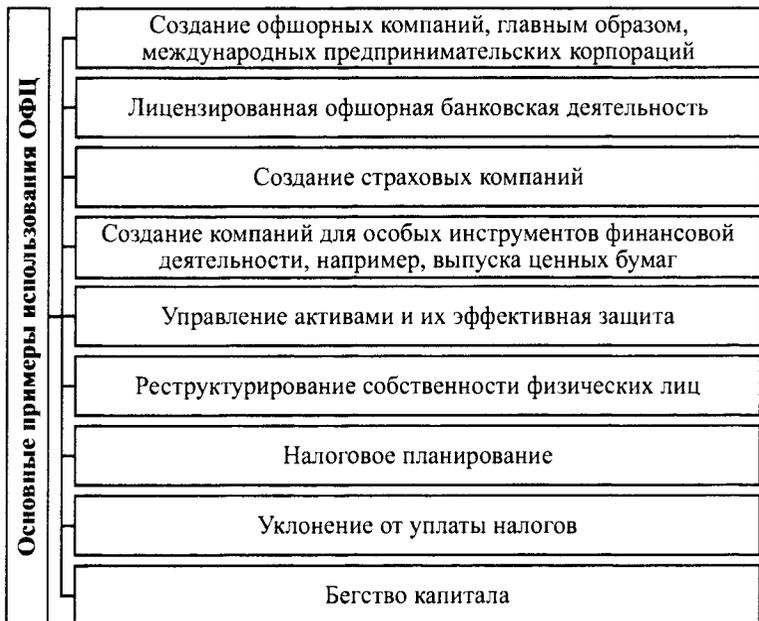
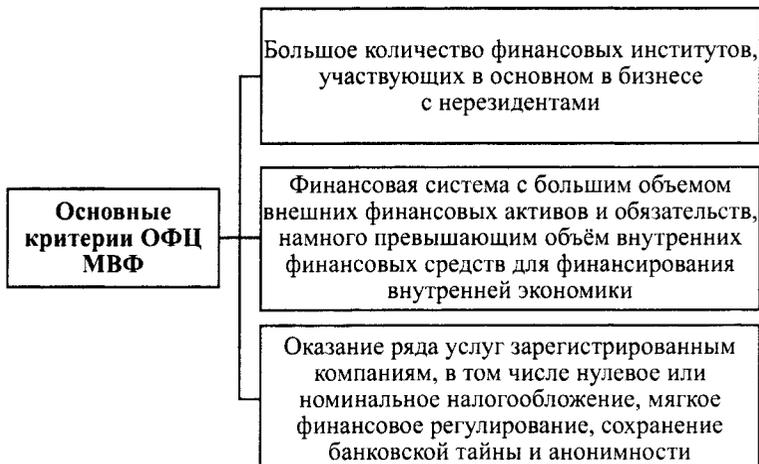
Основные этапы развития офшорной практики

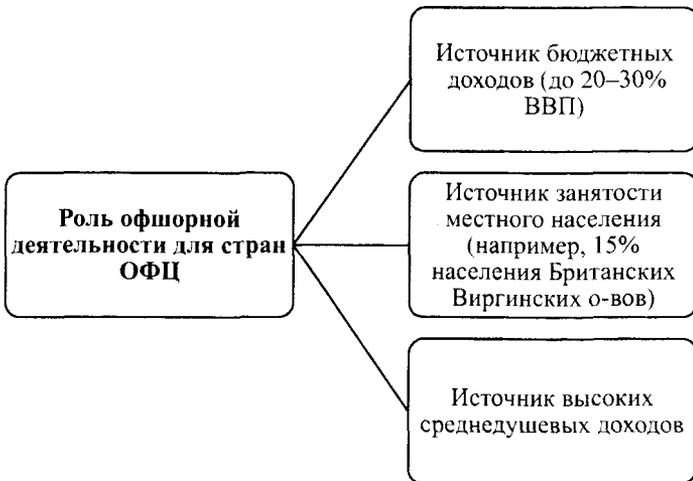
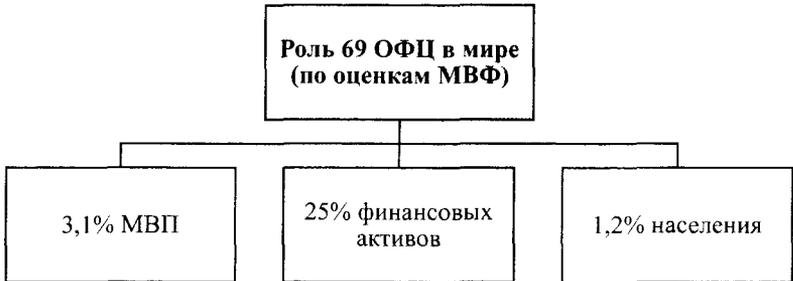
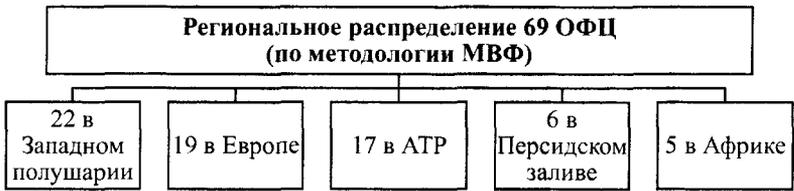
1920–1940-е гг. – зарождение офшорного бизнеса, льготная налоговая практика применяется главным образом физическими лицами

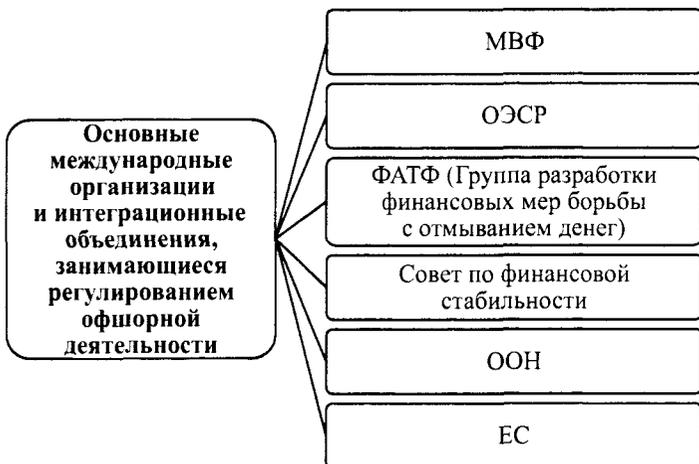
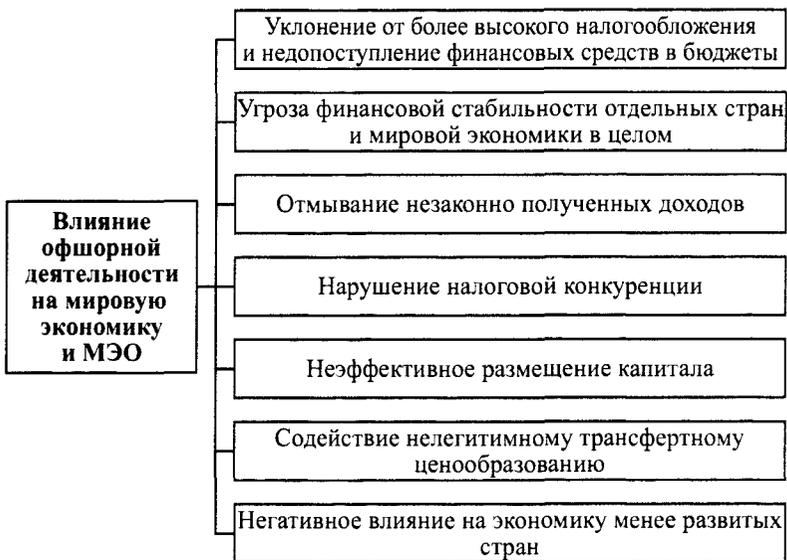
1950–1980-е гг. – расширение использования офшорного бизнеса компаниями; основные ОФЦ созданы в 1960–1970-е гг.

1990-е гг. – эволюция деятельности ОФЦ, расширение специализации и спектра предлагаемых услуг для нерезидентных структур и физических лиц;

2000 г. – н.в. – ужесточение контроля и регистрационных требований, повышение уровня соответствия международным банковским и финансовым стандартам, противодействие отмыванию незаконных доходов, расширение сотрудничества с зарубежными странами по обмену информацией, повышение уровня прозрачности







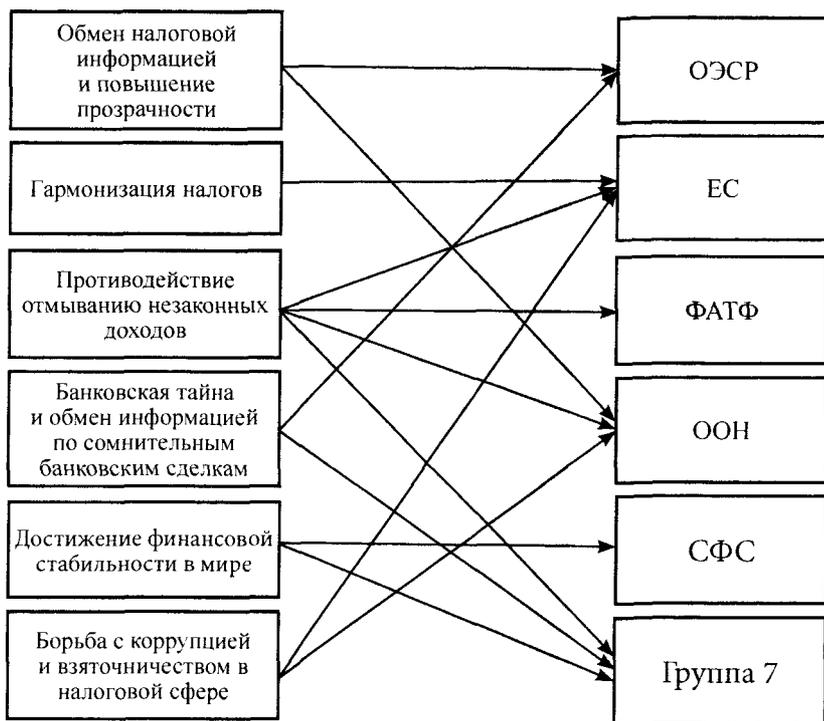
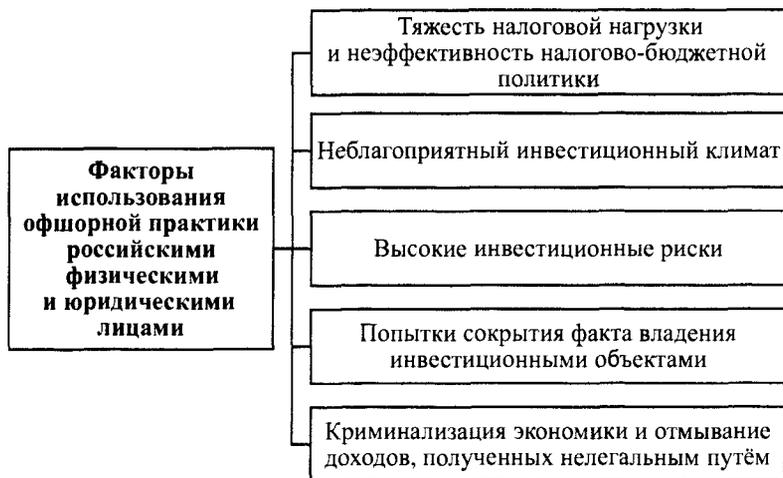


Рис. 18.6. Основные аспекты регулирования офшорной деятельности

Источник: Офшорный бизнес во внешнеэкономической деятельности / под ред. Г. М. Костюниной. М.: ИНФРА-М, 2018. С. 273.



Контрольные вопросы

1. Перечислите основные классификации СЭЗ.
2. Какова роль СЭЗ в развитии МЭО?
3. Какие типы ОЭЗ существуют в России?
4. Назовите основные характерные черты ОФЦ.
5. Каким образом ОФЦ влияют на МЭО?
6. Какие международные экономические организации вовлечены в многостороннее регулирование офшорной деятельности?

Практические задания и кейсы

1. На основе доклада Азиатского банка развития¹ приведите примеры успешной практики применения СЭЗ для развития экспорта. В каких из упоминаемых в докладе стран на СЭЗ приходится наибольшая доля экспорта?
2. Проанализируйте информацию, представленную на сайте Счетной палаты Российской Федерации², об участии ОЭЗ во внешнеторговых операциях. Выявите основные особенности товарного экспорта и импорта, осуществляемого ОЭЗ. Оцените долю ОЭЗ в российском экспорте. Насколько эффективны ОЭЗ для развития российского экспорта? Ответ объясните.

¹ Asian Economic Integration Report 2015. How Can Special Economic Zones Catalyze Economic Development? Mandaluyong: Asian Development Bank, 2015. P. 75–86.

² Особые экономические зоны не справились с задачей развития экспорта. URL: http://audit.gov.ru/press_center/news/36068.

Бюллетень Счетной палаты № 5 (май) 2019 г. URL: <http://www.audit.gov.ru/activities/bulleten/bulletin-5-2019.php>.

3. Ирландию иногда называют оншорным офшором. Объясните, какие основания имеются для такой характеристики данной экономики и согласны ли Вы с этим определением?
4. Проанализируйте российский перечень офшорных зон, утвержденный приказом Минфина России (в последней редакции)¹. Сравните этот перечень со списком ОФЦ МВФ². Какие страны не включены в российский перечень? Какие страны с момента утверждения российского перечня были впоследствии из него исключены и почему?
5. Проанализируйте данные Центрального банка Российской Федерации³ о географическом распределении российских входящих и исходящих ПИИ и выделите страны, относящиеся к ОФЦ. Рассчитайте долю российских входящих и исходящих ПИИ, которая приходится на ОФЦ. Как меняется эта доля и с чем может быть связана выявленная динамика?

¹ Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 13 ноября 2007 г. № 108н. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73100/.

² Offshore Financial Centers. URL: <https://www.imf.org/external/np/mae/oshore/2000/eng/back.htm>.

Zoromé A. Concept of Offshore Financial Centers: In Search of an Operational Definition. URL: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/wp/2007/wp0787.pdf>.

³ Статистика внешнего сектора. URL: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. 50 крупнейших иностранных компаний в России – 2019. URL: <https://www.forbes.ru/rating/384135-50-krupneyshih-inostrannyh-kompaniy-v-rossii-2019-reyting-forbes>.
2. *Абрамова А. В., Савинов Ю. А.* Международный бизнес в области информационных технологий / А. В. Абрамова, Ю. А. Савинов. М.: Аспект Пресс, 2010. 206 с.
3. *Афонцев С. А.* Мировая экономика в поисках новой модели роста // Мировая экономика и международные отношения. 2014. № 2. С. 3–12.
4. *Бабин Э. П., Исаченко Т. М.* Внешнеэкономическая политика / Э. П. Бабин, Т. М. Исаченко. М.: Экономика, 2007. 463 с.
5. *Баронов В. И., Костюнина Г. М.* Свободные экономические и офшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики) / В. И. Баронов, Г. М. Костюнина. М.: Магистр; ИНФРА-М, 2018. 560 с.
6. *Буторина О. В.* Европейский союз после кризиса: упадок или возрождение? // Вестник МГИМО-Университета. 2013. № 4 (31). С. 71–81.
7. *Гурова И. П.* Мировая экономика / И. П. Гурова. М.: Омега-Л, 2012. 400 с.
8. *Данильцев А. В.* Международная торговля: инструменты регулирования / А. В. Данильцев. М.: Деловая литература, Палеотип, 2004. 320 с.
9. Доклад о реализации основных направлений интеграции в рамках Евразийского экономического союза. М., 2018. 154 с.
10. Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК). URL: <http://www.eurasiancommission.org/>.
11. Европейская интеграция / под ред. О. В. Буториной, Н. Ю. Кавешникова. М.: Аспект Пресс, 2016. 736 с.
12. *Исаченко Т. М.* Евразийский экономический союз: основные этапы и проблемы интеграции // Устойчивое развитие мировой

- экономики и конкурентоспособность России в глобальной экономике / под ред. И. Н. Платоновой. М.: МГИМО-Университет, 2016. С. 46–59.
13. *Исаченко Т. М.* Свобода торговли или протекционизм: проблемы стратегического выбора / Т. М. Исаченко // Российский совет по международным делам. 24.01.2014. URL: <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/svoboda-torgovli-ili-protteksionizm-problemy-strategicheskog/>.
 14. *Исаченко Т. М.* Торговая политика Европейского Союза / Т. М. Исаченко. М.: Издательский дом ГУ-ВШЭ, 2010. 395 с.
 15. *Клинов В. Г., Ревенко Л. С., Ружинская Т. И.* Мировые товарные рынки и цены / В. Г. Клинов, Л. С. Ревенко, Т. И. Ружинская. М.: МГИМО-Университет, 2018. 664 с.
 16. *Клинов В. Г., Сидоров А. А.* Международная специализация на мировом рынке машин и оборудования в XXI в. и позиции России / В. Г. Клинов, А. А. Сидоров // Neftegaz.RU. 2018. № 7. С. 40–47.
 17. *Клинов В. Г., Сидоров А. А.* Экономическая конъюнктура / В. Г. Клинов, А. А. Сидоров. М.: Экономика, 2019. 425 с.
 18. *Колодко Г. В.* Куда идет мир: политическая экономия будущего / Г. В. Колодко. М.: Магистр, 2014. 528 с.
 19. *Комкова Е. Г.* Перелицованное НАФТА / Е. Г. Комкова // Российский совет по международным делам. 10.10.2018. URL: <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/perelitsovannoe-nafta/>.
 20. *Коновалова Д. И.* Международная торговля услугами: основные тенденции и проблемы развития / Д. И. Коновалова. М.: МГИМО-Университет, 2009. 100 с.
 21. *Костюнина Г. М.* Иностранные инвестиции (вопросы теории и практики зарубежных стран) / Г. М. Костюнина. М.: ИНФРА-М, 2014. 304 с.
 22. *Костюнина Г. М.* Интеграционные процессы в Африке: история и современный этап / Г. М. Костюнина // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. № 4. С. 34–50.
 23. *Костюнина Г. М.* Интеграционные процессы в западном полушарии / Г. М. Костюнина. М.: МГИМО-Университет, 2013. 318 с.
 24. *Костюнина Г. М.* Особенности интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе / Г. М. Костюнина // Россия: тенденции и перспективы развития. М.: ИНИОН РАН, 2017. Ч. 1. С. 300–305.
 25. *Костюнина Г. М.* Транстихоокеанское партнерство: основные положения соглашения и потенциальный эффект / Г. М. Костюнина, В. И. Баронов // Международная жизнь. 2016. № 2. С. 90–112.

26. *Костюнина Г. М.* Экономическое сообщество АСЕАН: направления и перспективы формирования / Г. М. Костюнина // *Российский внешнеэкономический вестник*. 2015. № 12. С. 14–31.
27. *Костюнина Г. М., Адамчук Н. Г., Баронов В. И.* Единый внутренний рынок Европейского союза / Г. М. Костюнина, Н. Г. Адамчук, В. И. Баронов. М: Магистр; Инфра-М, 2014. 384 с.
28. *Костюнина Г. М., Козлова О. А.* Интеграционные процессы в Латинской Америке как фактор содействия внешней торговле / Г. М. Костюнина, О. А. Козлова // *Российский внешнеэкономический вестник*. 2018. № 4. С. 51–67.
29. *Лихачев В. А.* Международный трансфер технологий: основные тенденции и позиции России / В. А. Лихачев // *Российский внешнеэкономический вестник*. 2017. № 10. С. 29–43.
30. *Международная торговля объектами интеллектуальной собственности / А. В. Сумин, В. Н. Харламова, А. В. Абрамова.* М.: Проспект, 2010. 240 с.
31. *Международная экономическая интеграция / под ред. Н. Н. Ливенцева.* М.: Экономика, 2006. 430 с.
32. *Международные экономические отношения / под ред. В. Е. Рыбалкина.* М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. 647 с.
33. *Международные экономические отношения / под ред. Н. Н. Ливенцева.* М.: Проспект, 2005. 648 с.
34. *Международные экономические отношения в глобальной экономике / под общ. ред. И. Н. Платоновой.* М.: Юрайт, 2019. 528 с.
35. *Международные экономические отношения России / под ред. И. Н. Платоновой.* М.: Магистр; ИНФРА-М, 2012. 560 с.
36. *Мировая экономика и международные экономические отношения / под ред. А. С. Булатова, Н. Н. Ливенцева.* М.: Магистр; ИНФРА-М, 2013. 654 с.
37. *Мировая экономика и международные экономические отношения. Полный курс / под ред. А. С. Булатова.* М.: КНОРУС, 2017. 916 с.
38. *Особые экономические зоны.* URL: <http://www.russez.ru/>.
39. *Офшорный бизнес во внешнеэкономической деятельности / под ред. Г. М. Костюниной.* М.: ИНФРА-М, 2018. 352 с.
40. *Перспективы экономической глобализации / под ред. А. С. Булатова.* М.: КНОРУС, 2019. 666 с.
41. *Платонова И. Н.* Аналитические и тестовые задания по учебному курсу «Международные экономические отношения» / И. Н. Платонова, И. П. Гурова. М.: МГИМО-Университет, 2015. 116 с.

42. *Платонова И. Н.* Международные экономические отношения в эпоху глобализации / И. Н. Платонова, Н. Н. Ливенцев, Г. М. Костюнина, В. Б. Буглай. М.: Проспект, 2012. 344 с.
43. *Пискулова Н. А.* Экология и глобализация. М.: МГИМО-Университет, 2010. 210 с.
44. *Портанский А. П.* О перспективах мегарегиональных торговых соглашений / А. П. Портанский // Мир новой экономики. 2017. № 3. С. 47–53.
45. Правила ВТО и основы торговой политики. М.: Международные отношения, 2017. 624 с.
46. *Ревенко Л. С., Крюков А. Е.* Конъюнктурные исследования мировых товарных рынков / Л. С. Ревенко, А. Е. Крюков. М.: МГИМО-Университет, 2010. 154 с.
47. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении Единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза».
48. *Сидоров А. А.* Защита евразийского рынка: проблема выбора / А. А. Сидоров // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. № 4. С. 48–61.
49. *Сидоров А. А.* Конъюнктура еврозоны: формирование и динамика / А. А. Сидоров. М.: ИНИОН РАН, 2019. 194 с.
50. *Сидоров А. А.* Трансатлантическая интеграция и проблемы конкурентоспособности развитых стран / А. А. Сидоров // Вестник МГИМО-Университета. 2016. № 3 (48). С. 249–257.
51. *Сидорова Е. А.* Бюджетно-финансовая политика в ЕС / Е. А. Сидорова. М.: МГИМО-Университет, 2014. 282 с.
52. Статистика ЕАЭС. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/union_stat/Pages/default.aspx.
53. Стратегия развития российского бизнеса в условиях ВТО / под ред. В. Ю. Саламатова, Р. М. Губенко. М.: Максимус, 2013. 134 с.
54. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/>.
55. *Харламова В. Н.* Международная экономическая интеграция. М.: АНК ИЛ, 2002. 174 с.
56. *Хмелевская Н. Г.* Международные отраслевые организации: базовые принципы и инструментарий операционной деятельности. М.: ИНФРА-М, 2012. 172 с.
57. *Хохлов И. И., Сидорова Е. А.* Наднациональность в политике Европейского союза / И. И. Хохлов, Е. А. Сидорова. М.: Международные отношения, 2014. 304 с.

58. Центральный банк Российской Федерации. URL: <https://www.cbr.ru/statistics/>.
59. Чернышева Н. А. Россия в ВТО: проблемы и перспективы / Н. А. Чернышева. М.: МГИМО-Университет, 2013. 232 с.
60. Школяр Н. А. Новое НАФТА: свободная торговля под прицелом протекционизма / Н. А. Школяр // Российский совет по международным делам. 08.02.2019. URL: <http://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/columns/united-states/novoe-nafta-svobodnaya-torgovlya-pod-pritselom-protetsionizma/>.
61. Artus P., Gravet I. La crise de l'euro: Comprendre les causes, en sortir par de nouvelles institutions. P.: Armand Colin, 2012. 192 p.
62. Asian Economic Integration Report 2015. How Can Special Economic Zones Catalyze Economic Development? — Mandaluyong: Asian Development Bank, 2015. XI+150 p.
63. Balance of Payments Statistics Yearbook. Wash.: International Monetary Fund, 2012. XXIII+1075 p.
64. Balance of Payments Statistics Yearbook. Wash.: International Monetary Fund, 2017. XXXVI+1177 p.
65. Bureau of Economic Analysis. URL: <https://apps.bea.gov/itable/index.cfm>.
66. Commodity Markets. URL: <http://www.worldbank.org/en/research/commodity-markets#1>.
67. Department of Economic and Social Affairs. URL: <http://www.un.org/en/development/desa/population/migration/data/index.shtml>.
68. European Stability Mechanism. URL: <https://www.esm.europa.eu/>.
69. Eurostat. URL: <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/>.
70. Evolution of import tariffs and the issue of tariff escalation. URL: <http://www.fao.org/3/a-i8004e.pdf>.
71. Global Economic Monitor Commodities. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=global-economic-monitor-commodities>.
72. IMD World Competitiveness ranking 2019. URL: <https://www.imd.org/contentassets/6b85960f0d1b42a0a07ba59c49e828fb/one-year-change-vertical.pdf>.
73. IMD World Competitiveness Yearbook. Methodology and Principles of Analysis. URL: <https://www.imd.org/globalassets/wcc/docs/methodology/methodology-yearbook-presentation2.pdf>.
74. IMF Data. URL: <http://data.imf.org/?sk=388DFA60-1D26-4ADE-B505-A05A558D9A42&slid=1479329334655>.
75. Integrated Trade Intelligence Portal. URL: <http://i-tip.wto.org/goods/Forms/GraphView.aspx>.

76. International Monetary Fund. URL: <https://www.imf.org/external/index.htm>.
77. Maddison Project. URL: <http://www.ggdc.net/maddison/maddison-project/home.htm>.
78. Migration and Remittances Data. URL: <http://www.worldbank.org/en/topic/migrationremittancesdiasporaissues/brief/migration-remittances-data>.
79. OECD.Stat. URL: <http://stats.oecd.org/>.
80. Political priority, economic gamble // The Economist. 04.04.2015. URL: <https://www.economist.com/finance-and-economics/2015/04/04/political-priority-economic-gamble>.
81. Porter M. E. The Competitive Advantage of Nations. URL: <https://hbr.org/1990/03/the-competitive-advantage-of-nations>.
82. Regional trade agreements. URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/region_e/region_e.htm.
83. Singa Boyenge J.-P. ILO Database on export processing zones (Revised). Working Paper. Geneva: International Labour Office, April 2007. 31 p.
84. The 2018 IMD World Competitiveness Ranking. URL: <https://www.imd.org/globalassets/wcc/docs/release-2018/one-year-change-2-columns.pdf>; <https://www.imd.org/globalassets/wcc/docs/release-2018/top-15-2018.pdf>.
85. The Global Competitiveness Report 2017–2018. Geneva: World Economic Forum, 2017. IX+380 p. URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index-2017-2018/>.
86. The Global Competitiveness Report 2019. Geneva: World Economic Forum, 2019. – XIII+648 p. URL: http://www3.weforum.org/docs/WEF_TheGlobalCompetitivenessReport2019.pdf.
87. Trade in Services data by mode of supply (TISMOS). URL: https://www.wto.org/english/res_e/status_e/trade_datasets_e.htm#TISMOS.
88. United Nations. URL: <http://www.un.org/en/index.html>.
89. UNCTADstat. URL: <http://unctadstat.unctad.org/EN/Index.html>.
90. World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>.
91. World Investment Report 1992. Geneva: UN, 1992. XIII+358 p.
92. World Investment Report 2002. Geneva: UN, 2002. XII+350 p.
93. World Investment Report 2011. Geneva: UN, 2011. XXIII+226 p.
94. World Investment Report 2013. Geneva: UN, 2013. XXVIII+236 p.
95. World Investment Report 2017. Geneva: UN, 2017. XIV+237 p.
96. World Investment Report 2018. Geneva: UN, 2018. XV+193 p.
97. World Investment Report 2019. Geneva: UN, 2019. XIV+221 p.

98. World Investment Report: Annex Tables. URL: <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Annex-Tables.aspx>.
99. World Tariff Profiles 2019. Geneva: World Trade Organisation, 2019. 252 p.
100. World Trade Statistical Review 2019. URL: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2019_e/wts19_toc_e.htm.
101. WTO Data portal. URL: <http://data.wto.org/>.
102. WTO Statistics Database. URL: <http://stat.wto.org/Home/WSDBHome.aspx?Language=E>.

